

“新华视点”记者近期走访多家汽车4S店发现，部分高档车型加价销售成为市场“潜规则”。加价销售合规、合法吗？加收的钱进了谁的口袋？

高档热销车加价是市场“潜规则”吗？

□ 赵逸赫 陆文军 王辰阳



火眼金睛

上海吴先生近期买了两辆丰田某款热销高档车，在77万多元的车价之外，他每辆车又加价18万元左右。“高档热销车加价是市场‘潜规则’。”吴先生说。

记者实地走访了上海几家经销商，咨询丰田某款热销车的报价。一位位于闵行区的经销商向记者提供了报价单，报价单上“车价”一栏显示售价77.4万元，另外还有“加价”一栏标写着“20.8万”。在另一家经销商给的报价单上，“原车价”一栏写着“77.4”，优惠后车价写着“77.4+28.5”。销售人员说，28.5万元是加价。

销售人员表示“都是要加价的”。记者调查发现，目前，在明码标价之外加价才能提车，已经成为部分高端车型销售的“潜规则”。比如，部分地区奔驰某款高档越野提车需加价50万元左右。

为，因此，多数在销售汽车时，不会让“加价”字样明确出现在相关销售协议、票据中。记者调查发现，有的经销商加价不给消费者开具发票。河南田先生说：“分两次交了共计170多万元，但只拿到了一张141.7万元的发票，加价的钱不给开发票。”河南一位购买了某日系LX570型车的董先生也向记者证实，购车加了钱，但是经销商只开了车价部分的发票，加价部分并没有在发票上显示。

上海闵行区一丰田销售人员告诉记者，加价部分如果开发票，需要承担13%的税点。记者统计多家经销商报价发现，所加税点从13%至17%不等。加价部分发票可以开在车价上，这样，意味着消费者要多交购置税。如果加价部分另开发票，发票的项目只能开服务费、装潢费、维修费、配件等。

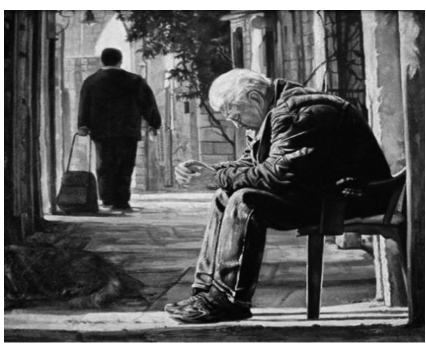
中国汽流通协会常务理事贾新光表示，汽车经销商在某种程度上形成价格同盟，消费者在购车时处于弱势，这是导致出现经销商加价销售现象的原因之一。业内人士建议，相关监管部门应督促经销商对车辆、相关服务明码标价，并公开其中包含的具体服务项目，杜绝“打闷包”的行为；支持消费者对加价销售进行投诉，通过法律途径进行维权。消费者也应坚决对加价行为说“不”，不盲目跟风、跟风，理性消费，从源头掐断加价“黑手”。

(据新华社电，本报有删节)

去年底，日本NHK电视台播出了一部7位单身老太太组团养老的纪录片，这种新型的养老方式立即吸引了大量目光。

日本单身老奶奶“抱团养老”的背后

□ 李鑫鑫



微信号“日本通”的一篇文章指出，纪录片里的7位单身老人住在兵库县阪神间的一栋单身公寓里，年龄分别在70岁至82岁。她们或终身未婚，或离异独居，一生精力投入于工作中，好几个人现在仍在坚持工作，比如NHK的播音员村田(78岁)。7人在公寓里的日子平淡而温馨，成员间总是串门，借用生活必需品，一起喝下午茶，聊天；互相拿着备用钥匙以便帮忙打理房间，生病时上门陪伴等。

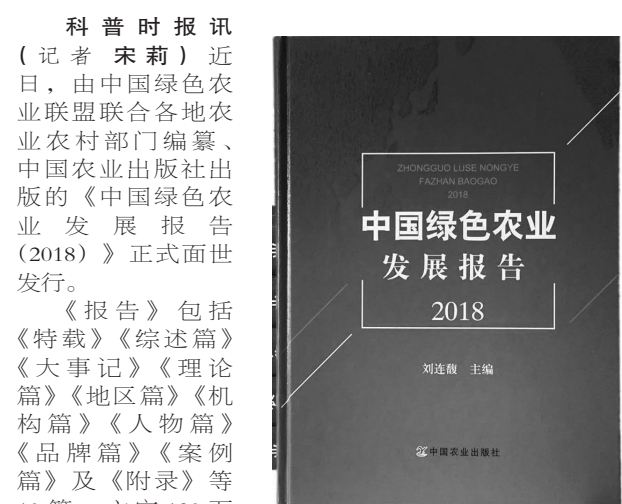
好友一同生活在一栋公寓里，73岁的一之坪仍时常觉得寂寞无比。这可能跟她的人生经历有关。一之坪出身于一个大家族，50岁之后才初次尝试一个人生活。一个人的时候，她为了排遣寂寞有时会带着电脑去人多的餐厅假装工作，就为了感受那股热闹的气氛；可到了晚上孤独感却愈发强烈。于是她总是一边念叨着：好寂寞啊，好寂寞，一边不自觉地流下泪来。在接受采访中她表示，觉得自己可能会“寂死”——太过寂寞而死去。

中国“抱团养老”的喜与忧

日前，浙江杭州郊区13位老人住别墅“抱团养老”，他们的喜与忧引发众多议论。银发市场需求巨大，民间创新层出不穷，如何鼓励、支持、规范？是摆在全社会面前的考题。对每一个人来说，这都将是再难再至的“养老”，正在面临非常现实的供需矛盾。北京曾爆出一则新闻，一家质优价廉的公立养老院，曾引得媒体频频光顾，居然火爆得从报名到入住要百年等一回。但各地公立养老院排队逾年甚至数年，并不新鲜。改革开放以来，得益于卫生条件改善、医疗水平提高，中国人的平均寿命一直在稳步上升。北京、上海等地的人均期望寿命，已经超过80岁。一般认为，老年人占10%，即意味着进入老龄化社会了，而预计到2050年，中国老年人口将达峰值4.87亿，占总人口的34.9%。

如此庞大的老龄人群，如此艰巨的养老重任，放在哪个国家，都是民生大事。正因如此，“养老”成为民生领域最热的关键词之一。在下大力气完善社会保障体系、支持公办机构养老之际，借重民间力量、鼓励家庭养老以及“抱团养老”，显然可以稍解燃眉之急。当民间养老创新模式迭出时，政府与社会应当及时跟进扶助、指导，让老人们不再“孤军奋战”。家和万事兴，养老是家事也是国事，不可轻慢。

《绿色农业发展报告》面世



《报告》包括《特载》《综述篇》《大事记》《理论篇》《地区篇》《机构篇》《人物篇》《品牌篇》《案例篇》及《附录》等10篇，文字120万字，图片300多张，全面反映了近年来各地绿色食品和绿色农业的发展成就、实践经验和理论成果、典型案例，是第一部全景式展现中国绿色农业绿色发展的权威性、学术性和文献性于一体的经典读本。

该研究报告还显示出“银发经济”新的增长点正在孕育，比如老年人网络消费、定制消费、体验消费、智能消费等。

科技改变生活

“太空蜜蜂”机器人将赴空间站

美国国家航空航天局日前在推特上宣布，首批“太空蜜蜂”机器人将在本月奔赴国际空间站。“太空蜜蜂”外形是一个边长约32厘米的立方体，重约10千克。别看个头不大，科技含量却挺高。它装备多款相机组成视觉导航系统，能够在国际空间站内自主飞行并规避碰撞，并通过小型风扇“鼓风”提供飞行动力。

新型红外隐身材料应用广阔

中国科学院苏州纳米所张学同研究员领导的科研团队，最新发现一种红外隐身材料。这种新材料坚固、轻便、可折叠，可以在不需要额外能源的情况下躲过红外探测仪的“法眼”，应用前景广阔。自然界中的一切物体，都会辐射红外线。物体辐射红外线能力的大小，和其表面温度直接相关。因此无论白天黑夜，红外探测仪都可以测量到目标与背景间的辐射差，得到不同物体的红外图像。现有的红外隐身技术原理通常是改变目标热辐射特性，但这些都隐身材料大多有耗能持续、应用范围窄、反应慢等不足。

红辣椒有助于延缓肺癌进展

美国一项新研究显示，红辣椒中含有的天然化合物——辣椒素可延缓肺癌进展，未来有望以此开发抗癌药物，与化学疗法联合抗癌。美国马歇尔大学研究人员日前在美国研究病理学学会年会上报告了这一成果。研究人员介绍，肺癌细胞可能会向身体其他部位转移，使治疗变得更加困难；而最新研究发现，红辣椒中的辣椒素可使肺癌细胞转移放缓。研究人员对培养皿中的人类非小细胞肺癌细胞进行实验，发现辣椒素可以抑制癌细胞侵袭其他细胞，而这是癌细胞转移的第一步。另外，给患有转移癌的小鼠喂食辣椒素后，其肺部的转移性癌细胞面积比没有食用辣椒素的转移癌小鼠要小。辣椒素可通过控制蛋白Src的活性来抑制肺癌转移。这种蛋白质在控制细胞增殖、分化、运动等过程的信号传导中发挥作用。



《报告》数据显示，2018年小吃快餐门店数量仍无可撼动，以44.3%的门店数量占比持续稳居第一，且人均消费金额稳步提高。“小吃快餐是标准化、供应链发展最有潜力的品类，今后小吃快餐会成为很多餐饮创业者提供一个非常肥沃的土壤。”餐饮垂直自媒体“餐饮老板内参”创始人秦朝说。

“居家社区型”养老刚需强

中国老龄协会日前在京发布的一项研究报告称，我国老年人对居家社区型养老的需求率高达84.18%，且农村老年人的需求率高于城市，西部地区老年人的需求率高于东部地区。中国老龄协会副会长吴玉韶说，该研究报告的最大特色是以权威、客观的大数据为基础，首次从需求角度研究老年人的消费特点和需求意愿，将为老龄化产业、老龄产业的融合发展提供一定数据支撑和决策参考。



虽然空巢，却不空心呀！

根据国家统计局公布的数据，截至2018年底，我国60岁以上老年人口有2.49亿。该研究报告称，依托可预期的老年人口规模，我国老龄产业市场发展潜力巨大，老年消费能力普遍提升，城乡差距不断缩小。

与此同时，餐饮套餐也正在摆脱曾经的低价形象，引入越来越多的品质商家促进消费升级。美团点评最新数据显示，在“黑珍珠”商户中，有26%上线了精选套餐，价格从158元/位到1988元/位不等；“必吃榜”商户中，有44%上线了必吃套餐，价格从33元/位到344元/位，基本能满足消费者的多样化需求。餐饮外卖市场也保持了强劲增长势头。2018年美国外卖交易额达2828亿元，同比增长65.3%；日均交易1750万笔，同比增长56.3%。特别是在夏季，啤酒、小龙虾、烤串等外卖品类是很多消费者宵夜的黄金伴侣。

数字化构建场景化的餐饮生态

在科技引领的新时代，餐厅信息、评价及交易不断迁移到互联网和手机端，也使得诸如大众点评等内容生态格外繁荣。“好的点评内容连接了消费者与商家，通过数字化构建一个非常场景化的餐饮生态。”美团点评高级副总裁黄海介绍，大众点评立身之本是做最真实的用户反馈，我们希望发动更多人写更多更好更公正的点评，做公平公正的消费指南。

值得注意的是，《报告》数据显示，2018年中国餐饮市场规模达42716亿元，比上年增长9.5%，首次突破“4万亿元”规模。在餐饮消费者中，“90后”占比51.4%，远远超过“90后”在中国总人口中的占比。对此，业内专家分析认为，新一代年轻消费者生长于互联网时代，他们有着明确的互联网使用习惯，这也倒逼餐饮经营者主动拥抱数字化变革，从采购到运输，再到餐饮售卖，餐饮行业品质化、智能化正在不断发生。