

# 想创业的大学生应先到相关领域积累经验

前不久，教育部新修订的《普通高等学校学生管理规定》的颁布更增加了大学生创业的信心。大学生创业还面临哪些困难？新政策会带来什么效果？对此，记者采访了清华大学经济管理学院创新创业与战略系教授杨德林。

**记者：**目前，大学生创业氛围在高校已经被带动起来了吗？

**杨德林：**整体的情况不清楚，单就清华大学的一些情况来看，清华学生学习有关知识和技能，准备今后创业的氛围还是比较浓的。

我本身就在给学生上有关创业的课程，本学期就有两个本科生课堂：创业管理和创业训练营。两个班加起来有113名学生。这些学生中，3个学生曾有休学创业的经历，目前暂时重回课堂了；还有3个学生正在经营自己的创业项目；另有15个学生曾花费不少时间与他人共同准备创业，但由于资金、项

目等方面的问题没再继续做下去；还有55位有过创业培训经历，如参加创业大赛、创业培训项目等，但目前还没有真正开始创业。

**记者：**您如何看待在校大学生创业？

**杨德林：**在校学生首先该做好的是学好基础和专业知识与技能，这是首要任务。大学教育主要培养基础能力，包括基础的创业能力。专业知识和专业本领是这些基础能力的主要方面。学生不将专业领域的知识学好，即便创业也不会持久。

**记者：**我们已经有了一些支持大学生创业的政策，您认为政策效果会如何？

**杨德林：**以休学创业来说，学生在创办、经营企业一段时间后能够再回到学校，我认为这是一大进步，因为它使学生有了更多的选择，是对学生创新和

创业精神的一种保护。我曾与斯坦福大学和麻省理工学院的教授合作进行过一项研究，在对多种因素进行控制后发现，能给人们提供更多选择的制度，会使处于其中的人们更愿意去创业，创业效果也会更好。

**记者：**政策在大学生创业上的放宽与支持，与大学“求学求知”的宗旨如何共进？

**杨德林：**政策上的改变，并不是说大学教育就不需要了，大学生都该去创业。事实是，大学中开设相关创业课程，给学生一些创业培训和训练，是希望提升学生的能力和精神，不是说在校期间就需要去创业，强调的还是能力的培养，精神的养成。大学期间的积累能够使学生们在真正步入社会后变得更大，也能为社会作出更大的贡献。即使不去创办企业，做各种各样的工作也是需要这种精神和能力的。

**记者：**大学生创业面临哪些现实问题？

**杨德林：**最重要的，学生群体社会经验不足，面对创业的问题和时机，一些社会经验丰富的人都不一定能处理和把握，更何况是大学生。创业也是创新，本身就具有风险，还要带领团队去做这件事情，大学生缺乏经验这一劣势会导致更容易出岔子。

**记者：**您对大学生创业有哪些建议？

我认为，想要创业的大学生应当先到他喜欢的产业领域或行当中去积累经验、人脉，了解清楚相关情况。当他们准备比较充分的情况下，再去创业，这时候大学生创业的优势——思想活跃、接触过很多新东西、能够把握科技前沿等，才能够发挥出来。

中青在线 2017.4.6  
文/高辰辰 杜园春

## 不久之后太空也能“上网冲浪”

人类如果离开地球还能上网吗？日前，美国科学家开发出一种基于激光的望远镜系统，可以给未来月球上以及深空探测的宇航员提供快速的互联网接入。

2015年飞掠冥王星的新地平线号探测器，平均传输速率仅为1.5KB/s，其收集到的数据需一年多才全部传回地球，如此低的速率根本无法满足数据传输要求。

为使太空探索数据传输更为快速可靠，麻省理工学院和美国宇航局研究人员

开发出一种基于激光的望远镜系统，通过向绕月球运转的卫星发送红外脉冲的方式传输数据，由卫星将红外脉冲转换为数据资料，实现给月球基地提供快速的互联网接入的目的。为防止大气层扰动的干扰，用四架地面望远镜同步发送红外脉冲，最终实现了高达622MB/s的下载传输速率，比现有的太空传输速度快4000多倍。

这项技术对于常年生活在太空的宇航员而言是莫大的福音，他们将可以用

这项技术观看喜欢的网络节目。从功能和科学的角度来看，这意味着太空探索信息可以更高效地传回地球。

随着传输技术的进一步发展，技术局限将会被逐渐突破，宇航员将能够与地球上的亲朋好友分享月球生活。在更遥远的未来，太空互联网的覆盖面将会随着人类脚步更加深入到太空。当人类踏上火星时，说不定他们可以在这颗红色星球上直接下载《火星救援》呢。

《解放军报》2017.3.31 文/陈弘毅 刘猛

价钱，而碎米则作为粥米销售。由于收购量大、销售顺畅，不但没赔钱，还比上一年多赚了20万元。

任全保意识到，传统一家一户种植模式下，水稻产量和质量都难以保证。思来想去，他决定和签约村民以“统种分管”的模式合作，即种地时任全保提供低于市场价的农资，并雇佣机械统一作业，请专家进行技术指导，而种植过程中的打药、施肥、淌水等管理工作由农户来做，收获的稻子由任全保全部收购。在这种模式下，不但水稻品质得到提升，先进技术得以推广，种植集约化水平也大大提高，村民每亩地投入成本降低100元左右，公司也因引导种植的水稻品种适销对路，增加了收益，去年，公司年利润达到180万元。

新华社 2017.3.28 文/杨稳奎



在不久前结束的兰卡威国际海事展上，德国展出了自行研发的民用地效飞行器，造型别致，仿佛“星战”飞船。

环球网 2017.4.5

## 软硬兼施橡皮泥 电池安全有定力

橡皮泥是我们再熟悉不过的物件儿，轻轻一捏，就能捏出各种形状，用力一摔，又会迅速变硬。美国斯坦福大学教授崔屹团队正是看上了橡皮泥这种“是软是硬可随作用力大小随意切换”的个性，将它作为锂金属电池电极的保护涂层，显著提高了电池循环稳定性和安全性。相关研究成果近日发表在国际材料与化学类顶尖杂志《美国化学会杂志》(JACS)上。

论文第一作者、斯坦福大学材料科学与工程学院博士后刘凯接受记者采访时表示，电池容量取决于其电极材料的种类。现在市面上常用的锂离子电池以石墨为负极材料，如果换成锂金属，其容量可增加10倍。然而，有着锂电池“圣杯”之称的锂金属电池软肋在于：锂金属的微观形状在充放电过程中会发生剧烈变化，从而导致金属锂的锂枝晶的析出。锂枝晶不仅会降低电池的容量，还可能造成电池内短路，诱发起火和爆炸等安全事故。

崔屹团队的研究结果表明，将一层厚度仅约1微米的橡皮泥涂在锂金属表面，可以近乎完美的保护锂金属电极。在正常的充放电过程中，锂金属在电极表面均匀沉积，对橡皮泥的作用力很小。柔软的橡皮泥可以很好地适应锂金属的形状和体积变化，牢牢地贴在锂的表面，起到保护涂层的作用。一旦在某些区域有锂枝晶“刺出”，橡皮泥涂层就会迅速变硬，从而有效阻挡锂枝晶的生长。

《科技日报》2017.4.7 文/姜婧

## 农村很大，足以装下梦想

在宁夏平罗县五香村，任全保一家小有名气，因为村里大部分水稻都要送到他家作坊加工后才能变成大米，而且任全保也争气，不但考上大学，还在浙江找到了工作。但最后一次加薪没多久，任全保提出辞职，“在外几年，眼界变宽了，却越来越想家，我的根在农村，我想回去干一番事业。”任全保说。

回乡后，任全保先接手了父亲的水稻加工作坊，又把家里给自己攒的60万元娶媳妇、盖房子的钱取了出来，全部用来建厂房、买设备，小作坊摇身一变成了水稻加工厂。新设备优势显现出

来，加工出的大米品质高、卖相好，农民卖出了好价钱，周边村民纷纷拉着稻子来加工，有时需要排一天队才能轮上。事后任全保算了个账，厂子运行头一年就挣了将近60万元。

2013年7月，又成立了公司，专门做水稻收购、加工、销售生意。公司成立第2年，由于天气原因，村民的水稻爆腰率很高，加工后相当一部分成了碎米，卖不上好价钱，农民担心任全保赖账，隔三岔五地催他收购。

任全保分析市场后，将大米按质量分档次筛选包装，整精米卖出了好米的

价钱，而碎米则作为粥米销售。由于收购量大、销售顺畅，不但没赔钱，还比上一年多赚了20万元。

任全保意识到，传统一家一户种植模式下，水稻产量和质量都难以保证。思来想去，他决定和签约村民以“统种分管”的模式合作，即种地时任全保提供低于市场价的农资，并雇佣机械统一作业，请专家进行技术指导，而种植过程中的打药、施肥、淌水等管理工作由农户来做，收获的稻子由任全保全部收购。在这种模式下，不但水稻品质得到提升，先进技术得以推广，种植集约化水平也大大提高，村民每亩地投入成本降低100元左右，公司也因引导种植的水稻品种适销对路，增加了收益，去年，公司年利润达到180万元。

新华社 2017.3.28 文/杨稳奎

## 全天候太阳能电池问世

山东和云南的科学家研发了一种“全天候”发电的太阳能电池。纳米研究领域的知名期刊《美国化学会纳米》和《纳米能源》杂志近日刊登文章，报道了中国海洋大学唐群委教授团队联合云南师范大学杨培志教授团队的这一研究成果。

“全天候”太阳能电池的工作原理

是：当太阳光照射到太阳能电池时，并不是所有的太阳能都能被电池所吸收并转换为电能，只有部分可见光被有效转换为电能。为此，他们在电池中引入一种关键材料。在白天太阳光照射时，这一太阳能电池光电转换效率略有提高，同时还能把未被吸收的可见光和近红外光的能量储存在这种材料中，并在夜晚以单色可见光释放。

此时，单色可见光又被光吸收剂吸收并转换为电能，从而实现了太阳能电池在白天和夜晚都可以发电。

他说，优化的全天候太阳能电池太阳光照时的光电转换效率为10%，在夜晚的光电转换效率为25%以上。同时，这一类太阳能电池在夜晚的发电时间可以持续数小时。这一研究有助于延长太阳能电池的发电时间，有望实现在任何时段、任何天气下发电。有关成果已在国内申请了发明专利。中国证券网 2017.4.7

## 香港精算师创业记

已身为精算师可以从中发现很多问题，通过互联网产品来推荐和改进保险产品，改善香港保险的生态环境。于是，他们决定创业。

2015年，颜耀辉和陈鲲宇利用他们的专长建立了一家咨询顾问公司，在获得收益的基础上，于2016年5月建立了“保险科技”平台Seasonalife。陈鲲宇认为，香港是国际金融中心，这便利于他们展开业务；香港也能很容易接触到世界顶尖科技，易于以后将业务发展到世

界各地。但在创业过程中，作为互联网金融方面的新人，颜耀辉和陈鲲宇也有许多困惑。偶然的机会，他们在网上看到“香港X科技创业平台”。报名后，通过层层考量和评估，平台宣布初步意向投资他们的公司。此后公司快速成长，在创办6个月后就成功收到投资报价，并在短时间内达到了收支平衡。

《人民日报》(海外版)

2017.4.5 文/黄夏歆