

■基层楷模

廖良永的“石油家风”

通讯员 王 涛 张 炎

“今天井站有维修任务没有？”3月23日上午，廖良永准时出现在川中油气矿南部作业区生产办公室，一身齐整的“石油红”显得精神矍铄，神采奕奕。

今年60岁的廖良永是南部作业区的采油技师，曾先后战斗在钻、试、采等多个岗位。“家有一老，如有一宝。”长期一线工作经历淬炼出的精湛技术和丰富经验，使廖良永成为作业区解决生产现场难题不可多得的“专家级”人物。由于负责井下作业管理，作业区技术干部张炎有幸成为廖良永的“关门弟子”，除了学到解决疑难问题的技巧和经验外，廖良永认真负责的精神和一丝不苟的作风也让张炎受益匪浅。

2011年，张炎和廖良永负责监督年8井的检泵作业。就在大家都觉得作业进展顺利，廖良永却凭借听机器运转声音、摸光杆起下状态，判断出光杆有碰泵的现象，并坚持要求调整光杆长度，重新进行座泵作业。而事实证明，正是廖良永的“固执己见”，确保了这个抽油机在接下来的生产中，长期保持了良好的工作状态。

“他经常说工作要有预见性，要有控制措施。”张炎还告诉笔者，在一次起下油管作业中，廖良永根据以往作业经验，临时在油管上多加了一根短节。果然，在作业过程中，出现了溢油情况，幸亏有准备，避免了作业人员淋“油雨”、洗“油澡”的现象发生。

“小心驶得万年船。”廖良永待人和蔼可亲，但对员工的违章行为却极为严厉，甚至不留情面。在一次维修抽油机作业中，一名员工在只关了操作电源，没有关总电源的情况下，就进入抽油机工作区域里作业。廖良永看见后勃然大怒，“你不要命了！”立即关掉总电源，并狠狠地给了这名员工一拳。原来，抽油机现场控制柜中的电源控制元件在外力碰撞或振动后，有可能使分开的电源开关闭合，造成抽油机重新启动，严重威胁作业人员生命安全。

2014年，“马上退休”的廖良永除了一如既往地主动请缨跑现场，还积极参加作业区的培训工作。在作业区基地，经常能看到他利用自己平时收集的各种废旧阀门，通过实物剖析给青年技术干部讲解阀门的“四懂三会”。

“在廖师傅那里不但学技术，也学做人。”一次培训课让新分大学生刘滔印象深刻，他在讲解某井站施工时遗留的焊渣刺穿了调压阀密封垫，从而导致了调压阀出现故障的事件，还向大家展示了他一直保留的这粒焊渣，并语重心长地说：“我们的工作再细致一点，程序再到位一点，这类故障是可以避免的，今天图省事，明天就会多事啊！”

“干工作要成就，不要将就。”这是廖良永40多年来的工作写照，而他的一言一行，也在影响并感召着和他一起共事的青年员工。不经意间，廖良永的“石油家风”正默默地被传承。

“有活，我随叫随到”

通讯员 周英伟

■科技典范

提起闫智，认识他的人总会说，他是个忙碌的年轻人，忙着学习，忙着工作，忙着为实现梦想而努力。而他自己则说，忙着的状态让他感觉生活更充实。

刚到西部钻探固井压裂工程公司实验中心的时候，闫智基于大学石油化工专业知识，很快就掌握了固井水泥浆化验、实验操作、仪器设备维护保养等工作，短时间内便独立顶岗并参与了克拉玛依油田陆梁、石西、八区等区块的水泥浆调试。

实验中心领导注意到了他的快速成长，找他谈心：“塔里木是一片热土、是一个熔炉，更是你们年轻人锻炼成才的好地方，那里有更适合你施展的舞台。”

听了领导的一番话，闫智做出了重要的一个决定：投身塔里木，为固井压裂工程公司外部市场发展贡献力量。

选择了南疆，就意味着选择了沙漠，选择了在艰苦中百炼成钢。

“颜大师”这次又被甲方钦点。新疆油田勘探公司南缘项目部领导说：“奎河1井的地质工作由颜志来负责”。

颜志，大名鼎鼎，被同事们称为“颜大师”，在录井一线奋战了三十多年，是西部钻探公司一个有着一抽屉荣誉的录井老将。从2004年至2013年，“颜大师”在南缘多口重点井工作，经验丰富，成绩也是让甲方有目共睹。

于是，接到新任务的“颜大师”从新光9井撤回后便一头扎进了奎河1井。针对奎河1井，克拉玛依录井工程公司专门成立了录井项目组，“颜大师”作为项目组成员，需要驻井指导该井的地质录井工作。

4月7日一大早，“颜大师”急匆匆往井上赶，早上的事多，时间并不充足。到井后，先查看夜班工程进展、录井工作状况，向值班人员了解有无异常，确认各项工作一切正常后，“颜大师”决定组织小队成员开展业务培训。目前，奎河1井正值二开，录井工作重点除了发现油气显示外，对邻井水侵井段要重点关注。今天的培训内容就是讲解水侵时，录井参数的变化，如出口电导率、出口排量、出口密度及粘度、总池体积等都会发生异常，发现异常后的处置，颜志讲的很细，队员们不时地记录着。

忙碌时，时间总是过得很快，午饭饭点到了。在井上迅速解决了午饭后，“颜大师”对目前所钻地层、岩性、油气显示情况进行了汇总，又查看了岩屑及返出量、钻井液性能等。

下午17:00，在奎河1井现场项目管理小组分析会议上，“颜大师”根据目前奎河1井录井资料，与区域资料、邻井资料的对比情况，判断奎河1井实钻地层较设计推后，预计1270m左右进入新地层，并在分析会上做了相应风险提示。

结果，当晚钻至井深1274m时新地层如期而至，印证了“颜大师”的准确判断。

23:00，正准备休息的“颜大师”听到了敲门声，地质工柴金荣和阿不来克木来“颜大师”讨教，要他再讲解一下油气水侵过程中如何收集资料，讲讲后续地层的岩性特征，“颜大师”打起精神将早上的培训内容重新给二人进行了讲解，又搬出邻井的岩屑实物资料，介绍了后续地层的岩性情况，加深了他们对地层岩性的了解。

临近24:00，当柴金荣和阿不来克木走出“颜大师”的野营房后，随即，房间的灯熄了。忙碌了一天，57岁的录井老将颜志困了。

坚韧的“七彩花”

通讯员 徐日娣

“七彩花”开，沁人心脾，“芳香”满溢，书写传奇。

她就是吴彩莲，茂名石化化工分部液化气车间一名普通的装卸车女工。10多年来，她对工作勤勤恳恳、兢兢业业，无所不能，被别人喻为坚韧的“七彩花”。

刚入厂的吴彩莲一开始是在电工岗位，平时拿拿电笔等小工具干活，既不用倒班熬夜，干活又轻松。几年后她被调到液化气车间成为一名装卸工，每天开停泵，电笔变成了大扳手，还要日夜不停地干，工作从“拿手枪”变成了扛大炮”，这样的苦活确实压得她喘不过气来。“吃得苦中苦，方为人上人。”工作负责任，性格倔强的她，并没有被困难所打倒，相反，她时刻以这句话来激励自己，也认识到在这样易燃易爆的危险地方干活，责任更重大，更应用心专心去干。

“这只阀门这么大，你确实能开吗？”“班长，你放心，我能行！”经过时间的磨练，无论多大的“大炮”，坚强的吴彩莲都能扛得起。

“由于装卸车那边人手少，工作量增多，你们几个女同志安排到装气班。”两年后，由于工作需要，吴彩莲又被安排到装卸车的工作岗位上。在别人看来，这个岗位只是输输数据，拆拆管，很轻松的工作。实际却不然，每天负责十几辆的装卸车，上千个数据，还不能出一点的差错。刚开始，她和几个姐妹一样，真有点吃不消。遇到装卸车

人物采风

宝剑锋从磨砺出

通讯员 吴 剑

初到南疆，闫智真正领略到了什么是大漠孤烟、边关冷月，真正饱尝到了“头顶天山鹅毛雪，面对戈壁大风沙”的滋味。恶劣的环境面前，他没有心灰意冷，相反他早已做好了迎战准备，因为他把这里当作事业起步和梦想开始的地方。

塔里木市场是各工程技术服务企业关注的焦点和热点地区，没有技术实力是站不住脚的。面对高温高压深井地质构造复杂多样、地层压力异常等诸多难题，闫智深知自己对这片区域、井型的了解太少，过去的经验还远远不够，在水泥浆化验和现场工程工艺上业务水平欠缺，必须重新学起。

他分秒必争地加强学习，白天通过大量实验

了解水泥添加剂性能和各类井型适用的水泥浆配方，晚上研读相关资料学习现场施工工艺知识，整天与技术专家泡在一起，带着问题跟着看、理论结合实际想着干，使自己的专业技能水平明显提高。在南疆工作的头两年，南疆项目部固井质量优质率平均达到83%，对闫智来说既有成功的喜悦，又有失败的挫折。

■岗位达人

“颜大师”很忙

通讯员 王 芳



图为颜志在描述岩屑，分析判断地层

图为颜志在描述岩屑，分析判断地层

“我在这么劣的环境下能坚持多久？在这儿干下去值吗？”闫智的心中也开始矛盾起来。而塔里木油田的魅力就在于让人越战越勇，因为每一次技术进步和创新，都体现了一个公司的技术水平。这种信念使得闫智顽强攻坚、奋力拼搏，最终练就成为了一个个工程难题的破解者，为提高南

“小田，今天现场要油运，咱们拍些照片，再发一则图片新闻吧。”瞧，张师傅刚来凳子还没坐热又开始安排工作了。“你脚不方便，我去拍就行了。”小田见状连忙阻止道。“没事，我还要去现场再看一下网，今天要校阅了。”他边说边带上了安全帽。“你不是在中控监盘吗？张师傅。”小田不解地问。

“在中控监盘就更要对现场情况高度的熟知啊，校阅是开车前的重要环节，不能大意的。走吧！”这就是这个班里的“倔师傅”，即便是受伤了他也不闲着，平时的班组工作就更累了，他负责班组奖金的核算，每次核算必定要精确到分毛，中控的工作不能离开人，他就利用下班时间为班里的人核算奖金。“张师傅，这几块钱就不要追究那么细了吧，大家都不会计较，这都下班了，你还不走吗？”青工小杨劝道。“那怎么行，一份耕耘一份收获，算得细不光是几块钱这么简单，而是为了对每个人的努力付出有个精确的肯定。”他说。

班组的工作中总是能见到他较真的“倔样”，五型班组的台账、宣传管理，每次他都要反复修改语句、整理。“张师傅，这东西写好了打印出来不就行了吗？”“台账一定要保证准确、整洁、精炼的记录，不修改怎么行呢？”他说。

在工作中别人总是“倔”不过他，但也正是这个“倔”，把张立凯对工作一丝不苟、踏实认真的精神发扬出来，时刻影响着其他人。

“王孝东，罐区有两处阀门盘根渗油，需要紧急处理，你马上到单位来一趟。”

“好，我马上就到。”

挂断电话不到十分钟，正赶上休班在家的王孝东已换好工服，拿着防爆工具来到阀门前开始更换盘根。更换盘根是个技术活，但也是个体力活，换完这两个盘根，王孝东的额头上已渗出细密的汗珠。

储运车间主任裴晓辉递上一条毛巾抱歉地说：“休班也没休消停，快擦擦汗，回去好好休息休息吧！”王孝东接过毛巾，一边擦着额头上的汗一边说：“没事，单位有活，我随叫随到。”

王孝东是东北销售龙凤油库的一名普通巡线工，负责油库管线及附属设备、设施的巡检和维护保养工作。刚到巡线组的时候，他可是个门外汉，说他“一窍不通”并不夸张。为了练好更换盘根这项基本功，他一有机会就向老师傅请教，没活的时候就拿来换下的旧阀门，苦练技术，手指上常常是旧伤还没好又划出了新伤。功夫不负有心人，几年下来，他已经练就了一手绝活—更换盘根，经他更换盘根的阀门开关灵活且密封良好，没有安全隐患，油库更换盘根的活，第一个想到的肯定是他。

王孝东不光是随叫随到，大多数时候是不叫也到。大庆石化炼油厂至龙凤油库输油管线穿梭在油罐之间、桥洞之下、灌木丛中，管线环境相当复杂，巡线工作需要认真观察，仔细巡视，在管线上爬上爬下更是家常便饭。有一次赶上王孝东夜班巡检，他闻到了汽油味，立即警觉，借着库区的路灯一点一点排查，终于找到渗漏点，原来是汽油付线的卸压阀盘根渗漏。由于现场不具备立即更换盘根的条件，他及时紧固了阀门压盖螺栓，仔细观察了一段时间，确认不再渗油才离开。第二天，已经交班休息的他，不放心那个有渗油可能的盘根，简单吃口早饭，就又到单位，直到把渗油的盘根换好，彻底消除了这个隐患后，才回家休息。

龙凤油库库区面积大，作业人员少，没有机械清雪设备，每到冬季人工清雪是油库工作的重头戏之一，只要雪一停，就算他不当班，也必定会出现在库区和大家一块扫雪，经常有人问他：“休班不在家待着，还来扫雪？”他只淡淡地说：“闲着也是闲着，多个人多份力量。”

“单位有活，我随叫随到”。多年来，王孝东一直用自己的实际行动履行着自己的“承诺”。

疆项目部固井质量作出了贡献。

多少个不眠之夜，多少次通宵实验，无数次翻资料、查记录、调小样，盯着实验仪器寸步不离，观察现象，总结原因。他总是把固井质量下滑的原因归结为自身分析不到位、技术不过关，他要做的是确保工艺上的精益求精。

随着专业技能的不断提升，他也不断参与到南疆各个重点区块、重点井的技术攻关中，与固井压裂工程公司的技术专家和技术骨干共同努力，相继解决了塔北区块单级长封固超低密度水泥浆、塔河12井区固井技术、山前大尺寸、高密度等固井难题，积累了宝贵的经验。每当提起塔里木油田不同地区不同井身结构对应的水泥浆配方、现场应用情况等问题，他都滔滔不绝，如数家珍。

4年过去了，闫智始终把南疆当作自己的战场，当作自己奉献青春最有价值的舞台，也印证了那句曾无数次在心中吟诵的诗句：“塔里木只有荒凉的沙漠，没有荒凉的人生！”

“噢，你怎么又来了？不是说让你在家休息吗？脚伤成这样，不休息好可不是闹着玩的，快回去去吧！”4月8日白班，看到受了伤的班员、中控主操张立凯又出现在控制室台前，宁夏石化公司化肥二厂合成二班班长姚贵元不禁“生气”道。

“不行，现在装置快要开了，今天还要校阅，咱们班现在人员调动大，人手本来就不够，我不过来的话中控没有人监盘啊，已经好得差不多了，没事的！”张立凯一边一跛一跛地走过来，一边笑道。

前些天，他和同事们打球时不慎摔伤了脚，大家看他每天一拐一拐地来上班，都劝他在家休养几天，每次他都笑呵呵答应，但第二天还是一跛一跛地来了。

“小田，今天现场要油运，咱们拍些照片，再发一则图片新闻吧。”瞧，张师傅刚来凳子还没坐热又开始安排工作了。“你脚不方便，我去拍就行了。”小田见状连忙阻止道。“没事，我还要去现场再看一下网，今天要校阅了。”他边说边带上了安全帽。“你不是在中控监盘吗？张师傅。”小田不解地问。

“在中控监盘就更要对现场情况高度的熟知啊，校阅是开车前的重要环节，不能大意的。走吧！”这就是这个班里的“倔师傅”，即便是受伤了他也不闲着，平时的班组工作就更累了，他负责班组奖金的核算，每次核算必定要精确到分毛，中控的工作不能离开人，他就利用下班时间为班里的人核算奖金。“张师傅，这几块钱就不要追究那么细了吧，大家都不会计较，这都下班了，你还不走吗？”青工小杨劝道。“那怎么行，一份耕耘一份收获，算得细不光是几块钱这么简单，而是为了对每个人的努力付出有个精确的肯定。”他说。

班组的工作中总是能见到他较真的“倔样”，五型班组的台账、宣传管理，每次他都要反复修改语句、整理。“张师傅，这东西写好了打印出来不就行了吗？”“台账一定要保证准确、整洁、精炼的记录，不修改怎么行呢？”他说。

在工作中别人总是“倔”不过他，但也正是这个“倔”，把张立凯对工作一丝不苟、踏实认真的精神发扬出来，时刻影响着其他人。

“王孝东，罐区有两处阀门盘根渗油，需要紧急处理，你马上到单位来一趟。”

“好，我马上就到。”

挂断电话不到十分钟，正赶上休班在家的王孝东已换好工服，拿着防爆工具来到阀门前开始更换盘根。更换盘根是个技术活，但也是个体力活，换完这两个盘根，王孝东的额头上已渗出细密的汗珠。

储运车间主任裴晓辉递上一条毛巾抱歉地说：“休班也没休消停，快擦擦汗，回去好好休息休息吧！”王孝东接过毛巾，一边擦着额头上的汗一边说：“没事，单位有活，我随叫随到。”

王孝东是东北销售龙凤油库的一名普通巡线工，负责油库管线及附属设备、设施的巡检和维护保养工作。刚到巡线组的时候，他可是个门外汉，说他“一窍不通”并不夸张。为了练好更换盘根这项基本功，他一有机会就向老师傅请教，没活的时候就拿来换下的旧阀门，苦练技术，手指上常常是旧伤还没好又划出了新伤。功夫不负有心人，几年下来，他已经练就了一手绝活—更换盘根，经他更换盘根的阀门开关灵活且密封良好，没有安全隐患，油库更换盘根的活，第一个想到的肯定是他。

王孝东不光是随叫随到，大多数时候是不叫也到。大庆石化炼油厂至龙凤油库输油管线穿梭在油罐之间、桥洞之下、灌木丛中，管线环境相当复杂，巡线工作需要认真观察，仔细巡视，在管线上爬上爬下更是家常便饭。有一次赶上王孝东夜班巡检，他闻到了汽油味，立即警觉，借着库区的路灯一点一点排查，终于找到渗漏点，原来是汽油付线的卸压阀盘根渗漏。由于现场不具备立即更换盘根的条件，他及时紧固了阀门压盖螺栓，仔细观察了一段时间，确认不再渗油才离开。第二天，已经交班休息的他，不放心那个有渗油可能的盘根，简单吃口早饭，就又到单位，直到把渗油的盘根换好，彻底消除了这个隐患后，才回家休息。

龙凤油库库区面积大，作业人员少，没有机械清雪设备，每到冬季人工清雪是油库工作的重头戏之一，只要雪一停，就算他不当班，也必定会出现在库区和大家一块扫雪，经常有人问他：“休班不在家待着，还来扫雪？”他只淡淡地说：“闲着也是闲着，多个人多份力量。”

“单位有活，我随叫随到”。多年来，王孝东一直用自己的实际行动履行着自己的“承诺”。

“王孝东，罐区有两处阀门盘根渗油，需要紧急处理，你马上到单位来一趟。”

“好，我马上就到。”

挂断电话不到十分钟，正赶上休班在家的王孝东已换好工服，拿着防爆工具来到阀门前开始更换盘根。更换盘根是个技术活，但也是个体力活，换完这两个盘根，王孝东的额头上已渗出细密的汗珠。

储运车间主任裴晓辉递上一条毛巾抱歉地说：“休班也没休消停，快擦擦汗，回去好好休息休息吧！”王孝东接过毛巾，一边擦着额头上的汗一边说：“没事，单位有活，我随叫随到。”

王孝东是东北销售龙凤油库的一名普通巡线工，负责油库管线及附属设备、设施的巡检和维护保养工作。刚到巡线组的时候，他可是个门外汉，说他“一窍不通”并不夸张。为了练好更换盘根这项基本功，他一有机会就向老师傅请教，没活的时候就拿来换下的旧阀门，苦练技术，手指上常常是旧伤还没好又划出了新伤。功夫不负有心人，几年下来，他已经练就了一手绝活—更换盘根，经他更换盘根的阀门开关灵活且密封良好，没有安全隐患，油库更换盘根的活，第一个想到的肯定是他。

王孝东不光是随叫随到，大多数时候是不叫也到。大庆石化炼油厂至龙凤油库输油管线穿梭在油罐之间、桥洞之下、灌木丛中，管线环境相当复杂，巡线工作需要认真观察，仔细巡视，在管线上爬上爬下更是家常便饭。有一次赶上王孝东夜班巡检，他闻到了汽油味，立即警觉，借着库区的路灯一点一点排查，终于找到渗漏点，原来是汽油付线的卸压阀盘根渗漏。由于现场不具备立即更换盘根的条件，他及时紧固了阀门压盖螺栓，仔细观察了一段时间，确认不再渗油才离开。第二天，已经交班休息的他，不放心那个有渗油可能的盘根，简单吃口早饭，就又到单位，直到把渗油的盘根换好，彻底消除了这个隐患后，才回家休息。

龙凤油库库区面积大，作业人员少，没有机械清雪设备，每到冬季人工清雪是油库工作的重头戏之一，只要雪一停，就算他不当班，也必定会出现在库区和大家一块扫雪，经常有人问他：“休班不在家待着，还来扫雪？”他只淡淡地说：“闲着也是闲着，多个人多份力量。”

“单位有活，我随叫随到”。多年来，王孝东一直用自己的实际行动履行着自己的“承诺”。

与时俱进展巾帼风采

通讯员 于海容

爱 and 一种初生牛犊不怕虎的精神，一方面抓服务，一方面走访客户争取更多的客户来石化定点加油。在她的带领下，半年之后加油量就上升到每天4—5吨油了，一年之后就卖到8吨左右了。2008年，在省会公司的一次暗访中，由于员工表现优秀，受到省市公司的表扬，并给予了奖励。

审时度势，找准定位，务求有所作为

“服务是石化部门永恒的主题。”王凤英是这样想的，这样说的，更是这样做的。围绕服务这一核心，她把顾客的满意作为自己永远的追求，视顾客为亲人，设身处地为顾客排忧解难，用真心诚意服务顾客，把中国石化的诚信植入顾客的心中，不仅得到顾客的赞誉，也收到了真诚的回报。

2013年以来，城区一片区深入开展“让客户满意 服务升级年”活动，她即当“指挥员”，又当“运动员”，对不同客户区别对待，对新客户，她送上名片，亲自加油，了解有关信息，建立业务联系；对老客户，打电话，发短信，节日早问候，生日送祝福；对重点客户，定期上门走访，开展联谊活动，营造亲情氛围；对一般客户，经常沟通情况，增进彼此了解，努力满足需求。一年来，顾客多了，员工笑了，她带领的38站油品销售及现场管理始终名列全市前茅，创下了新的历史记录，为公司发展奠定了坚实的基础。

以人为本，关爱员工，助推事业