

别信网上超低车价

途观不加价,还能再送价值4.5万元的加油卡,有这好事儿?家住连云港的朱先生2013年11月底在网上搜索途观卖家,通过电话与位于北京天通苑附近的一家汽车商贸公司取得联系,得知上述优惠后专门飞赴北京来购车,结果反而比指导价购车多花了3万多元。

事件还原: 大幅优惠诱人上钩交完全款翻脸不认

“我家这边买途观一直加价还等不着车,朋友都说北京的车便宜,后来我就在网上查,打了几家电话过去,其中一家说途观有现车,还能送4.5万元的加油卡,我一听特别心动,就约好了时间,专门到北京来买车了。”

朱先生告诉记者,他当时一心觉得优惠力度很大,根本没想到后面发生的一系列事情,让他不仅没有买到便宜车,反而比指导价还多花了3.5万元。

欣喜低价急定车

到了北京后,朱先生直接来到这家汽车商贸公司,见到了当时打电话联系的销售员。“他态度特别好,热情地接待了我,我跟他口头确定了能不加价提车还能送4.5万元加油卡的事,他特别痛快地答应了,让我交1万块钱定金,就带我去看车。”于是朱先生在交给销售员1万元钱后,由销售带着他去了实车。

朱先生定的是指导价为27.68万元的途观1.8T自动四驱豪华型,在看了实车后朱先生很满意,这时候销售员跟他说:“哥,途观这车那么火,都得加价提车您也知道,我们跟这店里有关系,您做1万3的装饰,我们也好跟人家说,这车您本来买回去也要贴膜什么的嘛。”朱先生想了想,觉得还有4万5的油卡优惠,里外里也不亏,于是就答应了。

销售员这时候又露出了为难的表情:“哥,还有一事儿,这车在店里都要加2万2才能把车提出来办手续,咱也不能坏了规矩,您先把这钱交上,我们跟4S店也好交代,回店里我再退给您,再把那4万5的油卡给您。”

黑车贩翻脸不认

朱先生坦言:“那个销售员态度特别好,那会儿我们都称兄道弟的了,我觉得要是不掏钱面子都有点挂不住,再说不是还有4万5的油卡么,我算着即使真加价也比老家买便宜。而且我已经掏了1万元定金,我要是不买了,定金也要不回来了,所以就答应了他的要求。”

就这样,朱先生把车的全款、2.2万元

的加价以及1.3万元的装饰钱都一次性付了。销售员倒是利索,一会儿的工夫,就把装饰一新的车开了回来,给车加装了前后包围、踏板,还贴了膜。虽然此时朱先生已经觉得有点“被牵着鼻子走”,但是想到当天就能把车开走,也算没白跑一趟。

让朱先生没想到的是,这件事还没完。回到那家汽车商贸店后,朱先生提起加价的费用和4.5万元的油卡,销售员却当时就翻了脸,说根本没有这回事儿。

“我当时一下就觉得五雷轰顶,跟他们争论了起来,这时候我才发现,他们是无赖。”朱先生无奈地表示,“之前那些口头约定都没有证据,他们最后拿着我的发票不给我,我一点辙都没有,也就认了。”

业内揭秘: 定金一交就成待宰肥羊

对于朱先生的遭遇,记者找到在亚运村汽车交易市场(以下简称“亚市”)工作多年的小董(化名),他告诉记者,朱先生遭遇的是典型的“拼缝儿”连环套。“最后发票能给他都算便宜了,好多人还在要发票这个环节上要损失几千元呢。”

小董说,这种汽车商贸店买卖车辆,行里都称之为“拼缝儿”,从4S店低价买入再高价卖出,赚取中间的“车缝儿”。“但是后来这种‘拼缝儿’就逐渐变了味儿,从定金、车价、装饰、保险、发票甚至是说明书、临时牌照他们都能赚到钱。”

各种借口磨耐心

“无论最终这些黑车贩以什么手段达成骗钱的目的,最初诱人上钩的就一个办法——低价。这些黑车贩早就摸透了人们的购车心理,他们先以低价将购车人吸引来,然后用特别好的服务态度让人放松警惕,等购车人想看实车,他们就要定金”,小董强调,“一旦你交了定金,那么你就成了一只待宰的大肥羊。”

小董告诉记者,这些黑车贩非常有经验,他们签的定金条上写的都是车辆指导价,注明定金不退,即便你因为车价比之前谈的高不买,定金也就要不回来了。“他们每天这些定金钱就不少赚,全是没本儿的买卖。”小董举了个例子,“一辆市场价优惠3万的车,黑车贩会用优惠4万、甚至5万的承诺先把客户揽过去,然后以第二天才能提车为借口,用各种手段忽悠你交定金,一旦定金到手,就算是上钩了。第二天你再去找他,首先之前的销售员就肯定不在,他会把你推到另一个销售员那里,另一个销售员就会以各种不清楚之类的理由,告知你这个车只能优惠2万元,买就挨宰,不买,定金也要不回来了。”

除了车价上的猫儿腻,与装饰店串谋也是黑车贩获利的主要手段。“有些畅销车是需要做装饰才能提车,就像朱先生的经历,他做的那1万3装饰其实也就值3、4千块钱,这是一种方法。还有另一种方法是用送装饰来诱人购车,黑车贩会拿送贴膜、座套、封釉之类的一摞单子让你签字,在车辆成交后带你到指定的装饰店装饰。当装饰店的人做好装饰后,不承认这些装饰是送的,再跟你要钱。如果你说这些装饰你不要了,那就拆了装饰后要全过程的工时费。如果不给,这车就开不走了。”小董说,这时候那个黑车贩早不知道跑哪儿去躲着去了。

还有一种比较普遍的就是,车辆成交后却迟迟拿不到发票。黑车贩就会以“现在没有票得托人”、“慢的话得1、2个月才能开出来,想快点拿到票就得疏通关系”之类的理由拖着购车人的发票,直到把购车人拖得没了脾气,10万元的小车要个2、3千元,20万元以上的车要个7、8千元的开票费都是常事儿。“其实车辆成交后都是可以立刻开发票的,但是很多购车人都将注意力放在了车价上,忽略了没有发票上不了牌这个问题,被黑车贩抓住了把柄。”小董说。

难道购车人从始至终都没有反抗的机会吗?“事实上,从你交定金开始,你就上了黑车贩的‘连环套’。”小董说。

“这些黑车贩中间有这么一句话:做的就是一锤子买卖,千万别有回头客。可见他们见一个宰一个的心态。”小董告诉记者,“只要一个月有一个上钩的购车人,这些黑车贩就能赚1、2万块钱。”

专家提醒:

不要相信网上价格 在正规渠道购车

亚市副总经理颜景辉提醒消费者,首先不要相信网上的价格,特别是当优惠幅度已经严重低于市场普遍价格而非常诱人时,更要提高警惕。“途观这款车所有的4S店都在加价,在这种情况下商家还送4万多的油卡,那可以百分之二百地肯定是陷阱。消费者面对低价诱惑时,也要保持理性的思考。”

其次,要到正规的4S店购车。

第三,买卖一定要签正规的购销合同,还有就是一定要看清合同内容。

第四,不要轻易交定金。

“总之一句话,不要贪图一时的便宜,当车价优惠得远低于市场价时提高警惕,以免吃亏上当。”颜景辉说。

《法制晚报》2014.1.21 文/文孙宇

字谜游戏能预防老年痴呆

美国的一项研究表明,有目的地进行字谜游戏训练大脑认知能力,能预防老年痴呆,甚至可以让80岁的老人家年轻10岁。这项长达10年的研究项目针对2800名平均年龄在74岁的老人家进行了测试。这些老人被分成四组,其中一组作为参照,什么训练也不进行,其他三组分别针对速度、记忆力、推理能力进行训练。这四组人都参加了每节长达60~70分钟,共计10次课程,时间跨度有5~6个星期。除此之外,这几组人在十年中都没有再接受过针对性的训练。十年后的回访发现,在接受过大脑训练的老人当中,有60%的人表示自己在处理日常事务和财务问题时,困难会比较少。而没有接受过训练的老人,只有49%的人表示没有困难。

《广州日报》2014.2.8

英国女子对水过敏



普林斯未婚夫帮对水过敏的她刷碗。

据外媒2月21日报道,英国德比郡26岁女子普林斯患上罕见的“水源性瘙痒症”,只要一接触水滴,她的皮肤就犹如火烧。这导致她一口凉水都不能喝,洗澡必须速战速决。目前,针对此病还没有治愈方法。

综合《北京晨报》

《快乐老人报》2014.2.24

上厕所说话损肾气 咬牙补肾气

中医认为,上厕所大小便的时候,一定要咬牙,咬牙能固摄住肾气。

因为牙为肾之齿,是肾精华的外现。但上厕所时不能乱咬牙,死咬着不放更耗肾气;而应该是“肾齿两枚如咬”,“如”就是好像的意思,就是好像有两个枣核在两个后槽牙之间,微微地咬着。小便时咬牙,并且提起脚后跟,就等于补了肾气。

我们经常看到有人在厕所里一边夹着手机大声地说话,一边大小便,这就是在损耗肾气。这在传统养生文化中是绝对不允许的,对身体损害极大。

在厕所里不许看书看报纸看手机。因为在厕所里看书,五脏六腑之精气,全都聚于目,气全都调上来看书看报看手机了,气根本就不往下走,久而久之就会便秘。

《当代健康报》2014.2.20 文/姜娜

生活小窍门

和饺子面的窍门

1. 在1斤面粉里掺入6个蛋清,使面里的蛋白质增加,包的饺子下锅后,蛋白质会很快凝固收缩,饺子起锅后收水快,不易粘连。
2. 面要和得略硬一点,和好后放在盆里盖严密封,饧10~15分钟,等面中麦胶蛋白吸水膨胀,充分形成面筋后再包饺子。

如何煮蛋不易破

煮鸡蛋时,可先将鸡蛋放入冷水中浸泡一会,再放入热水里煮,这样煮好的鸡蛋壳不破裂,且易于剥掉。

用牙膏剃须

男子剃须时,可用牙膏代替肥皂,由于牙膏不含游离碱,不仅对皮肤无刺激,而且泡沫丰富,气味清香,使人有清凉舒爽之感。

《生命时报》2014.1.31

公共场所 11 个地方细菌多



是医院;3. 超市手推车;4. 餐厅菜单;5. 取款机里取出来的钱;6. 灯的开关;7. 餐厅桌

除了要躲开家里的灰尘袭击,公共场所也是“藏菌大户”,公共场所之所成为疾病传染的媒介,主要是因为人们从呼吸道喷出的飞沫,上面充斥着致病菌。当我们打喷嚏或咳嗽时,细菌就会散落到四处,并耐心等待下一位接触并带走它们的人。研究发现,这些细菌的活性可以保持数小时,人手一旦接触,就有很大的机会被感染。据美国《读者文摘》3月21日报道,研究发现,公共场所中,以下11处带有致病菌。

1. 各种扶手、门把;2. 电梯按钮,尤其

冷水洗肉 温水洗菜

肉菜买回家,谁都希望尽最大可能把它们洗干净。用什么样的水洗,起着决定性的作用。专家说,肉和果蔬的清洗方法要分开说。

“洗肉当然是用冷水。”有着多年烹饪经验的专业厨师都这样说。现在,天气依然寒冷,怕冷的人喜欢用热乎乎的水洗肉。有些人觉得肉容易沾上脏东西,为了能加强去污效果,还拿热水泡上一会儿再洗。其实不管是冷冻肉解冻,还是刚买回来的鲜肉要清洗,都不能用温水特别是热水。因为用温水甚至热水洗肉,会加速肉

中蛋白质和B族维生素的流失,一些氨基酸也会随之损失。一方面,用热水处理过的肉很容易变质、腐败。另一方面,肉的口感也会受到影响,做出来就不会肉香四溢了。

特别值得提醒的是,有人喜欢买现成的肉馅。这样的肉馅要不要洗呢?最好不要。肉馅一般是用来炒肉臊或者捏丸子,洗过之后不仅不香、营养流失,还会变得松散而做不成丸子了。如果要吃肉馅,最好自己买回来,先洗后剁,或者监督商家先洗后剁。

而洗各类果蔬时则用温水更好。专家指出,温水比凉水更容易去除果蔬表面的农药残留。因为农药残留中的有机磷易溶于水,并会在水温增高的情况下加速溶解。同时,农药中的氨基甲酸酯类杀虫剂也会随着温度升高而加快分解。有人会担心,果蔬中的营养物质很娇贵,用热水会不会把营养都破坏了?其实关键就是要控制好水温,以40℃左右为宜。否则洗菜时果蔬中的B族维生素、维生素C及部分尼克酸和矿物质都会流失。

《当代健康报》2014.2.20 文/周瑛