



在万古蛮荒、戈壁无垠的塔克拉玛干大漠深处;在一年四季沙尘漫天飞扬、酷暑严寒肆虐的极端气候条件下;在云集着全国16家钻井公司、上百支各路钻井劲旅的西北油田分公司塔河工区钻井市场,河南石油钻井70187钻井队,以全年口口井安全生产无事故,口口井各项技术指标全部达到甲方优质井标准和屡创工区钻井生产新纪录的骄人业绩,在强手如林,竞争激烈的西北钻井市场,一举叫响了河南石油钻井的名声,交出了一份河南石油钻井人“只有荒凉的沙漠,没有荒凉的人生”的完美答卷。

大漠深处唱大风

——河南石油钻井70187队外闯市场工作侧记

特约记者 陈崎峰

荣耀背后,那些不为人知的故事

对于常年在外闯市场,在无人烟的戈壁大漠拼打的钻井人而言,舍弃、奉献、孤独、寂寞是其必须面对、承受和为之付出的选择。

今年43岁的70187队队长郝宁一,在1991年来到井队时,也曾面对“干就是十来年的”师傅们,发出过“您艰苦的环境,总是咋熬过来嘛”的感叹。一路走来,不知不觉中,他却已在国内外钻井市场上历练了22个年头……在郝宁一位于井场的宿舍里,有一台“从来没看过”却从早开到晚的电视机,已连续5年在戈壁沙漠中坚守的他,多少已有些“沙漠综合症”的反应。

为排遣时不时的心理的耐寂寞、情绪压抑甚至失控,他每天早上起床后的第一件事,就是把电视机打开,把音量放到最大,为的是“好让屋里有点动静,好让人说说话儿……”跟工友们一样,闲下来时,他最想接到的是远在千里之外的家人的电话,听听家人那“不管是发火还是抱怨”的熟悉的声音。有一次,正在上高二的孩子给他打来电话:“爸,你啥时候回来呀?”“咋,有事吗?”“我想吃你炸的藕夹了……”其实,从短短的几句话中,郝宁一已经读懂,那是16岁的女儿那不好意思说出口的“想您了”的潜台词,是女儿的一个借口,一个托词……那一刻,一年到头在家也呆不上几天的郝宁一强忍着眼中的泪水应道:“妮儿啊,爸爸这几天忙,过几天就回去看您娘俩,到时候,我给您娘俩做上一大桌子好吃嘞……”那时的他心里明白,他这已经不知说了多少次,“善意的谎言”,如要真的兑现起来,那可是太难太难了……但是,对于他所钟爱的工作的承诺和兑现,他却从来不打一点折扣。

今年4月份的一天凌晨4时多,正在宿舍休息的郝宁一听到门外有当班员工找带班干部的喊声,“实在是放心不下”的他披衣起床,一问是一号泵感觉有些异响却找不出原因,他立马穿戴整齐感到泵房,指挥钻台上控制1号泵至低泵运转状态,以便对故障进行判断,用手扶着钻杆,感觉1号泵的二号缸动力端异常,随即组织人员打开泵动力端上盖加孔作进一步观察,经测温判断,二号缸的温度上升异常,打开边盖,发现十字轴销轴脱落,立即组织停泵抢修,避免了一次有可能发生的“修理费用高昂且极易造成井下复杂情况”的机械事故。

在现场时他是如此操心,不在现场时,他依然心系着队里的生产情况。今年7月的一天,在TH121105井施工时,郝宁一到远在一百多公里外的前指开会,放心不下队里生产的他,第二天一早8时就打电话给队上的技术员,详细询问井上的生产情况。当该井正钻至吉迪克地层,其地层易钻、可钻性强,机械钻速应该很高,但经询问得知,当晚进尺才只有七八十米,与该地层本应有的机械钻速严重不符,凭着多年的实践经验,他当即认定这是井下动力钻具螺杆出现了问题的缘故,立刻通知技术员组织生产班人员“马上起钻”。钻具起出来发现,螺杆驱动轴已断,因起钻及时,避免了一起井下钻具事故。难怪队上的员工们说:“郝队就是我们的主心骨”。

今年45岁的孙奇江,是70187队的党支部书记,自打1997年远赴外部市场打拼,已悄然度过了16个年头。在他抬起迈向外闯市场的脚步时,孩子还不到1岁。这16年来,他一年才能和孩子见上一面,女儿对他越来越生分。平时他给家里打个电话,孩子基本上不接,接了也没话说,有时他让孩子利用假期来队上住上几天,跟他这个“不称职”的爸爸亲亲,孩子根本不愿意来。这种几近残酷的、来自女儿的“亲情拒绝”,曾让“从没感到过工作困难”的孙奇江倍感伤心……即便如此,他依然把全部身心都用到了日日繁忙的工作上。每次技术员套管、算方入的时候,他总是帮着一起量、一起算,深恐留下一丝的差错和漏洞;每口井、每个井段施工的技术措施,他都全程参与其中,确保了每口井的安全顺利钻进。现如今,自认“咱是学钻井的,不干钻井干啥”的孙奇江,依然在枯燥艰苦的工作中支撑着、坚守着。

这些“老石油、老钻井”们是如此的执著,年轻的一代钻井人也是勇往直前,毫不退缩。

队里的第一技术员宁宇祥,今年已是29岁的“大龄青年”了。由于常年在新疆钻井一线工作,本科毕业而且帅气纯真的他,至今却还是一人吃饱,全家不饿”的光棍一条,以至于“感情带队,把员工当成亲人”的队长郝宁一,多次“逼着”他回东部相亲,“你把个人问题解决了再回来,队上的活儿其他人可以干,你个人的事儿,别人可帮不上忙啊!你不是没坐过飞机吗?哥给你买机票,赶紧的……”郝宁一就真个儿给宁宇祥买了张回东部“相亲的机票”。但“第一次见面时人家姑娘穿着棉衣,等到第二次见面时,人家又穿上了棉衣”这一年只能见上一面的尴尬,却最终使相亲这件事儿,成了永无头绪的“马拉松”,因为,又一个冬天过去了,又怎么能怪人家姑娘对一年才能见上一面的人动情上心呢!

2013年11月底,钻井公司党委书记陈博安到70187队检查工作,在井场,“一辈子都在跟工程技术打交道”的陈博安把宁宇祥叫到跟前,要他从专业的角度“把施工井的地质构造详述一遍,说出每个地层的施工难点和岩性分析,并提出优快钻井的方法。五分钟后,陈博安得到了“非常满意”的答复,并给予了其“作为一名工程技术人员,能对地质构造非常了解,对施工难点进行准确判断,并能提出合理化的优快钻井方案,这是很重要的,你能对自己的工作做到心中有数,出口成章,这证明你——是操了心的……”

其实陈博安有所不知,就因为宁宇祥对生产“太过操心”,还曾经被甲方监督下过“整改通知”。

今年8月份,正是塔克拉玛干沙漠中最为酷热难熬的季节。因另一名技术人员回家结婚而坚守在岗位的宁宇祥,竟一连四个月没有理过一次头发,以至于他那本就消瘦的脸庞在沾满沙尘的长发映衬下越发显得瘦小,被队上的员工戏称为“长毛猴”。当甲方项目组组长到



队上检查工作时,正式在整改通知单上,给队里下了三条整改通知,其中一条就是“让技术员宁宇祥立即出沙漠去理发”。第三天,当这个项目组长再次来到队上时,看到宁宇祥依旧“长发盖脸”,便直接走到他面前道:“你赶紧去给我理个头发,你要是请不下假,我跟你们队长说。”随后,把他拽上车拉出了沙漠,把“整改通知”落实了下来。

其实,年轻人哪有不讲究、不爱美的啊!看到同龄人一个个谈了对象,成了家,有了孩子,宁宇祥也打心眼里羡慕人家……可一旦离开了熟悉的井场、熟悉的工作,他总感到“心里空落落的”。谈起5年来沙漠中的工作和生活,宁宇祥一脸惬意地说:“我特别喜欢夏天的傍晚,闲下来时坐在井场旁的沙丘上,把脚埋进热热的沙

子里,看着井架上的塔灯,真的是我最享受的时候……”看来,在谈对象上成为“老大难”的宁宇祥,心中有着别样的激情、别样的火。

其实,对于70187队的每名员工而言,一家三口分居三地、亲人之间一年只能见上有限的几天的生活已是常态。在一次夜巡井场检查工作之后,钻井公司新疆分公司负责人姜红波深有感触地说:“这就是我们这些钻井汉子难以用言语表达、无法用物质替代的坚守、付出和奉献啊!它真实地存在于我们每名西征将士的身上。”

是啊!有了这样的员工,有了这样的队伍,我们有理由相信,对于在外闯市场的道路上打拼了近20个年头的河南石油钻井人而言,他们外闯市场的脚步永远不会停下,并终将会越走越好,越迈越大!

对于一般人而言,如果你没有到过位居世界十大沙漠之列的、面积达到32万平方千米的塔克拉玛干沙漠,你可能不会体会到它的辽阔、它的壮丽、它的浩瀚;同样,如果你没有长期在沙漠中生活、工作的经历,你也许体会不到它带给你的暴虐、寂寞和难以言表的种种磨难!而我们70187队的全体将士,却在这“兔子都不拉屎”的恶劣环境中,在这片地下蕴藏着丰富石油宝藏的热土上,在每天每夜都在与“对手”“比高低”的激烈竞争中,以其科学的管理、精准的作业、忘我的拼搏,书写下了一个个精彩的片段,一个个完美的篇章。

“要想在塔河工区站稳脚跟、打开局面、说上话儿,只有靠我们不能有一丝一毫差错的施工,靠我们实实在在超过人家的业绩,别的话啥都白搭。”这是70187队队长郝宁一常常挂在嘴边的一句话儿,也是70187队全体员工的心声和实践。

熟知国内各钻井区块施工情况的人都知道,在塔河油田施工,不仅要面对其夏季最高气温40.5℃、冬季最低气温-25.5℃,年平均降水量只有51.9mm的严酷自然条件,更要面对其施工井都是“高压、高产、高含硫”的“三高井”所带来的巨大的人身安全和施工风险。其深井、超深井施工中极易产生的井涌、井漏并伴有硫化氢溢出的重重困难,曾让不少“志在必得”的钻井队伍,因遭遇“钻井滑铁卢”而“败走麦城”,“悄悄地”离开了塔河工区……在“决不能重蹈覆辙”的警示和工区工作量大幅缩减的重重困难下,一心要“凭实力发声,靠业绩说话”的70187队“剑走偏锋”,在日复一日的钻井施工中,逐一亮出了一件件克难制胜的“独门利器”。

为确保安全这一“最大效益”的实现,视“安全高于一切,生命最为宝贵”为“天职”的70187队,面对“三高井”施工过程中所具有的特大风险,在每口井的施工作业中,都“雷打不动”地组织全体员工开展防井喷、防硫化氢中毒的专项演习,以便“从演习中强化员工安全意识,从总结中提升员工安全应急能力”。为把安全隐患消除在萌芽状态,队里以不间断的重奖为激励、鼓励员工把“STOP”观察活动贯穿落实到生产作业的每个细微环节。一年下来,像“天冷扶手结冰易滑,上钻台注意戴手套双手抓牢扶梯”之类的“STOP”观察卡,队里就收集了723张之多,并针对提出的问题及时予以整改,其专项奖也发放了17040元钱,对全年安全无事故目标的实现,起到了应有的促进作用。

为“确保‘提速提效’成果并赢取更多的效益,队里针对施工区块地层特性,一开钻进挪弃过去一直沿用的牙轮钻头加塔式钻具的组合方式,革新采用PDC钻头加钟摆钻具,使一开机械钻速提高



80%以上,缩短一开钻井周期50%;二开后,优选PDC钻头及螺杆钻具,优化钻井参数,以低粘度、低密度的优质泥浆性能为保障,全面满足井内携沙要求。用时,队里采用气动旋扣器接单根,使接单根时间由过去的每根5分钟降为3分钟,单就二开后井下平均600多根单根来算,仅此一项,又“又挤出了不少时间”,并在确保井下安全的前提下,使钻井速度得以大幅提升。

在设备搬迁、下套管、甩钻具、完井作业等大型作业的关键环节,队里合理安排工作程序和工作人员分工调配,以确保每个工序的衔接和连续,避免了因某个工序的脱节、等待而造成不必要的时间损失。

为节约每一分钻井成本,70187队也把“绝招”用到了极致。为节省油料,队里在停等、电测期间,就启用小发电机节能,并严格落实“生产用油一滴也不能用到其他地方”的规定,每口井单油料就能节约40多万元。在泥浆泵易损件上,推广应用耐磨缸套,一口井下来,三个泵的9个缸套基本不用换新,此举不仅大大降低了员工的劳动强度,同时也使得设备修理时间,成本双双成倍节省。过去吊装重达17吨的井架人字架时,需使用专用的钢丝绳套,价值6000多元钱的4根绳套仅能使用一次,且因钢丝绳断丝而易造成人员伤亡。今年元月份,该队于TH12264井首次改用能承受25吨的吊装带对其加以替换,不仅使吊具可反复使用,年节约费用6万多元,更确保了人身安全。

如此以来,井上施工安全了、机械钻速提高了、建井周期缩短了,一天10-12万元的钻机运行综合成本也就随之降下了一大截,并最终实现了口口井安全、口口井提前、口口井成本节余的良性循环。

以事例为证:在TH12198井的搬迁过程中,由于队里此前在拆设备的过程中,就精细考虑到了设备吊装的先后次序和人员调配,仅用一天的时间就拿下了该井120车次设备的搬迁作业,两天半就达到了开钻要求,一举创下2013年度塔河工区搬迁开新纪录,不仅被西北油田分公司奖励20000元人民币,就连为队里提供服务的运输公司的司机们也乐开了花儿,因为“你们的各道工序安排有序,给你们干活儿心里有谱,不压车,还能跟着你们拿特别奖,有‘钱图’啊。”

仅今年一年,骁勇善战的70187队,不仅接连刷新了河南石油钻井70D钻机上万米、上两千米用时最短纪录,还分别在TH12198、TH121105、TH121111等井的施工中,先后创下了西北油田分公司搬迁开用时最短、施工周期最短、同类型钻头进尺最快、同类型井日进尺最高等一系列工区钻井新纪录。

截止目前,70187队年累计进尺已达26174米的新高,井身质量和固井质量优良率均达100%,全年累计节约钻井成本542.5万元,钻机月速度3542.36米/台月,机械钻速13.44米/小时,同比提高27.76%和31.5%,累计节约钻井周期54.25天。

得益于这一系列来之不易的骄人业绩的取得,一向以“管理严格”著称的西北油田分公司,不仅给“会干、巧干、真能干”的70187队颁发了5万元的特别奖,“三面流动红旗”和工区“提速提效先进单位”的荣誉,还特为队里追加一口井的工作量作为奖励。

今年10月27日,勘探局副局长、河南石油工程公司总经理、党委书记袁建强到该队检查工作并看望员工时,对70187队全体西征将士的出色表现给予了高度评价,并勉励他们要在外部市场的开拓中起到排头兵的作用,要用实际行动和超人的业绩打出河南石油钻井的牌子。钻井公司经理刘杰更在现场直言:我们钻井公司就需要像你们这样过硬的队伍,而且是越多越好!

大漠深处,有一支善打硬仗的河南钻井劲旅

对于一般人而言,如果你没有到过位居世界十大沙漠之列的、面积达到32万平方千米的塔克拉玛干沙漠,你可能不会体会到它的辽阔、它的壮丽、它的浩瀚;同样,如果你没有长期在沙漠中生活、工作的经历,你也许体会不到它带给你的暴虐、寂寞和难以言表的种种磨难!而我们70187队的全体将士,却在这“兔子都不拉屎”的恶劣环境中,在这片地下蕴藏着丰富石油宝藏的热土上,在每天每夜都在与“对手”“比高低”的激烈竞争中,以其科学的管理、精准的作业、忘我的拼搏,书写下了一个个精彩的片段,一个个完美的篇章。

“要想在塔河工区站稳脚跟、打开局面、说上话儿,只有靠我们不能有一丝一毫差错的施工,靠我们实实在在超过人家的业绩,别的话啥都白搭。”这是70187队队长郝宁一常常挂在嘴边的一句话儿,也是70187队全体员工的心声和实践。

熟知国内各钻井区块施工情况的人都知道,在塔河油田施工,不仅要面对其夏季最高气温40.5℃、冬季最低气温-25.5℃,年平均降水量只有51.9mm的严酷自然条件,更要面对其施工井都是“高压、高产、高含硫”的“三高井”所带来的巨大的人身安全和施工风险。其深井、超深井施工中极易产生的井涌、井漏并伴有硫化氢溢出的重重困难,曾让不少“志在必得”的钻井队伍,因遭遇“钻井滑铁卢”而“败走麦城”,“悄悄地”离开了塔河工区……在“决不能重蹈覆辙”的警示和工区工作量大幅缩减的重重困难下,一心要“凭实力发声,靠业绩说话”的70187队“剑走偏锋”,在日复一日的钻井施工中,逐一亮出了一件件克难制胜的“独门利器”。

为确保安全这一“最大效益”的实现,视“安全高于一切,生命最为宝贵”为“天职”的70187队,面对“三高井”施工过程中所具有的特大风险,在每口井的施工作业中,都“雷打不动”地组织全体员工开展防井喷、防硫化氢中毒的专项演习,以便“从演习中强化员工安全意识,从总结中提升员工安全应急能力”。为把安全隐患消除在萌芽状态,队里以不间断的重奖为激励、鼓励员工把“STOP”观察活动贯穿落实到生产作业的每个细微环节。一年下来,像“天冷扶手结冰易滑,上钻台注意戴手套双手抓牢扶梯”之类的“STOP”观察卡,队里就收集了723张之多,并针对提出的问题及时予以整改,其专项奖也发放了17040元钱,对全年安全无事故目标的实现,起到了应有的促进作用。

为“确保‘提速提效’成果并赢取更多的效益,队里针对施工区块地层特性,一开钻进挪弃过去一直沿用的牙轮钻头加塔式钻具的组合方式,革新采用PDC钻头加钟摆钻具,使一开机械钻速提高