

这个并不发达的地级市 为何对“他”出手这样阔绰

本报记者 王延斌 通讯员 刘雯

11月2日,5位院士、72位“千人”等近700位专家从国内外风尘仆仆地赶到地级市德州,访企业、进车间……在需与供的摸底中摆下谈判桌。

这是似曾相识的一幕。两年间,诸如此类的大型人才交流会一再在这个经济欠发达地区上演。疑问在于,纷至沓来的高端专家不远万里,何故“委身”这座名不见经传的小城?

作为经济欠发达地区,无论是拼资金、拼政策、拼环境,德州都难与发达地区抗衡。缺乏“大院、大所、大企”,德州决心以开放式引才来弥补缺口。

祖籍江西吉安刘明灯,博士毕业后到宇虹新材料公司寻找发展空间。在这家民

企,他不但享受高薪,每月还可以从政府得到3000元的补助,“钱并不算多,我更在乎政府的诚意。”如今,扎根德州的刘明灯研发了颜料红48,还打破了国外垄断。

桑葚营养价值是苹果的6倍,但价格却只有苹果的一半,这让占全国七成桑葚资源的德州市夏津县很无奈。但李文华、向仲怀、束怀瑞3位中国农业界“大咖”院士的引入,让桑葚树的价值开始被“吃干榨净”,延伸出一个涵盖果汁、果汁茶、桑葚干、桑皮纸等在内的百亿级产业集群。

左手引才,右手推产业,这些案例道出了德州引才的终极指向。

从高层次人才到优秀毕业生,从高科技人才到专业技术人才,从国内人才到外国专家,德州人才政策的“黄金30条”对所有人

才“敞开了臂膀”。其中,不乏含金量十足的条款,“对高层次团队最高资助5000万元,对高层次人才最高资助100万元和每月1万元生活补贴”,颇具诱惑力。

一个经济并不发达的地级市,从不宽裕的财政中拿出数亿元资助人才,“求贤”之心可见一斑。对引才的强调,德州市委书记陈勇有句话被广泛流传,他说,“即使每年少修一条路,也要保证引才需要。”

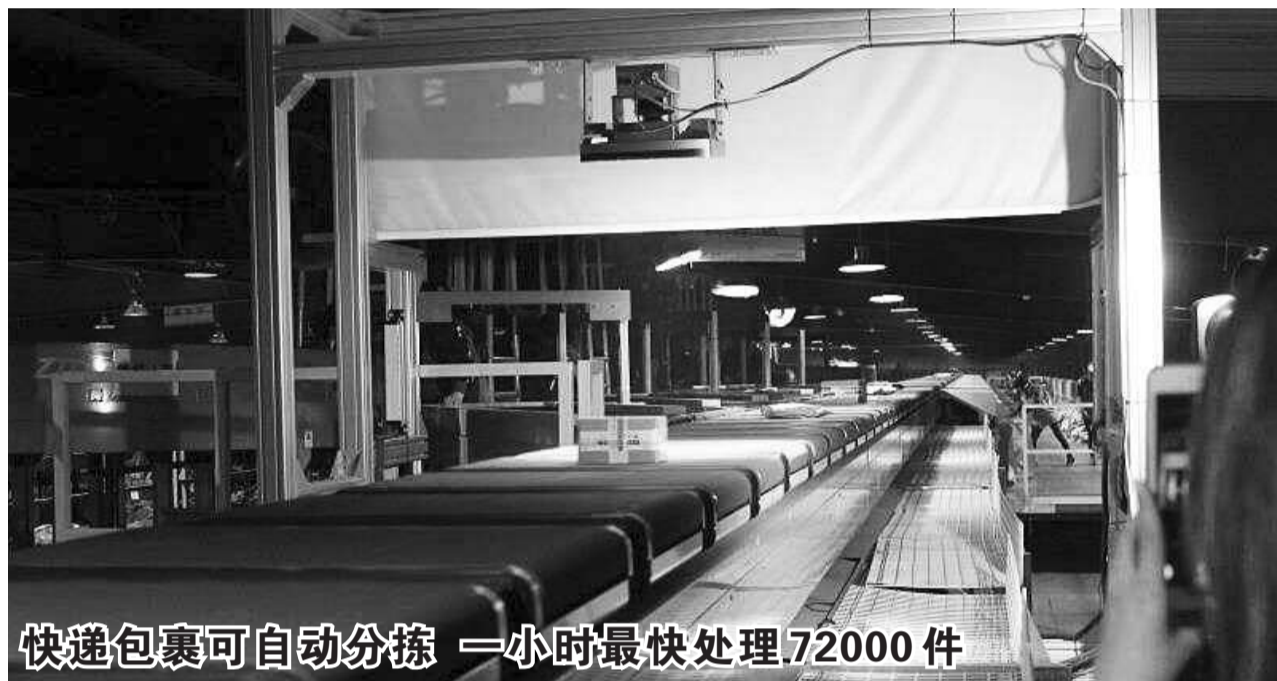
为兑现承诺,德州从资金和考核上给予了引才工作“第一地位”;2012年德州引才投入3526万元,2015提高到12.85亿元,三年间提高了44倍;对引才的考核不断“加码”;2012年德州各县市区人才工作权重25分,2015年直接提到100分,成为德州“第一指标”。

改变机车车轮方向的装置,在铁路上都

为道岔。远大特材公司在成立之初,一没资金,二没人才,创新只是一句空话。但在政府背书的产学研合作平台上,从事特种金属材料及其制品研发的远大与中科院、铁科院、清华大学等合作,开发的高铁道岔3项关键产品,填补了国内空白,破解了我国高铁建设的重大难题。

2015年,德州市被国家纳入京津冀协同发展规划,搭上了京津冀协同发展的“顺风车”;2016年,冠名“德州号”的高铁正式开通,德州融入“1小时京津冀交通圈”已成现实,优势的不断放大让这里的创新亦如鱼得水。

这些,都是别的城市难以企及的优势。两年来德州引进高层次人才315人,培养产业人才近10万人,高层次人才已达历史存量的5.6倍。



快递包裹可自动分拣 一小时最快处理72000件

科技日报讯(记者过国忠 通讯员许家彬)一小时最快能处理分拣快递包裹72000件,分拣准确率高达99.995%!11月7日,记者在中科微至智能制造科技江苏有限公司看到了该公司自主研发的快递包裹自动分拣系统。

目前,我国网购市场发达,但快递分拣自动化水平较低,大部分物流企业采用人工

分拣,少数采用进口自动化分拣设备的企业,存在设备采购价格高、售后反应慢、维护成本高等弊端,严重制约着我国物流业的发展。2016年,中科院微至在无锡设立中科微至智能制造科技江苏有限公司,历时7年研发,打破国外技术垄断,开发出了集成快递包裹自动分拣8大核心技术的国际先进

其中,包括基于图像分析的条码扫描系统、基于自主芯片的工业无线通信系统、基于自主CPU的电机驱动系统、基于嵌入式芯片的电气控制系统、智能物流分拣装备控制平台WCS系统、物流大数据分析系统、远程监控与故障诊断系统、包裹视频追踪溯源系统等,实现了全面创新。

图为快递包裹自动分拣系统。

民航系统装上了国产“眼睛”

科技日报讯(记者孙玉松)日前,我国民用航空重大装备获得新突破。天津七六四通信导航技术有限公司研制的具有完全自主知识产权的国产全向信标/测距仪交付青岛空中交通管理站。民航系统从此装上了国产的“眼睛”。

据介绍,用于引导飞机等航空器起降的信标/测距仪是重要的地面导航设备,也是航空运输领域安全的重要保障。由于民航部门对航空安全的高度重视,在国产空管设备的推进上一直保持慎重态度,对进入民航的空管设备采取严格测试验证流程,尤其在民航空管关键装备中扮演重要角色的全向信标/测距仪设备更是严格把关。此前国内民用航空市场的此类设备全由国外产品垄断。本次首套国产全向信标/测距仪签约应用,在空管导航设备国产化领域实现了0到1的突破,也是国产核心导航设备继通信、监视设备后进入民航空管领域正式使用的又一里程碑。天津七六四通公司经过多年对产品的不断改进升级,终于赢得了民航用户的认可,在国产空管设备的产品门类上也补齐了导航产品类短板,打破了进口同类产品的垄断局面,在价格也比国外同类产品具有显著优势。

■ 聚焦

青岛市崂山区:开启VR产业新时代

通讯员 刘志峰 刘加勇 孙景军

坐落于崂山区秦岭路18号国展财富中心内的青岛歌尔声学科技有限公司是上市公司歌尔股份有限公司的全资子公司,致力于消费类电子信息领域声光电产品技术研发、工艺改进及系统集成方案的研究和开发。2016年,歌尔VR头戴显示设备出货量已占全球中高端产品80%以上。歌尔占据了VR行业中光学、传感器等多个细分领域的技术优势,拥有从设计、制造、测试到供应链整合的完整能力,成为全球领先VR头显供应商,在全球中高端VR制造商中占有主要份额。歌尔持续以虚拟现实和智能硬件为核心,依托传感器、零组件和智能制造基础,实施包括产品应用、解决方案以及一体化体验在内的“VR+”战略,打造一个虚拟现实与智能硬件的生态,构建“硬件+软件+系统平台+内容服务”的新平台。基于智能产品平台拓展到教育、娱乐、文化等行业应用方案以及线下实体店和众创空间,并逐步进入教育、娱乐、旅游和健康等文化行业。

“歌尔”仅是崂山区实施“VR+”战略的一个成功实例。崂山区副区长黄应胜介绍,崂山区正在超前谋划VR技术与生产生活各领域应用紧密结合的产业布局,逐步形成集技术研发、创新孵化、企业集聚、产品应用的VR产业基地,开启VR产业新时代。

VR企业群崛起崂山

戴上头盔,呈现在眼前的是各种“真实立体”的细胞结构,身边是奔腾的血液,红细胞、白细胞在游动;转动身体,会发现糖体、线粒体、中心体、细胞核在身边,伸手可及……已进入海外40多个国家。黑晶科技负责人介绍说:“VR超级教室扎根创新教育,深入教育产业各个层面。课程研发上,黑晶联合一线教研、深入课堂实践、教学反馈等,产教融合解决教学难点;在硬件开发上,为解决孩子的视力问题,联合南开大学国际领先的VR教育一体机,从光源处转化有害蓝光;在系统功能上,开发教师端中控系统,实现课堂教学模式化管理。”

崂山区经济发展局局长王保生介绍,如今,崂山区已拥有近50家实力派VR企业,产品涉及轨道交通、石油钻采、海工装备、智能家居及影视等多个行业,年营业收入累计20亿元。海尔、海信、澳柯玛、阿尔卡特通讯等一批电子信息领域的骨干企业驻扎在崂山。

VR+带来了什么?

歌尔长光研究院就是定位于虚拟现实产业而在崂山区设立的,利用长光所在高端光学领域的最先进技术,与歌尔进行产研联合,利用光学原理研发“近眼显示技术”,使眼镜镜头可以产生“智能化的机器视觉”。青岛歌尔长光研究院院长孙志宝介绍说,人们佩戴的眼镜就可以成为“可穿戴的电脑”,成为“手机的下一代”。

在崂山区,VR产业的应用渗透到了众多领域。在崂山举办的很多展览、展会,VR技术都会前来助阵。在青岛国际啤酒节崂山会场VR体验馆里,记者看到这个由崂山区VR产业龙头的歌尔科技有限公司打造的众多体验项目中,多项体验是国内外首屈一指的。世界上最长的高空索道体验项目,在8米长的距离内,VR眼镜将体验者带到一个惊心动魄的环境中;脚下的索道不断跌落,山涧悬崖的狂风卷着雪花迎面扑来,头顶有飞机掠过,眼前有棕熊拦截,在炎炎夏日的“冰天雪地”中体验者真切地感受了一把身临其境的惊险刺激。这里还有最先进的智能赛车座椅,最真实的战机轰炸,在这里能穿越回到三国骑马射箭,能从崂山山巅俯冲而下飞跃青岛……一副VR眼镜让人们感受到虚拟现实的魅力。

“乐麦”何以让VR乐起来?

位于青岛创客大街的青岛乐麦信息技术有限公司通过软件内容的开发,丰富整个VR生态,也正是这种独特路径让这个规模不大的创业公司客户遍及国内。

该公司创始人王西杰是一位已经在虚拟现实行业中摸爬滚打十几年,在别人都在做VR硬件的时候,王西杰却“反其道而行”,决定深耕VR软件,寻找突破口。设计程序员出身的他,最早涉足VR行业是在2001年,出于兴趣爱好,王西杰建立了一家VR网站,目的是汇集国内外先进的VR技术,搭建一个VR发烧友的交流学习平台。“做网站是一件很烧钱的事,单靠自己的能力很难坚持”,在“苦撑”3年后,最终网站被北京一家公司收购。

2009年,王西杰迎来了又一次创业机会——与爱国者共同成立了一家VR全景视频制作公司,当时公司承接了颐和园、圆明园等多个全景视频制作的大项目,虽然这种项目服务模式带来的收入很可观,但是长期做下来,让他产生了疲惫感。当时在国内,VR硬件已经成为热议焦点,但多年从业经验让他意识到,硬件叫卖的背后却是存在诸多短板的VR软件生态。



于是他重新出发,从北京回到家乡青岛后开启第三次创业尝试。与前两次不同的是,乐麦公司是B端客户,提供“VR软件系统+综合服务”的整套商业化解决方案。以该公司主打的VR家居体验系统为例,这套系统可以提供给家装公司、家居企业等B端客户一个完整的技术和内容服务,即接入公司的平台数据库(包含海量模型数据库)。这样一来,对于客户的好处便是降低了他们的软件系统开发成本。

而这一模式是一个“筐”,不仅可以放入家装场景,其他场景同样适用,比如布展、婚礼等,应用前景非常广阔。

如今,该公司客户遍布全国,粗略计算,所有软件的累计下载量已破千次,单个软件系统的最高年销售额在40万元左右。

走出国门的崂山VR企业

“It's so amazing!”

来自美国加州参展者Mark在使用了VR多维课堂后说:“我参加过世界各地的VR展览,这款教育类的VR课堂在内容设计方面十分精美!”

今年3月,在法国举办的拉瓦勒虚拟现实国际展会上,由崂山区VR企业——智海云天研发的VR多维课

堂吸引了众多国际客商及参展者的关注。在这场被称为“欧洲虚拟现实领域最大的年度盛会”上,崂山区5家顶尖VR企业和机构参展。

据崂山区科技创新委员会相关负责人介绍,今年3月,崂山区政府与法国拉瓦勒虚拟现实联盟签署合作协议,双方从2017年起连续十年在崂山区联合举办拉瓦勒虚拟现实亚洲展会,共同打造亚洲规模最大的虚拟现实领域专业展会。今年中国青岛虚拟现实国际展·法国拉瓦勒虚拟现实亚洲展会,就是崂山区与法国拉瓦勒虚拟现实联盟合作成果的进一步体现。崂山区还先后和德国、美国、日韩等国家和地区的知名虚拟现实企业开展上游硬件制造和技术研发、推广应用方面的合作。敞开大门,开放国际合作,这让崂山区拥有了触碰前沿的更多可能性。

虚实相生 合作共赢

2017年11月9日—11日,国际虚拟现实创新大会将在青岛国际会展中心举行。

王保生介绍,此次大会以“虚实相生 合作共赢”为主题,将围绕虚拟现实产业发展现状和未来趋势开展系列活动,从技术突破、产学研合作、应用创新和内容完善等方面开展深入的探讨和交流,搭建产学研转化平台,促进模式创新应用,将是虚拟现实领域国际性极

强、参展企业最多的盛会之一。设置主论坛和虚拟现实科技与发展专题论坛、虚拟现实关键技术趋势专题论坛、虚拟现实内容应用专题论坛、中国新闻出版虚拟现实应用专题论坛、建筑虚拟现实应用专题论坛、虚拟现实文化产业应用发展专题论坛、虚拟现实教育专题论坛、全球开发者创新专题论坛等8个专题论坛。大会期间,崂山区打造中国虚拟现实产业之都·国家虚拟现实产业基地发布会、2017全球虚拟现实开发者大赛颁奖盛典、为期3天的中国青岛虚拟现实国际展·法国拉瓦勒虚拟现实亚洲展会等活动将相继举行。

届时,将有中国、美国、法国、俄罗斯、日本等国家的嘉宾和歌尔、谷歌、微软、华为、戴尔、HTC、AMD、Airpano、DIGITEYES、Backlight、KisTheFuture等800余家企业参会参展,展示最新的虚拟现实科技产品和成果。

新思想引领新时代,新使命开启新征程。在深入学习贯彻党的十九大精神热潮中,崂山区正在全力构建VR产业链条,推进虚拟现实技术在文化、教育、旅游、家居、智能交通等全方位多领域的应用,打造全国VR应用示范区;探索“VR+”理念,超前谋划VR技术与生产生活各领域应用紧密结合的产业布局,形成集技术研发、创新孵化、企业集聚、产品应用的VR产业基地,打造“中国VR产业之都”。

爬山,也能get金点子

本报记者 华凌

走进中关村海淀留学人员创业园(以下简称海淀留学园),大厅右边张贴着全年活动培训体系计划表,包括创业知识技能大讲堂、创新创业大赛、党务工作、文化联谊;左边摆放着当月要执行的日程表,有开办财税法务、知识产权、人力资源和市场营销等各种课程;走廊中挂着一位位从园区孵化成功的上市公司创始人头像……一股浓郁的双创气息扑面而来。

造势,让创新“恰如其氛”

进进出出的是踌躇满志的海归创业者,几乎每天都会诞生富有创意的高科技项目……格调简约的“布谷布谷”咖啡厅,是海淀留学园中关村创业大厦的一家咖啡厅。

它并不是一家普通的咖啡厅。“这是园区孵化的一个创业项目,根据创业者的需求,园区每周五在此举办‘快乐三点半’沙龙活动,免费提供茶点,搭建一个创业者认识、交流的平台,迄今已举办几百期,效果非常好。”海淀留学园主任赵新良说。

在类似这样的活动中,使创业者在互动中“产生了化学反应”,碰撞出许多合作机会。目前,园区准备在此基础上改版,举办“海创嘉年华”,创造更多深度交流互动机会。

和炫光源创始人李志凯开发的一种蝠翼灯具能有效提高传统光源的使用效率,从而减少光源数量,降低光源功率来实现节能。相比于市场上同类产品,节能达33%—50%。但最初这样的数据难让人信服。园区主任赵新良得知后,决定在中关村创业大厦办公区安装调试。

“园区给予如此的帮助在别的地方是不可能的,而且还得到了许多创业同伴中肯的建议。”李志凯对记者说。

互动,让创业者不再孤单

“孤独,是每一个创业者与生俱来的。但幸运的是,我们在海淀留学园并不孤单。”芯合科技创始人王相伟对记者说。

为活跃创业生活,园区经常组织郊游、爬山等各种户外活动,深受年轻人欢迎。在活动中相互结识的创业者除了相互扶助,甚至有可能成为事业上的“黄金搭档”。

新华都商学院MBA毕业的刘佰全,曾连续经历了两次不理想的创业,但在参加园区组织的爬山活动中,与园区领导和投资人一路讨论出主打外卖、快递骑手的共享电动车锂电电瓶的创业项目,赵新良当即给其公司取名“电小二”。今年9月,这家公司正式完成Pre-A轮融资,获经纬创投领投、金库创投跟投数百万元。

有人甚至打趣地说:“想找项目找合伙人,就跟着园区领导去爬山。”

创新,打造“红色孵育高地”

随着孵化链条和体系不断完善,海淀留学园成为吸引创新创业人才层次最高、培育留学人员创业企业数量最多的孵化器。这其中很大的动力源自园区创新的党建工作模式。

“园区是创新创业的沃土,我们在党建工作方面更要到创新的精神探索新路,因地制宜地打造‘红色孵育高地’。”海淀留学园企业联合党委书记、副主任王玮告诉记者。

王玮介绍,针对园区“90后”年轻党员居多的状况,为在新时期提升党员的党性认识和加强修养,园区联合党委一直贯穿“红色主题”教育线路,开展赏析红色乐曲、观看红色影片、阅读红色书籍和参观红色基地等活动,努力探索年轻人接受的方式。

迄今,园区连续十几年被海淀园工委评为“先进基层党组织”。一些园区孵化出的企业,甚至仍希望把组织关系留在园区。