

长安金控:为万家高成长科技企业提供最贴身服务

王祥明 杨涛 周桂平 张荣峰 本报记者 左朝胜

延伸阅读 五大亮点引领 金控平台打造金融之翼

金控平台拥有丰富的金融资源,可实现金融与产业资源的有效对接,业务合作渠道更加多元,信息资源及时共享,大大降低业务板块之间在交易中产生的搜寻和谈判成本。金控平台拥有的金融牌照齐全,业务模式多样,通过整合资源、客户、技术和金融服务,打造环环相扣的资源协同生态圈,为客户提供全方位的金融服务,提高集团运作的整体效率和竞争力。

1、资源协同

协同效应主要体现在业务、财务、交叉销售等方面。首先,我们可以看到集团子公司可以实现业务渠道嫁接,各项业务联动发展;其次,金控平台凭借强大的金融资源可以形成内部资本市场,降低子公司之间资金的折价成本,提高资金使用效率;另外,子公司产品可以进行多元化组合,提高产品附加值,提高交叉销售能力。

2、融资便利

随着资本市场行稳致远,丰富的金融和产业资源为平台的外部融资创造更好的条件,每一块业务在一定阶段都有机会获得市场青睐,持续地为公司业务扩张补充资金,壮大集团资本实力。同时,借助金控平台的资本市场功能,子公司业务资产证券化水平大幅提升,有望享受资本市场溢价带来的价值增值。

3、品牌效应

金控模式增强集团的品牌效应,为子业务板块外部融资增添竞争力,也助于抬高企业在资本市场上的估值。

4、分拆上市

金控平台拥有丰富的金融资源,熟悉上市公司治理结构、运作方式,有望通过一系列资本运作登陆资本市场。目前注册制改革不断临近,A股市场扩容在即,为子公司分拆上市提供宽松的环境。同时,混合所有制改革正如火如荼进行,对于国资背景的金控平台来说,民营企业战略入股后需要一个顺畅的退出机制,子公司分拆上市后重塑估值。

5、激励机制

金控模式下,各业务子公司股权与牌照相互分离,业务上分业经营相互独立,股权上高度集中。在现有分业监管体系下,子业务之间完全的安全的金融经营,各成员单位在业务经营、投资管理、机制创新等方面具有较大自主性和灵活性。相比进行业务分拆的金融集团,金控平台在管理激励和机制创新上突破更大,子公司体量小,经营灵活,业绩弹性大,一方面是企业更有动力于股权激励和员工股权激励,激励和考核,另一方面可以对高管和员工产生更强的激励效应,在公司治理结构的改善以及盈利的提升有更明显的提升作用。

图3:金控平台五大亮点



联合澳洲宝泽资本 打造国际创新创业服务生态圈

作为长安数码城集团“一体两翼”发展战略中的重要组成部分,长安金控去年9月携手澳洲知名金融服务机构,与宝泽金融集团旗下宝泽资本签署战略合作协议。

双方就房地产金融、基金运营、国际金融业务等领域进行深度合作,建立高效的中西方金融协同机制。双方本着密切合作、优势互补、共同发展的原则,充分发挥各自资源优势,组织及团队优势,形成优势互补、积极吸引国际创新创业信息共享。项目合作、金融合作,为中国及澳大利亚的企业和投资者提供更为优质、多元、国际化的金融服务。此次与宝泽资本达成战略合作协议,为长安数码城中澳互联互通再添一笔。中澳直通车自今年4月开通以来,多次带领园区创新创业企业赴澳考察并与澳洲企业面对面交流,实现了企业间技术、人才及信息的无缝对接。

“1发布”成技术+市场+资金+人才的对接与融合平台

1发布是长安数码城集团重点打造的互联网创新创业平台,围绕技术、项目、市场、资金、人才,活动进行资源对接和融合,旨在通过线上平台打通线下需求,助力企业市场开拓,让梦想和成果市场对接,打造永不落幕的高交会和共享的经济平台。通过结合国际直通车、T+SPACE众创空间、智慧园区、金控平台、天安汇、新着科技成果转化交易中心等多个平台端口,打造全方位、多维度的创新创业生态运营服务体系。

2016年7月1日,天安数码城“2016国际创新协作论坛暨1发布上线仪式”在青岛盛大举行,天安数码城集团董事长李可、青岛科学与技术管理研究会理事长隋映辉教授、韩国庆南创造经济革新中心主任崔基基、韩国汉阳大学产学研技术合作中心主任李基亨、韩国世界饮食文化研究院院长梁宇善以及东莞市工商总会、广东大集团、青岛力磁器、青岛依鲁光电等200多位中韩嘉宾和企业代表参加了此次活动。

格铂电路科技成为“1发布”首个受益者

自2016年9月市场火热发布活动上线以来,1发布携手园区企业共同打造月度明星产品,获得了市场一致好评。来自东莞园区的格铂电路科技有限公司,成为首个登上1发布明星产品榜单的企业,该公司致力于绿色能源及生物技术研发与制造,目前拥有生态科技、LED智慧照明及PCB制造三大产品。其产品E光农场E LIGHT 1在1发布上率先开通尊享特权,凭借其无土栽培、智能LED光合作用的创意模式,在园区种植理念,同时借助1发布优势平台的整合推广,在短短一个月内,获得出人意料的销售业绩。

多,天安数码城便是其中之一,而且极具特色和领先优势。2016年8月,东莞市委书记吕业升,市长康维东一行来到东莞天安数码城调研。当了解到天安数码城一体两翼战略下的天安金控已经为企业量身推出产业引导基金,吕业升对天安金控给予了高度评价,“天安这种市场化模式是重大的改革创新,希望能更好的扶持和助推企业发展壮大,就好像把歌手培育成歌星一样,更加耀眼夺目!”

持续创新探索金融服务新模式

金融是经济的血脉,金融领域不断改革创新更好地为实体经济输血,才能为供给侧结构性改革的深入推进提供助力和支持。破解“融资难、融资贵”,本质上是金融资源配置不合理,以及资金供需结构不平衡、不匹配的问题。大力发展政府支持的融资租赁和金服机构,作为服务小微企业和“双创”的主力军,为支持实体经济发展创造更好的条件。

依据“想企业所想,想企业未想”的服务理念,天安数码城在金融服务方面持续创新,不断创造出新的价值和机会。

未来,天安金控将在以下几方面继续发力:建立完善的股权投资服务体系,与各项目公司、T+SPACE、1发布平台、天安运营充分互动;对于不同发展阶段及生命周期的企业进行股权投资,实现资本增值和投资收益;深耕财务顾问服务,通过整合财务、金融机构和产业龙头等多方资源,为园区企业提供精细化深度财务顾问服务;推广复制政府引导基金,依托已有经验,协同集团各园区在珠三角地区乃至全国推广复制政府引导基金,与政府、产业、金融三者产生联动,实现投资升级;协同打造产业导向型专业园区,与部分园区探讨尝试深度垂直行业运营思路,筹建初期即了解目标行业企业需求,打造定制化软硬件设备,更好实现产业集聚,为园区企业提供全生命周期金融服务,打造新一代专业产业代表;筹建财富管理平台,搭建针对园区企业家、园区区业主为对象的高净值个人客户的财富管理服务平台,销售天安金控自行或联合战略合作伙伴发行或代理的基金产品,为客户的资产配置增值提供专业服务。

通过天安金控的一系列金融服务,将天安数码城的商业品牌、客户资源,开发、运营管理能力加倍放大,从资本层面助推天安数码城实现更稳健、快速的发展,形成以资本运营为主的收入来源。对于天安金控未来的发展前景,天安金控总裁刘凯充满信心,“天安金控是一个年轻企业,充满激情和斗志的团队,我们要不断提高业务水平,激发创新思维,提升服务意识,在创新创业大潮迭起,股权投资黄金十年的历史机遇下,天安金控定能成长为引领行业、赢得未来的弄潮儿!”

在业界,天安数码城有着点石成金的能力。因为每到一一个城市,天安数码城都能将散落不同地方的成长型中小企业聚集起来,通过聚合性服务平台打造产业链上下游的资源整合,促进企业更好更快的发展。同时,天安数码城一直在努力搭建并完善入驻企业进入优化后的平台,构建优质的产业链组合。而在企业最为关注并需要的金融服务上,天安数码城也是一次作出了创新和超越,随着天安金控的升级和孵化,天安数码城的产业孵化功能也越来越明显,堪称中国硅谷——高成长型企业的“黄金摇篮”。

目前,国内能提供如此全面金融服务的产业地产运营商并不



天安金融控股(深圳)有限公司团队合影

通顺,金融业由分业经营走向混业经营,发达国家的金融监管政策和趋向也发生了重大调整,这不仅体现在国际技术方面,还反映在金融监管的理念、金融监管的方式以及国际协调合作方面,而综合金融监管需求,为金融监管的诞生,综合性金融监管机构在提供全方位服务的优越性更为明显,科技的进步也为其加强风控和综合平衡能力提供了便利,此外,天安数码城内部的资源共享也有利于降低成本,从而使客户受益。

据了解,天安金控关注的不仅仅是中小型企业,天安金控还会联动国内外相关产业市场和金融要素市场,实现跨国资本、人才、技术、品牌的双向流动,为成长型企业在全球范围内发现价值、创造价值。可以说,从初期的项目获取到园区的建设运营,到最后的存量资产证券化,天安金控针对不同阶段的资金需求采取多渠道的融资方式。通过基金杠杆效应,将天安数码城的商业品牌、客户资源,开发、运营管理能力加倍放大,从资本层面助推进数城更加稳健、快速扩张,形成以资本运营为主的收入来源。

提供全面多维的金融服务

自成立以来,天安金控积极践行天安数码城“一体两翼”战略部

安数码城园区企业乃至天安园区辐射区域的产业快速发展,天安数码城集团于2015年发起成立天安金融控股(深圳)有限公司(以下简称“天安金控”)。

作为天安数码城延伸金融业务的承载主体,天安金控致力于打造中国新兴产业综合金融服务平台及全球资源整合平台,秉承“产融结合、金融创新、内外联动”的业务理念,充分调动股东方的优质资源,依托天安数码城全国十数密园区的上万家成长型企业,通过各类创新产品服务满足企业全生命周期发展需求,建立包括股权投资、基金运营管理、投资银行、债权融资、互联网金融、财富管理等的综合金融服务业务体系。为园区企业提供全面的综合金融服务,助力中小型企业快速发展。中小企业是国家经济发展的动脉,而实体经济是中小企业发展的血液,要促进中小企业健康发展,必须有效解决企业发展过程中的融资问题。其中,深圳加点信息技术有限公司是一个典型案例。这家专注产品营销和软件研发服务的企业接受了天安金控的投资,推出专注生活志趣体验回报的众筹平台——天安众筹。天安众筹服务于所有新鲜、好玩、有料的生活志趣Ideas,涉及吃住玩游各个领域,可以以自己的志向和兴趣发起众筹。目前,天安众筹的网站及APP已正式上线,并且受到广泛的好评。

放眼国外,随着国际金融市场一体化进程加快,金融创新不断

“天安数码城每一轮的转型升级发展,我觉得实际上是一种突围。回顾天安数码城发展历程,应该说过去更多是侧重于做园区平台的搭建。硬件方面,天安数码城注重体系结构和企业主体的这样一个特性。软件条件,首先,天安数码城成立了自己的金控平台;第二,让这个金控平台直接面对服务的企业;第三,在服务企业的途径方式上,通过一系列金融服务去解决中小微企业融资难的问题。”天安数码城集团董事长李可日前在接受采访时说。确实,一个好啊!除了提供物理空间和优惠政策,更重要的是帮助初创企业的创新成果尽快地商业化,让他们的产品和服务变成真正的生意。

显然,天安数码城的创新创业生态圈模式就是一个效果最佳的样本。围绕以创新企业生态圈建设运营为核心,以智慧园区和金控平台为支撑的“一体两翼”发展战略,为加速整合天安数码城园区产业生态要素,进一步完善对高成长企业的服务体系,促进天

安金融对接实体经济”为目标,加速金融业态聚集,进一步完善资本产业生态链。通过众筹项目预发布中心、小额贷款租赁申请中心、产权交易服务中心、金融法律服务中心、股权投资营销中心、海内外上市直通车、金融科技对接中心等八大运营平台的搭建,汇聚民间金融创新基因,共助小微企业和创业者成长。

“天安数码城每一轮的转型升级发展,我觉得实际上是一种突围。回顾天安数码城发展历程,应该说过去更多是侧重于做园区平台的搭建。硬件方面,天安数码城注重体系结构和企业主体的这样一个特性。软件条件,首先,天安数码城成立了自己的金控平台;第二,让这个金控平台直接面对服务的企业;第三,在服务企业的途径方式上,通过一系列金融服务去解决中小微企业融资难的问题。”天安数码城集团董事长李可日前在接受采访时说。确实,一个好啊!除了提供物理空间和优惠政策,更重要的是帮助初创企业的创新成果尽快地商业化,让他们的产品和服务变成真正的生意。

显然,天安数码城的创新创业生态圈模式就是一个效果最佳的样本。围绕以创新企业生态圈建设运营为核心,以智慧园区和金控平台为支撑的“一体两翼”发展战略,为加速整合天安数码城园区产业生态要素,进一步完善对高成长企业的服务体系,促进天

“1发布”:打造永不落幕的高新技术成果交易会

王祥明 申凤仪 孙久万 周晓 本报记者 左朝胜



1发布线上科技成果交易平台发布会现场

民、民营产业园区重点寻求的目标。然而,天安数码城依托全球化空间的同建和协作,完成全球企业间的资源共享。为创业者提供便捷、注重、高效的服务体系,帮助优秀的创业团队迅速完成从0到1的实质性转变,成倍提升成功率。

借助“1发布”平台,企业和团队能够精准发布优秀的产品和服务,更有效地对接资源和圈子,打开市场和销路。不少用户反馈,项目通过“1发布”推出后,短时间内已接到多次线上询价询盘,碰撞出很多商机,成功达成合作意向。

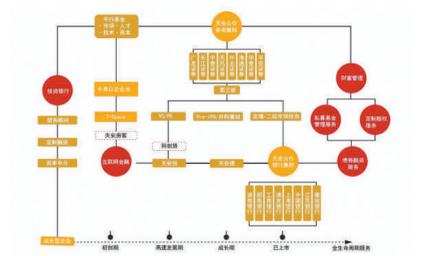
除了线上发布,1发布还积极组织线下项目路演,通过线上平台打通线下需求,助力企业市场开拓,实现创新成果的市场转化。据介绍,东莞园区的格铂电路科技有限公司,成为首个登上1发布明星产品榜单的企业,该公司致力于绿色能源及生物的技术研发与制造,目前拥有生态科技、LED智慧照明及PCB制造三大产品。其产品E光农场E LIGHT 1在1发布上率先开通尊享特权,凭借其无土栽培、智能LED光合作用的创意模式,在园区种植理念,同时借助1发布优势平台的整合推广,在短短一个月内,获得出人意料的销售业绩。

后台显示,2016年9月,该公司各系列产品销售总笔数超过五千笔,销售额超过200万元。借助1发布的宣传优势,获得广州州春农业公司认可,成为其指定设备供应商,将为该公司每月提供供至5000台家庭种植设备,截止至2016年底,单月销售台数已超过两万台,销售额突破500万元。



阅读提示

六大业务支撑长安金控



今年两会,看点多多,此消彼长。两会作为“伟大时代扬帆奋进,大潮奔涌砥柱中流”的重要篇章,对各行各业的发展起到引领的作用。

民生向来是两会的关注热点。而在科技金融领域,如何让科技金融服务走下神坛的殿堂,成为老百姓看得见、摸得着的服务,惠及广大高成长性科技型中小微企业,已经成为上至委员代表,下至创新创业者关心的话题和焦点。

2017年是供给侧结构性改革的深化之年,培育新动能,激发新动能,洪荒之力将被释放而出。在此时代背景下,企业转型、发展带来的融资难、融资贵、盈利难等问题,仍将是今年在两大会代表委员心中的一块块沉重的石头……

债权投资业务

为园区内优质的成长型企业定制专属的融资产品,提高企业的融资效率,实现对园区企业金融扶持和增值服务,助力企业快速发展。

股权投资业务

2月28日,佛山市南海区正式启动全球创客新都市建设,天安数码城与佛山市、深圳市创新投资集团合作,设立百亿规模的创新创业产业引导基金。



“借助这一基金,我们将可以为入驻团队提供从初创到成长到成熟全生命链条的资金扶持。”佛山天安科技企业孵化器负责人说。设立引导基金助企业成长发展,作为“一体两翼”的“金融之翼”,天安数码城金控平台通过基金、小额贷款、融资租赁、互联网金融等,承载产业+金融业务,为众多孵化企业提供金融支持,满足其全生命周期发展需求。

目前国内金控如雨后春笋,层出不穷。金融控股公司是一种纯粹控股公司,子公司之间严格分业管理,金融资产整体金融控股公司绝对主体的公司。在银行信贷的背景新兴产业发展亟需多元金融提供支持,混业趋势推动业务创新和综合监管,社会金融服务需求多元化,金融盈利非银行空间和金融国企改革潮流下,金融控股平台的优势凸显。近年来,随着国内金融牌照管制的逐步放松,拥有多个金融牌照的金融控股集团数量不断增加。央企金控、地方金控、民营金控、互联网金融混业经营机构加速“跑马圈地”,金融混业经营,产业资本和金融资本结合成为重要趋势。

当前各类金控平台百花齐放,在牌照布局上,各家公司会根据自身战略定位、协同能力和客户需求等方面的不同而有所差异。2016年9月8日,中国人民银行副行长范红卫在中国金融发展论坛上发表表示:“实行综合经营是金融业融合创新的必由之路,未来金融控股公司运营模式是集团综合经营、金融控股公司管理股权、子公司分业经营。”实际上,在监管给予了混业创新的空间外,在经济下行周期,无论是央企还是民企,经营转型的欲望都十分迫切,急于寻找新的利润增长点,帮助企业尽可能平稳度过周期,同时,亦希望在经济上行时,多个板块业务可以达到协同效用最大化,令企业实现快速“突围”。

推进深圳各区申报引导基金申报,联合政府力量推动社会资金积极推动福田、龙华、龙岗区政府引导基金申报工作,并希望依托已有经验,协同集团各园区在珠三角地区乃至全国推广复制政府引导基金,实现政府、产业、金融三者产生联动,助力园区企业发展。此外,天安金控已联合上市公司发起两支并购基金,对接外部资源,与多家金融机构达成业务合作意向。

投资银行业务

基金运营管理业务

为多家企业提供财务顾问服务,满足企业债权融资需求,为企业引进战略投资者,实现产业资本与金融资本相结合。并通过整合政府、金融机构、产业龙头等多方资源,为园区企业提供更加精细化更加有深度的财务顾问服务。

互联网金融业务

顺应“互联网+”发展的趋势,与优质互联网企业达成合作关系,利用互联网技术和信息通信技术探索新型金融业务模式,比如信息化金融以及众筹模式的网络投资平台等。

财富管理业务

搭建针对园区企业家、园区业主为代表的高净值个人客户的财富管理服务平台,推荐天安金控自行或联合战略合作伙伴发行或代理的基金产品,为客户提供科学的资产配置及财富增值的综合方案。



无缝对接,构建全新创新创业生态圈

据了解,1发布不仅能够为企业提供技术、市场、资金、人才对接还可以通过线上平台打通线下需求,助力个人、项目及企业实现与产业、资本、信息等要素无缝对接,实时流通,促进科技创新成果的转化落地,打造永不落幕的“高新技术成果交易会”。

随着互联网+的不断升级,线上如何进行有效的对接成为企业们非常关心的头等大事,利用自媒体平台实现资源共享是天安数码城最优先考虑的竞争力。通过“1发布”平台整合国际直通车、T+SPACE、智慧园区、金控平台、天安汇等多个优势资源,打造全方位、多维度的企业生态运营服务体系,将天安数码城“创新创业生态圈”的战略意图由线下延伸到线上,从而实



宝泽资本与天安金控战略合作签约仪式