

■周一有约

文·蔡国兆 孙飞

初夏的凤凰花烧红了整个深圳。贵州遵义人胡贤辉再次来到了“福田青年驿站”。两年前,他从这个驿站离开,辗转创办了自己的豆芽传媒有限公司。

青年驿站位于福田区石厦社区,十来个房间,每个房间6个床位,很像大学生宿舍。记者在青年驿站看到,过道两旁的宣传栏,贴满了招聘和就业指导信息。2013年起,深圳团市委推出“青年驿站”,为首次来深圳求职的应届毕业生提供7天的免费住宿和长期的就业指导等服务。

胡贤辉2014年毕业于长沙理工大学。毕业后来到深圳,在低价旅社“流浪”了一段时间就来到青年驿站。时间是2014年7月。

“创新创业让我们热血沸腾,很多同学都来了。但是,人生地不熟,找不到合适的工作、合适的落脚点,感觉有点凄风苦雨,后来就找到了这个驿站。”胡贤辉说。

青年驿站里的“创业豆芽”

免费的住宿,免费的“就业沙龙”,胡贤辉在青年驿站的第一晚睡得很踏实,“站友”全是来深圳“闯生活”的大学生,大家互相十分信任,“像回到了大学岁月,找到了‘家’的感觉。”

青年驿站里的日子,期待、梦想夹杂着焦灼不安。白天“站友”们相约着出去找机会,晚上回来很多人睡不着,侃大山、聊设想经常到半夜。

“很多都是在胡思乱想,但回过头去看,依然感到激情和美好。”胡贤辉通过青年驿站的介绍找到了人生第一份工作,深圳科学馆附近的一家策划公司。做了半年多后,不安分的他又去了南山一家做生鲜蔬菜的公司从事策划工作。2015年底,胡贤辉和两个青年驿站“站友”李兴科、陈丽有共同创立了“豆芽”。

李兴科来自江西赣州,陈丽有来自广东江门。“我们是在‘站友’组织的爬山活动中认识的,专业背景差不多,都想创业,所以一起做啦。”胡

贤辉说。就这样,胡贤辉对外,李兴科行政,陈丽有财务,3个“站友”组成了驿站创业的“豆芽小时代”。

从去年创业开始,到今年3月“豆芽”一直没有出单,很困难。不过青年驿站也是一个“脑库”。很多导师及时给了指导,胡贤辉们改进了工作方法,最终挺过了最困难的时期。

“我们开设青年驿站的本质是帮助大学生就业,所以一开始的服务主要是就业指导,后来看到大学生中创业意愿不断升高,加了一些创业指导的内容。目前这样的‘沙龙’已经举办了74期。”福田石厦青年驿站负责人董俊毅说。

胡贤辉的“豆芽”现在已经基本实现盈亏平衡。他当年住过的铺上目前住着来自湖北的应届大学毕业生小田。不过,他也已经住满7天,准备离开。“这几天找到了一家互联网企业的工作,我也和‘站友’们在罗湖区合租了一套房子。

这个床位要留给后来的‘站友’了。”小田言语中满是不舍。

目前,包括福田石厦站在内,深圳已建立8个青年驿站,涵盖6个区,共222张床位,截至2016年4月,已服务来深大学生5000余人次。

“这是深圳青春故事的九牛一毛。深圳正在迎来上个世纪八、九十年代后又一轮的创业热潮。”董俊毅指着驿站外面,那里还有不少价格低廉的小旅馆,简陋的门口,年轻人怀揣梦想进进出出。

“这一轮创业的年轻人和他们的前辈不一样,关注的产业不一样。以前很多制造业,现在在互联网、文化创意。但有一点是相同的,他们和前辈一样,都关注各自时代里最新的东西。”经常参与青年驿站“就业沙龙”的铁汉生态园林公司人力资源部经理郭杨说。

“有可能,下一个任正非、马化腾,就在这些年轻人中产生。”董俊毅说。(新华社)

■人物点击

马斯克:竞争对手是苹果不是谷歌



近日,埃隆·马斯克说:“谷歌在展示自动驾驶汽车的发展潜力方面做了不少的工作,但他们并不是汽车公司,可能会将技术授权给其他公司,购买了谷歌自动驾驶技术授权的公司可能才是我们的竞争对手。”

虽然苹果至今都没有证实它正在开发汽车产品,但马斯克早就说过,这在硅谷已经是个“公开的秘密”,因为苹果一直在尝试挖走特斯拉的工程师和高管,马斯克因此曾将苹果称作“特斯拉的坟场”。

今年4月,特斯拉前车辆工程副总裁克里斯·波利特跳槽去了苹果,负责一项“特殊计划”。据称,他将替代此前的苹果电动车计划负责人史蒂夫·扎德斯基。

马斯克表示:“与谷歌相比,苹果与我们之间的竞争可能会更直接一些。虽然苹果起步晚了两年多,但他们确实有可能做出很棒的汽车并且取得成功。”

不过他认为苹果开始汽车项目的时间太晚了一些,因此可能不会对特斯拉构成太大的威胁。“我认为他们在2020年之前不可能实现量产。”他还补充说:“他们错过了机会。”马斯克在早些时候表态,特斯拉的计划是在2020年时让它的汽车年产量达到100万辆。

扎克伯格:脸书不让他后代继承控制权



扎克伯格在脸书总部办公室与他的妻子普莉希拉·陈和三个孩子在一起。

Facebook将调整公司注册章程。在调整之后,扎克伯格只有继续留在Facebook,才能保持对公司的大多数投票权。这一调整也规定,扎克伯格不能将自己的控制权交给后代,包括他刚出生的女儿。

Facebook董事会在代理文件中表示:“新的条款将保证,如果创始人不再带领公司,那么我们将不会一直是由创始人控制的公司。”

Facebook并不认为,扎克伯格会在短期内离开公司,但如果这样的情况发生,那么Facebook希望确保保留的现任CEO不会受到扎克伯格的太大影响,或者说扎克伯格的家族介入公司事务。

Facebook此前计划创建新一类无投票权的股份,帮助扎克伯格实现其慈善目标,包括在未来3年内捐出最多10亿美元股票,同时不影响扎克伯格对公司的控制权。在创建这类股票的同时,Facebook将引入“日落条款”,当扎克伯格离开公司时,或是被公司解雇时对其所持股份产生影响。

这一“日落条款”实际已于4月份披露,但当时没有引起太大的关注。Facebook股东将于6月30日就这一计划进行投票。不过由于扎克伯格拥有Facebook的超过60%投票权,因此这一投票几乎可以确定将获得通过。

到目前为止,如果扎克伯格选择退出公司,或是遭到解雇,那么他仍将保持对公司的大部分控制权。即使扎克伯格意外身故,他的遗产继承人仍可以拥有这样的控制权。这样的控制权可以转交给他的妻子或女儿。

贾因:计划明年在华销售手机



印度手机厂商Micromax Informatix日前表示,公司计划从明年开始在中国销售手机,两年内上市。为了在竞争激烈的智能手机市场不排队,Micromax正寻求提高手机销量,筹集资金。

Micromax联合创始人维卡斯·贾因日前在香港举行的Rise创业大会上表示,公司的目标是在2020年前成为按销量计算的全球第五大智能手机制造商。如果不进入中国市场争夺消费者,不通过上市或者争取私募投资,这个目标难以实现。

对于一家手机月销量只有100万多一点且大部分销量在印度产生的公司来说,这个目标可谓雄心勃勃。市场研究公司IDC的数据显示,中国的Vivo目前是全球第五大智能手机制造商,月销量超过400万部;三星电子目前是全球最大智能手机制造商。

Micromax是印度第二大手机厂商,仅次于三星。但是在过去一年,由于受到来自三星以及多家中国厂商的越来越激烈的竞争,Micromax在印度手机市场的份额出现下滑。

随着业务增长放缓,Micromax的四名创始人重新掌管公司的日常运营。此前高调挖来的一些高管已经离职,例如担任公司CEO的前三星印度主管维尼特·塔内加已经辞职。

Micromax计划利用通过上市来筹集的资金收购一些公司,以建立起一个服务网络,让其手机在众多竞争产品中脱颖而出。“如果没有更多资金投入,我们无法做到这一点。”贾因说道。

陈瑞爱:动疾防控闪“光华”

文·本报记者 滕继濮



陈瑞爱

国务院特殊津贴专家、华南农业大学兽医学院教授、博导,农业部动物疫病防控生物技术与制品创制重点实验室主任,广东温氏大华农生物科技有限总司总裁兼科研首席

从小技术员到8000万奇迹

身材清瘦,齐耳短发,干练儒雅,这就是陈瑞爱。就是这样一个“弱女子”,却在二十多年前,骑着摩托车,在粤西山区翻山越岭,足迹几乎遍布新兴县每一个村落。

1992年陈瑞爱大学毕业,放弃了留校任教和机关单位的工作机会,回到粤西山区,在一个离新兴县城十多公里的小农场当起了技术员。

上世纪90年代,畜牧业的科研技术粗犷,很多没有标准,“当时养鸡的成活率只有68%。”为了从根本上解决农户养殖过程中遇到的疫病防控问题,积累更多的资料与实例,陈瑞爱白天骑着车到农家给鸡治病;晚上则将死鸡带回实验室做临床解剖和诊断。

两场漂亮仗

陈瑞爱名气大振缘于两场漂亮仗。

2002年,陈瑞爱牵头组建肇庆大华农生物药品有限公司,生产禽流感灭活疫苗,“我们是第一个成功研制禽流感疫苗的民营企业”。

第一仗来了。2003年末至2004年初,国内暴发了大范围的禽流感流行性感冒,即现在所称

“基层科研单调、枯燥,天天与鸡、猪打交道。农户文化程度不高,还要用很通俗的语言跟他们解释为什么会生病,说服他们用科学的新技术去养殖,工作量非常大。”在基层跟踪养殖疫病防控一段时间后,陈瑞爱发现必须建立一套家禽生产生物安全体系,用规模化、标准化的管理,提高畜禽规模化养殖的疫病防控能力。为了建立这套体系,她先后用了6年时间驻扎在养殖场潜心钻研。

1999年,陈瑞爱在国内率先推出《家禽安全生物系统的建立与推广应用》的动物疫病防控技术模式,使肉鸡成活上市率从68%提高到96%,该项目成果获得了“九五”国家攻关计划优秀成果奖。

的禽流感。当时甚至出现了人禽交叉感染致人死亡的案列,造成全国性的恐慌。

被农业部指定为高致病性禽流感疫苗的定点生产企业后,陈瑞爱临危受命,带领团队走上了抗击禽流感一线。那时公司还没有大规模生产疫苗的经验,她带领各级领导干部和全体

了餐饮,两家藏式餐吧开得红红火火。

“餐饮生意做好后,我想继续挑战自己,做一点更多的事。互联网和科技创新虽然都很热,但都不适合在家乡干。后来,我突然发现藏区的老百姓对古老的藏靴仍然有感情也有需求,而如今整个藏区居然没有一家像样的藏靴企业。江什加是‘藏靴之乡’,也许这条路是上天帮我选的。”完玛仁增说。

完玛仁增的藏靴公司在江什加一处坡地上,一小排红色的平房前竖着清理皮张的金属架,平房按功能划分为不同的制作间,走进去,可以看到清理好的牛皮、麻线、毡料、针锥等。在成品间,几十双制作好的藏靴整齐陈列在壁柜上,有花色的、全黑的,有皮毡相拼的,也有里外全皮的,令人感受到一种古朴和厚实。

如果可以选,你选哪一种生活?在明亮的大学礼堂,面对一张张年轻美丽的面孔,作为一名教授,优雅地讲述学习之道;傍晚时候,在环境优美的园区里一边散步,一边思考着上市公司的管理以及动物疫病防控产业的发展走向;奋战3个月,最初连续7天不睡觉,天天在轰鸣的车间,研制生产禽流感疫苗;连续6年,吃住在充斥异味的养殖场,白天骑摩托出去帮农户家禽治病,晚上带着死鸡回实验室解剖……

你是不是想选前两项?对不起,没法分开选,这些都是在一起的。这就是陈瑞爱生活的几个片段。

6月1日,第十一届光华工程科技奖颁奖大会在京举行,33位专家分别获得工程奖和青年奖,陈瑞爱位列其中,获青年奖。

员工加班加点,用最短的时间为国家提供了优质禽流感疫苗近60亿羽份。“当时连续奋战3个月,开头连续七天没睡觉,天天在车间。”陈瑞爱回忆说,同时也创造了企业所在集团8000万只鸡没有发生一例禽流感的奇迹。这使她赢得了2004年“广东省防治高致病性禽流感先进工作者”的荣誉。

第二仗。2006年入夏,猪蓝耳病席卷全国,养猪业遭受到前所未有的打击,存栏猪和养猪量严重下降,导致全国猪肉紧缺、价格飙升。面对重大突发公共事件,陈瑞爱团队临危不乱,仅用了80天的时间,就完成了疫苗生产从种毒引进

“一带一路”感召进军深海

“我国水产品每年产值有2.2万亿元,这个数字很惊人。在广东,水产品消费占据了日常饮食消费的20%。调查后,我们感觉到在鱼病这一块,可施展的空间非常大。”陈瑞爱和她的大华农又将目标从陆地转移到了深海。

“国家和广东推进新海上丝绸之路的决心、力度感召着我,我们决定要奋力一搏。”陈瑞爱说,在经济“新常态”的背景下,“一带一路”是伟大战略部署。“大家都想在这个大战略中做点事情,但做什么呢?除了海上贸易,我们感觉,深海渔业是最直接的切入点。”陈瑞爱介绍,养殖方面

动静分明 励志修学

“虽然时间非常有限,但我也会在每个月完成3本书的阅读。”半个月前,作为华南农业大学兽医学院教授的陈瑞爱,为华农学子带来一场以“珍惜机会,引领成长”为题的讲座,他传达了以“励志”为基础的“修学”的重要性。

陈瑞爱说,在现实生活中,既存在着积极的信息,也存在着消极的信息。在选择书籍时,应选择积极的书籍,它们顺应时代的发展,能带来能力的提高;相反,消极的书籍不但不能提升能力,反而会影响到积极的人生态度,同学们应注意识别和选择。

针对“修德,博学,求学,创新”的校训,陈瑞爱表示,修德应该要求大学回归本质,学生要学

到成品出厂的全部工序,为国家农业部提供优质蓝耳病疫苗8000万头份,供应了全国15个省份的防疫用苗为我国养猪业挽回了一大笔损失。

遭遇两次全国突发重大的动物疫病事件,陈瑞爱深深认识到科技创新关乎国家农业发展的作用,促使她先后牵头组建起现在的广东大华农动物保健品股份有限公司,并在短短几年时间内迅速发展,汇聚了一大批高素质人才,和国内知名的科研机构、高校建立了紧密的产学研合作关系,牵头组建了农业部重点实验室、广东省企业重点实验室、大华农-中大生物安全三级(BSL-3)实验室等多个国家级、省级科研平台。

今年的主要任务是提升设备,迅速实现养殖机械化、自动化和规模化。

经过近两年的努力,陈瑞爱带领下的海洋产业已经初步建立了“两地一销”的生产运营系统,即珠海和海南两个核心生产基地和一个销售系统。其中珠海基地被农业部列为国家健康养殖示范基地、供港生产基地;海南基地与黄海水产研究所、中山大学合作建立起了南方海水鱼类繁育育种中心。“我们希望再通过一年的时间,建设起大华农海洋生物产业‘两地一园’的产业格局。两地,是指珠海和海南基地;一园,是指海上科技园。”

会做人;博学体现着不断探索,培养热爱科学的态度;求实对应着脚踏实地,实事求是;创新则强调独立思考与自由思想。

“青年学生应把个人的成长规划和国家发展的新形势结合起来,指导自己未来的发展;而向一些优秀人物学习则会对修学起到良好的作用。”陈瑞爱将责任与担当看作是励志的写照。“当生活艰难时,将责任与励志联系在一起,你将看到光明。”

外向和内向的性格哪种更适合做研究?

面对学生的提问,陈瑞爱答:“我是一个动静分明的人。每个人都有自己的个性,没有好坏之分。在做研究时,要理性处理‘动’‘静’,不要浮躁,更不应浪费时间。”

要保证质量,二是要对品牌、营销进行统一规划,争取一上路就步入正轨。

如今,在完玛仁增的藏靴公司中有17名手工艺娴熟的工匠,最忙时,各类工人有50多名,员工全部是江什加村民,每月每人可挣到1000到3000多元。鉴于完玛仁增的藏靴公司在产业扶贫上的作用和前景,同仁县有关部门给予了公司110万元的扶贫贴息贷款。同仁县文体广电旅游局局长娘毛才让告诉记者,藏靴是藏族传统文化,属于非物质文化遗产传承范畴。完玛仁增的公司如果在藏靴的挖掘和传承上达到国家政策要求,将有望获得进一步的扶持。

“谁说只有做互联网和科技创新才有‘钱途’?条条大路通罗马,我对自已选的这条路有信心。”完玛仁增说。(新华社)

■第二看台

“80后”青年完玛仁增的复古创业路

文·马勇

青海省黄南藏族自治州同仁县曲库乎乡江什加村是我国藏区著名的“藏靴之乡”,藏靴制作在依山傍水的江什加村已有600多年的历史。科技日益改变生活的今天,古老的藏靴在一定程度上淡出了人们的生活。然而,它却被一名计算机专业毕业的大学生选择用来创业。

31岁的完玛仁增祖辈生活在江什加村,对家乡和藏靴,完玛仁增怀有一份旁人难以体会的情感。“很多人可能难以理解,在互联网和科技创新热潮一浪盖过一浪时,我这个学电脑的为什么却背道而驰,捡起了过时的藏靴和手工业。”完玛仁增笑着说。

完玛仁增2007年毕业于北京理工大学计算机信息工程专业,是当时家乡少数能够去北京读书的大学生。毕业后,他回到家乡自主择业做起