

■周一有约

文·齐湘辉

“人们往往认为,电商最难的是‘最后一公里’,但对两岸跨境电商贸易而言,最难却是‘第一里路’。来自台湾的跨境供应链服务平台‘第一里路’执行总监林柏年对记者说。

今年40岁的林柏年曾在台湾卫生部门服务多年。任职期间,他发现台湾有很多制造优良产品的厂商,却不知如何开拓大陆市场,由此萌生了创业的想法。两年前,他辞职与朋友一起到大陆创建建设“第一里路”,希望让台湾的厂商通过这个平台,将产品卖给大陆的采购商。

“一开始我们只想把台湾产品引进大陆,公司成立后,才发现两岸企业对跨境进出口的需求都很大。”林柏年告诉记者,大陆的采购商想要拿到台湾产品,同样面临去哪儿找货源的问题。

一位台湾“创客”的创业故事

于是,他改变了单纯贩卖台湾产品的初衷,转而成为两岸所有想做跨境电商的企业服务,即充当“B2B”中的“2”——为双方提供仓储,促成双方见面商谈,最终达成合作。

在林柏年的设想中,“第一里路”的操作应该简单明了,小孩子都会,最终目的是为双方省去不必要的繁琐环节。他举例说,像跨境电商产品进入大陆都是需要备案的,如何备案、在哪里备案等都是问题,但只要在他们平台上合作,后续事宜都由他们的后端处理,企业不再需要操心。“这样,品牌商只负责专心做东西,采购商只专心卖东西,我们则提供最优化的规划服务。”

为降低成本、保证质量,“第一里路”只和原

厂或一级代理商合作。“因为直接和原厂合作,在保证正品的同时拿到的价格也相对低,这些也成为我们的竞争优势。”林柏年说。

上线至今,与平台合作的台湾厂商已有10多家,销售着许多台湾商品。对于企业的“爆发式成长”,林柏年很高兴。他说,这是因为赶上大陆鼓励、支持创业的好时机,“被市场推着走”。

作为厦门海峡两岸青年创业基地最早入驻的台湾企业,“第一里路”从基地获益良多。

“在这里租用办公室第一年也是免费的,台湾员工租房每个月还补贴1000元(人民币),此外还能享受到许多国家、自贸区、地方叠加的优惠政策。”林柏年说,对于“创客”来说,第一年往往是最艰难的,在不怎么获利的时候能尽可能地节

省支出很重要。

“亲自到大陆创业才体会到两岸市场与经营思维的差异。在台湾,大家强调的是按部就班,有多少资源就做什么事;但在大陆就不一样,你想做到什么规模或程度,只要有可行到位的商业模式,并且被投资人认同,资金或资源就会靠拢过来。”他说,现在这样的经营模式是他们当初没有想到,是两岸理念冲击的成果,也得益于大陆鼓励发展跨境电商的大好机遇。

未来,林柏年计划将“第一里路”打造成跨境品牌孵化器,考察一批品牌质量好但知名度欠缺的台企,包装推广后通过平台进入大陆市场。“只要一步步来,两岸跨境电商市场前景无量。”他说。

(新华社)

■人物点击

刘作虎: 2017年印度市场90%手机本地造



一加CEO刘作虎日前表示今年将会加大对印度的市场投入,争取在2017年底实现出口印度的90%以上手机都是印度制造。

一加在印度布局已久。2014年12月,一加与印度亚马逊合作,宣布正式进军印度进行线上销售,不到一年的时间,一加在印度的销售超过50万台,成为一加海外销量最大的国家。

对于如何看待印度这个新兴市场,刘作虎表示,印度将会迎来大量功能机用户向智能手机转变的过程,具有很大的发展空间,一加会重点抓住中高端手机用户。

最近印度电信管理局宣布,印度手机用户已经突破10亿,在各大家手机厂商虎视眈眈下,一加在这里看到了更大的市场。刘作虎表示,一加会加大对印度市场的投入,并计划在印度制造手机,争取在2017年12月份实现印度销售的手机90%以上都是印度制造;同时,针对印度当地用户的使用习惯,正在寻找合适的定制软件产品和投资公司。

安德森: 140家“独角兽”数量还是太少

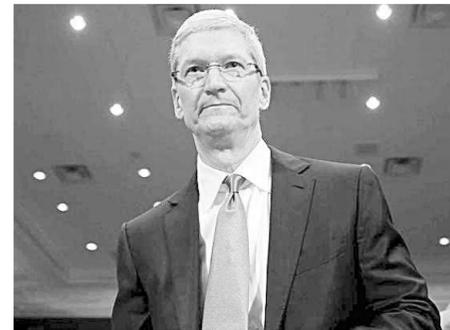


硅谷知名风险投资人马克·安德森日前在出席初创公司研磨全球会议时表示,更多的资本应当涌入科技初创公司。

“宏观经济陷入危机的临界点,并不是因为独角兽公司的估值过高,而是因为独角兽的数量还不够多。”安德森说。独角兽公司是指那些估值达到或超过10亿美元的私有公司。此类曾被认为是稀有的企业,如今在市场中已超过了140家。它们中的绝大多数尚未获得营收,而其中的一些在上市时市值又低于曾为私有公司时的估值,Box便是其中的代表之一。

曾对Facebook、Twitter等公司进行过投资的安德森表示,如今每年有500亿美元的资金投入到了私有公司当中。在他看来,这些资金的数值事实上并不多。他说,“从绝对值看这的确是一笔庞大的资金,但是就全球经济而言,这笔资金事实上非常少。”2015年,标准普尔公司预计投入派息和股票回购的资金将超过1万亿美元。“真正的问题,在于如果没有流向初创公司的9500亿美元又带来了什么?”安德森反问说。

库克: 为拒绝破解手机将直接向奥巴马陈情



美国苹果公司在拒绝执行法院命令协助解锁一部苹果手机以后,公司首席执行官蒂姆·库克在首次接受媒体采访时称这关系到公共安全,苹果如果协助执法人员破解手机,将损害美国人的信息安全,“对美国不利”。

库克说,这样的软件是“软件中的癌症”,是非常危险的。如果编制这样的软件,将被坏人利用,让无数用户面临风险,“这将对美国不利,并且会制造一个先例,很多美国人会感受到了侵犯”。

库克还说,此案不仅事关隐私,还事关公共安全。他将直接向美国总统奥巴马陈情,并准备把官司打到美国最高法院。

刘建妮: 安静地与化石在一起

文·本报记者 滕继濮

“这门课讲得非常不错,连我这个外行都听懂了。”这是网易公开课《西北大学公开课:化石趣谈》下网友的留言。

在西北大学,古生物学向她打开了一扇全新的大门,而现在,她正在为更多人打开一扇生命演化的窗。

在她的世界里,恐龙是几亿年后才出现的“小字辈”,一块块叶足动物化石,是读懂生命演化的“档案”。

在“创业”和“财富”逐渐成为全社会尤其是科研圈的背景声里,她安静地做着学问,投入地带着学生。刘建妮就是这样一个人,沉浸于古生物学世界里的人。

命运没有辜负她的努力与纯粹:她是第十一届“中国青年女科学家”中最年轻的一位;她的发现曾被《自然》杂志以封面文章的形式发表,并在国际学术界引起不小的轰动;她开设的通识教育课《化石趣谈》不但常引来学生“蹭听”,还被教育部录制成为国家精品视频公开课,且入选了大学生素质教育公选课。

新学期的开始,记者日前走进刘建妮位于西北大学的实验室的那一刻,就被来自远古的化石所吸引。生命演化历程中充满了惊奇、偶然与不可思议。透过化石,我们可以“触摸”亿万年前纷繁世界里的鲜活生命,也能看到,刘建妮这十余年是如何走来。



个人档案:刘建妮,西北大学地质系教授、博导、洪堡学者,973计划青年科学家专项项目首席科学家。长期致力于早期生命演化的研究工作,目前在多国权威学术刊物发表了50余篇论文,研究成果入选教育部中国高校十大科技进展和国际十大生物新物种。2013年以来,入选中组部首批“青年拔尖人才支持计划”(万人计划)和教育部“新世纪优秀人才支持计划”以及国家自然科学基金首届“优秀青年基金”的资助。荣获陕西省高等学校科学技术奖、古生物学会第二届青年古生物学奖、第五届中国侨界贡献奖、第十一届中国青年女科学家奖。

让更多人爱上古生物学

有可能是学术界期待已久的,曾湮没在远古历史尘埃中节肢动物的一个祖先。为了证明自己的推断,刘建妮仔细观察和研究化石,终于从中找到关键的生物演化信息。

她发现“仙人掌虫”已经发育出分节的附肢,但却仍保留着柔软的蠕形躯干,这一确凿的化石证据表明节肢动物附肢的分节明显早于躯干的分节。该研究成果于2011年1月24日在《自然》杂志以封面文章的形式刊登,在国际学术界引起了极大的轰动。

该研究还证明了其是节肢动物的祖先,解决了节肢动物这一地球上最大优势类群起源的难题,这是古生物学研究领域的重大突破。“仙人掌虫”研究还入选了2012年度国际十大生物新物种,这是唯一入选的化石新物种,也是唯一一个代表中国人选的生物新物种。她的这一发现受到国际同仁的高度赞扬,英国剑桥大学的Conway Morris教授评价此化石“提供了节肢动物软躯体到硬骨板演化过程中的关键证据”。

这一年,距离她人行刚刚十年。

发现生物演化的证据

刘建妮的古生物学世界是从研究叶足动物开启的,这种看上去“萌萌哒”的生物瞬间“get”到了她的“点”。随着研究的深入,她的关注点也更多地聚集在这个种群上面,在整理化石的过程中,她会给予这个类群特别关注。她明白自己找到了那个“点”——她想要为之奋斗一生的研究方向。

“叶足动物虽然已经灭绝,但它与节肢动物起源密不可分。”刘建妮说。作为寒武纪大爆发时期的最庞大类群,节肢动物的起源和多样性分异问题,一直是学术界努力探索的热点及焦点问题,而要想揭示并最终弄清节肢动物起源的奥秘,还需依据已灭绝了的“基干类群”的化石证据。化石是曾经生活在地球上远古生命为我们留下的特殊文字,是保存“生命的档案”,对化石的研究为人类开启了一扇了解生物演化的窗口。

2005年,刘建妮在位于我国云南澄江的寒武纪化石库中发现了一种奇特的生物——“仙人掌虫”。它来自5.4亿年前的寒武纪海洋,浑身长刺,身体和腿基本一样粗。她推断这种生物极

找化石像“淘宝”

研究古生物,常常要在人迹罕至处采集化石。背着几十斤化石“转山”常有,危险也不鲜见,但刘建妮却从未厌倦或畏惧。

刘建妮说,“我对生物学的兴趣,可能源于小时候在农村经常漫山遍野地跑,用小棍翻动土地寻找迥异的昆虫。”小时候,因为父母忙于工作,她被送到农村的奶奶家。没有多少玩具,她就“和虫子玩、和花草玩、和自然里的一切玩”,自然是她最好的玩伴。亲近自然,记录自然的体验让她养成了观察万物的好习惯。

“如果能够幸运,能采集到有价值的化石回到实验室,那便意味着更加辛苦的征程的开始。”刘建妮告诉记者,实验室整理化石是个细致活,要用细针在显微镜下一点点的剥离。轻重也要拿捏到位,手轻了岩石剥不下来,手重了可能会损

伤化石。她介绍,一般分离出一块完整的化石至少需要一到两周的时间,耗费几个月的情况也很常见。“在高倍显微镜下完成这项高难度工作需要的不只是耐心,更需要平稳的心态,每一种波动的情绪都可能伤害到化石。”

在刘建妮看来,野外采集和研究本身的辛苦,并不紧要。找寻化石的过程就像是“淘宝”,邂逅心仪石头的那种欣喜之情让刘建妮觉得这一切都值得。“我很喜欢我的专业,所以不会觉得苦,和很多女生逛起街来一点都不觉得累是一个道理!”

透过一块块石头,刘建妮看到的是亿万年前鲜活的生命。凭着对专业的热爱和不怕吃苦的精神,刘建妮在几年内采集了大量珍贵的化石,并借此踏上了远古生命的探秘之旅。

■第二看台

世界再大,也要回家

——吉林延边万千游子掀起返乡创业热潮

文·郎秋红 许畅

世界再大,也要回家。春节期间,吉林延边朝鲜族自治州又迎回一批返乡创业者。“这次回来就不走了,政策好,人贴心,在家乡创业更踏实。”从大连回乡探亲的张世权说。

近年来,延边朝鲜族自治州大力实施外出务工人员“回引工程”,吸引万千游子返乡创业,兴办国防。一股“大众创业、万众创新”的新热潮涌动在金达莱的故乡。

“无论在外面多么成功、舒适,还是没有精神上的寄托,总觉得心里空落落的。”延边科创超声波设备技术开发有限公司董事长王洪军说。这位电器专家大学毕业后一直在日本生活工作。几年前思乡心切,带着自己的发明专利和原始积累返回老家延吉市创业,现在已经成立4家

企业,去年产值达7000多万元。

延边朝鲜族自治州人口200多万,外出务工人员20多万人,其中15万人在韩国,1万多人在日本。外出务工特别是出国务工人员规模之大、收入之高在全省乃至全国都有名。

然而,在外漂泊久了,总有一缕乡愁牵动着游子的心绪。

“去年春节回来,在手机微信中收到了州委、州政府致全州外出务工人员的一封信,信里充满了家乡对游子的牵挂和思念,我觉得是时候给家乡做点贡献了。”琿春宏宝经贸有限公司经理代铁说。

“几年前就开始着手吸引外出人员回流,因为各种条件还不具备,效果不明显。”延边州委常

委、组织部长郭灵说。近两年国内经济下行压力加大,日、韩等国也提高了外来劳动力的门槛,外部发展空间有限。延边州紧紧抓住这个历史机遇,全力推动外出务工人员返乡创业。

全州各县市成立了返乡创业工作领导小组,基层建立了返乡创业服务站,通过短信、微信等方式加强与外出务工人员联系;建立返乡创业人才库、项目库、专家库,准确把握各类人才信息和需求;搭建金融服务平台、商务联络平台、政策服务平台,从创业指导到企业注册、贷款融资,为返乡人员提供“保姆式”服务;州里还出台九项优惠政策,对返乡创业者在资金、土地、税收等方面给予最大支持。

“如果不是科创公司在这儿,我可能一辈子

都不会来延吉。”最近,延边科创超声波设备技术开发有限公司开发的智能水槽和太阳能充电宝等产品吸引了大批广东和江浙一带的代理商。“过去都是我们代理南方产品,现在南方人纷纷到延吉来做我们的代理。”科创公司董事长王洪军十分自豪。眼下,他正雄心勃勃地计划着扩大再生产,把延吉打造成智能家电产业基地。

张世权说,他决定不走了,在家乡投资1000万元建厂。现在公司已经注册完毕,下一步就要投入基础设施建设。

从2015年全州启动返乡创业工程至今,延边州外出务工返乡人员超过1万人,其中有创业意愿的6400多人,已有4000多人开始创业。

(据新华社)