

■ 创业故事



文·本报记者 李禾

在美国大片《碟中谍5》中,计算机高手班吉戴着眼镜,不但可以语音通讯,而且能计算、实时搜索定位嫌疑人……其实,现在这样集手机、计算机等功能于一身的穿戴设备离我们并不遥远,而且功能可能比电影里展示的还多。

北京国承万通信息科技有限公司(G-Wearables)就是一家主要从事可穿戴电子、移动互联网领域的技术、原件及设备研发的公司。当前,已在国内外市场上推出了运动耳机、

虚拟现实设备等。

北京国承万通创始人、CEO 郭成博士告诉记者,他最终想做的是下一代计算平台。“从个人电脑到手机,中国都是跟着外国在跑,从硬件到系统,利润大多也被外国人赚走了。在下一代计算平台研发上,我不希望再错过。个人电脑的来到花了20年,手机15年,而这种可以随身穿戴的下一代计算平台的到来,可能比我们预计的要快得多。”

们在虚拟中实现“身临其境”。

手势识别是郭成团队独创的,也是其得意之作。“国外的虚拟现实设备是没有手势识别的。也就是说,你一抬手,却看不到自己的手在哪里,于是瞬间就出‘情境’了。”郭成说,北京国承万通的手势识别方案不受光线强弱影响,在阳光下亦可正常工作,特殊的算法保证了更高的识别灵敏度。此外,全身动捕设备中采用了自主研发的9轴姿态捕捉算法,更精确还原人的动作姿态;定位技术可实现毫米级的定位,有助解决头显的眩晕难题,并能通过自主定位实现任意多人的位置接入。

StepVR 与其他大多数虚拟现实设备相比,

从外观上看最大的差别是体验者背在背上的背包式无线处理器,也正是这个运算中枢实现了人在虚拟空间中的自由活动。“独特的算法、无线处理器等都是计算平台必不可少的部分,我们自主研发的技术也从某种程度上可以形成一定的技术壁垒和保护。”郭成说。

从运动耳机到虚拟现实设备,一方面是向新一代计算平台的不断靠拢,另一方面,郭成把之形容为“坡道”。“作为创业公司,我们必须有盈利才能生存。我们必须拉长盈利坡道。就像一个雪球滚下来,如果坡道越长,最后雪球也必然会大。但在拉长盈利坡道时,我们还必须保证自己这个雪球是滚在最前面的、最大的。”郭成感叹道。

郭成:既然找不到,我就自己做

下一代计算平台 不想再错过

从智能可穿戴设备开始

郭成是天津人,从北京邮电大学本科毕业后便前往荷兰留学深造,2012年获得荷兰代尔夫特理工大学博士,读完博士后在飞利浦集团做访问学者。他说,之所以在2013年回国创办公司开始创业,就是因为找不到做下一代计算平台的地方。

“既然找不到,我就自己做。这个计算平台将是穿戴在人们身上的,所以我们就先从穿戴设备做起。”郭成说。

与市场上其他穿戴设备相比,北京国承万通有自己的独创性。公司自主研发的运动追踪器goccia,创造性地利用可见光通信进行数据传输,无需数据线,运动结束后只需把goccia放置在手机的前置摄像头上方,通过光就把运动数据传输并

存储到手机里了。这款世界上最小的运动追踪器,获得在世界范围内深具影响力的美国IDEA设计大奖银奖。

此外,北京国承万通推出了gogo双耳无线运动耳机,真正实现了左右耳之间的无线连接,让运动更自由无束缚。gogo不仅可以通过蓝牙连接手机听歌,同时其自带的4Gb内存,可以满足用户拷贝近千首歌曲到耳机中,还能测量运动者的心率以及运动的速度、步数、消耗的卡路里等,运动时只需要带上gogo就够了。

“你还可以事先规划自己的运动,比如运动多长时间,跑多少公里,多少步数等,当计划完成时,耳机就会语音提醒你;当你没有完成预定计划,耳机也会告诉你。”郭成说。

虚拟现实,离梦想更接近

与运动耳机相比,郭成更看重虚拟现实设备StepVR的未来发展,因为这套设备离他梦想中的下一代计算平台更为接近。StepVR由头部显示器、背包式无线处理器、全身动作捕捉传感器、手部识别传感器和空间定位设备组成。使体验者对虚拟现实的认识并不仅是眼部的观看体验,

更多的是全身心的“沉浸感”。也就是说,体验者不仅能通过头部显示器看到虚拟景象,同时可以在这个虚拟世界中行走活动,可以第一视角看到自己在虚拟世界里的形象,拿起虚拟世界里的物品,和另一个体验者在虚拟世界里相遇及互动,而这一切的体验完全可以在和现实中一样,使人

创业“基本功”,跳下悬崖时造出一架飞机

北京国承万通是一家典型的技术公司,目前,已获得授权或正在申请的发明专利有50多项。

这个最初不过三四个人员规模创业企业,如今办公面积近千平米,员工也扩展到近百人。随着研发的技术、推出的产品越来越多,郭成面对的困难也越来越来,也越来越忙了。

比如企业用的芯片量少,性能独特,但国外的芯片大公司不可能为了他定制芯片;企业需要定制的模具量少,模具生产企业不当回事,出现细节问题,会有各种推脱;团队越来越大,融资也越来越来。

“我突然发现,我已经听不懂团队的话了。”郭成说,当技术人员跟他汇报,提出深度崛起、感知计算等方面困难时,“我说,你打住,我找个能听懂的人来听吧……需要越来越多的人来帮助。”

曾有一句挺出名话,叫做“站在风口上,猪都会飞”,这个风口是资本也是机会。对此郭成非常感慨,他说,在飞起来的时候,创业者必须立刻拉上一根风筝线,而且还必须是钢铁做的。

“以前的技术发展,是十年磨一剑。但如今,稳定搭砖的时间被取消了。创业者必须一边夯实技术基础,一边尽快找到盈利模式。创业就像从悬崖跳下,还要在掉到地下前组装出一架飞机飞起来。”

尽管面对种种困难,郭成说那些都是创业之初就预料到的,如今只有兵来将挡水来土掩,靠一颗心、一张嘴来说服投资者、团队等来共同奋斗,把北京国承万通打造成有长久内生力的公司。

郭成和北京国承万通都很忙碌,每天4个会议室基本都是没有空闲的。记者两次采访,也总是被各种突发的会谈、来访所打断,郭成的工作时间是上午9点到晚上10点。

不过郭成和北京国承万通都是充满活力的。郭成说,他正在公司附近寻找合适的游泳馆,能够在早上7点钟去游泳。在北京国承万通偌大的写字楼空间里,没有前台,而是放着一只憨态可掬的“大白”。郭成说,“公司里面的年轻人很多,姑娘们可以鼓励小伙好好工作,那得让大白鼓励姑娘们,每天上下班拥抱一下,很温暖。”

■ 创客说

创业“老腊肉”陈向东:

创业要提前几年来琢磨

又一个大学生创业季来临。

创业的群体有很多,其中由在校大学生和大学毕业生群体组成的年轻创业群体很是吸引眼球。放眼全世界,创业成功的90后也不胜枚举,但是在中国,这样的概率似乎还是有点低了。

跟谁学创始人、董事长兼CEO,前新东方执行总裁陈向东希望帮创业者厘清关于创业“理性与感性”的边界。

心理学上常常会讲心理边界,同样,创业也是有心理边界的。创业不应该是一时的冲动,而应该是长久准备。

今天的创业时代,让每个人的创业都成为可能,而你该做的事,提前几年来琢磨。

如果一个创业者,你会面临什么样的压力;如果一个创业者,你该选什么样的市场;如果一个创业者,你该组建什么样的团队;如果一个创业者,你该如何和资本对话;如果一个创业者,面临重组和危机的时候,你该如何驾驭;如果一个创业者,你该让谁做你的人生导师;如果一个创业者,如何能够将一些先行创业的人,拉进你的圈子成为好友和他们对话;如果一个创业者,还得思考在今天这个时代,如何能够更快地把自己营销出去。

真正想创业的人都是思考了很长时间,他想的比较明白了,特别自身的缺点、优点分别是什么。如果你要决定创业,一定记住,创业绝对不是一时冲动,你要冲动创业了,百分之百会失败。

不是一时冲动,创业就一定能够赢吗?不一定。很多连续创业者,第一次没赢,第二次没赢,或许最后还是没赢,但是他在创业过程当中,体会到了那种生活方式。什么样的情况下你不失落、不郁闷、不尴尬、不痛苦,还能够乐观的面对他人?就是你把这件事当成一种生活方式,以把这件事当做自己的人生使命来推动,你会发现你会坦然许多。创业不要仅仅为了赚钱发财,如果你说创业不仅仅是为了赚钱,而最重要的是我想能够创造美好,能够用梦想改变人的生活,这该是多酷的一件事啊。(来源:中华网,有删节)



■ 联盟动态

全国农业信息化联盟成立 申请加入单位超2500家

作为第十三届中国国际农产品交易会的重要组成部分,农业信息化高峰论坛在福州市举行。

在论坛上,由农业部信息中心联合全国31家省级农业信息中心发起的全国农业信息化联盟正式成立。截至目前,申请加入联盟的单位共有2516家。

据福州日报报道,论坛以“互联网+”现代农业为主题。与会者指出,现阶段推进“互联网+”现代农业,要加快发展农业电子商务,重点突破鲜活农产品电子商务的瓶颈制约,指导支持新型经营主体对接电商平台;深入推进农业物联网示范应用,率先推进设施农业、畜禽水产养殖、农产品质量安全追溯等方面的农业物联网技术应用。同时,要抓紧实施农业大数据工程,加强农业农村大数据采集分析、共享开发和开发利用,加快建设全球农业数据调查分析系统;大力提升农业信息服务能力,加快推进信息进村入户,强化农业部门网站、微博、微信、移动客户端建设。(蒋雅琛)

电子化工新材料产业联盟成立 将推动国产化化工新材料在电子领域应用

11月8日,中国电子化工新材料产业联盟在北京宣布成立,将打破行业界限,通过上下游跨界融合和产学研用深度融合,推动国产化新材料在电子领域的应用。

据中国化工报报道,中国电子化工新材料产业联盟发起单位共48家,其中化工材料企业25家,下游半导体、平板显示等用户企业9家,大学研究机构9家,相关协会组织5家。

联盟名誉理事长、中芯国际董事长周子学说,中国半导体制造业要强,材料产业必须强大才能实现配套,才能形成完整的产业链。

联盟首任理事长、巨化集团党委书记、董事长胡仲明表示,该联盟成立的宗旨是以企业为主体,市场为导向,打造产学研用相结合的产业协作发展机制。联盟将当好行业发展的“助推器”,当好政企沟通的“彩虹桥”,更快推进我国电子化工新材料产业升级。巨化作为理事长单位将当好产业联盟的“领头羊”,目前正在打造中国电子化工新材料产业基地。

中芯国际集成电路制造公司执行副总裁兼首席运营官赵海军表示,全球半导体产业对材料的需求持续增长,2014年全球半导体材料市场规模447.5亿美元,但中国企业所占份额非常小。目前中芯国际的前七大耗材(占全部材料的98%)中,硅研磨液、光阻、化学品、研磨垫、气体、靶材都开始了国产材料的采购。

京东方科技集团首席采购官吴功园介绍,电子化学品和特气是半导体显示行业的重要原材料,国内市场需求年均增长率超过20%。他建议下游面板厂商打开大门,为材料厂商提供上线测试和改进的机会,形成合作开发的良性机制;上游材料厂商苦练内功,为下游提供合格、稳定、放心的产品;政府给予政策支持,提升上游材料企业积极性,降低下游用户风险,促进国产化进程。

天马微电子集团总经理向传义表示,电子产业竞争激烈,希望导入低成本的供应商,材料国产化是大势所趋。如果国产材料和装备具有竞争力,我国电子产业就能实现弯道超车,在国际上形成竞争优势。因此电子产业有意愿、有动力、有条件与化工新材料产业合作。(危丽琼)

桑德回收联盟 “互联网+分类回收” 解垃圾围城之痛

文·本报记者 李禾

11月8日是我国传统节日“立冬”,北国已进入冬季,但素有“东南首邑”之称的福建省福州市依然艳阳高照,桑德回收联盟福州团队的“垃圾分类回收进社区”系列活动在福州市鼓楼区南湖社区进行得如火如荼,30度的高温也阻挡不了居民积极参与垃圾分类回收活动的热情。

在联盟工作人员、福建师范大学环境学院

志愿者,还有凤湖社区志愿者等介绍和引导下,社区居民对垃圾分类有了更直观的认识,还纷纷把家里各种废弃家电、包装纸等拿到分类回收现场。

而11月4-6日,在上海新国际博览中心举办的第三届中国“城市矿产”博览会上,桑德回收联盟的亮相也同样引人注目。

让垃圾分类回收高效可行

我国高速发展的城市,正在遭遇“垃圾围城”之痛。有统计数据显示,全国600多座大中城市中,有2/3陷入垃圾包围之中,有1/4的城市已没有合适场所堆放垃圾。而居民产生的生活垃圾中超过30%是可回收利用的。

2000年6月,北京、上海、南京、杭州、桂林、广州、深圳、厦门被确定为全国8个垃圾分类收集试点城市。15年过去了,效果似乎并不明显。“互联网+垃圾分类”能否成为破解垃圾围城与垃圾分类难题的一剂良药?

桑德环境资源有限公司资源回收部总经理彭豪峰说,桑德回收联盟由上市环保公司启迪桑德等创建,采用“互联网+分类回收”的新模式,借助于线上APP和线下回收箱,通过环保理念宣传,垃圾分类指导和积分回馈体系,降低垃圾分类回收门槛,引导和鼓励居民对垃圾进行分类回收和定点投放,最终实现垃圾的减量化和资源化,有效解决垃圾围城和资源浪费问题。

而居民通过垃圾分类指导系统,将垃圾分类

打包并贴上专属二维码,定点投放到桑德回收箱或使用APP、微信预约上门回收服务,回收完成后获取积分奖励。居民可通过移动端实时查询分类回收记录和积分奖励情况,通过线上积分商城兑换各类生活用品、购物卡等,并享受免费送货上门服务。桑德回收联盟对回收物进行专业化分拣,运送到启迪桑德旗下正规的资源综合利用企业进行环保处理,实现资源循环利用。

“联盟前期主要靠自有资金和政府补贴进行运营,在用户数达到一定规模的基础上,我们还将引入更多合作商家,通过向商家导流的方式进行市场化经营,充分发挥互联网思维整合资源,重新建立新型的再生资源回收产业的利益链,居民、商家、政府和桑德回收联盟的权益都能得到保障,以建立一种可持续发展的运营模式。”彭豪峰表示,联盟利用专业的垃圾分类指导系统、智能化的垃圾回收箱,并依托强大的移动互联网和大数据技术,为政府和社区居民提供高效完善的垃圾分类回收系统解决方案。

携手环卫,打通再生资源全产业链

彭豪峰表示,联盟的“资源再生”走的是全产业链布局道路,将从前端回收、中间初加工到后端深加工都进行布局。桑德是我国知名的环保公司,目前桑德再生旗下公司主要集中在中间初加工环节,需要大量“货源”。因此联盟的创建,承担着为中端初加工企业提供充足资源的重任,是布局前端回收的重要一环。

住建部等五部门于今年4月印发了《关于公

布第一批生活垃圾分类示范城市(区)的通知》,明确要求“促进再生资源回收、有害有害垃圾回收与环卫系统的完善和融合”等。彭豪峰说,联盟目前只专注于再生资源的分类回收,后期将会与环卫业务打通,形成良好业务协同效应,实现“两网合一”,做到干、湿分类回收和再生资源的分类回收,打造国内最大的集生活垃圾和再生资源分类回收于一体的网络体系。



希望得到专项扶持资金、政策扶持

彭豪峰强调,垃圾分类回收工作需要政府、企业和居民多方参与,是一个系统工程,而不是简单的开发一个APP、购买三五辆车、拉上十几个人就能成功的。

当前,桑德回收联盟在福州市政府支持下,已在福州市鼓楼区的3个社区进行了试点工作。截至目前大概运行1个月,投放回收箱15个,发展家庭用户超过1500户,直接服务人口约5000人。据目前交投情况看,注册用户每周交投率约为25%,主要废品为废旧衣物、废纸和废塑料三类,占到总重量的75%以上。

彭豪峰说,联盟计划在今年12月底,服务范围拓展到福州鼓楼区20个社区,投放回收箱超过100个,发展家庭用户超过20000户,直接服务人口超60000人,实现家庭参与率达50%,注册用户周交投率达40%;2016年,还将服务范围重点开拓到各大省会城市。完成回收APP和微信服务号的开发工作,真正实现线上线下结合的回收O2O模式。

尽管联盟满怀雄心壮志,但也面临诸多困难,首先是资金投入较大。为了项目高效稳定运营,联盟筹建了400平米的运营管理中心、500平米的分拣中心和多个社区服务中心,采购了货运车辆,投放了大量回收箱;委托专业团队开发APP、微信服务号和网站等,前期直接投入达200万元。其次是运营成本比较高。目前福州试点项目就有接近30人的团队,人力成本高;回收箱投放较多,需要及时清运,运输成本也较高。缺少明确的政策支持。虽然联盟项目受到

地方政府的支持,也帮助积极协调社区提供尽可能多的便利和支持,但没有列入政府工作计划,也没有形成书面文件下发,这导致有些社区不重视此项工作,配合力度不够,使分类回收宣传和推广工作没有达到预期效果等。

因此,彭豪峰表示,生活垃圾处置,多涉及政府工程和工作,需要地方政府的支持。他说,关于项目的专项扶持资金,希望地方政府能够将桑德回收联盟列入创新项目,给予专项扶持资金,“支持我们在互联网、物联网和大数据方面进行研发投入,打造集高科技元素”;希望政府能给予常态化的补贴资金,主要包括用户服务补贴和垃圾减量化补贴两部分。“用户服务补贴可以根据我们服务的用户量进行补贴,垃圾减量化补贴可以根据我们回收的重量给予补贴”。

在政策扶持方面,彭豪峰希望,政府能够将分类回收项目列入政府工作计划,把居民的参与度作为对各个街道和社区的工作考核指标,督促社区投入人力物力来宣传支持垃圾分类回收工作;由于分类回收的清运成本较高,如果能够与环卫业务和环卫体系融合,充分发挥再生资源分类回收和环卫体系的协同效应,能有效地降低人工成本。

“桑德自身也有环卫业务的运营管理能力,希望政府在某些试点区域把环卫业务、再生资源回收业务的特许经营权都委托给桑德来做,减少中间环节,实践‘十三五规划’建议中‘加强生活垃圾分类回收和再生资源回收的衔接’的要求。”彭豪峰说。