

■周三有约

文·胡旭

“80后”的方毅,在校是“明星学生”。1999年,他被保送进入浙江大学竺可桢学院工科混合班就读,2003年又被保送进入浙江大学计算机专业读研究生,毕业后获评“浙江大学特优毕业生”。

然而他偏爱创业。2001年,他被选入只有60人的浙大创新与管理强化班,聆听MBA老师们的课程,在浙大科技园接受创新创业系统辅导,从此,创业不辍。

“2005年,我开始第一次创业,做‘手机备份’,后来被百度收购了;第二次创业做了‘个信’,后来被腾讯干掉了;个信是我的第三次创业,做手机消息推送服务。”

在经历了硬件开发商、软件开发商到技术提供商的几度定位之后,方毅带领的团队定位在了“送水工”角色上——目前“个推”业务独立覆盖8亿手机终端,在第三方推送服务的部署上占据国内90%的市场份额。

2014年7月,“个推”宣布完成B轮融资千万美元,软银赛富领投,原A轮融资方悉数跟投,“这可能是国内B2D行业迄今最大的创业公司”。

“特优毕业生”的10年创业路

单笔融资。”方毅说。

2014年11月,“个推”获第三届中国创新创业大赛互联网及移动互联网行业全国总决赛第一名。

在互联网创业、科技型创业的江湖里,收益大,风险也大,被替代、被颠覆的事随时可能发生。在方毅的创业道路上,资金链断裂、技术瓶颈、小伙伴跳槽的状况都发生过。

“最难过的时刻是裁员,从135人的团队直接缩减到50多人,现在回头想想,没有裁过员的也许不能叫做公司。”

但10年创业征途,他始终坚信自己的选择,“虽九死其犹未悔”。

方毅很感激在自己创业路上帮助过他的“贵人”,也很愿意把自己的一部分时间留给自己当年一样选择创业的年轻人。他每年会到母校浙江大学去进行四五场的创业讲座,也会到本土创业圈子B座12楼进行创业分享访谈。

在累积的多年互联网创业经验中,他拿出分享的内容常常是自己亲历的失败。“对于创业者来说,失败的教训比夸夸其谈的成功学更实用。”

如说到第二次创业,他告诉师弟师妹们说,“当竞争对手是一只大象,我是一只蚂蚁,大象腿踢过来的时候我可以用针扎,但是这只蚂蚁不幸处在象群迁徙的道路上,画面太美就不敢看了。所以创业过程中,大家可以很勇敢,但尽量不要在超级大鳄或者说过早地在超级大鳄必经之路上。”

2014年,方毅和一些小伙伴共同发起了“涌泉—华旦基金”,专注移动互联网行业的创投,希望能够帮助更多的初创企业孵化成长。

创业10年,方毅的穿着依旧“校园风”,他和妻子女住在杭州普通小区的小房子里,上下班走路,远一些骑自行车,办公场地是和百来人分享的、1000平方米大开间里的一小格。

他和他的创业伙伴兼妻子张洁有共识,比起舒适的办公条件,自由、开放这些创业企业的氛围更可贵。

“我们这一代的创业者,已经不需要通过穿什么、住在哪里等物质去证明,我们的内心已经足够丰富强大。”

不过,2014年,他购入了一辆红色的特斯拉。在杭州,他是首批车主之一。

“这一行为代表了一家互联网创业公司对未来科技趋势所保有的好奇心,如果能从中得到一些灵感,价值就会远远超过车价本身。”

而且,这辆特斯拉成了“个推”员工的一项福利——只要经过报备,每个人都有一天的使用权。

在方毅目前所带领的团队中,有来自伯克利大学的数学博士,有来自上市公司的数据专家,还有百度、腾讯、IBM的前员工,而更重要的是,这个已经有“90后”员工融入的年轻团队,需要符合他们价值观的企业文化。

“对于这些年轻人来讲,可以接受同样的工资,但是工作环境需要更加良好一点,这个工作环境也包括所在公司在整个行业里的一个形象。希望同事们在使用的時候,能够感受到自豪感和归属感。”

有人问他,如果有一天他的公司发展到了可以放手,他会选择一份什么样的职业。方毅说:“方毅教练。” (新华社)

■人物点击

马斯克: 下一个大计划储存电源

特斯拉刚刚宣布了一个新的品牌名称“Tesla Energy”(特斯拉能源),特斯拉将推出用于家庭、企业和工业的PowerWall系列可堆叠电池。

马斯克表示,PowerWall有两种规格,10千瓦时规格适合作为备用电源,7千瓦时规格适合家庭日常使用。10千瓦时PowerWall可以在电网断电的时候提供备用电力。7千瓦时PowerWall可以配合太阳能发电系统,作为日常循环供电使用,它可以将太阳能发电系统在白天发的电到晚上使用。

10千瓦时PowerWall的价格约合人民币21700元,而7千瓦时PowerWall的价格约合人民币18600元,这个价格不包括换流器和安装费用。这两款产品将于今年夏末供货。

特斯拉还将推出可无限扩展的工业级电池PowerPacks,这款产品可用于风能和太阳能发电厂。

特斯拉在其新闻稿中说:“特斯拉不仅仅是一家汽车厂商,也是一家能源创新公司。Tesla Energy是实现零碳排放的关键一步。”



王小彬: 智能手表进入细分时代

“智能手表是一种个人消费品,每个人需要的智能手表都是不同的。男性和女性对智能手表的要求是不一样的,老人和儿童对手表的需求也是不一样的。”映趣科技CEO王小彬在日前新品发布会上表示,个性化是智能手表产品不可忽略的因素。

目前inWatch正加速推进这一差异化路径的落地。王小彬说,映趣在未来将会拓展与传统腕表上合作提供应用模块输出的服务,而行业定制这块,正在和公安系统合作研发适合警察用的智能腕表以及正在自主研发针对帕金森病的手表等。

对于智能手表来说,只有智能肯定是不够的。“一方面智能手表的功能和定位的细分不可避免。”

此次发布会,映趣科技推出了3G版inWatch Z。与目前市面上的智能手表有所不同,inWatch Z是一款可独立运行的智能手表,而不是手机的附属品。据悉,inWatch Z 3G将于今年6月重装上市,将与in-Watch USA同步全球发售。

与此同时,映趣科技在女性这块处女地抢先发力,推出首款定位女性消费群体的智能手表——inWatch Her,以期在这个细分市场中做出新的尝试。



王强: 个人走红不代表创业成功

王强以联合创始人身份和徐小平成立真格基金,他们投资的红黄蓝幼儿园、世纪佳缘、聚美优品、美乐乐、一起作业网、品牌德统nic等效果显著。近日,王强接受媒体采访分享了创业者应当有的理性和常识。

王强表示,营销很重要,但它对于企业只是锦上添花。因为营销本身不构成价值,真正构成价值的是产品、服务。如果企业在短期内通过营销能够吸引一部分受众,受众又能够转化为购买产品或服务的用户,那么营销是有效的。反之营销是无效的。个人营销是一次性建立短智品牌的过程,如果在个人营销的过程中并没有拿得出手的产品,用户体验非常糟糕,那也是完全无效的,甚至会使品牌毁于一旦。

王强说看重的是总交易量。不管是粉丝经济,还是眼球经济,如果不能把吸引的粉丝转化为总交易量,那么它最终与生意无关。我特别想告诫这一代年轻的创业者,必须要认清商业真正的价值。个人走红不代表创业成功,只有产品和服务也跟着流行了,开始有扎扎实实的用户聚拢来了,那才证明创业起步了。



孙启银:核医学探路者

文·本报记者 贾婧

与孙启银交谈,他总“心不在焉”。在见面的头半个小时,他不停在看手机,密切关注着一位刚刚接手的癌症危重病人的体征。“能谈谈您是如何立志学医的吗?”记者抛出的问题并未成功转移他的注意力。

片刻,他递过手机来,记者看到,微信中他正在与同事交流那个危重病人的治疗方案,从纠正贫血到确定是否输尿管引流,每一个细节都亲自过问仔细推敲。诚如他自己所说,“我想做成的事,100个困难也难不住!”

1990年,39岁的孙启银放弃医师的身份,创立了我国内第一家中外合资综合医院。这位

被称为中国民营医疗资本运作第一人的孙启银,从1993年引入中国第一台伽马刀,1994年发明了全球PET磁共振图像融合技术,诞生了全球第一张PET磁共振片。到2014年以“正电子发射断层扫描(PET)核医学装备系统的研制及产业化”荣获的国家科学技术进步奖二等奖。

在资本与财富的外衣下,是什么驱使孙启银超越“100个”困难?他是如何保持那颗永远为医学跳动的心?日前,记者走近这位大基康明医疗设备有限公司(以下简称“大基医疗”)董事局主席,一探究竟。

踏出中国民营医疗第一步

如果说,作为乡村医生的母亲,给予了幼时孙启银一颗治病救人的仁心。那么对于癫痫病的关注,则是驱动了他对于“仁术”的一路极致追求。

1974年,孙启银身边的一位亲友患癫痫病离世,引起了她对癫痫病的极大关注。

目标明确后,他开始大量查阅参考资料,济南、北京的大医院都遍布着他的足迹,伴着研究的深入,他的医术也开始一传十十传百,不知不觉中,他治疗了来自全国各地数百名病人。

1984年孙启银作为唯一来自厂矿医院的医生被邀请参加我国召开的一次国际学术会议。

1986年,他关于癫痫病治疗中药物浓度的论文发表在“新医学”杂志。

正当孙启银的研究逐渐深入之时,他做出了一个惊人的决定——放弃公立医院医师的职位,创办我国第一家中美合资医院。多年来对癫痫病治疗的深入

研究让他逐渐萌生了向神经性疾病宣战的决心。

1990年,作为设在淄博的中国第一家中外合资医院,孙启银开始了艰难的审批之路。“这不可能。”是当时出现在孙启银耳边频率最高的一句话。

“100个困难”也难不住他的孙启银为此在原卫生部和国家外经贸委“上了5个月班”。每周数次找相关领导报告。国家文件规定在中国只能批准两个试点中外合资医院,申请工作极其困难,对信仰的追求使他不言放弃,一次,当孙启银眼含热泪作了40分钟报告后,终于赢得了好相处长的认可;一般需要一周才能整理完成的报告,他熬通宵完成感动了审批领导。随之,越来越多的人被他的信念打动。

所有的付出终于赢得了回报,1992年9月15日,由孙启银创办的淄博万杰医院作为原卫生部和外经贸部联合批准的全国第一家中外合资综合医院正式营业。在坚定信仰的推动下,孙启银迈出了中国医疗改革的第一步。

创出全球第一张PET磁共振片

“医院想发展,必须依靠科技。”创办医院后,孙启银对此的认识更加清晰。很快,医院引进了我国第一台伽马刀,用于治疗脑部疾病。同时他也开始马不停蹄地去各国学习考察。

有时为了一例癫痫病的治疗,孙启银会跑几十家医院,瑞典的卡罗林斯卡医院、美国加州医疗中心、德国慕尼黑大学医疗中心、奥地利格拉兹医院等都留下了孙启银查阅资料的身影。其中,令他印象最为深刻的是底特律的儿童医院,这家医院在手术之前采用PET定位寻找病灶,良好的手术治疗效果让孙启银大为感叹。孙启银多年来一直关心癫痫病的治疗,他敏锐地意识到,要想治好癫痫病,绝对离不开前沿医学以及现代化的医疗设备。

就在孙启银为国外的先进诊疗技术震惊的时候,中国的癫痫病患者人数已经上升到1500万。“引进PET,帮助医生寻找病灶。”孙启银下定决心,说干就干。“这绝不仅仅是个数字,它直接影响到数千万患者是否会致残的问题。”

当年,孙启银引进了中国的第九台磁共振、第一台伽马刀,1993年,又引进中国第一台PET。在孙启银迈出这一步之后的7年,中国才有第二家医院引进PET。

引进设备并不是孙启银的最终目的,消化吸收进行再创新才是引进这台设备的意义所在。大量研究证明,当时治疗癫痫病必须要定位,这离不开PET,也离不开磁共振,然而要将PET技术和磁共振技术联合起来形成PET—磁共振,当时在世界上尚无先例。孙启银再下决心,要做出一台PET—磁共振设备。为此,1994年,孙启银又漂洋过海去美国芝加哥大学学习PET与CT融合新技术。

当时芝加哥大学PET和CT融合定位用的是空心钢球,但是全世界都没有所需要的软件工作站,孙启银便将芝加哥大学所用的方法改良,用鱼肝油代替空心钢球定位,手工融合,这样全球第一张临床应用PET—MR图片诞生了。

当孙启银在美国各处考察时,他敏锐地洞悉到了PET对肿瘤治疗的极大价值所撬动的美国医疗市场。1993年,美国的一个州将PET诊断冠心病列入医保范围。到了1999年,几乎所有的州都将PET列入多种疾病医疗保险。美国的医疗市场是跑在全世界前头的,孙启银迅速意识到,全球PET将拥有无限广阔的市场前景。同年,他在北京注册成立了现在大基康明医疗设备有限公司,决心在中国生产出世界一流的医疗设备。

“怀着如同搞原子弹一般的心情与壮志”,孙

启银把研究队伍拉进了解放军国防大学研究生部的小楼上,29名硕士学历以上工作人员、5名研究员,白天在二楼做研发,晚上到一楼睡觉。孙启银是这支队伍的灵魂,在他的带领下,每个人都对项目产品充满了信心,每个人都有“向世界第一冲刺”的信心。

创造我国医学史数个第一次

“你们这台仪器的进展情况如何?”

“这是我们独家生产的电子加速器(A45),利用电子加速器低剂量照射射线靶体向聚集的氨基酸,毫无痛苦,可以杀死人体任何部位的癌细胞。这项技术填补了国际空白。”这段对白发生在2012年北京国展举办的第十五届科博会上,提问者是中宣部中央政治局委员、北京市委书记刘淇,答话者是正孙启银。

2013年初,当60岁的孙启银凭借“正电子发射断层扫描(PET)核医学装备系统的研制及产业化”使大基医疗摘得了国家科技进步奖二等奖。站在国家科技最高领奖台上时,他的目光已经延伸到了PET技术革新发展的更远处。

最近,孙启银瞄准了利用A45肿瘤治疗技术、结合线粒体靶向药物治疗癌症的技术前沿。对这项技术,孙启银充满了信心与期待。“这是一个应用广泛的治疗方法,既能治疗癌



交谈接近尾声时,已经是北京时间深夜10点半了,本以为必定是要回家休息的他,匆匆起身致歉,表示还与一位技术人员在11点有约。至此,记者终于相信了他曾经在辗转各地开会的途中,在车里睡了3天的传闻。

俄明星开启“一带一路”熊猫大使之旅

科技日报讯(李冰 段佳)俄罗斯超级明星、流行乐歌手瓦列莉娅近日抵达北京,开始了她个人的首次中国之旅,并将接受成都熊猫基地授予的“一带一路”熊猫大使称号。瓦列莉娅在前往成都之前,在北京俄罗斯驻华大使馆与媒体见面。她表示,要保护大熊猫尽最大努力。

瓦列莉娅是俄罗斯最著名的歌手和艺术家之一,在俄罗斯国内外拥有数以百万计的粉丝,享有很高的知名度。同时,她还是俄罗斯著名的文化活动策划家。2012年以来,她一直担任俄罗斯总统的文化顾问,2013年,俄罗斯总统普京下令授予瓦列莉娅“俄罗斯人民演员”称号,这是俄罗斯音乐家所能获得的最高荣誉。

此次中国之行,尽管行程紧张,但对于首次来到中国的瓦列莉娅来说还是充满着好奇与期待。她表示,“一带一路”熊猫大使称号对于自己不仅仅是一个惊喜,也是一种缘分,更是一份责任,“为了保护自然,保护大熊猫,我愿意尽最大力量”。

俄罗斯驻华公使陶米恒也表示,中俄文化交流已经开展多年,涉及的领域十分广泛,正是这样的友好交流以及合作,让中俄两国人民更好地相互了解彼此,而“一带一路”不仅需要经济合作作为桥梁,也需要文化交流作为桥梁。此次瓦列莉娅来华正是为中俄文化向更深层面交流做贡献。

青年创业人才“五四”座谈聚焦创业环境

科技日报讯(记者滕继濮)5月4日,为积极营造青年科技人才创新创业环境,科技部人才中心、科技部交流中心和中关村科技园区管委会共同举办了“人才成长经验和创新创业环境营造”青年人才座谈会,邀请青年海归人才和本土人才交流了创新创业经验。科技部人才中心主任李普、副主任程家瑜,科技部交流中心副主任赵新力,中关村科技园区管委会副主任杨建华出席并讲话。

据中关村科技园区管委会介绍,2014年中关村新创办科技型企业突破1万家,聚集留学归国人员逾2万人,总收入将超过3.5万亿,企业人均收入150万元。

座谈会上,青年海归人才和本土人才结合自身的成长经历畅谈了创新创业的经验做法,并对创新创业环境和人才发展环境等提出了意见和建议。大家一致认为,我国经济发展进入新常态,全面建成小康社会、

实现中华民族伟大复兴的中国梦,比以往任何时候都更加需要强大的科技创新力量。目前,我国创新创业环境不断完善,众创、众筹、众包和虚拟创新创业社区等多种模式快速发展,为广大青年科技人才创新创业提供了巨大空间。

李普强调,科技部人才中心将一如继往,做好青年科技人才的跟踪服务工作,探索青年科技人才的培养、使用、流动等有效机制,完善科技人才评价激励机制,积极创新服务模式,为青年科技人才脱颖而出搭建平台,推动科技人才转化科技成果,通过成果应用体现创新价值,通过成果转化创造财富。科技部交流中心副主任赵新力表示,青年是大众创业、万众创新的主要力量,时代赋予了青年人才前所未有的创新创业空间,青年创业要立足本土,放眼世界,着眼未来,耕耘当下。