

三星半导体在华形成完整产业链

4月15日,三星电子(苏州)半导体有限公司新生产线“1 LINE”竣工。而在4月14日,三星(中国)半导体有限公司在西安也举行了封装测试生产线竣工仪式。

两天之内,三星半导体在中国的两家工厂生产线先后竣工,这不仅意味着三星半导体全产业链在中国正式形成,也意味着三星在中国的发展战略正不断朝着高端制造以及高科技转移。

三星半导体全产业链在西安实现

2014年5月9日,三星西安半导体工厂正式量产,生产最新型的存储芯片V-Nand。这个一期投资达到70亿美元的存储芯片项目,是三星有史以来最大的海外投资项目,同时生产的产品也具有世界最高技术水平。

据悉,此前三星在韩国的华城建有存储芯片的生产基地,在韩国的温阳和中国的苏州运行有存储芯片的封装测试中心。而位于西安高新区综合保税区的三星(中国)半导体有限公司,是把生产与封装测试集合于一体的生产园区。4月14日竣工的封装测试生产线,是将前工程生产出的V-NAND闪存,在这里经过封装测试等工序制成固态硬盘(SSD)。这标志着三星(中国)半导体有限公司将成为集存储芯片生产、封装、测试于一体的半导体综合生产园区,半导体生产领域全产业链在西安高新区正式形成。

同时,随着三星电子及其相关配套项目的相继落户和投产,加上西安高新区已有的光电、应用材料等半导体产业集群,一个规模过千亿元的半导体产业集群呼之欲出。

苏州半导体打造智能化生产线

4月15日,三星电子(苏州)半导体有限公司又迎

来了全智能自动化生产线——I LINE竣工的日子。据了解,I LINE主要生产DRAM、SSD等世界排名第一的Memory产品。该项目的建成,将大幅提升三星半导体的生产产能。

具备世界最先进水平生产线的三星(中国)半导体,经历了从低端生产到高端制造,从追求最高生产力的生产到追求最强竞争力的转变。

三星人士表示,除了高效的自动化生产模式之外,三星半导体积极推进产品的研发、原材料的购买,到产品的生产和销售,全部在中国实现,形成当地完整经营模式,力争成为中国最优秀最值得信赖的数字化企业。

加码高端制造和高科技投资

在过去20年,三星始终保持存储器行业世界第一的位置。三星半导体不仅在中国引入最先进的技术,同时建设完整的产业链,这意味着在半导体领域,三星不断地自我创新和自我超越。

不仅仅是半导体。2013年在苏州投产的三星液晶8.5代线,以及2014年8月在西安投资的锂电



图为苏州半导体I-LINE竣工典礼上,中韩双方共植纪念树

池项目,也都是三星向高端制造加码的案例。

中国市场对三星的重要性不言而喻。随着中国经济的持续高速发展,中国市场有着巨大的潜力,未来20—30年内三星的增长动力在中国。而中国三星的战略是:继续推动本土一体化业务体系,同时扩大对尖端技术装备产业的投资,加强研发,推进业务的多元化,并积极发掘以新兴产业为核心的新增增长点,向中西部、东北部、中小城市扩大业务等。

为了给高科技投资提供后续的动力,目前三星在中国共设立了10家研究所,研究人员约7千人。对三星来说,研发出吸引并满足消费者需求的产品,归功于其向高科技产业的战略转型,以及在科技创新上的持续投入。(陈和利)

华为P8首次提出独特相机拍摄理念

华为消费者业务部门在英国伦敦发布其年度旗舰手机华为P8,首次提出独特的相机拍摄理念,再次搅动高端智能机市场。

华为消费者业务CEO余承东说:“华为P8的目标是为全球消费者带来一部最好的智能手机。通过细致的市场调研,华为P8对时尚精英人士智能手机使用痛点有了更多更深入的洞察。华

为P8首次将极致时尚、易用性和无缝连接完美融合到一部手机上,它在拍照、连接等多个方面,将为消费者带来一系列革命性的用户体验。鉴于华为P系列手机在全球市场上的卓越表现,我们相信,华为P8必将成为2015年最受全球消费者青睐的智能手机之一。”

华为P系列定位“极致时尚”,从P1的“美是一种态度”开启了华为对美的旅程,历经P6和P7的成功与考验,P8的集大成之美(科技、时尚与人文艺术)更为成熟地延展了美的理念,将美学、创造与易用性有机融合。

华为P8在设计工艺细节上,打造极致的纯净感,兼具耐用性。纳米注塑工艺,1.5mm塑胶铰链,业界领先无缝紧密连接,6.4mm机身厚度,支持双卡双待,4G网络(部分区域)三层鲨鱼鳍设计,给机身带来更高的可靠性和抗衰能力;麒麟930 64bits八核芯片,更强大更高效,增加20%的能量效率,有效平衡轻薄机身与能耗性能,更薄的机身,更长的待机时间。摄像头没有凸起的情况下华为P8仅为6.4mm的厚度;机身支撑结构采用316低磁不锈钢,提供足够强度的同时避免对OIS镜头造成干扰微米级的平整度和精度要求。



诚信中国行动联盟在京成立

4月15日,由考拉征信联合百家中外企业共同发起的“诚信中国行动联盟”在京成立。据悉,该联盟将以考拉征信推出的企业诚信分和个人诚信分为基础,通过开展各项公益活动来向全社会呼吁“坚守道德底线,用诚信构建和谐社会”的联盟宗旨。

联想控股董事长柳传志应邀出席了活动并发表讲话,他表示:“我们应大声疾呼弘扬商业正气,而商业正气、企业家精神的第一要点就是诚信,我们必须把这声音喊出去。我们是商人,是企业工作者,在我们的身后有千千万万的直接受我们影响的员工。更重要的是以身作则,我们要用行动做一个诚信的商人。对员工,我们的主要影响力在于做,做重于说。我和我的企业保证做到:重承诺,重信誉。我本人确

实像爱护眼睛一样爱护我的名声。对内对外,我答应的事情一定照办,定的规则一定严格遵守。”

改革开放30多年,中国的经济迅速发展,人们生活发生了巨大变化,与此同时,社会的诚信问题也越来越受到社会各界的关注。柳传志先生认为,诚信已经不仅是商业问题,而是关系到整个中国继续发展、长远发展的问题。“想清楚再承诺,承诺了就要兑现”“诚信不仅是态度问题,还是能力的体现”“不和不讲信用的人打交道”,柳传志先生在会上表达了这样的观点。

诚信中国行动联盟的代表,拉卡拉集团董事长兼总裁孙陶然在发言中指出:“诚信,是开展社会交往、商业合作应有的基础,更是保障市场公平

三星携京东上演“S6探秘之旅”

4月17日下午,三星Galaxy S6 & S6 edge首销日当天,三星携京东在北京世贸天阶上演“S6探秘之旅”。京东集团CEO刘强东和三星电子大中华区总裁朴载淳联袂登场,为Galaxy S6 & S6 edge新机造势。此前Galaxy S6预售和首发活动中,双方已经展现出空前的合作力度。17日凌晨,4000台S6 edge 32G金色版在京东商城开卖后的一小时内被抢购一空。这次,三星和京东的头号人物亲自上阵,也体现出双方在商业和渠道合作

上将继续深入的趋势。京东集团CEO刘强东表示,三星S6在京东发售,创下了三个纪录。第一,第一小时销售数字创下高端手机在京东平台销售纪录;第二,今天48%的S6手机购买用户都来自移动端;第三,每四部销售的S6手机中就有一部是用京东白条购买的。刘强东还对主打S6功能创意的“密室逃脱”抱有极大兴趣,希望大家跟他一样喜欢这款旗舰产品。(思明)



三星电子大中华区总裁朴载淳为粉丝颁发S6礼包

华硕ZenFone 2变身摄影达人

华硕ZenFone 2是2015年3月推向市场的旗舰级精品。该机除拥有因“全球首款双通道4GB内存+性能强劲的64位Atom处理器”所带来的澎湃性能,其拍照功能也尤为值得赞叹。

华硕ZenFone 2的整套光学系统,由一系列与旗舰机型看齐甚至超越的高性能组件整合而成。这其中不仅有与iPhone6相同的5件镜头结构,比iPhone6有效像素增加62%的东芝最新研发的1300万像素BSI背照式CMOS传感器,还同时搭配了F2.0的超大光圈,使其在暗光下拍摄性能也以25%的进光量优势完胜iPhone6。更值得一提

的是,华硕ZenFone 2的双色闪光灯能提供比普通闪光灯更接近自然光线的效果。华硕ZenFone 2特有的PixelMaster技术,不仅拥有夜拍、HDR等17种自动模式,还有手动对焦、手动快门、手动曝光、手动ISO、白平衡控制以及专业直方图显示等一系列专业摄影功能,使得专业单反相机的操作体验在ZenFone 2上全景呈现。

华硕ZenFone 2默认的光感度模式为Auto自动模式,其感光度从最低的ISO50起,分为ISO100、ISO200、ISO400、最高位ISO800。这种

ISO设计与一般专业相机无异,在光线允许的情况下,可以轻松将感光度锁定在最低的ISO50,使用低感光度拍摄出画质更佳的手机摄影作品,如果设定ISO是auto模式下,可根据环境光亮度自动提升到1600,极具人性化。

华硕ZenFone 2从最近对焦距离到无限远对焦,全通过手动方式实现。ZenFone 2可通过手动来控制曝光时长,实现从最低的1/2秒开始到最高的1/500秒,这对于拍摄一些特殊时长曝光效果场景有着非常大的帮助;该机的曝光补偿则设置为正负档,以1/3方式步进进行调整;华硕ZenFone 2的白平衡,直接以色温方式控制,调整范围从2500k到6500k。这种方式可以更精确的控制照片色彩,让拍摄出的照片色彩还原度更高,色彩表现也更精确。(向阳)

安卓金融威胁飙升用户须谨慎

作为目前最流行的移动操作系统之一,安卓系统不仅吸引着庞大的用户群体,更引起了网络罪犯针对其用户隐私信息和资金的不断攻击。2014年,安卓金融攻击大部分使用短信木马恶意软件,其余使用了网银木马恶意软件。

根据防病毒专业实验室发布的《2014金融网络威胁》调查报告,同2013年相比,针对安卓用户的金融攻击数量在2014年增长了3.25倍,遭遇攻击的用户数量增长了3.64倍。

虽然网银木马在安卓用户遭遇金融攻击总量中占据较小的比例,但其数量却在不断增长。2014年,防病毒机构检测到20种不同的网银木马程序。其中,Svpeng和Marcher能够在受感染设备上窃取移动银行应用和应用商店的验证区域,窃取在线银行的登录信息和用户信用卡信息。FakeToken用于拦截多因素验证系统中的mTAN码,并将其转发给网络罪犯。这三个家族的恶意软件占全部网银木马攻击总量的98.02%。

对于上述调查数据,资深恶意软件分析师Roman Unuchek表示,过去一年,安卓用户基数显著增长,从而导致检测到的金融恶意软件数量和受攻击数量增加。金融恶意软件攻击的整体增长率非常快,这一增长不能仅靠安卓设备用户数量的增长进行解释,其主要由短信木马造成。新型恶意软件的出现导致短信木马卷土重来。这种恶意软件甚至能够在部署AoC机制的移动网络中感染设备,窃取资金。(京桓)

陕西巨丰投资用起集圈人

互联网平台招聘受到了各大公司的一致青睐,而国内最专业的分类信息网站赶集网作为其中的佼佼者,更以业内高性价比圈人的特性,帮助不少公司解决了人才的问题。

“巨丰投资”是经中国证监会批准的首批证券投资咨询机构,是中国证券业协会会员单位,专注于证券投资顾问服务、证券市场及可持续发展研究、金融资讯数据的加工生产及企业财务顾问服务。

经过多年发展,“巨丰投资”旗下服务日渐增多,包括巨丰研究评级、巨丰投融资服务、巨丰金融资讯、巨丰财务顾问和宝盈投资顾问平台五大块业务。随着摊子越铺越大,公司也渐渐感到人才供应的不足。

“巨丰投资”负责人表示,证券金融行业扩张分为深度和广度两种路线。所谓深度,指的是业务深耕;广度,指的是新业务、新领域覆盖。然而无论哪一条线,扩张的根本都需要人的执行,这必须是更专业、更细分的人才。总结来说,服务业的扩张,其实就是人才的扩张。

赶集网凭借自身快速输送人才的能力,保证了“巨丰投资”50%的人才来源。更可贵的是,与赶集网建立合作关系不但没有增加企业成本,反而还依靠招工效率提高,以及相对于其他分类网站性价比更合算的服务,帮助“巨丰投资”节省了五成招工成本。借助赶集网强悍的人才引进能力和优质的服务,一下子缓解了招人难的困境,更让“巨丰投资”有了进一步扩张的底气。(向阳)

中国互联网汽车高峰论坛将开

中国互联网汽车高峰论坛将于4月25日在杭州梦想小镇之互联网小镇开幕,本次大会由浙江省经济和信息化委员会、杭州科学技术委员会、杭州市经济和信息化委员会作为指导单位,车蚂蚁、车猫及米仓资本联合主办,前橙会、福云汇、橙道资本及纵贯网络承办,养爱车、高升科技、Upyun、汉鼎宇佑、和创投和Biu联合协办。届时,阿里巴巴汽车事业部总经理王立成、车蚂蚁CEO李立恒、车猫董事长黄巍等汽车互联网行业领军人物将出席。另外,景林投资董事潘迪、复星昆仲资本合伙人吴子烁、IDG资本VP甄志勇等投资人也将莅临现场,一边是产业巨头,另一边是产业投资人,还有带着新项目慕名而来的创业者,这场针对汽车互联网创新、后市场O2O及二手车等行业人士最为关注的热点产业话题而展开的盛宴,将引领一场互联网汽车产业的全面探讨和深度落地。(杰闻)

360杀毒软件国际评测再夺冠

近日,国际反病毒评测机构AV-C发布《恶意软件检测率》报告,360表现优异,以检出率99.7%的成绩,再次摘得中国第一的桂冠,与卡巴斯基、小红伞等国际知名杀毒软件共同领跑世界杀毒第一阵营。

在世界范围内,知名度及权威性最高的杀毒软件评测结果分别来自于国际知名安全测试机构AV-Test、杀毒软件测试机构AV-C,以及著名独立病毒测试中心VB100。其中AV-Test针对防护、性能和易用性进行评价;AV-C关注防护、查杀和性能;VB100以世界性组织Wild List病毒资料库作为病毒来源,测试产品的病毒检测率。

AV-C最新一期的评测中,全球共有22款安全产品参加,其中包括360、百度和腾讯三家国内安全厂商。360以检出率99.7%的成绩领跑国内杀毒,百度杀毒和腾讯电脑管家分别以98.6%和98.4%的检出率排名国内杀毒二、三名。

360能在今年获得如此表现并不意外。去年,360凭借全年稳定的出色发挥,以99.5%的平均病毒拦截率,获得AV-C 2014年度“真实世界”动态保护测试铜奖,成为国内唯一获得该项殊荣的杀毒厂商。所谓“真实世界”,就是完全模拟用户使用电脑时的各种真实情况,以检验安全软件是否能够真实有效地保护用户电脑安全。“真实世界”奖对用户选择安全软件非常有参考价值。

此外,根据AV-C官网统计,360在2014年度总共获得5次AV-C最佳(Advanced+)认证,遥遥领先于国内其他安全软件。在AV-C其他测试,如手动扫描测试、性能测试等多个项目中,也多次取得全球第一的成绩。(向阳)

企业移动营销进入整合时代

近日举行的以“整合产业资源 促进互联网+”为主题的北京华瑞网研科技有限公司2015战略发布会上,华瑞网研正式对外界发布了2015公司战略,涉及“依托信息通信研究院”“整合产业资源”“构建服务网络”“连接企业个人”四大部分内容。

“互联网+”的新时代已经到来,而企业的移动互联网完善程度整体水平不高,大部分企业移动互联网营销模式仍呈现碎片化状态,这无疑增加了品牌和产品的宣传成本,对于那些迫切希望融入移动互联网大潮的企业来说,此类问题亟待解决。近年来,作为移动营销技术研究和应用解决方案的提供者与推动者,华瑞网研通过推广“手机”域名、12114信息名址、微人口等移动应用服务,积极打造以智能终端和各类应用为核心的移动互联网生态系统,引导公众移动端搜索习惯,为企业打造高效、完善、便捷的统一入口,构建覆盖全国的营销服务网络。

中国信息通信研究院标准研究所副所长敖立表示,2015年,中国信息通信研究院将继续扶持华瑞网研,并使其充分发挥研究院科技成果转化中的桥梁与纽带作用,力争将华瑞网研打造成为一家基于移动营销入口服务提供移动应用产品和平台的一站式解决方案,搭建企业与企业、企业与服务、服务与服务的沟通渠道的综合性高新技术企业。

华瑞网研副总经理邓金辉提出,2015年华瑞网研将继续依托中国信息通信研究院的技术支持,整合产业资源,构建覆盖全国的服务网络,为企业搭建“统一入口”。他强调,随着“互联网+”在信息通信技术上的推进,华瑞网研将致力于让互联网与传统行业进行深度融合,以移动营销、移动搜索等移动互联网入口技术和服务为基础,为企业和个人搭建沟通、服务、商务的桥梁,创造新的发展生态,解决企业在移动端营销中遇到的技术难题。(张国芳)

GMIC2015全球首站将启动

4月17日,全球移动互联网大会(GMIC)主办方长城会(GWC)在京向媒体介绍了长城会2015年全球化战略及GMIC北京大会的亮点。

自2009年以来,GMIC全球移动互联网大会一直走在移动互联网行业最前沿,已经成为中国乃至全球最具影响力和话语权的行业大会以及连接全球创新者的合作平台。

作为GMIC2015全球八站的第一站,4月28—30日的GMIC北京大会将会有来自全球60个国家,超过30000名的专业与会者参与。就规模而言,GMIC北京大会绝对是全球八站中最为耀眼的“明珠”。

本次大会的展览面积达到20000平方米,规模是去年的三倍。参展企业涵盖了移动互联网行业90%的知名企业,包括网易、小米、阿里巴巴、百度、华为、高通、Google、京东、大疆等。除了单个企业的展示,本届大会还开创了全球首家的GMIC国家馆,带来各国顶尖的创新新品。美国、印度、韩国、台湾等国家和地区,皆有创新企业组团而来。

此外,全球智能机器人大会也在GMIC北京大会期间举行。来自高通、Aldebaran robotics、新松、大疆、优必选、Yuneeec等各种代表着顶尖科技的机器人、无人机等将在领袖峰会惊艳亮相。会议期间,全球智能机器人联盟也将宣布成立。(陈杰)

安德森(河北)智能园区落户安平

安德森(河北)智能园区项目在河北安平举行奠基仪式,安德森公司还与汉能控股集团有限公司、河北新宇电动车有限公司、北京海林节能设备股份有限公司等5家高科技企业签订了战略合作协议及入园框架协议,安平县与学人教育投资有限公司签订了教育引进协议。

安德森(河北)智能园区建设是物联网智能家居行业、智能制造的一件大事,是“互联网+”战略的具体实施,是安平县力推“战略新兴产业、占领时代制高点”的决策产物。项目总投资额30亿元,建筑面积22万平方米,绿化率达35%,建设周期约24个月。项目采用“三星绿建”标准设计,以环保、节能、降耗为原则,充分利用太阳能、太阳能发电、地热资源等清洁能源。在能源智能管理系统进行了强化设计,项目建设分为8大板块:展销板块、研发板块、生产板块、储运板块、实验板块、IDC数据板块、教育板块、生活板块。项目建成后,年产智能家居产品150万套,实现销售收入160亿元,实现纳税6亿元,引进高端科技人才200名,增加就业岗位1500个。同时,也将持续引进上下游企业入驻“智能园区”。(张国芳)