

■周三有约

文·双瑞

既是出租车司机,又是1000万人口的出行顾问——王国顺,一个双重身份的奇人。

他已经7年不曾黑夜入睡了。每一天,利用凌晨宁静的几个小时,他一个人维护着独自创办的“搜索郑州网”,义务为来自各方的出行者提供吃喝玩乐住行指南。

他的梦想是,用自己的脚步去丈量城市的每一寸土地,当人们满怀希望向他求助时,他可以自信地回答:你想问的路,我都知道。

午夜,王国顺结束当天的出租车运营,长达八九个小时的驾驶令他一身疲倦,但一跨进家门就直奔电脑,先按了开机键,再去厨房热妻子留好的饭菜。

“早高峰从农业路南阳路到经三路纬五路最省时间的路线是什么?”

“好吃的火锅店在哪?”

“逛街途中去哪找厕所?”

“某个新修的立交桥通车没?”

……

“搜索郑州网”留言板,大大小小的求助问题已

经在等着他了。他匆匆扒拉一大口饭,一边嚼一边用他的“二指禅”敲解决方案了。

网站2007年上线以来,王国顺都是这样开启崭新的一天。回复网友疑难,更新网站上的各种地图,记录当天行车中发现的道路变化,或者向主管部门提出现存的道路障碍。直到早上7点,起床做饭的妻子一遍遍催促,他才离开电脑去睡觉。

作为从业20年的资深出租车司机,他利用自己熟悉城市路况和设施分布的独特优势,成为这个城市贴心的“出行保姆”。

如今,网站已经有398万次浏览量,50岁的王国顺也成了郑州名人。

没有华丽的高清美图,没有精巧的页面结构,甚至没有一个够炫的名字——王国顺戏称自己的网站为“丑女”。

“问路不用非得问美女,你问丑女、问老头儿,只要找到路就达到目的了。”他言辞中有着略带自珍的得意。

标出单行道和能否左转的交通地图,酒吧、公

厕、加油站甚至电子眼分布图,以及各种分门别类的机构位置查询,以最简单的几何形式在网页上规范整整齐齐排开。乍看不起眼,对一个技术“菜鸟”而言已经是奇迹了。

“他初中没毕业,26个字母都不认清楚。他说办网站,我也就听听,根本没当回事儿。”看着访问量一直攀升的网站,妻子程占美到现在还觉得不可思议。

王国顺是土生土长的郑州人,1994年开上出租车以后,他猛然发现对自己的城市了解太少。“很多犄角旮旯的小路根本没听过,乘客光说地名很难找。”一开始他只是抱怨,迫切希望买一本字典类的详细索引,后来遍寻未果。

2000年,王国顺买了台电脑,本来只想玩个新鲜,后来忽然灵机一动:“我成天在街上转,比一般人路熟,为啥不自己写本书?”

他开始留心观察一些地名、路线,凑着乘客下车的空当记在纸上,回家再录入电脑。几年时间,他一点一点把积累下的上万条道路信息变成了电子版。

当他终于摸清了郑州的道路和各种机构分布,却突然意识到出书的路行不通:“城市发展太快,路天天变,书很快会被淘汰。”

怎么及时更新呢?办网站。

对于原来连打字都不会的王国顺来说,这无疑空前的挑战。就靠业余时间泡论坛、读教材,他硬是学会做简单的网页了。

一个细节充分说明了他的艰难和韧劲:他不懂英语,只好把所用软件Fireworks用汉字标注出读音——“福尔卧克思”。

正为如何才能把资料放上网发愁时,王国顺拉了两名特殊的乘客。“他俩一直说‘服务器’‘空间’啥的,我很好奇,也不敢插嘴,后来一个乘客提前下车了,我赶紧问。”乘客一听出租车司机要办网站,顿时来了兴趣,专门指派自己公司的技术人员义务揽下王国顺的活儿。

2007年11月,“搜索郑州网”上线。后来,王国顺把部分内容出版成册,题名《车轮上的郑州》,风靡一时。(新华社)

■人物点击



梅宏:云计算呈“三分天下”态势

在日前于京举办的“第六届中国云计算”大会上,中国科学院院士、中国电子学会云计算专委会副主任委员梅宏表示,目前云计算已经基本呈现三种大家公认形态,即IaaS(基础架构即服务)、PaaS(平台即服务)和SaaS(软件即服务,即软件运营服务模式)。

“云计算真正掀起热潮,应该是从美国亚马逊公司发布AWS服务(公有云服务)开始起步,到2007年苹果公司发布第一款iPhone,这过去的8年,云计算的发展应该可以用风起云涌来概括。”梅宏认为,“风起云涌”的“风”,应该是大量智能手机的出现并被用户广泛使用,目前在云计算方面已经形成了千亿美元市场,“尤其是iPhone的出现,带来了移动互联网的蓬勃发展”。

目前学界公认,云计算开始受到重视并被公众熟知,是从2006年开始,因为亚马逊的EC2(弹性云计算)和S3(简单存储服务)的发布开启了新篇章,云计算资源像水和电一样,能够为用户提供按需使用。(人民网)



张一鸣:已完成1亿美元C轮融资

6月3日消息,有消息称资讯APP“今日头条”开发北京字节跳动科技已经完成了1亿美元C轮融资,CEO张

一鸣对某网站确认了该消息。据了解本轮的领投方为红杉资本,金额为1亿美元。今日头条产品于2012年7月上线,此前曾获得DST领投的数十万美元B轮融资。

目前该公司已推出今日头条、搞笑图、内涵漫画和小多了会怀孕等APP,其中除了今日头条和内涵段子外均已停止更新。

截至5月底,今日头条已经拥有超过1.2亿活跃用户,4000万月度活跃用户。(网易科技)



吴子申:应邀担任创业导师

近日,由内蒙古广播电视台主办的大型财智公益活动“创业内蒙古”正式启动,本次活动特别邀请永业集团董事长

吴子申作为创业导师公益扶持大学生创业,5月27、28两日,吴子申走进内蒙古大学、内蒙古农业大学与青年学生们进行创业对话。

在演讲中,吴子申希望年轻的同学们珍视“知识、年轻、信用”这三样青年人最宝贵的资源,选择自己的事业,坚定人生信仰,实现人生价值。同时激励青年人要不断学习,扩大知识范畴,大胆创新,勇于尝试,因为“创业可能不适合所有人,而尝试适合所有人”。面对学生们对创业方向、创新内容的疑惑,吴子申引导同学们从细节入手,充分理解成功企业的商业模式,注重商业模式每个环节的改进,这种细微改进也是创新。同时,吴子申建议,对于青年学生创业,选择加盟成熟的商业企业,在成熟的平台中历练积累经验是可行的方向。(王婷婷)

李登海:民族种业产业化的先行者

■将新闻进行到底

文·刘羊肠

■人物档案

李登海,山东莱州人,国家玉米工程技术研究中心(山东)主任、山东登海种业股份有限公司董事长。被称为“中国紧凑型杂交玉米之父”。李登海培育的玉米种子已累计在全国10亿亩土地上推广,直接增加经济效益1000亿元。在国内,李登海与“杂交水稻之父”袁隆平齐名,被种业界誉为“南袁北李”。



他是农民育种家,40余载坚持不懈开展玉米高产攻关,一次次刷新世界和全国夏玉米高产纪录;他是民族种业产业化的先行者,自力更生创办国内首家育繁推一体化民营种子企业。他就是中国紧凑型杂交玉米育成者李登海。“中国种业十大功勋人物”评选活动近日在京揭晓,李登海入选“中国种业十大功勋人物”。

“美国农民能办到的,我们也能办到”

李登海是共和国的同龄人,儿时忍饥挨饿的经历让他对土地充满了期许:生产更多粮食让人们吃饱饭。1972年初春,担任农技队长的李登海从一份报告中得知:美国玉米最高亩产纪录已达到1250公斤。而当时,中国玉米亩产只有100至150公斤,仅相当于美国的1/10。这,深深地触动了李登海。

面向大海,李登海立下誓言:一定要开创中国玉米的高产道路,赶超世界先进水平!从此,李登海便踏上了探寻中国玉米高产之路。在开展玉米高产攻关之初,李登海团队“一穷二白”:没肥料,他们拾粪、积绿肥;缺良种,他们通过品种对比试验,选择当时表现最好的玉米种。李登海边试验边总结出“六个一致”的种植经验:种子大小一致,播种深浅一致,施肥多少一致,种肥距离一致,墒情优劣一致,管理

措施一致。李登海选用“烟三10号”培创玉米高产田,获得丰收,玉米亩产达到1024斤,在国内首次超过千斤。这让他看到了玉米高产的潜力,也使他认识到,靠传统农家种创新高产没门,要开创中国玉米高产之路,必须选育出高产的玉米杂交种。

历时8年,李登海选用了100多个平展型玉米杂交种,累计在140多块1亩以上的高产攻关田进行试验。通过艰辛探索,他终于找到了中国夏玉米高产的育种方向。在1979年培育出了“掖单2号”紧凑型玉米杂交种,创造了我国夏玉米亩产776.9公斤的新纪录。

“美国农民能办到的,我们也能办到。”李登海凭着一股不服输的劲头,在玉米高产攻关道路上勇往直前。

怕蚊子叮,头上套一条麻袋;怕毒蛇咬,脚上也套一条麻袋

在北方,玉米一年只能种一季,在海南一年则可种三季。为加快育种速度,1978年隆冬,李登海带领几个同伴,背着咸萝卜丝和猪油来到海南省陵水县的一个小村庄。没有住处,上山砍树枝搭窝棚;没有床,铺稻草;没有电灯,点油灯;三块石头支起一口铁锅,煮咸萝卜丝面疙瘩吃。

“一想到培育的玉米种子能让全国人民都吃顿饱饭吃好饭,再苦再累也值得。”李登海在一个又一个困难面前,始终斗志昂扬。

为了防止水牛跑进地里糟蹋玉米苗,他就上山砍来树枝圈起篱笆墙做围栏;在玉米地里进行人工授粉,全身时常被玉米叶子划得血迹斑斑;夜里常常就在育种材料边的垄沟里,田埂上休息,怕蚊子叮,头上套一条麻袋;怕毒蛇咬,脚上也套一条麻袋……辛勤汗水育出希望的种子。李登海开出了从700公斤到1400公斤的夏玉米高产纪录和率先选育出了从700公斤到1500公斤我国最高产的紧凑型高产玉米杂交种。

白兔镇的王巧娟40岁下岗后,赵亚夫鼓励她利用山坡地形和土壤特性种植水蜜桃。从种树、施肥、修枝、疏花、到收果、保管,上市,赵亚夫不厌其烦地指导。如今年收入30万元的王巧娟带着大批妇女种桃致富。“不种好桃子,对不起赵所长!”王巧娟说。

几十年来,赵亚夫的农业科技项目到哪儿,富裕就到哪儿。草莓、葡萄、无花果、有机米……赵亚夫推广一个成功一个,而且总是“拨亮几盏灯,照亮一大片”。就这样,赵亚夫和他的同事们将近百项农业科技研究成果给了农民。

“我要为农民服务一辈子”

几十年间,赵亚夫每年至少有200多天“泡”在农

民的田地里,他说:“我要为农民服务一辈子。”“赵亚夫就是这样,农民需要什么,他就学什么、传什么、干什么”。白兔镇农民王柏生告诉记者,为了更好地帮助农民,赵亚夫自己印制名片发到农民手中,提供24小时“热线服务”,农民搞不懂的事都去问他。

在赵亚夫的妻子黄宝华看来,自己爱上的是一个不顾家的人。大儿子小时无人照顾,两次差点溺水而亡。后怕之余,黄宝华要赵亚夫调离农村岗位,不要只忙着下乡,而赵亚夫却劝妻子从市区调到乡下。每逢刮风下雨,别人都尽量往家跑,赵亚夫恰恰相反,越是恶劣天气,越往农村跑。

2002年,赵亚夫退休了。但他却退而不休,主动来到了当时镇江市茅山老区最穷的戴庄义务服务。他跑遍了戴庄村10多平方公里的土地,对土壤进行科学化验,规划生态科技示范园,引进日本越光稻,推行综合型社区合作社新模式,实现了村民由一家一户零散生产经营向规模集约转变。

如今,戴庄村的有机大米卖到8元一斤,草鸡蛋卖到2元一个,有机水果的价格也翻了几番,农民人均年收入超过1.66万元,当地最贫穷的村庄富裕了,生态改善了,基层组织加强了。

戴庄的经验被推广到丹阳市的杏虎村、丹徒区的五塘村等地,都取得很好的成果。江苏省委研究室认为,“戴庄经验”是一种让农民永远过上幸福生活的发展方式。汶川地震后,年届七旬的赵亚夫先后18次飞往汶川,忍着腰间盘突出的病痛,亲自规划选址,优选品种,指导服务,培训农民200多人,增加效益3亿元。如今,每年都有绵竹“老乡”自发地来看望他并向他请教。

“让我离农民近一点”赵亚夫几十年如一日,扎根农村,情系农业,服务农民。他淡泊名利,勤廉奉献,提出的唯一要求就是“让我离农民近一点”。

1993年,赵亚夫被选为镇江市人大常委会副主任,他提出不驻会的要求,因为他要经常到农村去帮助农民。1999年,因为舍不得离开农民,离开农村,他婉拒了江苏省农科院院长的职务。

赵亚夫帮助百万农民脱贫致富,却从没收过农民一分钱,而他推广项目,还经常是自掏腰包。有人说,赵亚夫是农业财富的创造者,凭他的技术、项目和管理“入股”,就可以轻松赚大钱,但是直到现在,他没有接受一家企业聘用。

赵亚夫不仅坚持不收指导费用,不搞技术入股,不充当技术顾问的“三不”原则,而且每年自己还要拿出不少钱给农民送礼,10多年来,他坚持每年大年初一到农村去给农民拜年。戴庄农民杜忠志告诉记者:“赵主任这10年中就吃了我一个桃,还是做检测用的。”

在从事农业的50多年间,赵亚夫把论文和成果写在了大地上。有人粗略地计算过他下乡走过的路,可绕地球好几圈。他把百位农民培养成技术能手、致富能手,他手把手教过上千家农户,为农民授课30万人次,编写技术含量高、农民看得懂、听得明、学得会的实用农业读物超百万字。

年届古稀的赵亚夫不久前写下这样的几句话:“50多年来,江苏丘陵山区的风霜,染白了我的双鬓,但不变的是我为农民服务的心。一位劳模说过,要活到老、学到老、干到老,我再添一句,就是为农民服务到老。”(新华社)

赵亚夫:把论文写在大地上

文·孙彬

■第二看台

“要想富,找亚夫,找到亚夫准能富。”在江苏省茅山革命老区,广为流传着这样一句民谣。

赵亚夫,这个名字赢得千百万农民的尊敬与爱戴。他信守“做给农民看,带着农民干,帮助农民销,实现农民富”的诺言,让千万亩土地生金长银,使千万户农民脱贫致富,被誉为“把论文写在大地上的当代活雷锋”。镇江市原人大常委会副主任、镇江农科所原所长、党委书记赵亚夫研究员,他的事迹已走进千家万户植根于农民心中。

“为农民服务,让农民致富”

赵亚夫1941年出生于常州,1958年考入宜兴农学院,1961年参加工作后,他在心里发誓,一定要让农民兄弟过上好日子。

从粮食到园艺,从研究到推广,从科研到科普,从科技到经济,从生产到营销。每一项科研,每一个创新,他都想着如何“为农民服务,让农民致富”。

1982年,赵亚夫在日本学习时第一次见到了草莓。他敏锐地感到,草莓在中国一定能成为致富项目。回国时,他没有像别人一样带日本电器,而是打

包了13箱农业书籍和20棵草莓苗。赵亚夫把草莓苗带到镇江市句容白兔镇解塘村,给农民示范种植。农民怕失败,他就承诺:收成不好由他赔偿。草莓试种成功了,亩产500多公斤,效益600多元,超出了当时常规农作物的2倍多。如今当地草莓种植已达2万多亩,亩均收入2万多元,广大农民因此致富。

白兔镇的王巧娟40岁下岗后,赵亚夫鼓励她利用山坡地形和土壤特性种植水蜜桃。从种树、施肥、修枝、疏花、到收果、保管,上市,赵亚夫不厌其烦地指导。如今年收入30万元的王巧娟带着大批妇女种桃致富。“不种好桃子,对不起赵所长!”王巧娟说。

几十年来,赵亚夫的农业科技项目到哪儿,富裕就到哪儿。草莓、葡萄、无花果、有机米……赵亚夫推广一个成功一个,而且总是“拨亮几盏灯,照亮一大片”。就这样,赵亚夫和他的同事们将近百项农业科技研究成果给了农民。

“我要为农民服务一辈子”几十年间,赵亚夫每年至少有200多天“泡”在农

民的田地里,他说:“我要为农民服务一辈子。”“赵亚夫就是这样,农民需要什么,他就学什么、传什么、干什么”。白兔镇农民王柏生告诉记者,为了更好地帮助农民,赵亚夫自己印制名片发到农民手中,提供24小时“热线服务”,农民搞不懂的事都去问他。