

广州超算与英国哈理合作签约

国家超级计算广州中心国际化战略迈出重要一步

科技日报(杞人)5月27日,在广州市市长陈建华,英国商务、创新与技能国务大臣文斯·凯布尔博士的共同见证下,国家超级计算广州中心(以下简称广州超算中心)与英国哈理超算中心(以下简称哈理超算中心)签署《战略合作备忘录》。此举标志着广州超算中心在国际化战略合作方面迈出重要一步。《战略合作备忘录》落实了英国首相去年12月访华签署的中英科技合作协议,推动了世界超算中心的合作和发展。

广州市市长陈建华表示,超级计算资源作为一种重要的战略资源,对国家、城市创新发展具有不可估量的作用。通过国家超级计算广州中心这一平台,中英双方都将迎来一次很好的发展契机,推动双方科技合作深入开展,在科研创新等方面上再创佳绩。英国国务大臣文斯·凯布尔博士表示并强调与广州超算中心开展深入合作的意愿。

哈理超算中心(The Harree Centre)隶属于英国科技设施委员会,创立于2012年4月。该中心在软件开发领域处于世界先进水平,致力于拓宽和深化高性能计算用户对软件的使用,从而创造经济效益。作为当今世界科技创新重大基础设施和世界一流超算中心的广州超算中心,与同属世界级超算中心的哈理超算中心有着共同的发展目标,《战略合作备忘录》为双方交流超算技术和业务发展提供一个合作框架。



广州市市长陈建华陪同英国商务、创新与技能国务大臣文斯·凯布尔博士参观国家超级计算广州中心

平,致力拓宽和深化高性能计算用户对软件的使用,从而创造经济效益。作为当今世界科技创新重大基础设施和世界一流超算中心的广州超算中心,与同属世界级超算中心的哈理超算中心有着共同的发展目标,《战略合作备忘录》为双方交流超算技术和业务发展提供一个合作框架。

落户中山大学大学城校区、拥有连续两届获得TOP500超级计算机排名冠军的广州超算中心与哈理超算中心的合作,是一次国际化的强强联合,将进一步促进高性能计算技术发展和应用实施,为科技和商业的战略发展提供传播媒介,对广州市乃至广东省聚集高端资源,协同研发高性能计算技术和应用,协同拓展相关产业以及合作伙伴,推动超算先进应用,增强核心竞争力和国际影响力,都具有重大战略意义。

当日,文斯·凯布尔博士还参加了中山大学肿瘤防治中心与英国华威大学签署合作协议、中山大学与英国华威大学签署合作谅解备忘录及校级交流生协议等活动。

■动态播报

广东科学中心获菲迪克百年重大项目杰出奖

科技日报(林群夫 肖平)在广州市社科联与省工程咨询协会联合日前主办的“百年经典建筑与城市文化沙龙”上获悉,广州塔、大剧院、科学中心与悉尼歌剧院、迪拜塔比肩荣获菲迪克百年重大项目杰出奖,全球8大项目获此殊荣,其中3项花落中国,全部被广州包揽。此外,琶洲展馆获得菲迪克百年重大项目优秀奖。

菲迪克大奖是全球工程咨询界的“诺贝尔”,去年,为庆祝菲迪克(国际咨询工程师联合会)成立百年,首次在全球94个国家和地区举办了“菲迪克百年工程项目奖”评选活动。最终,中国有13个项目获得菲迪克百年重大项目杰出奖和优秀奖,3名咨询工程师获得菲迪克百年优秀咨询工程师奖,是获奖最多的国家。此次“菲迪克百年工程项目奖”评选活动全球共有36个项目及6位咨询工程师获奖。广州独得4奖。

菲迪克此次在全球范围内评选了“百年建筑”“百年土木工程”和“百年杰出咨询工程师”三大奖项。其中最高奖“菲迪克百年重大项目杰出奖”颁给了8个建筑,广州占了3个,分别是广州大剧院、广东科学中心、广州塔。

据悉,广州市社科联还将就如何纪念及艺术展现广州荣获菲迪克百年殊荣向市民广泛征集创意。

松湖华科获批免税移“惠”在解企业

科技日报(刘笑楠 莫幼兰)东莞松山湖国家级科技企业孵化器——松湖华科产业园日前召开“享免税优惠惠及在解企业”新闻发布会,宣布将为企业提供免费一系列优惠政策,包括5月份开展为期一个月的超长免租期优惠活动等。

5月21日,科技部下发了《关于北京中关村软件园孵化服务有限公司等212家国家级科技企业孵化器通过2013年度享受税收优惠政策审核的通知》。本次审核通过享受免税优惠的国家级科技企业孵化器,广东省共5家,其中松湖华科名列其中,也是东莞唯一一家获批免税优惠的国家级孵化器。

据了解,此次通过享受免税优惠政策审核,可免除房产税、城镇土地使用税、营业税等,使松湖华科能有效降低运营成本,增强孵化服务能力,为在解企业提供更多更好的增值服务。由是该孵化园决定将这些优惠移“惠”在解企业。据介绍,松湖华科2013年的免税金额接近100万元,将为园区企业减少40%的租金成本,技术服务等也可以优惠20%以上。

据松山湖高新区科教局局长张国军介绍,松湖华科正开展为期一个月的免租期优惠活动,凡在此期间签约的企业均可享受3-5个月的免租期。此外,相关“优惠活动”还包括,在解企业可享受东莞华中科技大学工程研究院技术团队研发服务、设计服务、检验检测服务优惠,免费使用公共企业展厅、公共会议室、大型视频会议室、学术报告厅等公共设施等。

目前松湖华科拥有在解企业77家,毕业企业17家。引进了1个国家“千人计划”人才,1个广东省引进创新科研团队(智能感知团队),1个东莞市创新创业领军人才和1个东莞市创新团队。2013年,2家在解企业在“新三板”挂牌。34家在解企业共申请550多项专利。

中大创全国“医学生”临床技能竞赛四连冠

科技日报(蔡姗姗)由教育部医学教育临床教学研究中心主办、中山大学承办的第五届全国高等医学院校大学生临床技能竞赛总决赛日前在广东广州举行。中山大学、中南大学、大连医科大学参赛队获得特等奖,中山大学以连续四年总分第一的成绩创下了“四连冠”。

本届竞赛设置了东北、华北、华东、华中、华南、西南西北等6个分区赛和全国总决赛,共有115所全国临床医学专业本科教育的高校参加,覆盖了全国设置医学专业普通本科院校的近90%,其中41所高校的选手通过分区赛进入总决赛。为确保比赛水平和公正,大赛组织了140多位高水平的裁判员,并特邀了9位全国著名的医学专家担任大赛督察。

据介绍,连续5年举办的此项竞赛对推动临床实践教学改革已初显实效:一是竞赛实现了广覆盖。近四届的比赛,每届都有110所左右医学院校参赛,占到举办普通本科临床医学教育高等医学院校的85%以上。二是竞赛为参赛院校搭建了交流、学习的平台。通过竞赛,参赛院校加强了临床教学过程中存在的不足,起到了以赛促学、以赛促教的目的。三是竞赛推进了临床实践教学基地建设。参赛院校加大了对临床教学基地特别是附属医院的经费投入,改善办学条件,加强临床技能培训中心建设,为医学生临床技能训练提供保障。四是竞赛加强了临床教师队伍建设。参赛院校进一步认识到高水平的临床教师队伍是培养高素质医学生的重要保证,通过参加比赛、举办比赛,培养、锻炼了一批临床教学骨干。五是竞赛推进了临床实践教学改革。教育部医学教育临床教学研究中心组织专家编写出版了《中国大学生临床技能操作指南》,进一步规范医学生临床实践能力的培养。

《自然》杂志首联大陆科研机构在穗举办国际会议

科技日报(杞人)5月29日,“以基因组学和干细胞为基础的治疗——打造未来个性化医疗”为主题的2014年《自然》杂志国际会议在广州开幕。此次会议是《自然》杂志创刊自1869年首版以来,第一次在中国大陆联合科研机构——中山大学眼科学国家重点实验室共同主办的国际会议,吸引了来自英国、美国、澳大利亚、意大利、日本、丹麦等16个国家和地区的高校和科研机构的430多位专家学者与会。

本次会议邀请了23名世界顶级学者作专题报告,他们分别在干细胞操作、细胞重编程、组织工程学和基因组编辑等前沿学科和转化医学领域做出了卓越贡献。美国哈佛大学医学院Christine Seidman教授、美国德克萨斯大学西南医学中心Sean Morrison教授和日本神户理化研究所发展生物学中心世井芳树教授在会上分享了他们的研究新进展。

与会代表将就干细胞操控、细胞重编程、组织工程学和基因组编辑等生物技术手段的研究进展,以及如何利用干细胞操控、细胞重编程等手段对疾病进行个性化诊断和治疗的问题开展研究等议题进行深入的讨论和交流。

中山大学中山眼科中心眼科学国家重点实验室作为会议联合主办单位之一,希望通过这个窗口,让国外专家了解中国科技的发展,希望更多的专家去关注眼科,同时也通过这个窗口,了解眼疾患者的临床需求,开展更多的基因组学和干细胞的个性化治疗,为眼疾患者带来光明的福音。

科技日报(刘笑楠)5月28日,第三届中国创新创业大赛(广东赛区)暨第二届“珠江天使杯”科技创新创业大赛、第三届中国创新创业大赛(港澳赛区)暨第一届两岸四地大学生创新创业大赛新闻发布会和动员推介会在广东科学中心举行。

会议宣布,为进一步营造全社会鼓励创新、支持创业的氛围,提升科技型中小企业创新创业水平,促进科技、金融和产业的深度融合,科技部火炬高技术产业开发中心、广东省科技厅、共青团广东省委决定联合举办第三届中国创新创业大赛(广东赛区)暨第二届“珠江天使杯”科技创新创业大赛。大赛由广东省粤科金融集团、广东省生产力促进中心共同举办。

同时,在往届创新创业大赛的基础上,本届大赛进一步拓展发展空间,新增两岸四地创新创业大赛,具体是依托广州大学城及台湾大学、香港科技大学、澳门大学等粤港澳大湾区多所知名大学,联合京、沪、粤等地多家知名企业以及风险投资公司,共同举办第三届中国创新创业大赛(港澳赛区)暨第一届两岸四地大学生创新创业大赛。大赛旨在围绕大学生创新创业的需求,汇聚整合各类创新资源,支持大学生创新创业,同时促进两岸四地科技文化的交流融合,培育青年创新创业人才,丰富中国创新创业大赛的国际化特色,逐步打造具有亚洲一流水平的区域性赛事品牌,并逐步建立以创新创业为驱动要素

的粤港澳大湾区科技金融产业服务的一体化平台。

广东省科技厅副厅长叶景图在推介会上表示,目前省科技厅会同有关部门正大力推进全省科技金融综合服务体系,助力广大科技企业和创新创业者利用资本力量和金融杠杆做大做强。具体包括健全财政资金与社会资本投向科技产业的联动机制;建设覆盖全省的科技金融综合服务中心;组织实施科技金融特派员行动;营造有利于创新创业的环境等有力举措。省科技厅今后将协同各有关部门,持续承办全国创新创业大赛广东赛区活动,并举办“珠江天使杯”科技创新创业大赛。充分发挥广东的地缘优势与科技基础,以创新创业大赛为纽带,通过政府引导、市场运作的方式,充分调动包括投融资、技术交易等机构的积极性,共同为科技型中小企业、创业团队、高端人才提供服务,吸引港澳台地区科技和金融资源,整合创新创业要素,打造华南地区区域创新创业服务平台,提升创新创业水平,弘扬创新创业文化,优化创新创业环境。进一步创新科技和金融结合体制机制,形成协同效应,促进技术、资本、人才等要素在我省集聚、融合和发展,实施创新驱动发展战略,为建设创新型广东提供有力支撑。

据了解,去年广东省承办了由科技部主办的全国创新创业大赛(广东赛区)暨首届“珠江天使杯”科技创新创业大赛。为配合大赛项目落地和促进天使投资,粤科集团发起成立了广东天使投资基金联盟,并设立“粤穗天使基金”,首期投入1亿元,成为连接广东科技创业者与天使投资的对接平台。这次创新创业大赛,在全省范围组织动员,共有超过1000家企业和团队参赛,30家企业和6个团队晋级全国赛,其中珠海云洲智能科技有限公司获得全国总决赛初创企业组第一名。目前已有近30家企业与投资机构达成了投资意向,首批投资金额达4000多万元。大赛营造了自主创新和科技创业良好氛围,在社会上掀起了创新创业的热潮。

■热线传真

羊城首办全国「科普讲解大赛」



科技日报(杞人 肖平 刘时良)由全国科技活动周组委会办公室、广州市科技和信息化局联合主办,广州科普基地联盟和广东科学中心承办的首届全国“科普讲解大赛”日前在广州落下帷幕。来自北京、上海、天津、重庆、广州、大连、长沙、郑州、乌鲁木齐等25个城市的88名选手通过激烈角逐最终决出全国“十佳”。合肥的葛宇春、广州的杨帆、重庆的刘帅等10位选手获得一等奖,被授予“科普十佳使者”称号。

本届大赛以“科学生活 创新圆梦”为主题,旨在全社会广泛弘扬科学精神、普及科学知识、传播科学思想、倡导科学方法,为全国科普传播者、讲解人员和科普志愿者搭建学习交流的平台,提升各科场馆、科普基地的科普传播能力,推动科普事业的发展。

中国创新创业大赛新增两岸四地大学生赛事 第二届“珠江天使杯”科技创新创业大赛广州启动

台湾大学、香港科技大学、澳门大学等粤港澳大湾区多所知名大学,联合京、沪、粤等地多家知名企业以及风险投资公司,共同举办第三届中国创新创业大赛(港澳赛区)暨第一届两岸四地大学生创新创业大赛。大赛旨在围绕大学生创新创业的需求,汇聚整合各类创新资源,支持大学生创新创业,同时促进两岸四地科技文化的交流融合,培育青年创新创业人才,丰富中国创新创业大赛的国际化特色,逐步打造具有亚洲一流水平的区域性赛事品牌,并逐步建立以创新创业为驱动要素

的粤港澳大湾区科技金融产业服务的一体化平台。

广东省科技厅副厅长叶景图在推介会上表示,目前省科技厅会同有关部门正大力推进全省科技金融综合服务体系,助力广大科技企业和创新创业者利用资本力量和金融杠杆做大做强。具体包括健全财政资金与社会资本投向科技产业的联动机制;建设覆盖全省的科技金融综合服务中心;组织实施科技金融特派员行动;营造有利于创新创业的环境等有力举措。省科技厅今后将协同各有关部门,持续承办全国创新创业大赛广东赛区活动,并举办“珠江天使杯”科技创新创业大赛。充分发挥广东的地缘优势与科技基础,以创新创业大赛为纽带,通过政府引导、市场运作的方式,充分调动包括投融资、技术交易等机构的积极性,共同为科技型中小企业、创业团队、高端人才提供服务,吸引港澳台地区科技和金融资源,整合创新创业要素,打造华南地区区域创新创业服务平台,提升创新创业水平,弘扬创新创业文化,优化创新创业环境。进一步创新科技和金融结合体制机制,形成协同效应,促进技术、资本、人才等要素在我省集聚、融合和发展,实施创新驱动发展战略,为建设创新型广东提供有力支撑。

据了解,去年广东省承办了由科技部主办的全国创新创业大赛(广东赛区)暨首届“珠江天使杯”科技创新创业大赛。为配合大赛项目落地和促进天使投资,粤科集团发起成立了广东天使投资基金联盟,并设立“粤穗天使基金”,首期投入1亿元,成为连接广东科技创业者与天使投资的对接平台。这次创新创业大赛,在全省范围组织动员,共有超过1000家企业和团队参赛,30家企业和6个团队晋级全国赛,其中珠海云洲智能科技有限公司获得全国总决赛初创企业组第一名。目前已有近30家企业与投资机构达成了投资意向,首批投资金额达4000多万元。大赛营造了自主创新和科技创业良好氛围,在社会上掀起了创新创业的热潮。

大赛分预赛和决赛两个阶段。预赛由各直辖市、计划单列市、副省级城市、省会(自治区首府)城市科技主管部门自行组织,推荐参加决赛的人选。决赛分淘汰赛及总决赛两个部分。淘汰赛由选手自主命题讲解、科技知识问答两部分组成,以抽签分组的形式进行,分三组完成。每组决出10名选手,三组共产生30名选手参加总决赛。总决赛由自主命题讲解、随机命题讲解两部分组成。其中自主命题讲解由选手自行确定一个科普内容命题进行讲解。随机命题讲解考核选手的随机应变能力和对相关问题的个人见解。具体内容由选手现场随机抽取确定。命题包括太阳、水、PM2.5、米、车等20项内容。总决赛评选出的前10名选手获得首届科普讲解大赛一等奖,并被授予“科普十佳使者”称号。同时,大赛还通过现场观众投票形式产生了最具人气奖、最佳形象奖和最佳口才奖3个专项奖。厦门朱敬恩获得最具人气奖,广州杨玉娟获最佳形象奖、重庆刁传奇获最佳口才奖。

大赛既是全国各省市(区)科普场馆之间加强交流、提升能力、增进友谊、谋求发展的一次大聚会,又是各馆展教水平、讲解员和科普志愿者风采的一次大检阅、大展示。广州市科信局有关负责人表示,广州首办全国“科普讲解大赛”获得成功,这对壮大广州市、广东省科普事业,充分发挥政府科技行政主管部门推动科普事业发展具有重要意义。

图为“科普十佳使者”在领奖台上。

中美专家深圳共话北美照明市场开拓

的差别主要体现在两个方面:从需求角度来看,北美有成熟而相对理性的消费市场,主要体现在市场经济在美国发育时间最早,政策法规相对完善,市场竞争比较充分,市场机制较为健全,消费者对市场具有较为理性的认知,好的产品价值能在成熟市场上得到充分体现;从供给角度来看,美国处于LED技术前沿的第一梯队,知识产权体系健全,检测要求较高,能将产品打入美国市场必须是技术、质量和知识产权比较过硬的产品。因此,国内LED照明企业在未来北美市场竞争中最需要解决和注意的一是贸易技术壁垒,二是知识产权约束。

眭世荣同时认为广东LED照明企业在北美市场竞争中具有明显优势,一是在价格方面具有一定的竞争力;二是产品工艺经过较长时间的锤炼积淀,目前很多产品性价比

较高,容易得到大众消费者的认可。他说,LED产业是广东发展战略新兴产业的三大突破口之一。历经多年发展,目前广东已在产业规模、专利数量、标准建设、公共照明推广、龙头企业聚集程度等诸多方面都具有绝对的领先优势。1季度广东LED产业运行监测报告显示,广东LED产业总产值达592.96亿元,同比增长22.19%。

莱茵TüV大中华区北美认证副总经理曹永新介绍了美国对于LED的技术标准四大认证要求:一是电气安全;二是电磁辐射与无线,包括 FCC、IC、Bluetooth等;三是能效检测,即能源之星、DOE、CEC、BRCan等;四是化学有害物质:CPSIA、CP65、16CFR1303、FDA、CONEGE等。出口到北美的LED产品只要满足以上四个方面的认证就可以顺利地出口到美国的照明市场。同时他也明确指出,上述的四项要求只是基本的条件,要想成功占领北美的市场还需要从LED的显色指数、质量性能、寿命等方面根据买家需求来进行标准的设计和规定。

曹永新认为,中国作为重要的LED生产大国,在国际上掌握LED高端核心技术的时候,塑造了一批拥有自主知识产权研发能力的骨干团队和企业,他们在LED生产工艺、质量和技术把控、成本控制方面掌握了充分的国际市场优势。但显而易见的是,长期的代工生产导致国内LED企业缺乏自主知识产权,没有形成核心的自主品牌,造成了国内LED企业“走出去”战略道路上的阻碍。

曹永新认为,中国作为重要的LED生产大国,在国际上掌握LED高端核心技术的时候,塑造了一批拥有自主知识产权研发能力的骨干团队和企业,他们在LED生产工艺、质量和技术把控、成本控制方面掌握了充分的国际市场优势。但显而易见的是,长期的代工生产导致国内LED企业缺乏自主知识产权,没有形成核心的自主品牌,造成了国内LED企业“走出去”战略道路上的阻碍。

在品牌推广方面,曹永新建议,国内的LED企业可以通过在北美市场设立品牌和业务销售团队,雇佣美国的经销商机构来进

行品牌推广,以此获得更多的主动权;其次可以借助电子商务的强势国际战略抢占美国的LED市场份额,通过灵活多样的电商网络销售模式,寻找国际贸易的结合点,将国内外的LED产品以破竹之势打入美国市场。美国KGM照明设计事务所合伙人KGM Dan Weinreber在接受媒体记者采访时表示,近10年来,中国的照明设计水平有了很大的提升,随着近年北美经济的复苏,北美的照明设计工程项目越来越多,照明产品以及LED产品的应用也越来越广,这对中国的LED出口企业来说是利好消息。Dan Weinreber认为,中国的LED产品出口到美国市场可以尝试通过照明设计工程渠道来铺路。这种渠道铺设主要有两种途径,一是通过IES等相对比较成熟的协会,以注册成为会员的形式从中得到帮助,接触北美的一些工程项目;第二种就是通过地产开发商,根据这些地产开发商在北美开发的项目进入到北美的照明设计师团队开展合作,取得LED产品进入北美工程渠道的优先权。