



画面。新华社记者程敏摄。作战数字传输系统“向指挥者”实时安分局一名警察在出警现场使用“单兵”八月二十六日晚，武汉市东西湖公



中玩耍。新华社记者施曼珂摄。观平面设计展的小观众在海球装置平面设计百年展在海口展出。图为参八月二十六日，平面幸福“荷兰



为父亲擦汗。沈林 隆方佳摄。职业学院一名刚刚报完名的新生正新生。八月二十七日，江西环境工程八月底，全国各地高校陆续迎来



握安全知识。(汤煜)基地“参观学习，增强消防意识和掌学校师生来乳山消防大队“科普教育新学期即将开始，山东乳山多所

营养快餐

石榴吃多会伤牙

石榴是对人体十分有益的食物，可以养护心脏、健脾开胃，但是，如果石榴吃多了会腐蚀我们的牙釉质，不利于牙齿保健。每天饮用150毫升石榴汁对清除血管中的胆固醇、软化血管和降低血脂都有明显的功效。石榴含有单宁等大量的多酚类天然抗氧化剂，能清除体内有害的自由基，从而减缓自由基侵害引发的机体衰老。将石榴跟“抗氧化先锋”绿茶和红酒进行对比可以发现：石榴的抗氧化功效几乎是绿茶或红酒的数倍。经过研究更是表明石榴的多酚含量比绿茶高很多。石榴除了可以养护心脏外，还有生津止渴、泻解酒、健脾开胃等作用。石榴属于温性水果，有机酸含量较高，过量食用不益于健康。中医有石榴“多食损肺伤齿，助火生痰”之说。吃石榴过多，对牙釉质有缓慢的腐蚀作用，经常大量吃则会牙齿发乌，所以吃了石榴后不要忘记刷牙，或者可以把石榴连籽一起榨汁，用吸管饮用不但可以避开牙齿，还会保护心血管。

8月27日，2013北京国际广告及LED展览会在京开幕，展示了相关领域的新技术新产品。图为深圳一通科技有限公司推出的新型专利停车场广告道闸具有LED节能光源、滚动LCD屏幕播放等功能，集光、电、机械于一体，吸引了很多参观者。本报记者 洪星摄

画中有话

最近迅雷公司爆出“恶意插件”门，数千万用户因为安装迅雷而被捆绑了一款恶意插件，用户手机会被强制安装91助手等应用程序。请关注——

“恶意插件”折射网络监管困局

实习生 郝爽

打破砂锅

自今年7月底以来，业内盛传迅雷客户端制造并传播病毒，更有用户曝出，一项内置“流氓软件”迅雷客户端已经安装至千万台PC以及手机用户中。8月21日，迅雷公司承认客户端被安装了“恶意软件”，并称恶意插件已消除。有专家指出，互联网企业问题频出，暴露了监管困局，技术进步太快，立法、监管远远落后于技术的发展。

千万用户受影响

据迅雷公司高级副总裁黄其介绍，迅雷公司接到一位网民的反馈，发现一个位于C:\Windows\System32目录下，名为“INPEnhSvc.exe”的文件有问题，公司技术人员迅速从用户机器上将该文件取回，经逆向分析，发现该文件有流氓行为：其在满足某些条件时，会在用户不知情的情况下，该程序会自动下载并安装APK(Android安装包)到连接至当前计算机的手机上，这些APK为“九游棋牌



深圳国际广告及LED展览会在京开幕，展示了相关领域的新技术新产品。图为深圳一通科技有限公司推出的新型专利停车场广告道闸具有LED节能光源、滚动LCD屏幕播放等功能，集光、电、机械于一体，吸引了很多参观者。本报记者 洪星摄

大厅”“91手机助手”“360手机助手”“UU网络电话”“机锋应用市场”带来流量。迅雷同时表示，经排查发现是集团子公司视频事业部所属的传媒部门负责人，避开公司正常流程，私下指示技术人员，擅自调用子公司资源并冒用迅雷数字签名，制造了这一带有流氓行为特征的插件。并称整个事件就是该负责人先对公司“要流氓”，然后再对用户“要流氓”的行为。该负责人已经被公司开除。

有网友质疑，在迅雷这样一个大公司，发布一个插件不需要多部门审核？仅凭个人作为就能避开各种流程？如果不是谋私利那为什么要这样做呢？清华大学生软件学院副教授樊海宁表示：“这可能不是一个简单的个人行为，因为文件是有数字签名的。数字签名用到的是密码算法，强度非常高，甚至比公司的公章更可靠。我从来没有听说过谁能伪造得了数字签名。即使是公司不知情，这也是公司层面的责任。”

而对于该插件的性质如何认定，迅雷只承认该插件是“流氓插件”，否认其带有病毒特征。同时，360、腾讯电脑管家和金山网络三家安全厂商认为，迅雷软件在未经用户许可的情况下连接服务器推广第三方软件，的确存在近似流氓特征的行为。但该插件上并不具备一些病毒或者木马常有的特征。

但瑞星公司近日发表的(INPEnhSvc.exe后门分析报告)则将其定义为“病毒”，并称其具有典型的后门特征，侧重于后台应用推广，包括PC应用和手机Android应用，能够实现

8个远程控制功能，且带有正常的数字签名。瑞星公司市场总监唐威在接受科技日报采访时表示，经分析发现此次迅雷插件具有三大功能：后台恶意推广手机应用、常规的远程控制操作、自动更新升级。

有业界人士指出，迅雷公司捆绑发布恶意插件，致使大量用户信息安全受到威胁，已经涉嫌大规模侵害消费者权益。

尚无专门的插件管理办法

插件是一种外挂的应用程序，来添加辅助的功能给原有的应用程序。比如，一款视频播放器软件，一开始可能只支持几个格式的视频文件，但后来随着用户需求的扩展，需要支持其他格式的文件，于是该软件就可以通过增加插件的方式，来扩充原来软件的功能。唐威告诉记者：“捆绑插件是目前移动互联网比较主流的商业模式，它实际上是一种商业广告模式，你帮我装一个程序，我给你几块钱。此次迅雷的这个‘流氓插件’可能会给迅雷带来利益，因为这个程序的功能是自动地在后台推广第三方手机应用。”

那么，我国有没有出台过相关的管理办法来规范插件的推广呢？据樊海宁介绍，目前我国在这方面还没有出台过专门的管理办法，但是在更高级别的法律中有提到相关内容。比如我国《刑法》第286条就规定“对计算机信息系统功能进行删除、修改、增加、干扰，造成计算机信息系统不能正常运行，后果严重的，处五年以下有期徒刑或者拘役；后果

特别严重的，处五年以上有期徒刑”。此外，国务院也曾出台过《计算机信息系统安全保护条例》，不过里面没具体提到插件，只提到对于“故意输入计算机病毒以及其他有害数据危害计算机信息系统安全”的处罚。樊海宁表示：“遗憾的是，此条例是1994年出台的，而19年来，互联网已经发生了翻天覆地的变化。此条例的适用性就不那么强了。”

既然如此市场上充斥着很多的恶意插件，用户又该如何避免中招呢？在PC客户端方面，唐威提醒，尽量去官方网站下载，因为去一些小的下载站，有可能程序被二次打包过，这样就有可能捆绑了各种各样的软件。用户在安装软件时，一定要看清楚有没有一些特殊的选项，如果不加注意，有可能会安装上各种不需要的程序。

恶意插件如何防范

在手机客户端方面，三星手机售后经理杨超则表示，安卓用户要定期通过查看“设置”中的“数据使用”来检查手机流量使用情况，一旦发现某个未知进程耗费过多流量，就将其卸载。但遗憾的是，很多流量、盗取用户隐私的恶意程序是后台运行的，用户一般无法发现。目前也没有很好的办法解决这一现象，只能看到卸载某些软件后，手机功能会不会恢复正常，以此来判定是哪些程序出了问题。

根据迅雷公司发布的最新消息，他们已采取措施，中断了该插件的运行，并已通知360、腾讯电脑管家、金山网络协助清理。

铿锵脚步踏歌行 ——金正大15年创新发展启示录

徐淑江 李博

科技创新促进产业升级已成为未来中国经济发展的重中之重。面对创新驱动、转型升级和科学发展的新要求，我国农业行业转型应该遵循怎样规律，传统化肥行业如何在这样的背景下实现华丽转身，成为农业行业的一道必答题。金正大成立十五年来，坚持用减法做大企业，专注化肥行业，专心服务三农，专业技术创新；坚持用加法做强产业，将产业做精、做专、做强，其铿锵成长的步伐响彻云霄，由内而外散发成长之美，铸就我国肥料行业的一个奇迹。

动力之源：把创新进行到底

百舸争流千帆竞，狭路相逢勇者胜。金正大深深知道，随着全球经济一体化步伐的日趋加快，企业参与国际国内竞争的压力迅速增大，以创新为动力、以技术为引领的产业发展模式已成为企业转方式、调结构、促升级的最佳途径。15年来，金正大的创新之路可谓清晰而独具特色。建立高端研发平台，打造技术创新“孵化器”实现创新，平台和支点至为重要。在创新过程中，金正大通过艰苦努力，打造了众多创新平台：“国家缓控释肥工程技术研究中心”“复合肥料国家地方联合工程研究中心”“土壤肥料资源高效利用国家工程实验室”“农业部植物营养与新型肥料创制重点实验室”“博士后科研工作站”“中美缓控释肥合作研究中心”等等。事实证明，金正大搭建起的这些高层次、开放式研发平台，发挥了巨大的“杠杆效应”，成为技术创新的“孵化器”，正日益激发企业的创新活力，成为原始创新、集成创新和引进消化吸收再创新的重要保障与持久动力。

坚持走产学研与自主创新相结合，发挥创新的“乘数效应”

金正大与山东农业大学、中国农业大学、浙江大学、国家杂交水稻工程技术研究中心等国内40余家高校、科研院所以及美国6所高校、农业部实验室等建立了紧密的科研合作关系，通过整合外部科研资源，走出了一条“引进—消化吸收—自主创新—再创新”的产学研道路。多年来，金正大不断加大研发力度，以市场为导向，探索新技术、新工艺、研发新产品。随

产学研合作的进一步深入，产学研合作项目

和类型也根据不同情况，从技术转让、委托研究、联合攻关、共建科研教学基地、人才培养与交流、科研平台建设各个层面加以实施；在产学研合作过程中逐渐形成了风险共担机制、利益共享机制、激励机制、多元化投入机制、长效持续机制等良好的机制。2011年和2012年，金正大分别获得了“山东省产学研合作创新突出贡献企业”和“中国产学研合作创新奖”荣誉称号。

创新科研机制，让智慧迸发无穷力量

在企业从“要素驱动”转向“创新驱动”时，金正大借助技术创新体系，取得了令人瞩目的成果：承担了国家科技支撑计划、国家农业科技成果转化资金项目、国家星火计划等30多项国家级和省部级科研项目；获得了授权专利160多项；共参与起草了8项行业、国家、国际标准；两次荣获国家科技进步二等奖、省级科技进步一等奖和三等奖；同时，在复合肥、缓控释肥、水溶性肥料及磷化工领域储备了一批领先的技术和新产品。

短促几年时间，金正大是如何实现这么多科研成果、专利技术呢？

如何实现从智力资源到现实生产力的“惊险一跳”？喜人的数字背后，是金正大科学完善的创新机制。金正大从超前的战略规划、高效的组织方式、开放的科研环境、共享的知识平台、全员参与的创新氛围、长效的动力保障六个方面，着力构建了有利于多出成果、快出成果的科技创新环境，确保始终做到技术领先生产、科技引领发展。

产品创新，不走寻常路

金正大成长史其实也是一部以产品创新为载体的发展史，其中经历了复合肥、缓控释肥、新型高端肥料“产品创新三部曲”。纵观金正大的创新，其基点是产品创新，总基调就是不走寻常路，不断开辟肥料产品创新的“蓝海战略”。在肥料行业大举进军之际还在拼命扩大产能，通过价格竞争来挤占市场份额的时候，金正大就已经开始调整思路，通过致力于科技创新，将目光聚焦在国际领先技术的产品上，来开辟新的市场空间。从国内最先开始研发缓控释肥产品，并将其成功应用于大田作物，再到发展硝基肥、水溶肥等新型高端

产品，金正大的每一项产品开发都抢先市场一步

并取得了丰富的技术成果和产品成果。金正大在产品创新的实践和做法，给了业界重要启示：产品创新，规划先行。金正大公司秉承“制造一代、研发一代、储备一代”的研发原则，产品规划兵分三路：一是利用自身技术实力，瞄准市场需求尽快制造差异化肥料产品；二是通过开发具有前瞻性的肥料产品，刺激和引领农资市场需求；三是通过对“新型产品”的顶层设计，提前进行技术储备与研发，确保产品的人无我有、人有我优、人优我转。

转型之路：服务升级进行时

如果说肥料是“鱼”，那么服务则是“渔”，金正大认为既要“授之以鱼”也要“授之以渔”，走出了一条从制造向“制造+服务”的转型之路。在农资流通行业大浪淘沙的竞争中，未来的竞争将是终端的竞争，终端的竞争在很大程度上将是服务的竞争。渠道为王，服务制胜，在产品品质与品牌影响旗鼓相当的情况下，只有服务才是市场突围的关键所在。

根据现代农业发展趋势，金正大对服务战略进行了重大调整

提出了“技术先导、服务领先”的核心经营战略，通过着力抓好结构调整和服务创新两条主线，实现由传统制造商向“制造+服务”的转型。金正大还把服务营销上升到战略高度，始终围绕一切为农民创造价值的服务理念，打造全新的农化服务模式建设服务型企业，树立行业服务新标杆。

借势而为，开启新型缓控释肥推广服务模式

金正大与多家高校和科研院所合作，在全国广泛开展缓控释肥的试验示范与应用研究等公益性服务工作，通过开展免费测土、配方施肥、试验示范、培训讲座、现场观摩、现场指导等农化服务，开创了缓控释肥推广与服务的新模式，促进了缓控释肥的推广应用。2008年起，农业部全国农业技术推广服务中心联合金正大进行了五年缓控释肥示范推广，全面启动农化服务模式创新工作。金正大在全国农业技术推广服务中心的指导下协调下，利用各省土肥站及县市的农化服务部门这一网络与技术优势，同时紧密依托国家缓控

释肥工程技术研究中心的技术力量，以金正大

大农化服务中心为主导，组建涵盖农业生产各领域的200名顾问和专家团队，在全国成立500个农化服务队、上万台种肥同播机，结合测土配方施肥，为全国农民朋友提供免费的缓控释肥“种肥同播”技术服务，同时通过建立示范田，召开现场观摩会、培训会 and 开展田间指导以及形式多样的宣传等活动，形成了从“免费测土—配方施肥—试验示范—现场培训—种肥同播—推广应用—现场指导—现场观摩—现场测产”的缓控释肥推广与服务新模式，打造出了国内领先的全新农化服务模式，推动了缓控释肥的大发展，促进了粮食增产、农民增收。

借网营销，开展“绿色邮政金大地，服务三农进万家”活动

2006年起，金正大与中国邮政集团公司共同发起“绿色邮政金大地、服务三农进万家”活动，利用中国邮政这一金字招牌和遍及乡村的网络优势，金正大配合其建立健全县、镇、村三级邮政“三农”服务站，实施送货上门服务，使农民足不出户，即可享受邮政快捷、方便的服务。

在此基础上，金正大一方面组织农业专家

在全国进行巡回技术培训与指导，定期对各个县(市)局的配送员进行农技知识、产品知识、企业知识、营销知识等培训，使其为广大农户提供专业化技术指导和农化服务奠定基础。另一方面，通过与中邮物流共同举办测土配方万里行、农资配送与科学施肥知识竞赛、“金大地”建设“金大地讲堂”等一系列活动，努力打造“邮政服务三农”与“金大地科技肥料”两块金字招牌。借助邮政物流遍布全国乡村的网络体系，目前，金正大已与25个省区市的335家邮政物流企业建立了长期合作关系，成为与中国邮政合作最大、最紧密的化肥企业。

特色服务，打通农化科技到田最后一公里

金正大通过对特色化的驻点营销服务，金正大重点客户(经销商)进行了系统的销售管理和市场服务，建立起以2000多个县级经销商为中心、辐射数万个销售网点的营销体系，打造出了“点对点”一站式的综合服务平台，建立了专业的农化服务体系。针对不同区域，金正大投入不同的驻点营销、农化服务资源，帮助经销商开拓新业务，通过建立新型肥料示范

已在山东、安徽、河南、贵州、云南、辽宁、广东等地，以新设、收购或合作租赁等方式进行基地建设，形成了覆盖全国粮食主产区的十大生产基地。金正大壮美蓝图在一个个新项目的实施中渐渐变为现实。

调整结构大动作

今天的项目布局就是明天的产业布局，今天的投资结构就是明天的产业结构。新项目是转变发展方式的火车头，是驱动产业转型升级的引擎。金正大在全国一个个新基地、一个个新项目，从旧的生产方式向新的生产方式演进跳跃，担当产业转型升级的引擎。

稳中求进，好中求快，要求新建项目既要增量，更要质量；既要高速度，更要高标准。立足节能、环保、低碳发展，已成为金正大项目建设的新趋势、新追求。新项目追求节能环保，彰显循环发展之美，特别是大手笔斥资59.6亿元在瓮安县建设磷资源循环经济产业园项目，采用公司具有自主知识产权的专利技术，将彻底解决磷化工自主中废渣、环境保护方面的难题。项目建成投产后将极大提升我国对磷资源的循环利用，促进我国磷化工清洁生产技术的提升，提高我国磷化工技术的国际竞争力。

目前，金正大发展了代表我国肥料发展方向

的前沿技术，并在项目建设中最大限度地应用了新工艺、新技术，新增产能形成了缓控释肥、硝基肥、水溶性肥料等在内的完整的高端产品线优势，在产品品质、节能减排、环境保护等方面都具有独创性，成功实现了结构调整、转型升级。

国际征程大视野

视野决定高度，要实现真正的跨越发展，要立足国内，也要放眼世界。开放的新高度和视野的新境界，为金正大赢得主动、赢得空间、赢得未来。为了真正逐步实现国际化，与国际前沿理念和先进技术接轨，金正大领导团队先后数次到美国、以色列、德国、日本等农业技术先进国家学习考察，并与国际先进农资公司进行了广泛接触。通过不断整合各类资源、融汇全球科技，金正大成功打造“产学研、国内外、上下游”相结合的科技创新体系，引领我国行业发展。在缓控释肥、水溶肥等高端肥料研发生产与推广方面走在行业前列。

经过长期的科学调研和战略考量，2012年

12月，金正大与以色列耐特菲姆公司和挪威阿坤斯公司签订了战略合作协议。协议的签订，对金正大进军水溶肥、生物有机肥等高端肥料有重要的促进作用，对金正大实现国际化战略具有重要的意义。

波澜壮阔十五年，铿锵脚步踏歌行。历经

15年的激情跨越，金正大豪迈踏上新征程。今天，底气十足的金正大，将坚守“帮助农民增收，促进农业发展的”庄严承诺，为实现中国农业现代化梦和农民富裕梦不懈努力！