

视觉中国



带着一身草莽气，炼就创业弄潮儿

本报记者 王延斌
通讯员 颜超 藏德三

近日，记者问历经25年“折腾”、4次转型，最终成为行业翘楚的创业者苑广林“你考虑过没有，万一设备弄不出来，前20年积累的钱全都砸里面了，怎么办？”他答：“没关系，我是一个农民，

从零开始的，大不了回到原点；何况，前怕狼，后怕虎，我还创业干什么？”

在他身上，记者看到了部分“草根”创业者的影子：他们或不满足于面朝黄土背朝天的生活，抓住了机会，在不惑之年里走上了创业路；或学历不高，却精于钻研，用短平快的“土方法”敲开了创业的大门；他们身上充满了草莽气，但是生命力却特别顽强。

从农民折腾成专家型企业家

刨花板，一种由木质纤维素材料制成的碎料，施加胶粘剂后在热力和压力作用下胶合成的人造板。

苑广林的起家之路是从刨花板开始的。当时没有资金自己搞厂子的苑广林打算为刨花板厂搞配套，“他们需要什么原材料我们就去采购。”

那两年，刨花板市场价格忽高忽低，让他一直处于赚赔赔赔的循环中。但平均下来，每次两三万元的收入还是让苑广林感到满足。多年之后，从廊坊到临沂来回1200公里的进货路，长期的风吹雨淋和心惊胆战的经历，还是让苑广林对这种漂泊生活产生了厌倦，他想转型了。

由原料倒卖商转到木材旋切商，苑广林的第一个厂子正式上马了。对一个有野心的人来说，当对木材旋切了如指掌之后，“熟悉”的产生让他不满足在一个低门槛领域长久地徘徊。

“科技木”是天然木材的升级版，它几乎不弯曲、不开裂、不扭曲。喜欢折腾技术的苑广林一看就懂，“它是染色重组，就是把非常廉价的木材

通过染色、重组、切削再重新组合，把它变成了黑胡桃等名贵木材。”如果说一般板材的利润是每立方米几百元，“科技木”的利润则达到每立方米一两千。利润高也意味着它“好做”，比如关键的染色阶段，要实现均匀地染色非常难。

但难并不足以吓退苑广林。攻克“科技木”难题是从染色开始的。他重金聘请的工程师采购了很多化工原料，但实际上，只用其中的3种原料。工程师的“有所保留”，让苑广林下决心自己研发，后来还承接了当地科技局的一项课题：染色废水的循环利用技术。

把一个喜欢折腾的农民“逼”成了专家，这件事的成功更加强了苑广林“特立独行”的事业观。而且苑广林这种“特立独行”在创业者群体中很具有代表性。无论是社区企业、乡镇企业转型的私企，或者纯粹的个体企业，年龄较大的创业者习惯于亲力亲为，对外界的资本保持警惕；哪怕牺牲效率，也要做到绝对的“可控”。

如同苑广林所言：“我掌握不了的东西，我就不做；如果驾驭不了企业的技术和管理，我会感觉很累、很危险。”

错误成就“劳保用品大王”

与别处不同，“新明辉商城”页面上的每件产品都贴有二维码，用手机一扫，产品介绍、功能演

示等关键信息“跳出来”，一键下单，便可送货上门。这是全国首家劳保行业二维码体验店，1万

多种劳保产品都可以实现二维码电子交易。目前，新明辉商城已成为全国最大的劳保用品电子商务企业。

李辉的爷爷是制作军服的，父亲李传明也承袭了一手工装制作手艺，于是顺理成章，开个作坊小店扩大了规模。待到从医药代表岗位上辞职回来的李辉接手时，这个小店还是原先的样子，“不死不活，勉强维持”。

李辉是有野心的，他注册了公司，“新明辉安保科技有限公司”。虽然取名字时有意无意地加了“科技”二字，但事情发展到今天证明，李辉将科技用活了，改变了劳保用品这一行业。

熟悉电商的人，往往用静态网页、电商平台、微营销等阶段来“断代”。李辉的发端要从静态网页时代说起。“为了完善购物体验，我摸索着将网站推倒重建了不下20次，每次都留下有用的部分。”李辉说，自己至今不知流量为何物，只知自己的正确是用错误积累起来的。

水表“当家人”在科技创新高地插旗

走进高翔水表的生产车间，一台台历经技术革新的新型产品IC卡智能冷水水表、超声波热量表、立式热量表等正在下线，以千万只的规模销往全国各地市场。

曾经做过翻砂厂工人的高翔水表“当家人”戴聚高虽然文化程度不高，但对水表行业有着深刻理解。

“我们生产出了山东省第一款智能水表。”戴聚高说。但高翔水表生产的这种利用现代微电子技术、传感技术、智能IC卡技术等对用水量进行计量并进行用水数据传递以及结算交易的新型水表也并不是一蹴而就。

先期进行无线远传技术研发的企业，大多都被水垢挡住了前进步伐。原来，技术先进的IC卡智能水表，可以帮助自来水公司在用户欠费的情况下，通过远程控制关闭阀门。然而天长日久，智能水表控水阀门上会沉积下一层水垢，让

刚开始的时候，李辉雇人建了静态商品展示网页，由于每次修改产品信息都需再求人，麻烦的他干脆自己招人维护网页，然而一番努力之后，网页却没吸引到顾客。在此之后，李辉继续“试错”，将自己的网站升级为“维尚商城”，除了没有结算工具，在线交流需用QQ外，淘宝功能全部都实现了，并且玩起“宝贝”拍摄与店铺装饰这一招。

然而几番努力之后，订单量却并不十分明显，李辉总结发现了客户劳保标准模糊、舍好求次等症结。而要解开这个症结，与一般经销商降价打价格战不同，李辉“棋高一招”想到了自己来制定行业标准，“2011年，由我们新明辉起草，并推动诞生了国内唯一一部劳保防护配置强制标准《山东省劳动防护用品配置标准》，此举一下激活了市场需求。”

此时的他回过头来审视自己走过的路，发现先知先觉，试错积累，坚守初衷帮了自己大忙。

阀门远程控制失灵。

“水垢的形成是水质的问题，单靠改良水表机械本身难以解决。不少企业都在这一问题上栽了跟头。我们当时的解决思路是从软件开发上寻求突破。”戴聚高说。这是一个难点，他们邀请软件的开发者北京软件科技园研发了一个程序，每周为同一周期，定时来回开关几次，通过这种磨合，把这个问题解决了。

高投入、新产品换来了高产出，数据显示，高翔水表在2015年、2016年、2017年3年里共投入了大约800万元研发，但却换来了近10亿元的产值。证明了向新技术要效益的路子对了。

每一代人有每一代人的坚守。相对于前辈们的稳定保守，以戴聚高为代表的新一代创业者更愿意引领行业，在科技创新的高地上插上自己的旗帜。

内蒙古有个海归双创高地

众创空间

李宝乐 本报记者 张景阳

内蒙古包头市固阳县大毛忽洞气象站近日上线了一套全新的清洁与可再生能源综合利用解决方案。在没有实行电价优惠的情况下，新方案使气象站系统运行费用从以前的每年每平方米30元降为现在的每年每平方米20元，经济效益立刻凸显出来。

这套清洁与可再生能源综合利用解决方案的提供商是来自内蒙古留学人员创业园的北方瑞能(内蒙古)能源发展有限公司。“内蒙古留学人员创业园为我们企业的发展提供了优越的环境。截至目前，我们的业务遍布山西、新疆、陕西、内蒙古等多个省市自治区，企业拥有专利6项，其中实用新型1项，发明专利1项。”公司董事长李成成告诉科技日报记者。

在内蒙古留学人员创业园，和李成成一样的创业者们都能感受到这里全方位的服务。“我们一直站在创业者的角度思考和解决问题，将心比心才能赢得真心。”内蒙古留学人员创业园负责人王晓婷说。

集聚海归共谋发展

借“海外博士包头创业行”活动的契机，加拿大的博士廖承勇近日来到了包头。这次他带回来的“利用蒙古马资源提速产业化生物制品项目”与内

蒙古联系紧密。经过一番考察，最终，廖承勇的项目落户内蒙古留学人员创业园。

廖承勇说：“在留学人员创业园的帮助下，我们与包头博格马业公司联系并进行了深入沟通和资源对接，双方的合作可以实现优势互补最大化。”

“海外博士包头行活动”是人社部海外赤子为国服务行动计划资助项目。至今已成功举办7届，得到海内外留学人员的广泛关注。该活动集中宣传展示包头市特色产业、政策优势、配套环境，搭建产学研用交流平台，促进人才、技术、项目等创新资源对接合作和高端科研成果转化落地，正逐步将内蒙古留学人员创业园打造成创新创业人才高地。

“我们已经累计引进中国工程院院士1名，国家‘万人计划’人才2名。目前在孵企业是167家。”王晓婷介绍说。

截至目前，内蒙古留学人员创业园已获批“国家级海外高层次人才创新创业基地”“国家级科技企业孵化器”“内蒙古自治区高层次人才创新创业基地”，累计引进各类高层次人才383人，引进留学人员领办企业369家。

为企业提智力支持

在位于高新技术特色产业基地的包头稀土高新区云计算应用中心内，摆满机柜的一期1号车间已经开始使用。作为内蒙古留学人员创业园成功孵化的企业，包头易慧信息科技有限公司在发展

过程中体会到了人才支持政策的重要性。

该公司负责人高建平介绍说：“目前我们1号车间已设置服务器300—400台，并开始为政府和企业提供云计算的相关服务。下一步项目建成后，将为政府建设政务云、企业云服务平台提供帮助，助力包头云计算大数据产业发展。在企业发展过程中，留学人员创业园为我们提供的人才支持功不可没。”

内蒙古留学人员创业园自成立以来，以人才为牵引，全力推进引才与产业发展相结合。以人才引进产业，以产业吸引人才，重点吸引关键领域的海外高层次人才到园创新创业。通过聚集已落地的华电博瑞青电云、普诺杰智业、易慧信息、子义大数据等高端电子信息企业，不失时机地扩大信息技术人才数量。

“比如我们充分发挥了英华融泰、寰基生物等创业园内已有企业在生物技术方面创新能力强的优势，扩大生物医药大健康领域高端人才数量，鼓励拓达、汉诺威、慧宇硅钢等核心企业加快人才培养，吸引智能制造、多能互补产业的高端人才，引领园区人才升级。”王晓婷说。

合力撬动创新杠杆

海归创业的背后，一系列政策正强力支撑着创业创新体系的建设。早在2016年，包头稀土高新区就出台了《包头稀土高新区促进科技创新20条政策措施(试行)》《建设“高新材料区”的实施意见》《稀土高新区高层次人才服务办法(试行)》

等系列政策，形成了有利于高层次人才创新创业的政策体系，从项目启动资金、住房补贴、贷款贴息、优先推荐申报国家各类资金等多方面给予重点支持等，最大限度撬动创新杠杆，以四两拨千斤的方式激发创新创业活力。

以此为基础，内蒙古留学人员创业园修建重点人才服务“快速通道”，采取政策宣讲、座谈交流、“一人一策”“一对一”等形式，将政策服务细化到了企业发展的每一个环节，加强对高端人才的服务和支持。

王晓婷介绍说：“去年，我们帮助企业获得草原英才工程人才团队奖励资金100万元，其中包头市拓达新能源科技有限公司的蒸发冷却稀土永磁阵列盘式发电机创业人才团队获评2层次产业创新创业人才团队30万元，内蒙古博特科技有限责任公司入选滚动支持计划获50万元。下一步，我们将继续加大这些利好政策的支持力度，激发在孵企业的创新动力。”

今年，内蒙古留学人员创业园开始着眼于增强经济发展内生动力，积极培育企业上市，以金融领域创新开路，积极发掘具有发展潜力的创新型、高成长型企业，打造上市企业的“预备军团”；通过对政府机构、银行金融机构、资本服务机构等各方资源的整合，为企业提供融资、政策、服务配套一条龙服务，大力推动创业进军资本市场。截至上半年，已有4家企业进入上市“预备军团”。

创事集装箱

大学生创新创业大赛

青海首开藏汉双语赛区

近日，青海省第五届大学生创新创业大赛首次在青海省设立了藏汉双语赛区。该赛区展示了藏区大学生的才华，营造了良好的创新创业生态环境。

“此次共有53支青海省内藏区创客团队报名参与，经过组委会筛选，27支队伍进入答辩。搭建藏汉双语大学生创新创业大赛平台对于激发藏区大学生创业积极性、了解创业项目、结识创业导师、获得资金支持以及解决就业等意义非凡，大学生报名积极性非常高。”青海省第五届大学生创新创业大赛藏汉双语赛区负责人洛藏介绍。

据悉，此次比赛参赛项目涉及先进制造、生物医药、新材料、新能源及节能环保、互联网电子信息、文化和旅游及高技术服务等领域。

“藏区很多农牧民不懂汉语，考取驾驶执照非常困难，我们研发的藏文版机动车驾驶学习系统，旨在解决藏区农牧民学习交通法律法规和驾照考试的难度，降低藏区交通事故的发生率。”比赛现场，藏族创业大学生带着自己的项目用藏汉双语介绍道。

青海省大学生创新创业大赛藏汉双语分赛场由青海省科技厅、青海省财政厅、青海省教育厅、共青团青海省委、交通银行青海省分行主办，青海省生产力促进中心、青海省商促促进会常务副会长单位洛藏科技承办，共青团贵德县委、青海省商促促进会协办。获奖者将获得奖金和专项引导资金支持。(记者张蕴)

7月5日大连见!

中国海创周即将拉开帷幕

中国海创周筹委会近日在大连举行新闻发布会，海创周开幕式上将对外发布《中国海创周发展宣言》，全国政协副主席万钢将出席并讲话。

本届海创周主体活动将于7月5日—7月7日在大连世界博览广场举行，围绕人才、项目、资本、市场等核心创新要素，在智能制造、生命健康、洁净能源、数字文创、海洋科技等产业方向邀请了来自美国、日本、英国、法国、德国、加拿大等海内外的500名留学人员、200个高科技项目，以及100家国内外投资机构、全国200家众创空间和孵化器、100家高校和科研院所、100家政府和事业单位及众多国内优质企业等2000余名代表参会。

活动期间，将举行全球科技创新发展峰会、中国孵化器创新发展峰会、海创周项目路演、海创周线上人才招聘暨大连市重点企业及高层次人才对接洽谈会、2019“响响中国”大连高新区站系列活动、中国海创周高峰论坛和中国海创周20周年回顾展等活动。

据悉，英语天使基金、梅花天使、启迪之星、红秀资本、清华X-lab创业DNA基金等71家域外投资机构，东软投资、中以基金、创业工场、麦加投资、星海融投、同创未来、赛伯乐投资等本地投资机构31家将到会与海创人员交流洽谈。创业领袖代表胡郁(科大讯飞轮值总裁)、国际知名企业代表Bob De Haven(微软全球媒体和通讯总经理)等演讲嘉宾围绕创新驱动发展战略、科技前沿资讯、投资趋势分析等进行主题演讲。

中国海创周筹委会办公室副主任、大连高新区党工委委员、管委会副主任原驰表示，本届海创周以“创想追梦再出发”为主题，立足辽宁，服务东北，辐射全国，汇聚全球创新资源，进一步激发创新驱动内生动力，同时全面回顾“海创”20年发展历程，总结经验，谋划未来，使中国海创周真正成为宣传党和国家重大路线、方针、政策及战略的重要窗口，成为促进人才、项目、资本等创新要素深度融合的重要平台，成为推动新技术、新动能、新模式发展的重要途径。

截至目前，会务组已通过电子邮件、微信、传真等渠道，向省内十三市及外省市发送邀请函2300余封，累计涵盖23个省86个城市的千余家单位和企业。此外，通过创业中心自媒体、各部委下属机构网站(教育部留学服务中心网站、科技部火炬中心网站)、海创周第三方合作机构平台发送本届海创周参会通知，邀请嘉宾突破2000人。目前各地报名参与踊跃，预计社会各界参与海创周活动人员将突破3万人。(记者郝晓明)

国际初创培育计划

助力能源技术创新

由中电控股有限公司(中电)举办的国际初创培育计划Free Electrons香港站活动近日正式启动，期望以此为全球公用电力企业与初创公司搭建交流平台，致力于共同研发与创新能源技术。

在为期一周的活动中，15家初创公司与该计划的10家公用电力企业成员会面，介绍其利用人工智能、数据分析及物联网等数字技术研发的创新产品和服务。

据了解，参与香港站活动的15家初创企业，是由该计划成员企业于近500家提交申请的公司中挑选出来的。2018年，这些初创公司和成员企业合作推出了43个能源技术创新试验项目，预估将惠及全球数百万用户。

“香港是一个非常开放的经济体，初创企业在这里有很多机会。很高兴看到能源产业能携手建立创新加速器。”出席活动的香港特区政府创新及科技局副局长钟伟强表示，初创企业可以在香港创造知识产权和技术，并以香港为平台出口至其他市场，“正在建设的粤港澳大湾区是一个很好的机遇。”

据了解，自2017年7月以来，本届特区政府已在科技创新领域投入约1000亿港元，着力打造香港的科创生态环境。

中电首席执行官蓝凌志说，香港人口稠密，拥有密集的高楼大厦，因此可靠和高效的电力供应非常重要，这些独特之处令香港成为试验能源创新科技的最佳地点。“希望此次活动能把初创企业的创新理念和公用电力企业的专业才能，与香港蓬勃发展的科创生态圈联系起来，开拓合作新机遇。”

(据新华社)