本刊由科技日报与科技部火炬中心联办
E-mail:kjrblgm@163.com
■责编 李国敏
科技日报 2018年10月8日 星期一

回母校创业，三创营让他们这样不约而同

众创空间

本报记者 **叶 青** 通讯员 **杜晶晶**

广州大学毕业生许森炫研发出一款女用痛经治疗仪，采用中频电刺激痛经治疗法，具有快速止痛、无副作用等特点。该治疗仪刚刚在第四届中国“互联网+”大学生创新创业大赛广东省决赛中获得创意组金奖。如今，一批来自校园的创业梦想正在广州大学三创营众创空间里实现。

为了给大学生创业提供落地解决的平台，2015年广州大学成立了创新创业学院，之后，依托该学院建立了三创营众创空间。作为一家开展“创新、创造、创业”人才培育和创业项目孵化的高校众创空间，他们立足公益性，提供链条式服务和递进式资金支持。目前，三创营众创空间在孵团队26支，其中已注册公司13家；累计孵化团队68支，注册公司42家。

立足公益性 建递进式资金支持体系

“我们聚焦电商行业，联合校企共建O2O实战基地，以职前实战教育代替传统的企业岗前培训，给大学生和工作一个‘试婚期’。”广州职乎教育科技有限公司创始人冯光烈表示，很多大学生因没找准定位，找工作时容易出现“嫁错郎”现象，导致跳槽频繁，浪费了时间和精力。在他们所开展的信息化岗前培训中，大学生可选择实战导师与意向企业，获得跟进式学习，提高人岗匹配度。

成立1年来，该公司已为106家企业输送了人材并直接带动近3000名大学生就业。冯光烈毕业于广州大学，“选择回母校创业，看中它‘接地气’的创业生态”。

2013年，广州大学与广州市番禺区政府合作率先在广东高校中建设广州大学生创业研究院，广州大学创新创业学院院长王满四参与了此事。在此过程中，他一直思考如何开发大学创新资源为大学生创业所用。“学校涌现出了一批学生创业项目，但他们要去哪里落地呢？三创营众创空间应运而生。”王满四介绍说，公益性是该众创空间最大的特点。

依托自有学校资源，他们为入孵的学生创业团队免费提供场地、设施、人员、经费和水电，并充分整合社会资本，建立起“学校公益性的无偿资助—自主创立的市场化创投基金—社会化投资渠道”递进式的资金支持体系。

“我们拿到学校公益性无偿资助的15万，其意义不仅仅是解决了创业资金，而是一种认可，让我们放心大胆地施展拳脚。”冯光烈说。

适时支招 四大链条式服务让创业无忧

“三点半放学”问题难倒一片家长，放托管班又顾虑多多。2014年，王浩兵还是广州大学的一名大四学生时，他就瞄准了中小学生课后托管“无穷大”的市场，创建了广州五六点教育信息科技有限公司（以下简称五六点教育）。

王满四对王浩兵印象深刻，“思维活跃，口才一流”。2016年，王满四动员王浩兵参加“创青春”全国大学生创业大赛。“当时王浩兵根本就没心情参加，他说我的公司都快关门了，你们老师还叫我去参加比赛。”王满四分析道，王浩兵在创业初期，只以简单的课后托管作为服务内容，模式陈旧导致发展艰难。

劝说了王浩兵参加大赛后，王满四组织相关专家为五六点教育“把脉”，为其举行的两场项目优化打磨会，对公司扭亏为盈起到了关键作用。之后，公司定位为“成长顾问式托管”，并将重心转移至托管教育体系构建与教育系统集成商上。王满四介绍说：“他们针对每个孩子定制化每日复习、每周同步、每月测评、期末冲刺、专项提高的作业托管，家长通过APP可随时了解小孩在托管班的学习状况，创新发展模式后，公司很快走上良性发展的轨道。”

在夺得“创青春”全国大学生创业大赛金奖的同时，王浩兵也拿到了第一笔投资。“我们为创业者提供‘创新创业教育培训—创新企业孵化培育—创新创业融资对接—创新创业科学研究’四大链条式服务。”在王满四看来，大学生创业劣势在于经验不足、渠道受限，高校众创空间在不同创业阶段为其发展支招、盘活资源更为关键。

有一次，王浩兵正为公司下一步发展犯愁。王满四直接问他：“缺资金还是缺渠道？”王浩兵答：“缺渠道。”王满四立刻帮其对接上专注于中小学教育服务市场的深圳市优学天下教育发展股份有限公司，双方强强联合。今年6月，五六点教育获得优学天下教育产业投资基金价值数千万元的投资，完成A轮融资。目前在广州、佛山和苏州已拥有13家分校。

整合资源 促进科技成果转化

做手术可先来一次“彩排”，医生戴上VR眼镜、数据手套，先在虚拟的3D场景中对“病人”进行一次“仿真手术”，接着再真刀实枪进行手术实操。广州德纳智谷科技有限公司与中山大学孙逸仙纪念医院合作开发的VR仿真椎间孔镜手术，一改传统现场观摩手术的常规培训形式，为医生提供充足的实践次数，提高实操水平。

“颈椎是人的中枢神经所在，此类手术无异于‘走钢丝’，稍有不慎就会致残致亡。以往见习医生缺少手术实操机会，该技术极好地弥补了此不足。”该公司联合创始人王钏海透露，他们已和中山大学孙逸仙纪念医院联合共建虚拟实验室，为医生提供足够的手术“彩排”机会。目前公司已进入盈利状态。

可最初在迈向市场时，该公司也曾面临发展难题。“我们除了有技术优势外，合作推广方面还不成熟。原本以为和医院的合作模式，就只是简单的买卖关系，结果合作受阻。后来在三创营众创空间的辅导下，我们转变了思路，现在和医院方面已建立起良好的合作关系。”王钏海表示，选择回母校创业是他们最为正确的选择。

“高校众创空间应能充分调动学校丰富的教学、管理、平台等资源，来为创业者‘查漏补缺’，助力项目落地孵化。我们的众创空间除了面对学生，也向老师开放，促进老师开展科技成果转化。”王满四说。

来自广州大学土木工程学院的焦楚杰教授，带领他的学生团队研发出透水混凝土材料，破解城市“看海”难题，成本低兼具有降尘、降噪音的作用。他们希望借助三创营众创空间，把该科研成果推广到市场上。目前三创营众创空间正在为其筹备成立公司。王满四表示，接下来，三创营众创空间将继续构建“三全三专”的创新创业教育体系，打造“四大平台”，探索双创教育模式。

题图 王满四（左一）对孵化创业企业，有着自己的一套方法论。图为他正根据广州德纳智谷科技有限公司所研发的椎间孔镜VR仿真手术训练系统特点，辅导其如何与医院开展合作。

受访者供图

创事集装箱

云南 众创空间挑双创大梁

“截至目前，我们已认定省级众创空间130家，其中国家级36家，位居西部第五位；建成省级科技企业孵化器31家，其中国家级14家，总孵化面积达78.4万平方米。”云南省科技厅副厅长赵志武告诉科技日报记者。

近年来，云南省科技厅着力推进落实国家双创发展战略，在全省范围内营造创新创业的良好环境，目前，众创空间已成为云南省加快双创的重要平台和工作载体。130家省级众创空间，包涵国家、省、州市3个级，覆盖全省16个州市。据统计，全省众创空间共举办创新创业活动2672场次，创业教育培训4488场次，服务创业团队4143个，服务初创企业2942家。

此外，云南省还规范了科技企业孵化器建设和管理工作，形成了“创业苗圃+孵化器+加速器”三级孵化模式，目前在孵企业1895家，累计毕业企业1123家。“小微企业要发展，双创科技经费投入力度不能减。”赵志武说，2017年，云南省省级财政安排科技计划项目资金16.2亿元，同比增长19.99%，同时鼓励有条件的州市和高新区给予配套，把双创科技经费“真金白银”用到刀刃上。

下一步，他们将采取多举措推进双创工作，加强规划落实及顶层设计，完善政策扶持措施，做好服务。在提升众创空间和科技企业孵化器能力水平方面，将通过举办论坛、沙龙、会议、培训、考察等活动，加强众创空间和科技企业孵化器之间的联系、交流与合作。此外，云南省科技厅还将发挥省众创空间联盟和省科技企业孵化器协会的桥梁纽带作用，搭建多方合作平台，促进科技资源利用、成果转化和科技项目落地。

（记者**赵汉斌**）

湘潭大学 请校友当创业导师

“如果你的创业初衷是赚钱，那就不要去创业，至少不要去做实业。创业，应该做的是对国家有贡献、对社会有责任、对家庭有交代的事。”近日，湘潭大学60周年校庆双创大讲坛上，华曙高科董事长许小曙题为《打印你的梦想》的演讲，赢得满场师生的热烈掌声。

作为湘潭大学首届本科生，在外创业并小有成就的许小曙，此次荣归学校，和母校师生分享自己创业的实战“秘诀”，诸如：创业必须全心投入，不能把创业当“副业”；创实业引入风投要小心，要尊重所在行业自身的涨跌“节奏”，并按照规律行事，绝不能为着急引入资本，而被没有共同认知的资本注入而带偏“节奏”。他也分享了团队建设经验，和创业者应当具有怎样的胸怀，以及如何利用政策资源服务创新创业等。

另一位校友、浙江大学党委学工部创业教育办公室主任高峰则分享了浙大创新创业红火的经验，提倡“内生式创业教育”，深度打造自主创业教育实现路径，通过培养融合共生理念和创业核心素养，推进大学与社会力量的协同创业。

会上，湘潭大学颁发证书，聘请回校分享创业经验的校友为学校创新创业导师，共同探索学校创新创业型人才的培养。在一番“面授”后，校友导师与创业投资专家一起，参与了学校大学生创业项目路演，从市场导向、项目实际操作性，及竞争优势等方面对6个项目进行了点评与指导。

（记者**俞慧友** 通讯员**章思思 王成奇**）

沈阳 中美企业同台比创新

会节水的智能淋浴头适配器，针对解决淋浴预热浪费问题，节省酒店的能源和资金；抗菌材料制成的铜把手、鼠标等产品，让公共场合也能一“菌”不染……

“创之星”中美创新创业大赛智能制造领域决赛近日在辽宁省沈阳市举行，经过激烈的初赛，来自美国的近千家企业及创客团队参加了海选，智能制造领域项目近百个，最终，来自芝加哥、丹佛、休斯顿等7座主要创新城市的15个团队成功入围决赛。

本次比赛由中国科学技术交流中心、沈阳市人民政府、美中创新联盟主办，旨在进一步推动资源共享，搭建科技交流与合作平台和通道，引进美国的优秀创新创业项目落地中国。

围绕智能制造的主题，各团队针对项目概况、行业现状、市场预期、竞争对手、商业模式、风险应对和创业团队等内容，阐述了自己的创新思路与创业理念。每个项目经过10分钟的项目路演和5分钟的评委提问环节，决出了名次。

来自德州休斯顿的PhDsoft Technology公司的4D-空间-时间可视化软件获得第一名；来自明尼苏达州的Autonomous Tractor公司的自动化农机设备项目获得了第二名；来自加州的Luminore CopperTouch公司的抗菌铜表面项目获得了第三名。

赛后，投资机构、科技服务机构等相关企业的代表与选手进行了沟通，针对具体的生产和发展需求进行洽谈，探索合作研发、技术应用、股权投资等合作事宜。

参赛选手GregFloyd表示，很享受此次比赛，并希望更多地参与中美之间的科技和文化交流。据悉，比赛后，美国参赛团队还参观了浑南区代表企业，并前往锦联产业园与相关方进行B2B项目对接。据了解，本次比赛总决赛将于11月在江苏省苏州市举行。

（记者**郝晓明 杨仑**）

4年估值300亿，拿下AI全球最大融资

商汤：如何熬成资本眼里的一锅“好汤”

创业故事

本报记者 **王延斌**

照片上静止的人体可以变瘦、变白、变美，但视频中运动的人体呢？在日前举办的浪潮技术与应用峰会上，曾创下全球AI领域单轮融资最高纪录的“网红”企业、商汤科技总裁张文对外展示了其最新的“黑科技”——让运动中的人体“指定性”地或变瘦或变美……

AI技术的神奇让现场主持人、央视主播沙晨吃惊。他笑言：“如果连视频直播中的主播们都能变瘦、美颜，那直播真没法看了，因为AI武装下的直播让人无法分清真假。”

对计算机视觉和深度学习初创企业商汤科技来说，此类“黑科技”只是冰山一角，显示出该企业超强的原创能力。在张文心目中，这种原创不仅是商汤的核心竞争力，更是其超越同行，拿下AI全球范围内最大的融资额，估值超过300亿元的秘密所在。

坚持原创还是搞“拿来主义”

商汤科技的创始人汤晓鸥学者出身，在麻省理工学院获得博士学位后，他进入香港中文大学信息工程系任教授，深耕多媒体、计算机视觉、模式识别及视频处理等领域，并发表200余篇论文。

井喷的论文干货十足，被投资人看中。

2014年是汤晓鸥创业故事的开始之年。他领导的计算机视觉研究组开发了一个名为DeepID的深度学习模型，在国际权威人脸识别数据库LFW上获得了99.45%的识别率，超过了人眼识别的精准度，甚至超越了Facebook的同期算法。

嗅觉灵敏的投资人闻风赶来，并将2000万美元的第一笔资金砸下去，商汤科技成立了。

张文说，商汤最初的发展经历了不少波折，甚至在大方向上也产生了分歧：到底是坚持原创还是搞“拿来主义”？要知道，原创的风险并不是每个初创型企业都能承受的，“拿来主义”作为捷径的好处则显而易见。不过，像大多数学者一样，汤晓鸥有原创的情怀，渴望在商业领域证明自己的发明创造。

于是，即使在2000万美元快被“烧光”，商汤几乎要陷入困顿时，汤晓鸥也固执地坚持原创，坚持用最高的薪水引入顶尖高手。张文透露，现在商汤有近200位人工智能深度学习方向的博士，是前者坚持原创的最大底气。

“2015年已经成为人工智能技术标志性的一年。云计算基础设施的强大和神经网络研究成本降低，正让人工智能走入更多领域。”彭博社当时的这一判断预告了AI的火热，也将汤晓鸥和他的商汤推到了“风口”上。

拒绝狼性文化，要做不一样的羊

虽然我们很难用一个简单的领域来定义商汤正在做的事情，比如AI+芯片、AI+教育、AI+移动终端等，但不可否认的是，安防才是商汤的传统根据地。在深圳文博会期间，商汤的人脸识别技术大发神威，成功抓获25名逃犯；而在成都双流机场的安检入口处，也在使用商汤的这一核心技术。记者了解到，早在2016年，这家企业就已累计为超过4亿人提供“刷脸”认证，业务量做到了国内最大。

现在，商汤正在做的一件很酷的事情便是跟日本汽车巨头本田合作，以原创AI技术赋能汽车行业，通过深度学习技术和嵌入式芯片优化技术结合，实现对驾驶员疲劳驾驶、驾驶分心、危险动作等状态的实时智能检测与提醒。

“很多互联网公司喜欢拿狼性作为企业文化，但我们的文化是羊。羊也有缺点，比如羊群效应。因此我们想做不一样的羊——黑羊。去做别人没有做过的事情，甚至是别人想不到的事情。”在汤晓鸥心目中，这种“不一样”，便是其坚守的原创原则。

汤晓鸥的原创，实质上是从源头掌握技术的核心链条，而不是只在一个产业方向上拥有自己的自主知识产权。张文的理解是，“从零开始打造基础，从基础端往下扩展。”由此，以一堆论文为源头，商汤的触角不断延伸，实现了对诸多行业的赋能。张文透露，瞄准行业痛点，运用原创AI技术对症下药，使得商汤的客户蹿升到了700多家。

究其原因，张文说：“高端人才聚集、坚持技术原创、技术与市场结合”是使商汤科技获得今天成绩的关键，也是其预计营收增长300%的最大底气，并让其成为CNN、福布斯、《华尔街日报》眼中的“世界最佳AI初创企业”。

成立4年，商汤成为了现象级的AI公司。在人工智能时代浪潮下，即使创业公司无数，但真正有核心技术的少之又少，商汤科技成为资本眼里的“唐僧肉”就不足为奇了。不过，对商汤来说，资本充其量只是“锦上添花”的助力，深耕原创还得靠自己的努力。

扫一扫
欢迎关注
科报创新工场
微信公众号