

“我们的主要任务除了选项目、挑人,更重要的是发现创业者的短板,并有办法把它补上,帮助创业者实现从小到大的发展。”



中大创新谷开放日活动现场 受访者供图

这家众创空间,玩出孵化新高度

本报记者 叶青

刚在上海忙完第149期云珠沙龙线下活动,中大创新谷联合创始人、云珠沙龙董事总经理邓敬韬又开始为下一期活动作准备。这一年,他肩负新重任,负责中大创新谷·上海科技产业创新中心的运营。

诞生于广东广州的中大创新谷,是一家“网红”店。红到被写入了2016年广东省公务员考试《申论》试题;红到已走出广州,在上海、佛山、珠海建立了综合孵化器;红到被评为科技部首批国家级众创空间。它究竟为什么能这么“红”呢?近日,科技日报记者走进中大创新谷一探究竟。

郑贵辉说:“我们的主要任务除了选项目、挑人,更重要的是发现创业者的短板,并有办法把它补上,帮助创业者实现从小到大的发展。”

每周,云珠沙龙、开放日、沙龙会、打磨大会、天使下午茶等各种创业活动在中大创新谷轮番上演,已累计举办各类活动超300期,辅导创新项目500多个,参与者超20万人,覆盖创业

人群60万人;行业大咖与创业青年一起分析、讨论创业经验和产业态势;除了工商、财务、法律咨询等服务,入驻团队还得到专业的行业分析、前景指导和创业需要的一切资源,包括资金、项目、思想和人才。

广州翔康生物科技有限公司是一家专注于医疗器械及体外诊断试剂全产业链技术服务的CRO公司。

从一个人创业到30多人规模,年营业额达到千万级,成为国内领先的CRO公司之一,创始人易敏只用了1年多时间。可她原本只想成立一个三五人的小公司,接点业务赚点钱,剩下时间带小孩。在云珠沙龙遇见郑贵辉,改变了她的人生发展轨道。

不做“二房东”,打造“六众”平台体系

“网红”出身“名门”,拥有专业的投资孵化背景。

中创集团董事长、中大创新谷的创始人舒元教授先后在中山大学岭南学院和国际商学院担任院长20余年,是经济学界的“元老”级人物。2010年在中山大学领导的推动下,带领校友在翌年创办了中大创投。

“自2012年起,中大创投的投资重心从VC/PE前移,关注初创型项目投资。为更好帮扶初创型项目,2014年创办了中大创新谷。”舒元说。办众创空间,他有自己独特的思考,着力打造SRRS(即种子Seed、沃土Rich soil、雨露Rain、阳光Suns hine)创新创业的生态孵化体系,帮助创业者完善商业模式、运营、人才和市场。

其时,全国各地双创活动如火如荼,孵化器、众创空间如雨后春笋般冒出来。在这股热潮中,中大创新谷保持着清醒认识。“我们不做二房东,创业者更需要创业路上实质性的扶持。”中大创投总裁郑贵辉表示,针对创业过程中创新者、创

业者、企业家和产业家的各类需求,中大创新谷进行平台与垂直整合,沿创新链的纵向合并,打造全产业链孵化体系,逐步建成“六众”平台体系,为创新创业提供全方位、一体化的生态孵化服务。

“六众”平台以中大创投为众创平台、庖丁科技为众包平台、云珠沙龙为众扶平台、海警信息为众筹平台、中创产业研究院为众智平台、中创学院为众育平台。其中,庖丁科技众包平台是华南地区首个专业科技众包平台,通过科技众包的模式实现科技成果转移转化。截至目前,已完成1000多个技术项目对接,发布科技成果超过800项。通过“六众”的创新生态已培育出嘉检医学、翔康技术、行影文化、SME、1号生活等优秀创业企业。

现在在中大创投管理的多支股权投资基金涉及PE、VC及天使等阶段,投资项目近百个,所投项目有的已经在新三板挂牌和在主板申请IPO,大部分已获后续融资。

发现创业者短板,有办法把它补上

行影文化是一家专注于青年创意旅行的创业公司。2015年,创始人蔡腾昌还是一名大四学生,刚创建行影文化不久,他带着一份粗糙

的PPT和一份精心打磨的文案参加了中大创新谷的开放日。

“这个小伙子在台上连话都没讲清楚,但

看文案就知道是用心做事的年轻人。”郑贵辉慧眼识珠,把他招至麾下。同年10月,蔡腾昌带着行影文化入驻中大创新谷;仅过了2个月,完成天使轮融资。如今,行影文化已孵化成功,拥有两家子公司和300万精准旅行用户,稳居旅行媒体排行榜的前3名,正寻找A轮融资机构。

郑贵辉说:“我们的主要任务除了选项目、挑人,更重要的是发现创业者的短板,并有办法把它补上,帮助创业者实现从小到大的发展。”

每周,云珠沙龙、开放日、沙龙会、打磨大会、天使下午茶等各种创业活动在中大创新谷轮番上演,已累计举办各类活动超300期,辅导创新项目500多个,参与者超20万人,覆盖创业

不断进阶,进入助产业发展3.0阶段

如果说,中大创投处于以风险投资、股权投资和天使投资为代表的1.0阶段,中大创新谷处于以助力双创的2.0阶段,那么,广东医谷则处于以产业发展为目的的3.0阶段。

广东医谷是集医疗产业孵化器、医疗项目股权投资、医疗产业综合配套为一体的综合性医疗产业投资孵化平台,首个基地已落户广州南沙。

“广东医谷是在中大创新谷的基础上进行迭代的。聚焦产业上下游,形成医疗产业集群。我们通过聚合孵化、办公、研发、生产、供应链、人才及服务七大板块,对接海内外优质医疗资源,形成了一个国际一流的医疗产业创新中心。”据广东医谷执行总裁谢嘉生介绍,广东医谷正在紧锣密鼓推进中澳、中英、中美等转化基地。首批已引进20多个项目,去年这些人驻项目产值超3亿。“现在非常多的地方政府正跟我们洽谈,想引进、复制广东医谷模式。”他说。

“打造广东医谷背后的逻辑在于,如何让创新企业成为创新产业。”舒元的目标十分清晰。

“我们的发展完全按照产业创新思路来推进,前期构建综合性的创新业态,后期则聚焦垂直产业,进行产业孵化。”郑贵辉表示,接下来将重点在大健康、新技术、新材料等领域,打造诸如广东医谷、广东材料谷这样的产业孵化器,促进技术转移、成果转化、企业培育和产业的发展。

在郑贵辉看来,现在创投界更青睐于高科技的创业项目。“模式创新的项目,见效快,但跑得不远。两三年内估值不错,但5到10年后,干不过科技创新项目。”

他很早就投资科技项目,包括几个“国家863计划”项目。当初投资时,反对声一片。几年过去,大家十分佩服他的投资思路,这些项目基本都获得成功。

“得益于国家已形成的良好创新创业和科技生态环境,我们一直朝着这样的方向走。”郑贵辉表示,中大创新谷已提早谋划做好布局,剩下的就是不断吸纳新要素,调动各种资源为科技创新服务。

尊诺科技:成功缘于“在商不言商”

创业故事

马维维

很多人都听过神笔马良的故事,马良用一只神奇的画笔,可以画出人们心中所想,能让人们“梦想成真”。而在现实中,与马良的画笔相仿,3D打印也能将人们的想法变成现实。吉林省长春市尊诺科技有限责任公司就是这样一家握有“马良画笔”的公司。

在一个长宽高都不足0.5米的黑盒子里,一根金属管架在盒子顶端,带动喷头组件来回移动,喷头下方彩色的材料还只有1毫米厚度,这是刚刚开始打印的物品。这就是公司创始人张扬新研发的多头柔性材料3D打印机。“别看这个产品其貌不扬,半个小时后你就能看到打印好的坎肩了,现在这个产品的销路可是非常好。”张扬说。

投身3D打印,不当老师当老板

“2011年,当时我还是汽车设计培训讲师,第一次接触到3D打印的时候,就震惊于它独特的工艺模式和制造效果,当时我就认定3D打印会成为未来生产的主力军。”回忆起创业初衷,张扬这样说。随着3D打印的发展和市场的考察,2013年10月,他辞去了原教育学院系主任的职位,带领一众机械、电子、汽车设计人才组成的团队,创立了长春市尊诺科技有限责任公司,毅然开始了他的创业路。

2年的考察不白做,通过对国外3D打印机的研究参考,再加上团队伙伴在汽车、机械方面的一些设计经验,创业一开始,张扬就摒弃了传统3D打印机的机床式设计布局模式,把尊诺打印机改成了太空舱式并并联驱动布局,又重新设计了多个关键组件结构,节省空间、方便移动不说,还

能弥补传统打印机设计上的缺陷,几年的时间,尊诺打印机就获得了10多项专利。

2015年,辛苦研发两年的尊诺首款自主知识产权3D打印机CLEVER-1诞生。带着宝贝赴深圳参加中国创客峰会项目比赛,张扬的产品一下子就受到了高度关注。“没想到我的产品能一炮打响。”张扬笑着说,在这次比赛上,张扬迎来了自己创业过程中的第一个投资意向协议。

随着打印机进入量产阶段,场地空间较小、供应链缺乏,导致产能严重不足,公司一下子陷入了困境。订单多,产能少,巨大的矛盾可愁坏了当时的合伙人。“空间小就找空间,供应链缺乏就自己建立供应链,产能暂时不足,闲下人手就大力发展服务,开发培训课程。”张扬回忆,当时看似轻松的打法,实际上真是耗费了合伙人的大量精力。

意识到自身的不足,张扬一边利用有限的场地抓紧生产,另一方面积极策划“抢地盘”。经过多次实地考察,公司终于有了自己的生产基地。除了能够生产加工3D打印产品,还单独辟出一块600平方米的学习体验区,免费对外开放,让所有对3D打印感兴趣的人都可以参与体验进来。

功夫不负有心人,2017年成为了尊诺飞速发展的一年。在团队的共同努力下,尊诺的合作商已经遍布东三省、深圳、合肥、青岛、鄂尔多斯等20多个城市。

不用商人的思维思考问题

“我最不喜欢别人叫我商人。”张扬说。在他看来,自己公司区别于其他企业的地方,不在于技术有多先进,而在于服务了多少企业和个人。

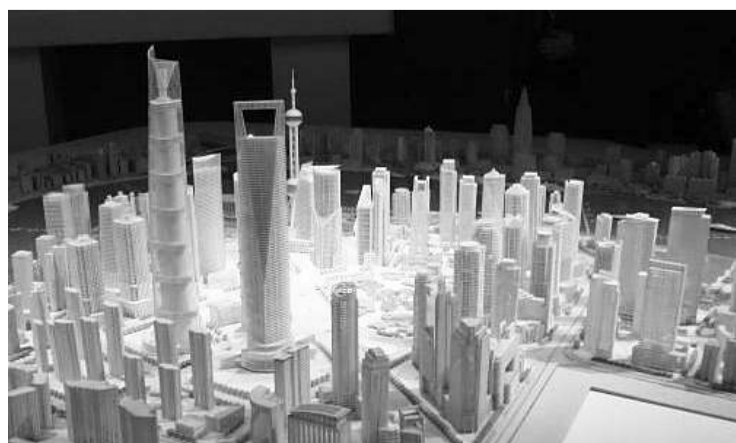
“一次我有个90后的客户,是个标准的富二代,他对3D打印很感兴趣,就想做省级代理。”但是在

张扬看来,光有热情远远不够,对方的年龄、阅历不足以承担省级代理,那样太不负责了。于是根据客户的需求,张扬帮他梳理成了地区级别的代理,并且根据客户本身的特点,让他先做了3D打印儿童培训和倍受95后欢迎的3D打印礼品。经过公司培训,技术人员派遣,市场推广服务等一系列的帮助,如今这名90后的公司已经走入了正轨。“多亏了尊诺有针对性的服务,如果当时只是一味满足我的要求,而不站在我的立场替我考虑,那是要出大问题的。”回忆起当时,这名90后代理商仍然心有余悸。

“现在看来,我们最大的财富,就是用心为客户付出换来的认可!所以后来我们搞3D打印机研发,很多主动来找我我要给我提供各种支持的人,都是当初我们用心对待的客户。”提起这件事,张扬很自豪。

大连有一家专门做3D打印模型的企业,因为需要扩充产能,从尊诺置办了6台打印机。在使用技能培训的时候,正赶上原来的打印机坏了几台,公司不会修,厂家又不管,客户还等着要,这可急坏了这家企业。了解到这个情况,派去的技术人员主动请缨,三下五除二就修好了几台坏掉的打印机。事情还没有结束,张扬说:“在修理的过程中我们技术人员就发现,机器普遍坏了的地方都相同,分析应该是和他们的使用方式和打印产品的特点有关,后来我们就派技术人员专门针对这个问题,给他的老机器做了改进,他们非常感动,之后的合作也因此更多了。”

“所以我的见解就是,不论做产品或是服务,一定要站在用户的角度去想,以做好用户体验为唯一标准。先想好了能为别人带来什么,再考虑合作,千万不要用商人的思维思考问题,事情做好了回报自然就会来了!”张扬说。



长春市尊诺科技有限责任公司3D打印的沙盘产品
图片来源网络

创事集装箱

江苏科创大赛 新增大洋洲赛区

近日,第六届“创业江苏”科技创业大赛暨第七届创新创业大赛江苏赛区在南京启动。大赛以“聚力创新 成就大业”为主题,旨在纵深推进大众创业、万众创新,打造江苏双创升级版。同时聚集和整合创新创业要素,引导更广泛的社会力量支持科技型中小企业创新发展,打造推动经济发展和转型升级新动能。

本届“创业江苏”科技创业大赛设地方赛、海外赛、行业赛和总决赛4个环节,参赛项目按团队组、初创企业组和成长企业组分别进行比赛,涉及互联网、新能源及节能环保、生物医药、先进制造、电子信息、新材料等6个技术领域。

本届大赛呈现出5个新特点:一是进一步加大支持力度。本届大赛奖励总数扩大到52个,比首届大赛增加17个。二是进一步吸引优质项目报名参赛。联合各地科技部门组织大赛进园区活动,吸引优秀项目报名参赛。三是进一步扩大赛事影响力。在保留北美赛区和欧洲赛区的基础上增设大洋洲赛区,以海外赛为纽带吸引海外高科技项目和人才到江苏落户发展。四是进一步打造全流程赛事服务链条。赛前、比赛期间和赛后都有相对应的培训会、论坛等服务企业。五是进一步营造创新创业氛围。通过各类媒体特别是新媒体,报道竞技场新风尚,传递创业政策,讲好创业故事。

从2013年首届大赛启动开始,5年来大赛参与主体越来越多,报名人数从首届的1633个到第五届的3500多个,呈逐年递增的良好态势。而且参赛地区由美国扩大到加拿大等10多个海外国家,大赛在海外的影响力与日俱增。同时政策支持力度越来越大,大赛带动作用越来越强,企业创新氛围越来越浓。

(实习生吕迪 记者张晔)

中航联创郫都创新中心 落户成都

记者近日获悉,依托航空工业大型军工企业组建的中航联创郫都创新中心,已正式落户“创客天堂”成都郫都区菁蓉镇。未来该中心将以大型军工央企资源为核心,在通用航空、电子信息产业等领域实现创新驱动、军民融合“双促进”。

新落户的中航联创郫都创新中心,将主要依托航空工业在航空领域的技术、设计、制造、产业等优势资源,从搭平台、聚项目、创氛围、建生态4个维度实现各类创新创业要素聚集、开放、共享和交流,为地方经济的转型升级注入航空高科技新动能。

中心相关负责人介绍,未来中心将以建设通航+电子信息产业生态为目标,打通产学研用资和军民深度融合通道,汇聚地方政府、航空工业、社会资本、依托航空资源转移转化平台、军民融合产融平台、O2O实验平台、智能制造中心、军民融合创投基金平台,培育、引入、聚集智能制造、通用航空、人工智能等领域的高科技项目。在中航联创郫都创新中心启动仪式上,中心还与南方测绘无人机、三是汇、蜂巢同创、臻感科技等合作企业代表签署了合作协议,未来中心将在成都开展多领域、全方位的创新创业合作。

(记者盛利)

第四届重庆“高新杯” 众创大赛启动

近日,由科技部火炬高技术产业开发中心、重庆市科学技术委员会共同主办的第七届中国创新创业大赛(重庆赛区)暨第四届重庆“高新杯”众创大赛在重庆高新区正式启动。

据了解,本届大赛按电子信息、新材料、新能源及节能环保、生物医药、先进制造、互联网及移动互联网等六大行业分别进行比赛,报名时间截止至6月15日,所有参赛企业可以登录“中国创新创业大赛”官网(www.cxcyds.com)进行报名。

与往届不同的是,本届大赛重庆赛区分为主赛区和分赛区。重庆主城9区(含两江新区、重庆高新区)为主赛区,而分赛区由其他区县独立申请承办,或者多个区县联合申请承办。各分赛区认定的优秀项目直接晋级重庆赛区决赛,与主赛区晋级项目共同角逐一、二、三等奖及优秀奖,并共同纳入全国行业总决赛晋级名额推荐。

同时,今年全国大赛行业赛新能源及节能环保行业全国总决赛也将在重庆举行,届时全国新能源及节能环保行业优秀企业将聚集重庆一比高下。

据了解,本届大赛重庆市科委将继续加大政策支持力度,市级层面,重庆市创业种子投资基金覆盖面将扩大至所有复赛的项目。区级层面,重庆高新区将给予获奖企业100—500万元的政策扶持,渝北区对获奖项目有1—30万元的配套奖励。

(记者雍黎)

扫一扫
欢迎关注
科技报创新工场
微信公众号

