

劳道农业真劳道

——新疆劳道农业科技有限公司服务“三农”纪实

本报记者 朱彤

“太劳道了”“劳道得很”。在新疆口语中，人们经常用“劳道”这个词来形容人或事物坚强雄厚、非常厉害。

在乌鲁木齐经开区新疆国际电子商务产业园，有一家以“劳道”命名的公司。这家公司就是新疆劳道农业科技有限公司(以下简称劳道农业)。

劳道农业刚成立3年多，一批懂农业、爱农民、爱

农村的“劳道”人，专注于干一件“劳道”事。3年来，在“智慧农业”的理念和“双高速公路战略”的引导下，该公司通过在新疆、山东、内蒙古等地布设线下服务站，基本建成了覆盖新疆等地的主要农业乡镇的实体服务网络。业绩增长迅猛也可谓“劳道”，营业收入从区区的几百万营业额，增加到去年的6.53亿元，令业界刮目相看。

质疑让人清醒

寒冬，在公司董事长蒋萧阳办公室，谈劳道农业的过去、现在、未来。回忆创业的艰难，蒋萧阳只是淡淡地说，从居民小区的宿舍起步，一路走来并不容易。创业3年多来，他最被问到最多的问题是：“你觉得劳道还能撑多久？”如今公司发展迅

猛，但业界对于劳道的商业模式仍有诸多困惑。

对此，劳道团队的回答令人意外：新事物的诞生总是要有一个被质疑、被接受、被验证的过程。感谢质疑声，让我们更清醒，更努力地活着。

解决“痛点”不难

在农业领域摸爬滚打近20年的蒋萧阳，深知农民种地的三大痛点：种植成本高、自身资金周转困难贷款手续繁杂；农产品销售渠道单一，甚至没有销路；受教育程度低，老龄化，先进农业技术普及度不高。

在他看来，解决这些痛点并不难。“我们想要做的是利用现代IT、物联网技术对传统农业生产模式进行再造，大幅度压缩流通环节，提升供应链效率，真正让农民在优化的产业链中受益。”

为了实现农业也可以很幸福的梦想，劳道农业致力于打造中国领先的智慧农业综合服务平台，以全新的“互联网+农业”业态，线上线下同步，以产品为纽带、服务为核心、网络为载体，从涉农金融、农业生产资料、技术咨询等服务、农产品等多个维度提供全方位的服务。

在技术领域，劳道农业不惜重金投入，敢于喊出“中国领先”的口号。在深圳，

平台确实劳道

乡镇实体服务站是集“农资产品零售、农产品收购、终端物流配送、农业技术服务推广”为一体的综合服务网点。它们是劳道农业深入基层农村的“神经末梢”。

目前，新疆、山东、内蒙古综合运用劳道系统的网点数量达到5000余家。在新疆综合运用劳道系统网点超过2500家，基本建成了覆盖新疆主要农业乡镇的实体服务网络。立足新疆，放眼国内，借力“一带一路”，走出国门，服务大众。

同时，公司建立了领先于国内同行的IT基础设施，自主研发了B2B农资商城(md.laodao.cn)、农业智能门店系统(md.laodao.cn)用户数量达到5000家，帮助客户实现线上交易、进销存、客户及经营的数据化管理。农业APP用户数量累计10万+、服务农田达3000余万亩，实时为新疆农民提供即时的各类服务(农田管理、农技问答、真伪查询、气象服务、供

求对接等)、农产品订购APP、养殖APP用户数量3万以上，主要针对中小型养殖场提供优质的新疆饲料原料(玉米、棉籽、棉粕、苜蓿等)、设施农业APP用户数量4万+，向华北市场设施农业的种植者提供实时的农产品交易记录和农技服务，劳道微信公众平台覆盖农民达到50万以上，为农民及时地提供各类资讯和信息对接。

该公司自主研发了劳道小程序、涉农供应商管理系统等互联网工具，以及后台的大数据分析系统，构成连通农民、企业、消费者、金融机构和政府的“数字神经系统”。

劳道农业通过管理“神经末梢”和“神经系统”，逐步实现涉农贷款精准到位、农业生产资料精准投放、农业技术精准服务、农产品精准订购、建立起独具劳道特色的全程透明的农产品质量追溯体系，让农民利他利己。

精准投放贷款

针对涉农金融服务存在需求大、风险大、征信体系不完善等问题，2017年春季，劳道农业在与玛纳斯信用社探索了依靠劳道农资平台精准投放贷款的尝试，收到了良好效果。这一做法既保障对农民给予充足的金融支持，又有效控制信贷风险。

此外，劳道与IBM公司合作开发农民

保障订单种植

新疆北疆伊犁、塔城、昌吉地区受益于特有的自然条件，所产的玉米品质优异，深受内地养殖户和饲料加工厂商的欢迎。但受制于信息、物流、管理等原因，北疆玉米没有形成优质优价，也没能形成稳定的输出能力。鉴于此，劳道农业从承接订单、种植基地标准化管理、物流仓储链条优化三方面入手，开展了大宗农产品定制业务。

劳道农业还积极开发苜蓿、棉籽蛋白

金融征信系统。这一系统可以将农民在劳道平台的交易数据、经济行为数据、银行自身的征信记录结合起来，实现更加精准的征信调查和贷后管理。目前，公司已与中国银行、中国农业银行、天山农商行、邮政储蓄银行、兴业银行等多家银行展开了合作。

等刚性需求的饲料产品，为广大种植户提供稳定的订单保障。

仅在2016年，劳道农业为四川、湖北、湖南小粮商及中小养殖企业发送4000余万元的饲料玉米，与内地乳品企业签订5万吨棉籽蛋白供应合同；组织发运了3列棉籽蛋白火车专列。2017年至今，劳道农业已签订的50万吨瓜果订单，如约保质保量完成发往内地。

精准扶贫帮困

家住和田和谐新村的村民祖丽拜·阿布都种植的核桃已挂果，原本发愁核桃没销路，在劳道农业的帮扶下，她的核桃直销到上海。说起这些，她逢人便说：“这得多谢劳道农业、劳道农业阿克苏！”

和田县和谐新村位于沙漠边缘，有汉、维、回、藏等600户易地搬迁居民，种植蔬菜和果树是村民的主要经济来源。

2017年4月，在劳道农业的牵线搭桥之下，和田县和谐新村与上海陆家嘴金融读书会举行了“一对一结对精准帮扶行动”的签约仪式。200位村民与上海的200位金融界人士和企业家结成了一对一帮扶的对子，“上海亲戚”按照每户1万元的标准给他们的“维吾尔亲戚”提供预付货款，帮助他们开展农田生产，到了收获季节，按照市场价格获得价值1万元的特色农产品。“上海亲戚”们并不是全为了消费而投入这1万元，而是以礼物的方式在他们的社交群体中推广，帮助村民们真正打开销售渠道，形成造血能力。

作为读书会会员，劳道农业曾多次向读书会的企业家们介绍和田的风土人情和名优特农产品，上海陆家嘴金融读书会的企业家们也对新疆农产品感兴趣，共同发起了本次帮扶行动。值得一提的是，劳道农业为这个行动提供了全方位的技术支持，通过导入智慧农业的设备和理念，帮助农户规范操作，在一个全程透明的监控环境下完成播种、施肥、治虫、收获、运输的过程，消费者可以参与监控，也可以与农户直

接互动，从根本上保证了农产品的质量可靠性。

蒋萧阳说：“农民是按需来生产的，这种作法打通从种植一直到餐桌完整的这样一个供应链条，减少了农民种地的盲目性，非常有效的帮助农民降低成本，减少损失，增加收入。”

在蒋萧阳办公室书柜里，一座“2017安永复旦中国最具潜力企业”奖的奖杯，格外引人注目。

由安永会计师事务所(安永是全球领先的审计、税务、财务交易和咨询服务机构之一)和复旦大学管理学院共同举办的“2017安永复旦中国最具潜力企业”评选活动，通过向社会公开征集，评选出当年具有持续高增长潜力的中国企业。这项活动旨在从企业的发展初期发掘出中国战略产业的未来行业领袖，让资本市场更进一步认识中国优秀的新兴企业，助力其高速增长。评选委员会认为，获奖企业代表着在持续变革、充满机遇与挑战的时代，依然增长强劲、颠覆传统技术领域与寻求市场空间的新兴企业。

劳道农业凭借高速的成长性及创新性，脱颖而出。蒋萧阳说，现在的智慧城市理念、物联网、互联网，以及人工智能技术都可以在传统农业生产和农业供应链运行方式上做优化，有非常多的切入点，此次获奖不仅是对我们公司的认可，也是对我们所从事的智慧农业这一行业的认可。



蒋萧阳(右)在领奖现场



农民点赞



市场突破



教农民使用手机APP



门唐系徐讲解

