

陕北高原 撂荒地里“能人引领创业”



创业故事

本报记者 李禾

“原来山里的道路都是我们基地自己修的,但基地的能力毕竟是有限的。如今县财政每年投入上千万元专项资金,补齐创业企业水、电、路等基础设施的‘短板’。”李长明对科技日报记者说。

时至3月末,北京等地的桃花、白玉兰等正在怒放。而陕北黄土高原丘陵陵区腹地,榆林市子洲县时时飘着雪花。

坐车沿水泥路蜿蜒而上,路两侧是坡度超过

60度的山坡,李长明投资建设的万亩核桃基地正位于这些陡坡上。在过去的6年时间里,在一座座山头开垦出层层错落有致的梯田,栽下成片的核桃树。

李长明的万亩核桃基地涉及准宁湾镇麻塔村及周边5个村806户村民。通过多年的科学化经营,这片核桃基地越来越受到当地村民的欢迎。

现在已经成为子洲县现代山区农业集约化、规模化、专业化经营的“领头雁”。不仅带动周边的村民的富足,而且还得到了县里的支持。按照子洲县的规划,到2020年,计划核桃面积发展到35万亩,产量达2.3万吨左右。

点点凿出万亩核桃示范基地。

“专家测土发现,当地土壤中不缺氮,但缺少磷、钾,我们就精准施肥;果树生长需要500多毫米的降水,但当地年平均降雨量400多毫米,我们就发展旱作节水技术,精准浇水。”李长明说。

为科学管理,核桃基地还与西北农林科技大学、山西吕梁市林业技术推广站等达成长期技术指导合作协议,对核桃树种植、病虫害防治、剪枝等科学管理实用技术进行深入研究。李长明专门注册了种植养殖农民专业合作社,以公司形式高效化运作基地。在实际生产中,合作社在核桃幼树期适当间种矮秆作物,同时加大了基地的生态养殖,构建“核桃—绿肥—饲料作物—生态养殖—核桃”为一体的果畜结合山区林业生态循环经济发展模式。目前,已完成长明种植养殖专业合作社8000多亩核桃园、5000亩的生态林建设;示范园先后建设、开通环山主干道36公里、生产道路建设20公里,建成办公场所、加工基地、通讯、灌溉等基础设施,累计投资总额达5000多万元。

李长明欣慰的是,其他农户看到种植核桃的效益,纷纷仿效,已辐射带动周边建设核桃园16万亩。李长明不但为之提供种苗,而且给他们技术、管理等方面的指导。

金,再加上自己在基地工作,顺便养牛、羊、猪等,每人每年纯收入约3万多元。

“锄草、灌溉和养羊等农活都是老人们干习惯的,但他们毕竟年纪大了,今年能干活,说不定明年就干不了了。他们的孩子们都在外地打工,今后的生活该怎么办?”李长明说,2014年,他成立

了子洲县长明生态幸福院,作为依附于万亩有机核桃示范园的非营利性养老机构,幸福院里长期住着60多人。院里的老人们在基地劳动,有了可观的经济收入,宿舍水、电、暖齐全;一日三餐食用的都是示范园自己种的绿色无公害健康食品。“更重要的是,哪位老人身体有什么不舒服了,幸福院负责第一时间找医生,第一时间派人看护;春节、中秋、重阳等传统节日时,院里组织观赏戏曲、陕北说书等,做到‘老有所做、老有所养、老有所乐’。”

土地流转20年 圆一个绿色生态致富梦

“近年来,新疆等地大规模种植核桃,核桃产业的竞争更为激烈。但是很多地方大量使用化肥和农药,树冠大,产量高,但核桃的口感欠佳。我们使用的是有机肥,以质量和口感取胜。”李长明说,除了坚持有机生态,他还做长产业链,与科研院所合作,采用最新技术开发各种核桃产品,核桃仁、核桃油等系列产品均已上市。

李长明把这些年挣的钱全部都投资在核桃基地上了。为了基地建设,他还卖掉了榆林苏庄则和开发区的房产,贷了很多款。不过,李长明说自己之所以如此坚定地下定决心回家乡创业,还与子洲的创业大环境有关。

与自己邻县、陕北其他县域相比,子洲没有什么叫得响的支柱性产业,没有煤碳、石油,没有成规模、上档次的农产品。于是,子洲县在2014年提出了全民创业的战略举措,并把全民创业作为县域经济发展的战略抓手,出台了系列配套扶持、服务措施,鼓励“草根创业”“能人引领创业”“精英返乡创业”,子洲县被陕西省确

定为全省“创业基地县”。

正是在县里支持下,李长明的核桃基地与农户们顺利地签下通过租期20年的土地流转合同。李长明说,在收核桃等时候需要大量用工,光是基地的人手无法满足,周边其他村子的人可以骑着摩托车来基地上工。“换了以前,村村间没有大路,或者路况很差,没人愿意来,这些果子可能就要烂在山沟里了。”

据不完全统计,子洲县这几年来总共有400多名企业家返乡创业,投入资本10亿元以上,创办各类经济实体2000多个。截至2016年10月,子洲共流转土地21万多亩,占全县耕地总面积的21.3%,有机核桃、山地苹果、半野生黄芪等正逐渐成为子洲的新名片。

据子洲县规划,到2020年,计划核桃面积发展到35万亩,产量达2.3万吨左右。李长明说,他的小目标是核桃基地面积能达到2万亩。他决心要把家乡的核桃产业做好,和乡亲们一起做好这个绿色梦、生态梦、致富梦。

创业圈

共享单车刚试水 永安行递交IPO申报稿

3月24日晚,证监会官网正式披露,常州永安公共自行车系统股份有限公司(以下简称永安行)首次公开发行股票招股说明书申报稿,该公司此次股票的发行总量不超过2400万股,并计划投资5.98亿元募集资金,用于“技术研发中心建设项目”“补充公共自行车建设及运营项目运营资金”和偿还银行借款等项目。据了解,永安行曾于2015年6月披露过IPO招股书申报稿,2016年下半年开始少量试点布局无桩共享单车业务。

点评 永安行以有桩公共自行车业务起家,从去年共享单车火了之后,也开始入局无桩共享单车,兼顾有桩和无桩两块业务。从IPO招股书申请稿的最初递交日期能够知道,永安行IPO排队已经20多月仍未通过。而此次更新申请稿,可能是由于其在共享单车领域尝到了甜头,并希望借着共享单车的迅猛势头再次冲击IPO。不过,永安行的体量较摩拜、ofo来说还很小,不能成为优势还不说,其IPO何时能成功也未可知。

创事记

科技部: 中国“独角兽”企业超130家

科技部火炬中心主任张志宏3月24日表示,2016年我国“独角兽”企业已达131家,其中技术驱动型占绝大多数,104家产生在国家级高新区。

我国目前已有16个城市出现了“独角兽”企业,其中,北京、上海、深圳、杭州成为我国“独角兽”企业主要集聚区域,均超过10家。

ofo联合骑呗 发布定制版单车

共享单车ofo于3月24日下午宣布,将与骑呗单车联合推出定制版小黄车ofo L1,并于26日在杭州和济南进行投放。此次推出的定制版新ofo L1,将配备智能锁,支持扫码开锁功能。此前有消息称ofo斥资1亿元投资骑呗单车,占股20%,ofo方面正式辟谣。

腾讯控股 授出2852.6万份购股权

3月24日晚间消息,腾讯控股授出购股权公告,公告中指出,董事会宣布,腾讯公司于今日根据2007年购股权授出28526215份购股权以认购股份,每份购股权赋予购股权持有人权利,可于行使该购股权以行使每股225.44港元认购,股份授出日期的收市价为225.2港元。

购股权的有效期直至购股权授出日期后7年期间的最后一天为止。腾讯公司执行董事刘焯平为其中一位承授人,获授予5250000份购股权。

完美世界 入股“三生三世”制作公司

完美世界股份有限公司午间发布公告,旗下公司将出资5亿元,认购新三板挂牌公司西安嘉行影视传媒股份有限公司公开发行股份并受让部分现有股东的股权,交易完成后,完美世界将取得嘉行传媒10%的股份。

按照这一价格估算,拥有明星老板杨磊的嘉行传媒,目前的估值为50亿元,杨磊间接持有的嘉行传媒股权价值3.45亿元。

华兴新锐 创业公司的“金刚钻”

宽带提速降费正在如火如荼的建设中,光纤如何入户牵涉到很多部门。施工建设是一件技术活,以往铺设光纤全靠进口设备和进口工具。如今,很多创业公司依靠技术优势正在改变此种局面。

华兴新锐近日发力光纤市场,推出系列高端技术强大的便携式光时域反射仪(OTDR),主要用于主干光缆线路铺设和维护,探测距离在100—150KM以内。采用电容触摸屏,支持多点触控,现场测试作业速度效率高。全新的软件算法,配备大内存工业CPU,保证测试结果准确稳定。

百度 在硅谷再设人工智能研发中心

百度计划在硅谷开设第二家研发机构,寻求在人工智能领域获得优势。百度周五在一份声明中说,它将新增容纳150名员工的办公场地。百度目前在位于加利福尼亚州森尼维尔的研发机构有约200名员工,两个研发机构相距1英里。

(本报记者李艳综合报道)

集约化种植 留守老人转身产业工人

在麻塔等村子里,路上行人寥寥。偶尔遇见几个,基本都是上了岁数的。李长明说,基地里种树、灌溉、锄草、施肥等管护工作都是由这些50—70岁的留守老人完成的。留守老人出去打工年龄大没有人要,在家种地收入很低。如今,老人把自家地租给基地,每亩每年拿到50元租

蒜泥科技 不做二房东

众创空间

本报记者 唐先武

3月9日,科技部火炬中心一行人到西安蒜泥科技孵化器公司调研,认为“大开眼界”。而在2月19日,科技部公布了2016年度国家级科技企业孵化器名单,该公司被确定为国家级科技企业孵化器,以及国家级众创空间。

只有3年多时间!3年前,对于蒜泥科技董事长曾凡宏来说,是他生命中的转折点。作为一个上市公司副总裁,他在就读EMBA和游学中外的过程中决定自己创业,他舍弃了年薪百万的高管职位,创办了西安蒜泥科技孵化器,打造众创空间,为初创企业“孵化”前程。

学习欧美模式又结合中国特色

约定采访时间,步入一楼大厅,最先扑入眼帘的一个路演舞台。舞台左侧是蒜泥创客咖啡区,右侧是蒜泥创新实验室。

“实验室主要是给创业公司做研发实验、打样使用。里面有3D打印机、切割机、开源软硬件、手工坊等一系列设备。有了这个创新实验室,创业公司就不用为了实验自己购买设备,这样就为孵化基地的创业公司节约了成本”。

“在实验的时候,特聘教授作为创业导师在旁边指导,帮助他们完成实验一系列的程序。此外还有一部分改造成为若干个独立的小办公室,主要出租给律师、会计事务所、知识产权代理、工商代理等等中介服务,主要是为孵化创业公司提供方便服务”。

“二层到四层,是规模大一点的创业公司,一般规模在50人以上,他们一般有自己的技术和市场,

并且有一定的盈利能力”。

“五层是一个开放式、大开间、彼此相接的工位。在这里的都是最基础的创业者,每个团队大约有10人—20人,大家在一起办公。临窗用玻璃隔出的一个个房间,是给独立创始人的办公室。相对独立的办公室方便开会和接待一些客户,我们学习了美国硅谷和以色列洼地敞开放式办公的模式,又结合了中国特色”。

边走边说,曾凡宏带着我们参观整个孵化器。资料显示,蒜泥科技面积1.3万多平方米,孵化方向为:智能感知与图像理解、多维全彩扫描、3D打印技术、虚拟现实技术、智能制造、机器人、无人机应用技术等。

如今,由此“毕业”走出孵化基地的企业已超过10家。他们大都找到了新的投资,搬入了新的厂址。其中规模最大的一家企业,年利润已经上千万。目前在孵企业还有近百家,85%的企业已经开始盈利,入孵企业吸纳创业、就业人才近2000人。

“创客空间+创业孵化器+企业加速器+创业培训+创业基金”的科技创业生态环境,“自由、开放、交流、分享”的创客理念,以一站式3D智能创业孵化服务,为科技创业者提供全方位、全要素的成长空间和专业化的创客辅导。

去年,他们又在深圳创办了一家3000平方米的科技孵化器。

专利引源 站在行业制高点

现在社会上有很多孵化器,有些是以孵化器之名做房地产之实;还有一些孵化器纯粹只是做二房东,然后再套取一些国家扶持资金勉强维持生存。而蒜泥科技则完全不同。他们和陕西省知识

产权局合作,利用专利引源分析为手段,对一个行业进行技术信息和人才队伍的准确掌握,站在行业的高点孵化企业,为人孵企业提供全方位的服务,打造一个全产业链行业,形成一个具备行业生态圈的孵化器。

曾凡宏说:“谋求专业孵化器路线是整个行业必经之路。专利引源对孵化器的健康持续发展有非常重大的指导意义”。

蒜泥科技选择国内外技术热点,以专利分析为手段,绘制全世界范围的专利地图,划分技术分类体系,理清技术脉络,从中选择孵化企业的“专向”领域,打造专业核心领域的孵化器;避开技术成熟区的“红海空间”,从技术空白点的“蓝海空间”为参考,结合上下游的技术结构,有引导性的选择和邀请孵化企业,实现在某一热点行业的真正“集聚”;从专利的聚类分析中找到行业专家,组建行业专家库,建立孵化专家委员会,邀请孵化专家定向指导孵化企业;以专利地图为引导,有针对性的鼓励孵化企业进行“知自彼”的专利布局,以组建“孵化专利池”,从行业的制高点发展孵化器,同时也是对蒜泥孵化器一笔巨大的无形财富。

高校是“双创”技术孵化的源头

蒜泥科技与西安电子科技大学是校长级的合作。西电在学生活动中心设立了西电蒜泥创客空间,里面创客团体非常活跃。蒜泥科技提供耗材和有关经费,校级竞赛获奖者给奖金鼓励;参加省级、国家级比赛除解决差旅费外,获奖同样有物质、奖金奖励。过去,学生们的发明成果,当事人毕业后即沉睡于展览室;现在有三条出路:首先如果成果OK,可以通过众筹平台做生产尝试;第二,可以将成果推荐售卖到对应的科技企业;第三,如果真的想创立创