



十二届全国人大五次会议
全国政协十二届五次会议

两会
2017
特别策划
TEBIECEHUA

迎风搏浪,才是无悔的青春。
赶上了创新创业的好时代,南宁的创业团队和年轻人们正勇敢地踏律而
动,追梦前行——
“临渊羡鱼不如退而结网”,他从零开始,进军最具国际竞争力的核心技
术;“一人管理万亩良田”,他抓住市场时机,让互联网+农业灌溉不再是梦想;
“开启创业模式”,他凭借原创,打入可穿戴设备的细分市场……
他们,因有梦而绽放,更因逐梦而精彩。

他们凭什么勇立潮头敢为先

——广西南宁企业技术打底厚植发展优势



“捷佳润水肥一体化精细化管理系统”引人关注

时代那么美,何不当“创客”?在“大众创业、万众创新”的时代,在南宁这方创新的热土,一批创新创业的团队和年轻人筑梦青春,勇立潮头,演绎一个又一个精彩。
顶着外商的技术封锁和专利威胁,博世科

团队一切从零开始,让“中国制造”扬名国际环保舞台;凭借着对市场的把握和积累的技术基础,温标堂的团队自主研发智能管理系统,成为中国智能水肥一体化引领者;尽管创业看似出自偶然,但曾志平依靠原创的外观

设计和先进的技术工艺,成功进军穿戴设备配件的细分市场。

除了赶上创新创业的好时代,他们的成功靠什么?近日,记者走进南宁这个创业者的乐园,寻访他们的创业故事……

打破洋品牌在环保领域30年垄断

“你们侵犯知识产权了!”当博世科技术研发团队开始研发综合法二氧化氯制备技术时,外商为了维护自身的垄断利益,以侵犯知识产权为由向上海要求博世科停止对该项技术的研发,甚至扬言要对簿公堂。

“在经过认真核查,确认每一项成果都源于团队自主创新与躬身实验之后,我们驳回了外商的无理要求。”博世科创办人、广西大学教授王双飞说。

见威胁吓不倒博世科,外商又打起了其他主意。在研发过程中,有一台特殊材质的关键过滤设备只能从欧洲进口,外商联合该欧洲设备制造商不仅哄抬价格,还以涉密等各种借口限制博世科进口这台设备。

“临渊羡鱼不如退而结网”。面对外商的重重阻挠,博世科的技术研发队伍并不气馁,而是投身投入该关键设备的开发,仅用时8个月就令这套设备国产化并达到欧洲同等设备水平。

曾经在长达30年的时间里,综合法二氧化氯制备技术被为数不多的几家外国企业垄断。2006年,当博世科技术研发团队向“大型还原法二氧化氯制备系统开发及其在纸浆漂白无元素氯漂白中的应用”发起冲击时,纸浆漂白二氧化氯制备属于特定行业的专业性尖端技术,可参考的前期研究资料几乎是一片空白。

一切从零开始,该如何着手?王双飞说:“我们一方面在海量的文献数据里检索,努力收

集一切对研究有参考价值的信息;另一方面追本溯源,从实验室实验开始探求反应机理。”

随着关键设备的成功开发,综合法二氧化氯制备技术的研发难题迎刃而解,此后博世科一鼓作气,很快就将该项技术投入生产应用,并在印尼等海外市场打败外商,让“中国制造”扬名国际环保舞台。

“点火倒计时开始!3-2-1点火!”2015年12月27日,博世科承建的印尼APP金光集团35吨/天综合法二氧化氯项目正式开机投产,博世科在海外市场迎来重大突破。王双飞说:“我们的技术已经为世界500强企业所采用,这项技术也成为博世科最有国际竞争力的核心技术。”

做中国智能水肥一体化引领者

一人安坐在家里,就可以轻松管理上万亩农田?

有了一台电脑再加上一套全自动作物管理系统,只要操作手机里的微信公众号“水肥一体化技术服务中心”,点击“智能灌溉”选项,输入用户名和密码,就能实现实时对灌溉进行调整,完成对农作物的精准灌溉。

在南宁·中关村双创示范基地协同创新中心展示中心,温标堂展示了他的智能水肥一体化设备。

“今年前两个月,我们的订单合同金额超过了去年全年收入。今年我们的销售目标是比去年翻番。”温标堂说。2016年,他所创办的捷佳润公司营业收入就达到了3000多万元。

2012年,温标堂从滴灌技术的发明公司——

以色列耐特菲姆公司辞职,凭借着对市场的把握和所积累的技术基础,他觉得“创业的好机会来了”。

在创业初期,他遇到了很多创业者都面临的难题——资金短缺。于是,他拿着近600万元的订单四处奔走找贷款。幸好,一个商业银行给他们提供了一年期100万元无抵押贷款,让他们渡过了资金紧缺的难关。

通过引入以色列先进的滴灌技术并集成全球先进水肥一体化技术设备,捷佳润公司结合自主研发的水肥一体化智能管理系统,为大型农场提供解决方案,搭建了“互联网+农业灌溉管理”服务体系。

凭什么做中国智能水肥一体化引领者?温标堂答:“技术优势是我们企业的核心竞争力。”

我们拥有2项发明专利、7项实用新型专利、6项软件著作权。在我们近80名员工中,超过一半是技术和研发人员,我们每年的研发投入占销售额的5%以上。”

目前,全国最大的香蕉种植公司广西金穗投资集团公司3万余亩香蕉,全部采用温标堂技术团队开发的作物智能管理系统,年总用水量减少了40%、肥料节省30%、电费节约30%。“原来4500亩地施肥一次需要100人工作半个月,而现在只需要一个人工作一天。”温标堂说。

除了赶上农业节水灌溉发展的好时候,温标堂的成功还靠什么?“良好口碑,口口相传。”在他办公室里,挂着一幅“诚信为本”的字画。

眼下,他的公司已正式申请新三板挂牌。

进军穿戴设备配件细分市场

在南宁创客城二楼“创客”们的联合办公区里,曾志平正在电脑前忙着采购相关配件。

作为“互联网+”催生的新一轮创业潮中的一分子,“80后”的曾志平萌生创业的梦想有些偶然。

2014年,在软件公司上班的曾志平到厦门去看望一个朋友,当时朋友的职业发展比较低迷,不知道未来的方向在哪里。“不如我们一起创业吧。”一个有创意和设计,一个有工厂和经验,两个人一拍即合。

在电商平台,输入关键词“米布斯”,就会出现曾志平的企业所生产的一系列穿戴设备配

件、电脑周边和数码产品配件等产品。“比如我们有一款名为海豚之泪的挂链,可以兼容小米手环,有了它就可以把小米手环变成项链,变成钥匙扣,变成各种装饰品……”曾志平一边打开网页,一边介绍。

凭借着原创的外观设计和先进的技术工艺,他们的产品先于对手投放市场,取得了不错的销售业绩。2015年,企业的销售额就达200多万元,2016年又达到了500多万元。

不过,他也吃过初次创业的一些亏,“因为我们的知识产权意识还比较薄弱,没有及时申请外观专利,市场上出现了一些类似的仿冒产品,这

对我们的销售多少有些影响。”曾志平说。

尽管在业内人士看来,穿戴设备配件的前景仍旧看好,但是曾志平却充满了危机感。

最近,他与另外一个朋友注册了一家机器人公司,“我们的方向是工业和消费机器人,还有工业机器人。”

他又开始了“二次创业”。

听TA说

科技企业孵化器尚需练好“内功”

“科技企业孵化器是创新体系建设的重要组成部分,是服务‘大众创业、万众创新’的核心载体,对于经济发展新常态下激发全社会创新创业活力具有重要意义,但是广西科技企业孵化器建设还有待加强。”广西科技厅有关负责人表示,目前广西在科技企业孵化器建设方面还存在一些问题和不足。

“首先是区域发展不平衡。”该负责人表示,从地域分布来看,全区科技企业孵化器主要集中在南宁、柳州、桂林3个区域,总共26家,约占总数的51%。从产业领域看,广西西部区域涉及产业领域比较单一,主要以广西宜州茧丝绸产业孵化器的茧丝绸加工特色产业为代表,而中东部区域的孵化器发展覆盖了电子信息、生物医药、新材料、汽车及零部件制造等多个产业领域。无论是从数量、规模还是质量上,广西科技企业孵化器发展,中东部区域都远远超过西部区域,区域发展处于不平衡状态。

“其次是自治区级孵化器孵化能力有待加强。”该负责人说,一方面,自治区级孵化器在孵企业数偏低,平均在孵企业数为29个,在孵企业毕业率和高新技术企业培育率偏低,收入达5000万元以上的企业数相对较少;另一方面,自治区级孵化器经济实力不强,盈利模式落后,收入来源单一,整体经济效益低。大部分孵化器的服务收入主要依赖于场地租金和物业服务收费,而以股权收益、股权回购和提供咨询服务、技术转移服务等增值服务作为主要收入来源的却非常少。

此外,大学科技园孵化器建设薄弱。目前,广西仅有桂林电子科技大学科技园是唯一一家国家大学科技园孵化器,数量太少,不成规模。人才引进和培育体系也不够完善。孵化器管理机构从业人员较少,且留学归国人员数与创业导师人员数所占比重相对较少。缺乏高层次专业管理服务人才,自治区级孵化器人才普遍缺乏,没有形成长效的人才引进和培养机制。

走近加速器

中盟科技园：“软硬兼施”助孵化



承担了“面向中国—东盟的区域综合商务数据服务平台”“中国—东盟国际林木制品电子商务平台”等课题建设,累计获财政扶持资金365万元;荣获广西服务外包重点企业、南宁市服务外包重点企业、高新区生产经营管理优秀企业等荣誉称号……作为一家从事软件产品研发、系统集成运维、营销和咨询的服务外包企业,广西南博国际信息有限公司2010年入驻中盟孵化基地,经过3年的孵化和培育,得到了快速发展。

“中盟孵化基地营造了产业吸引人才、人才促进产业的创业环境,充分发挥了其软硬件资源优势,给人驻的小微企业注入了源源不断的养分。”该企业负责人李梅感慨地说。

近年来,中盟科技园孵化器采取“软硬兼施”原则,并以孵化器软服务体系为核心,加速在孵企业的发展。

“我们专注提升孵化器软服务体系,全方位推进孵化服务能力,主要以服务资源投入、种子资金等建立持股孵化模式,专注于种子期、初创期软件与信息服务外包企业的培育,以及成长期企业的资本对接服务,取得了较大的突破,为实现科技孵化事业新突破和新跨越奠定良好的基础。”中盟科技园董事长余向东说。

运营5年间,中盟科技园孵化器一直围绕产业发展的资本、人才、技术、市场四大核心要素,集中各方优势资源,致力于创业项目早期投资并提供全方位创业服务。

余向东表示,在未来两年内,中盟科技园孵化器将坚持“硬实力”与“软实力”并重的原则,健全“创业苗圃+孵化器+加速器”的全链条孵化服务体系,搭建更为完善的孵化服务平台,打造新常态下经济发展的新引擎。

(本版撰文:本报记者江东湖 刘昊)

创新故事

5

主编 林莉君
副主编 张琦
责任编辑 陈萌