

“资本寒冬”蔓延，创业企业如何“荒野求生”？

□ 本报记者 盛利

■ 创新行动派

今年6月，曾在在线旅游市场红透半边天的“淘在路上”停止运营；8月，全国首家“互联网+金融”咖啡店深圳克拉咖啡宣布停业，加上此前拒宅网、36号教室、房屋网、程途网等各类O2O项目扎堆死亡；大蜜蜂、易打车、手机召车、微打车等40多家打车企业纷纷不堪重负。很多人认为，当下创业公司正进入“资本寒冬”。

无论是投资“回归理性”，还是真的“寒冬”到来，不少创业企业、创业者正深切感受着“狼来了”的阵阵寒意。日前记者走访几家创业企业和投资人，试图帮助创业者们探寻逆境中的“求生指南”。

回归理性：不烧钱，还能不能赚钱？

作为成都首家投资驱动型孵化器和加速器，拥有“德商资本”背景的成都优贝空间，坚持深度价值服务的“精英孵化”理念，也是成都创业圈的风向标之一。

“与其说是寒冬，不如说是回归理性。”在优贝空间管理合伙人、德商资本投资经理王羽佳看来，当前资本市场是有“收紧”，但称“寒冬”还为时尚早。他说，从上半年资本市场情况看，所谓“寒冬”表现在估值较低、投资考察周期延长及“烧钱”项目投资下降等。其主要原因还是市场红利减少，一方面移动互联网领域，竞争格局逐渐显现热潮不在；另一方面，VR、物联网等新兴领域投资红利还在酝酿。

未来商标制作有望“变色成字”

科技日报讯（高晶 李蓉 记者张兆军）近日，长光T2T创业工作室优秀创客李冠纯荣获第十届中国青少年科技创新奖。李冠纯获奖项目“紫外光致变色可重复使用纸”是中科院长春光机所T2T创业工作室成立初期入驻的创新项目之一，在长光T2T创业工作室导师的指导下，李冠纯从光源选择、材料选择、纸张制备、装置设计、打印实验等方面入手，开展了大量的摸索和实验。经过一年时间的不断探索与努力，可利用打印装置或激光笔直接“变色成字”，字迹清晰，分辨率高，自然放置10—50小时后“消字复原”能再次正常使用，重复使用超过10次后仍能保持非常好的打印书写效果，未来此项目可应用于商品标签的制作，保质期时间一到，字迹就会自动消失。目前，该项目已申请发明专利。

海南第二届“科创杯”大赛落幕

科技日报讯（记者江东湖 实习生雷小波）经过近两个月的PK，第五届中国创新创业大赛（海南赛区）暨海南省第二届“科创杯”创新创业大赛日前在海南大学落幕。海南省副省长王路，海南省政协副主席、省科技厅厅长史贻云出席决赛颁奖仪式，并分别为企业组一等奖和团队组一等奖颁奖。本届大赛是海南省创新创业类最高规格的赛事，自今年6月启动以来，经过广泛发动和征集，共有400多位选手参与报名，其中成功通过报名的有323个。除了来自海南本地的参赛者，还来自北京、上海、广东等省外的参赛团队。项目涵盖互联网、生物医药、电子信息、先进制造、新能源、新材料等多个领域。通过严格审查，320个创业项目进入初赛，通过企业组和团队组近两个月的激烈角逐，层层选拔，55个项目晋级复赛，26个项目晋级决赛，好项目不断脱颖而出。

重汽锦专公司自主研发多功能抑尘车上市

科技日报讯（王建良）近日，中国重汽锦专公司自主研发的多功能抑尘车顺利下线，获得市场良好赞誉。据悉，锦专多功能抑尘车上装分为雾炮、机组、水罐罐体三大部分，依靠环保雾炮上高速运转的风机风送原理，把罐体内的水经雾化风送到80米远的射程，喷雾抑尘，净化空气，同时具备洒水和道路冲洗功能。该车在满足使用的安全性、可靠性、方便性等性能指标的同时，造型美观、时尚、新颖，风筒及构件全部采用喷砂处理后喷涂两道底漆和一道面漆，漆料采用国内知名防腐漆。功转换效率高、射程远、覆盖面积大、雾粒细小且均匀、抑尘效果好。水雾与飘在空中的尘埃接触时，被尘埃所吸附，加大尘埃的比重，抑制尘埃在空气中的流动，并加速尘埃沉降，实现对空气的净化。

山东省现代农业专业委员会成立

科技日报讯（记者魏东 通讯员高新昊）近日，山东高层次农业人才发展促进会现代农业专业委员会在山东省农业科学院成立。该委员会由山东省农业科学院牵头，联合中国农科院等国内6家科研院所、上海交通大学等5所高等院校、登海种业股份有限公司等8家企业的高层次人才共同组建，不具有独立法人资格，在山东省高层次人才发展促进会的领导下开展工作。山东农业大学林海教授、青岛农业大学林琪教授、山东省林科院邢尚军研究员、山东省农科院李明川研究员当选该委员会主任委员，来自省内现代农业领域的国家千人计划专家、国家万人计划专家、泰山学者、泰山产业领军人才等58名高层次人才当选委员。据新当选的主任委员袁岩介绍，委员会将围绕山东省现代农业发展需要开展人才形势研判，为政府部门决策提供依据；通过组织海内外人才对接洽谈与评价研究，为相关单位引进培养人才提供服务；通过举办专题研讨、高端论坛、服务基层等活动，为科技服务产业提供服务。

“当前环境对投资人是理性回归，对创业者则是价值回归。”王羽佳说，当前资本环境对创业者也是一次反思的契机，“创业者首先要反思自己的项目是否产生价值，是时候踏踏实实把自己手上的事算清楚了。”

“在回归价值和理性的现阶段，会出现一个问题：这时不烧钱的话，你的项目内在有没有商业模式或商业逻辑是能够赚钱的？如果没有，你又在盲目的扩大规模，那么眨眼就倒。”他说。

今年8月，开国内兼职行业“交易平台模式”的探鹿兼职突然死亡，该项目曾两次融资达到7000万元，并一度推出“只要下载APP便可返现5元钱”的模式高速扩张。“很多类似的项目，过去虽然拿到钱，但商业模式是没算清楚的，要不补贴一端，要不补贴两端，就算不补贴它内部的耗资也很高。”王羽佳举例说。一些互联网洗车项目，1元、5元的洗车成本核算其实很难实现，把用户拉进来形成商业模式，再推广保险、配套等的做法其实都不现实；还有企业的习惯性扩张，随着扩张损耗越来越多，成本也会越来越高。

做实产品：提供用户更好的专业体验

投资回归理性，并非不投资。从去年到今年，德商资本已“逆势”投资了30个项目，涉及新能源、产业升级、消费升级等领域。“我们投资项目都有很强的革新性，它瞄准的市场要么增效、要么降成本，或者项目本身的商业逻辑通畅。”王羽佳说。

面向年轻人推出6人至12人旅行产品的“小鲜旅”，就在“严冬”中刚刚拿下了两笔融资。

公司创始人程寅罡早期经营过线上旅游社区，也曾陷入盈利泥潭。其模式是靠用户分享旅游酒店、景区信息，并通过积累信息、提供算法，为新的用户分析出完整旅行路线，“一来它商业模式靠后，在线平台只能提供信息，未来实现效益转化的周期很长；二来从信息创业者到打通市场，面临旅行社、团队对接和服务水平、质量、价格等不可控制因素，容易产生问题”。

总结之前的创业经验，去年下半年，程寅罡创立了更强调专业性和深入度的“小鲜旅”，“公司推出的每个旅游产品，都要经过创业团队、职业玩家的先期实地考察、磨合。看起来扩张速度不快，但每一步都很踏实”。

以七天六晚的台湾产品为例：“小鲜旅”的用户可以去原始森林、住民宿、去潜水并参加旅行派对，而上述活动都是团队前期实地对接确认，同时旅游当地的接待人员均为旅游从业者，而不是兼职留学生等。“深入去做，最后就有好的产品给用户。再比如我们开发新西兰产品，也是带着新用户实地体验、接洽，并根据现场反馈不断调整路线、玩法等，最后再推出，同样有好的市场反响。”他说，创业是真正给用户提供方需要的或体验更好的产品，只有用户真心买单，才形成正向的创业模式。

找准痛点：自己赚钱才是“王道”

“一个创业企业从一开始就有自己赚钱的想法并且能做到，对投资方来说就是个负责任的态度，而

不是说你‘故事’讲的有多好。”程寅罡说，当前的资本环境下，创业者“真的是要想办法自己挣钱”。

“三点十分”目前是成都企业下午茶市场的“领跑者”，通过为互联网公司、游戏公司等企业提供下午茶、餐点、派对服务等，公司已积累数百家客户。面对“严冬”，企业创始人李政比较淡定，“虽未拿到一笔投资，但们能够自给自足”。

“创业者从开始创业，就一直要思考面对资本寒冬的问题。”已是二次创业的李政，过去创业的“嗷嗷洗车”项目仅生存了12个月，“那种双向补贴模式，需要大量资本进入，但当前环境下则不可能实现”。结合之前创业经验，李政总结出单点切入需求、有现金流、服务于企业端等创业思路，并瞄准仍处于“蓝海”的下午茶、参会、庆祝会等需求，成立了“三点十分”。

正因为切入口选得准、企业发展走得稳，即便在“资本严冬”该项目依然发展良好，不仅拥有数百家客户、公司也能够收支平衡。

“当下环境对于创业企业就是不盲目扩张、收紧银根、把账算好。”王羽佳说，优秀的业务、用户流量不是靠“烧钱”，而是有自己真正的基础用户，“不要钱也能自己活下来，有钱了能做得更好，这样的项目才是好项目”。

他说，从投资者角度看，资金是有成本的，机构也面临投资的压力，“我们判断明年上半年会释放部分投资压力，这不会像过去投资O2O企业的极端方式，但会审慎地挑好的项目投资。创业者可以考虑在未来二三年成为趋势的东西去做，但烧钱的项目再获得投资就很困难”。



江苏苏州：依托“互联网+”创新营销模式

创新 show

近年来，苏州领秀针织研发有限公司面对日趋严峻的市场竞争环境，结合企业生产经营实际，充分发挥“互联网+”优势，把互联网技术和传统行业结合起来，创新营销模式，助力企业发展，公司生产的婴儿针织品牌服饰供不应求，远销世界多个国家及地区。图为9月11日，外国客商在苏州领秀针织研发有限公司参观婴儿针织品牌服饰。 CFP

工业智能制造大数据服务平台落户沈阳

科技日报讯（记者郝晓明）作为中国重要的工业基地，东北拥有庞大的工业制造使用数据，但长期以来并未得到有效利用，没有真正成为企业的竞争力。9月13日，东网科技与源讯、新骏、德国中德工业4.0联盟在东北超算中心签署战略合作协议，共同打造工业互联网智能制造领域大数据服务平台。

根据协议，三方将通过整合工业4.0、智能制造的完整解决方案和智库资源，借助工业大数据、工业云、工业

互联网等新兴信息技术，在工业智能制造领域展开合作，支撑东北工业企业向智能制造转型升级。同时，为深挖东北工业企业对两化融合以及大数据、云计算等新兴技术的共性需求，东网科技、中关村大数据产业联盟、航天科工集团联合发起了“工业大数据研究院”，打造一个面向工业企业服务的大数据协同创新平台。

东网科技总经理杨宝卫表示，东网与源讯、新骏公司、德国中德工业4.0联盟达成合作，借助他们在工

业大数据领域的丰富经验和领先优势及其独有的政企和智库资源，将云计算、大数据等方面的产品和服务延伸至工业领域，为东北地区的工业企业提供一站式解决方案。作为欧洲最大的IT服务商，源讯亚太区首席执行官梁钦栋表示，此次携工业大数据业务进入东北，主要是看好新一轮东北振兴所带来的机遇，希望能将自己在工业信息化方面的产品和技术输入进来，为东北企业的智能化升级提供帮助。

脊柱微创手术实现“表里如一”

科技日报讯（曹理 记者冯竞）通过一个圆锥形的手术路径，巧妙完成腰椎内固定操作，一改传统脊柱微创手术创口的“外小内大”，这样就实现了脊柱微创手术的“表里如一”。9月11日，一位62岁的患者在第三军医大学新桥医院接受了这样的手术治疗后康复出院。这使脊柱微创技术又向前迈进了一大步。

9月初，该患者住进了新桥医院骨科。医生对其全面检查后，判断需要进行四五腰椎间椎管减压、椎间植骨融合内固定手术，并决定采用根据该院骨科

主任周跃教授最新设计理念与美国公司合作研制的全球首套用于腰椎微创融合的手术内镜系统为该患者手术治疗。

据新桥医院骨科黄博副教授介绍，传统腰椎内固定微创手术在建立微创通道过程中，要先将圆柱形微创管穿过腰部肌肉组织置入脊柱背侧，然后将体内一端通道撑开，为手术医生获取更大视野。虽然相对于传统开放手术创伤已大大缩小，但撑开过程中仍难以避免损伤体内正常肌肉组织。为尽可能降低对患者腰部肌肉的创伤，周跃根据

自己多年来的微创手术经验，提出了开发Vista内镜手术系统理念。

根据这一理念研制出的全新腰椎融合手术内镜系统，在患者腰部建立的微创锥形手术通道，使其体内端直径22毫米的通道无须撑开，只需通道内一套内镜系统，医生就能在高清显示屏上实时获得高分辨率的手术视野，手术精细度和安全性得到了极大提高。同时，由于创伤进一步缩小，患者在手术中失血不到50毫升，术后第二天便能下地活动。

无锡设立信保基金破解中小微企业“融资难”

科技日报讯（记者过国忠）9月13日，无锡发布《无锡市中小微企业信用保证基金管理暂行办法》，进一步贯彻落实“产业强市”战略，缓解中小微企业“融资难、融资贵”。

据介绍，信保基金按照“1+N”模式运作，整合设立一个“信保基金池”，基金项下设立若干个专项业务。信保基金主要采用信贷风险补偿、企业融资增信（投资联动）和应急转贷资金等方式。其中，信贷风险补偿主要与符合条件的银行合作或者与银行、

担保（保险）等机构合作，对中小微企业信用贷款、信用担保等业务损失予以风险分担；企业融资增信主要与银行、担保（保险）机构合作，通过股权投资引导合作金融机构设立投资（保）联动基金。信保基金与合作金融机构共担风险，共享股权投资收益，联动基金收益对冲在锡银行信贷风险，担保（保险）机构获得的投资收益用于赔付补偿；应急转贷资金主要与银行合作，对符合条件的中小微企业给以小额、应急周转贷款，化解贷款周转风险。

与以往办法相比，此次发布的信保基金呈现一些新特点：力度大。“十三五”期间，信保基金总规模不低于10亿元，首期规模不低于5亿元，预计带动银行对小微企业新增贷款300亿元以上，应急转贷资金达到500亿元以上；覆盖广。基金业务覆盖了工业、农业、科技、文化和现代服务业等不同领域和行业；机制新。整合分散的资金池，设立统一的增信机制。通过市场化运作，多策并举，加大对中小微企业的信贷支持。

“就在上星期，我们刚刚获得了俄罗斯颁发的许可证，意味着我们即将可以启动俄罗斯的高精度胰岛素泵市场。”

9月2日，当台上主持人宣布第四届江苏科技创业大赛总决赛企业组唯一的一等奖花落无锡顶点医疗器械有限公司，该公司市场销售总监汪俊哲又激动地透露了另一个好消息。

随着生活水平的提高，人口老龄化以及肥胖发生率的增加，糖尿病的发病率呈逐年上升趋势，成为最常见的慢性病之一。据统计，中国成年人患糖尿病率接近10%，全世界每3—4个糖尿病患者就有一位来自中国。每10个糖尿病患者中，就有一个患者更加严重：他们体内完全没打胰岛素，每天都需要打4针，一年下来就要打1460针，这就是1型糖尿病人的生活常态。而其他各型糖尿病患者中，也有数千万人需要每天打一至两针维持血糖正常。

汪俊哲告诉记者，1型糖尿病患者即便每天依赖打针，一年中还要遭遇近100次的低血糖事件，血糖控制不好，还会引发更为严重的并发症，危及病人生命。目前，国际公认最佳的治疗方案是随身佩戴胰岛素泵。它就像一个“人工胰腺”，把药物储存在随身携带的一个迷你方盒子里，通过微型泵和留置针管给药，就能免去糖尿病患者每天数针的皮肉之苦。然而，一个进口的胰岛素泵高达6万元，每年的耗材还需要1.5万元，这对于中国糖尿病患者来说，无疑是一个沉重的负担。

为了能让普通中国患者也能用得起胰岛素泵，2006年，几位海归开始了漫长而艰辛的创业历程。十年磨一剑，一朝现锋芒。目前，顶点医疗研发的高精度胰岛素泵价格只有国外的一半，耗材费用降低了30%—40%，这样的高科技产品不仅征服了大赛评委，还赢得了欧洲市场的医疗机构和患者的信任。2012年，顶点医疗的高精度胰岛素泵和耗材获得了第一张欧洲国家准入许可，如今，更在意大利、奥地利、俄罗斯、土耳其、埃及、希腊、印度等国都拥有了销售网络，打响了一个世界认可的民族品牌。

“虽然是made in china，但我们的产品不比国外产品差。”汪俊哲介绍，高精度胰岛素泵之所以能打入欧洲市场，最大的特点就是精确控制药物剂量和皮下留置针管。

“精确到什么程度？打个比方，用一根针在水里去点一下，沾水的量可能就是几个小时内需要输出的总量，24小时用的量可能就是这一滴水。我们的产品误差不会超过±2%—3%，而国外的标准是±5%。”汪俊哲说。微型泵和控制器集成在一个形似BP机的设备里。控制器可以根据预设的剂量，定时自动输入胰岛素，及时精准给药。系统还设置了8个报警系统，当胰岛素泵低药量、无药量时，都会自动报警。与普通的留置针管需要插入血管不同，他们的产品是皮下留置，针管采用高分子材料，生物相容性很好，就算24小时佩戴也没有异物感。

一汽柴柴“奥威”国四柴油机全新升级

科技日报讯（记者过国忠 通讯员许兴梓）今年1—7月份，匹配“奥威”产品的解放自卸车销量已超3200台。这是一汽解放公司无锡柴油机厂超前对解放自卸车进行重大技术革新、积极布局国五市场的成果。

记者了解到，自明年7月1日起，所有制造、进口、销售和注册登记的国四柴油车必须符合国五标准。为了抢占未来市场，无锡柴油机厂凭借“奥威”在国四市场的稳定表现，抢先一步对具有市场竞争力的解放自卸车进行了重大技术革新。目前，全新升级的解放J6国五自卸车，主要匹配无锡柴油机厂“奥威”6DM系列和6DL2国五机械发动机。

据介绍，作为“奥威”国四柴油机的升级产品，不仅排放指标、排气烟度满足国五排放标准，其经济性、动力性、可靠性、耐久性均达到国际上同类机型的先进水平，各摩擦副、燃油系统、增压系统等关键零部件均采用国际一流品牌产品。同时，作为未来新一代J7牵引车、自卸车等重型低排放卡车的匹配动力，6DM3国五产品最大功率达500马力，最大扭矩达2300N·m，首创国内重型柴油机全钢活套，适用220bar高压压力，可靠性和经济性全面提升。其制动系统也是国内首创，制动气阀采用独立摇臂及凸轮驱动，发动机制动功率提升40%以上，柴油机最大发动机制动功率达340kW，远远高于市场上其他泄气式及液压式制动器。

精准给药，「迷你小方盒」里藏着大奥秘

□ 实习生 蒋敏 本报记者 张晔