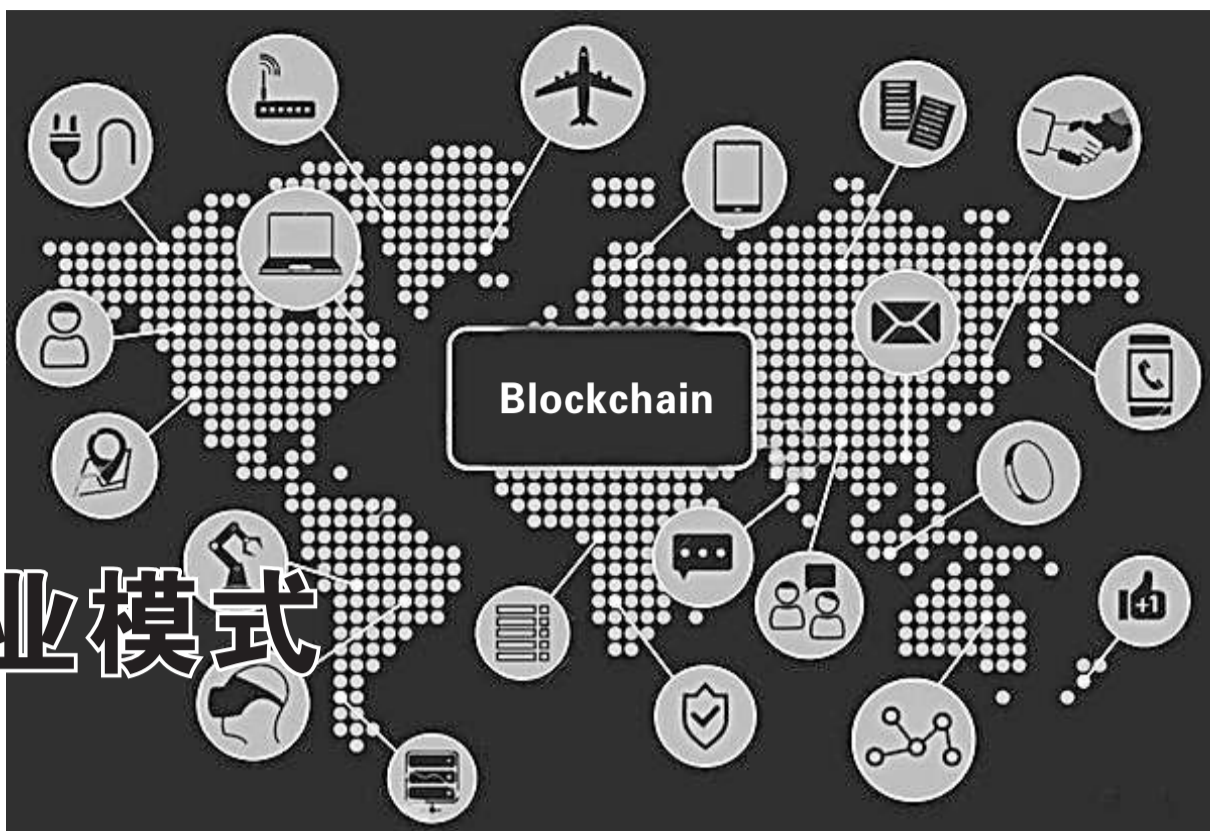


将信任与交易紧密捆绑 区块链如何 改变未来商业模式



文·本报记者 贾婧

英国巴克莱银行和以色列一家初创公司日前共同完成了全球首个基于区块链技术(Blockchain)的贸易交易。该笔交易担保了价值约10万美元的奶酪和黄油产品通过区块链技术,传统需要耗时7至10日的交易处理流程被大幅缩短至不足4个小时。

近半年来,除了全民狂欢的AR和VR外,区块链技术成了另一获得众人瞩目的新风口,区块链技术具有去中心化、安全可靠、可拓展等特点,

为金融走向全面数字化、加强风险控制,以及解决金融交易不信任等方面,提供了全新的思路。

第二十四届中国国际金融展的主题论坛“区块链技术与创新应用”也应运而生。如果说,去年的关注点还在“什么是区块链”“区块链可以颠覆什么”,那么今年则聚焦在互联网、大数据带来的信息冲击下,区块链技术的应用,对每一个参与者来说更有利还是更不利?是否会增加更多的协作的机会?未来的趋势是怎样的?

并且一定会按照预先的逻辑去执行,产生预计中的结果。

“如果这些代码的合约能够被认可,那么依

托程序的自动化优势,不同的智能合约达到不同的目的,能够使我们加速走向更为广阔的、高效的商业社会。”姚前说。

确保交易“最后一公里”的公平

“不管什么样的发展水平,什么样的经济形势,如果能够适当地采用区块链技术的话,收益都会相当巨大。”IBM中国银行业认知解决方案支付业务专家顾志忠告诉科技日报,区块链将改变未来的商业模式。

作为全球领先的战略科技公司,IBM在前不久发布了关于区块链方面的研究报告,认为2016年开始区块链从原来的概念性走向实用性。“把眼光放长远看,区块链是一个非常激动人心的领域。”他说。

在互联网、大数据带来的信息冲击下,区块链技术的应用对我们每一个参与者更有利还是更不利?顾志忠说,大数据创造了很多价值,同时也带来了更多障碍,因为它的成本、方式、分析能力带来了更多影响。

IBM的报告认为,区块链将改变未来商业模式,区块链是互联网、移动互联网下的颠覆创

新性技术。“互联网技术解决了信息获取、信息分享的问题,而区块链是解决交易的问题,也就是说最后一公里、最后一分钟,怎么去公平交易,需要区块链来帮助。”顾志忠表示,同时他们也看到很多不同的经济体、经济发展的不同层次、阶段,使用区块链技术的收效是不同的。

在过去的几十年中,一些大公司内部的消耗已经对成本产生不利的影响,区块链的共享技术能够改善这种组织机构内外的协同。

关于信任的问题。顾志忠说,很多时候在经济活动中,当没有足够了解时,我们就依靠一些第三方的机构来帮助收集和提供足够的信息。但是未来区块链是基于智能合约和分布式结构,“信任是跟你的交易紧密捆绑在一起的,会形成永久的信用记录,你的每一个交易行为都会记录下来,而且你的交易对手很容易获得这种信息,这种信任跟以前是不一样的。”他说道。

做企业级区块链 打造开放的架构

当使用区块链技术使人们之间的交易完全透明化和可信,这是不是听起来很美好?区块链技术似乎将带领我们进入金融理想国。那么,问题来了,如何帮助每一个银行、企业快速掌握区块链技术,打造真正在企业、商业和金融环境中能够使用的区块链技术呢?

“做企业级区块链。”顾志忠给出了解决方案。

在积极推进开源技术的同时,顾志忠表示,技术推进的过程中需要掌握技术的龙头企业承担技术领导角色,要敢于将积累的源代码贡献出来。

“有了源代码做基础,当打造了一套开放区块链后,在公开行业标准情况下,我们会在上面增加两个东西。”顾志忠说,公开区块链本身会带来

安全性、隐私性、保护性以及审计能力的隐患,为企业级应用留下安全和身份认证的顾虑。那么如何帮助企业打造真正安全的场景应用呢?

“可审计性至关重要,我们特别注重让审计机关得到授权的情况下,全面、准确、真实地看到发生的交易。”顾志忠说,这无疑是保障安全公正交易的基础。

此外还需要结合公开账本、分布式账本等可共享的技术,跟用户的隐私保护、数据安全统一在一起。“这一链条上的每一个成员都要接受认证,但是身份和交易如何区别,这里有很多新的技术。”他说。

顾志忠表示,以IBM区块链的打造方式为例,希望能够打造一个开放的架构,让用户形成一个联盟,选择自己希望的交易方式。

首次让智能合约照进现实

“近年来对区块链的研究和应用呈现了爆发式的增长态势,人民银行一直在进行研究和跟踪。”中国人民银行科技司副司长姚前告诉科技日报,以比特币为例,一个完整的区块链系统由数据层、网络层、共识层、激励层、和约层和应用层组成。

和传统的技术相比,区块链具有什么优势呢?姚前表示,安全性的保障是最值得关注的,区块链的链长数据不可篡改,更加安全。“实践证明这样一个数据库可以确保市值达百亿美元的比特币在黑客的攻击下,依然安全。”他说道。

“可用性也是优势所在。”姚前说,区块链中的节点通过点对点的通信协议进行交互,在保证通信协议一致的情况下,不同节点可由不同的开发者使用不同的编程语言,基于不同的架构实现不同版本的交易,这就确保了即便某个版本的软件出现问题,整体网络也不会受到影响。

智能合约作为区块链技术的一大优势,无疑是被提及频率最高的词汇。姚前解释道:“智能合约就是运行在区块链上的一段代码,和运行在服务器上的代码并无太大差别,唯一的区别是可信度更高。”

他表示,可信是因为智能合约的代码是透明的,对用户来讲,只要能够接入到区块链中,就可以看到编辑后的智能合约。可信还来源于其运行环境,“除了透明,还需要保证数据的一致性和不可篡改。”姚前表示,这正是区块链的优势所在。

尽管如此,从1993年提出以来,智能合约始终停留在理念层面,姚前说,重要原因在于长久以来没有支持可信代码运行的环境,无法实现自动强制执行,而区块链技术的运用第一次让智能合约的构想成为现实。

看来智能合约一旦被部署到区块链上,程序的代码和数据就是公开透明的,谁也别想修改,



■ 第二看台

支付宝提现收费,第三方支付靠啥博弈市场

文·吴雨

在微信提现收费半年之后,支付宝12日也对外表示,自10月12日起将对个人用户超出免费额度的提现收取0.1%的服务费。在银行转账免费时代到来之时,微信和支付宝不再打“免费牌”,今后第三方支付的市场博弈要靠啥?为了提现费用用户是否会用脚投票?

免费额度提至2万元能 够用

“因为免费,这么多年我给别人转账都是通

过支付宝,忽然收提现费还真有些不适应。”北京市民安女士表示,现在银行电子渠道也纷纷推出免费转账,将来大笔转账可能不用再通过支付宝了。

“提现”就是用户通过第三方支付平台把资金转到银行卡。今年3月微信已经开始对用户提现收取0.1%的手续费,每位用户累计享有1000元免费提现额度。这为支付宝“提现收费”做了铺垫,让不少消费者已经有了心理准备。但这两家机构的市场占有率超过8成,所以对消费者的影响不容小觑。

为尽可能减少影响,此次支付宝将免费额度提升至2万元。据测算,目前支付宝个人用户每年提现(包括转账)到银行卡的金额在2万元以下的,占比超过8成。

“我的支付宝余额没几个钱,大都在余额宝里,因为余额宝可以直接消费、理财、缴费、还信用卡欠款。”支付宝用户陈先生说。

支付宝表示,余额宝资金转出到本人银行卡和转出到支付宝余额,将继续免费。不过,10月12日起,用户从账户余额转入余额宝的资金,转出时只能回到账户余额,不能直接转出到银行卡。“如果账户余额里有钱担心被收费,最好在新政策执行前把钱转入余额宝。”支付宝相关人士说。

此外,支付宝还推出“蚂蚁积分”兑换免费

提现额度,使用支付宝进行消费、理财、购买保险、手机充值等业务可获得相应积分,兑换额上不封顶。

成本承压下难有“免费 午餐”

从免费到收费,究其原因还是“成本”。支付宝公告直言,收费的原因是“综合经营成本上升较快”,调整提现规则是为了减轻部分成本压力。

腾讯公司控股董事会主席马化腾曾在今年全国两会上表示,用户用微信转账时,微信作为第三方支付平台至少要支出转账额千分之一的手续费。这一成本在今年1月达到3亿元。

从邮箱到在线音乐,从电影到阅读,人们已经习惯通过互联网享受“免费午餐”,但这一消费习惯正在逐渐发生变化,越来越多用户愿意为高品质服务和独家内容买单。

“金融服务是有成本的,适度收费是必然趋势。”中央财经大学教授郭田勇表示,出于竞争策略第三方支付机构在发展初期需要大打免费牌,但支付机构在资金渠道上依赖于银行,资金成本要高得多,长期免费是不可能的。

支付宝相关人士也直言,提现收费并非一个容易的决定,所有服务都需要以可持续的资源为依托,勉力支撑有违客观商业规律。

业内人士认为,部分互联网企业开始不再将“免费”作为吸引用户的唯一手段,而是提升服务质量,扩大服务范围去吸引“付费”用户,这也是中国互联网走向成熟的标志。

没了“免费牌”,支付宝 要靠啥竞争

在第三方支付“鲶鱼效应”下,面临营业收入下滑风险的商业银行纷纷下调手机银行、网银的转账费用。今年2月,工、农、中、建、交五大国有商业银行用户的手机转账免费;7月末,12家股份制银行用户的电子渠道转账免费。

在此背景下,收取“提现费”后,是否有大批用户放弃支付宝或微信?郭田勇认为,通过提供丰富的支付场景和便捷的支付手段,目前这两家机构已经形成了较强的客户粘性,部分业务收费并不会导致大量客户离开,弃打“免费牌”背后是市场占比和服务竞争力自信。

目前,微信和支付宝的服务已深入消费者生活的方方面面,不仅可以网上购物,还可以在超市、便利店、餐饮、医院、酒店、打车等多个场景付款。据介绍,微信支付线下有30多个行业、30万家门店支持;支持支付宝的餐饮商家、商超便利店则超过100万家,网约车超过100万辆。(据新华社)

■ 资本市场

融资租赁 为光伏投资注入新动力

文·盛勤



青海光伏新能源上网电量突破200亿千瓦时。
新华社记者 张宏祥摄

长期以来,融资难一直是困扰我国光伏发电行业发展的一大痛点,进一步降低融资成本,将有助于光伏发电平价上网目标的实现。记者从日前召开的光伏电站风险管控与融资模式创新研讨会上了解到,自去年以来,融资租赁作为一种创新融资手段,在光伏电站的资金来源中正扮演越来越重要的角色。

中国资产证券化研究院院长林华认为,在光伏发电新旧驱动转换的过程中,资本将发挥重要的作用。

目前,国内光伏发电投资商除国家电投、华能、华电、国电、大唐等传统大型发电集团外,还有很多新晋的民营企业。这些民营企业由于资产规模较小,达不到银行贷款的不动产抵押或第三方担保等条件,因此很难获得低利率的银行贷款支持。

相比之下,融资租赁虽然利率较高,但是操作更灵活,而且光伏电站设备占比高、长期运营的特性更符合融资租赁的要求。2016年初,中信金融租赁有限公司与江山控股有限公司签署协议,为后者建设光伏电站提供100亿元的授信。据参会的业内人士介绍,近两年来,由于银行贷款的限制,融资租赁正成为光伏电站投资中越来越重要的资金来源,多家融资租赁公司在光伏发电项目上的投放已接近100亿元以上的规模。

融资租赁在光伏应用主要有两种模式,一种是直接租赁模式,由融资租赁公司向设备厂商购买组件等电站设施,租给项目公司,项目公司定期向融资租赁公司支付租金;另一种叫售后回租模式,项目公司将已经建成且实现并网发电的电站,出售给融资租赁公司,然后再租回继续使用,项目公司定期向融资租赁公司偿还租金。据了解,部分融资租赁公司正在探索更多投资联动的模式。

当前,光伏发电融资租赁也面临诸多风险。对于地面电站,多家融资租赁公司人士表示,最大的风险仍然是限电、补贴拖欠造成的电站现金流不稳定。此前,国家能源局副局长李仰哲曾表示,截至2016年上半年,可再生能源补贴缺口累计达到550亿元。

而对于分布式光伏项目,虽然基本不存在限电、补贴拖欠的问题,但是由于项目建设在业主的屋顶上,所发电量需要卖给业主获取电费收益,因此屋顶业主的信誉、企业经营的稳定性等风险都会影响到项目运营期的现金流。

为有效规避上述风险,融资租赁公司正不断提高在光伏领域的专业性。除此之外,引入第三方评级、增信等措施对于规避项目风险也必不可少。(据新华社)

■ 行业观察

PPP助力 海绵城市快速推进

文·高伟

今年以来,致力于解决城市内涝问题的“海绵城市”建设计划在地方省市迅速推进。环保类PPP(政府和社会资本合作模式)作为促进民间投资的重要抓手,对海绵城市项目的催化作用日益突出。

9月8日,宁夏固原地区首个海绵城市PPP项目正式落地。固原市人民政府与北京首创股份有限公司等中标联合体签署《固原市海绵城市建设PPP项目协议》,项目整体建设内容包括海绵型建筑小区、海绵型公园绿地、海绵型道路广场、污水处理再生工程等。

据悉,这是全国第二批海绵城市建设试点中第一个成功确定PPP合作社会资本的项目。以PPP模式开展的海绵城市建设,不仅改善当地的环境质量,同时也为当地经济及基础设施建设提供了新的支点。

9月初,山东济南也下发关于全面推进海绵城市建设的实施意见。济南市同样提出,积极推广政府和社会资本合作、特许经营等模式,吸引社会资本广泛参与海绵城市建设。

据不完全统计,今年夏季全国范围内出现内涝的城市超过70个。与此同时,伴随着福州、珠海、大连等城市入选第二批海绵城市建设试点城市,海绵城市建设的指导政策开始进入执行层面。

随着环保领域各类市场需求的大幅增长,PPP作为促进民间投资的重要抓手,其项目规模正在稳步增长。财政部统计数据显示,目前PPP项目库项目数量达到1万个,总投资额突破12万亿。其中,环保领域PPP订单主要为海绵城市、黑臭河、城市给排水等项目。

东兴证券分析师杨若木表示,伴随PPP模式的持续发力,由于具有缓解城市内涝、提供经济下行支撑和提高百姓城市生活品质等重要作用,海绵城市建设得到中央及地方各级政府的全力推进。据测算,十三五末海绵城市建设总投资将突破一万亿。(据新华社)

