

■创业故事·孵化器探营

北京大学创业训练营：用公益心行创新事

文·本报记者 李艳

2月22日,是农历的元宵节,清晨的中关村创业大街只有稀稀落落的人群。这条小小的街道上跟创业相关的亮闪闪的名字依次排列着——从3W咖啡到36kr,从联想之星到天使汇……在这条街道的尽头便是北京大学创业训

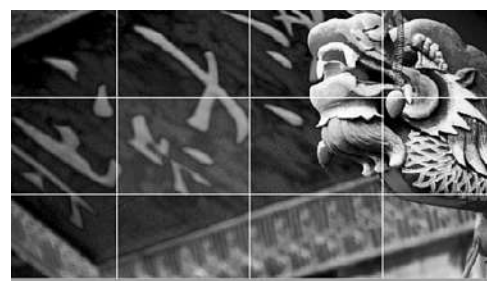
练营的总部。

这是一个创新者聚集的地方,却又有点特别。他们以“营”自称,以“教育”为己任,他们做着不少“天使”的工作,也随时变身孵化器。许多创业者从这里走出,还有更多的年轻人载梦而来……

公益、开放的平台,向全社会免费开放

北京大学创业训练营是北大校友会联合校内十余个部门发起的全公益开放创业教育平台,依托北京大学的教育资源、研究资源、校友资源,通过实战与行业理论相结合的创业培训、全链条的创业孵化,为创业者提供理论、技术、资金、场所等全方位的服务与支持。

这是北大官方对创业训练营的诠释。“北创营”是北京大学创业教育与实践基地,在创业大



街的地标性建筑昊海楼七层有超过1200平方米的场地。全国范围内拥有7个创业基地和1个创业活动中心。功能包括多媒体教室,用于举办面向校友、学生和创业青年的公益讲座和学术文化交流等活动;大学生创业空间,面向大学生创业项目免费开放;校友活动中心,为校友提供茶叙咖啡、主题沙龙和小规模聚会活动场所。基地运营采用政府支持、校友资助、专业管理、免费开放的创新模式。

也就是说,你若愿意创新创业,只需登录到北大创业训练营的网页,提交你的申请,如果审核通过,那么你就获得了入营的机会。训练营将为你提供相关的创业课程,全中国最牛的导师为你讲课;训练营将帮助你把梦想变成现实,你需要的可能是人脉、可能是钱、可能是办公场地——这些训练营全都为你提供。最重要的是这些全部免费。

“北创营”的创始人、北大校友会副秘书长王健在接受科技日报记者采访时说,让我特别感到骄傲的是,创新创业扶持计划的服务对象正越来越扩大,越来越向全社会范围辐射。我们开第一期训练营的时候,70%的学员是北大校友或学生,30%为社会人员,而现在“北创营”服务对象90%是社会人士,只有10%是北大校友。不仅这样,“北创营”的全部课程通过在线系统向更大范围的创业青年免费开放,已有10余万创业者通过“北创营”的平台不同程度地参与了公开课、在线课堂、网上互动和专题沙龙等线上线下活动。他表示,未来北京大学还将与各地大学城和科技园形成基于网络课程分享的合作关系,在地方孵化园区开设网络学习中心,免费开放北大创业教育资源。从去年开始,“北创营”还与北京市团市委合作开办青年创业大讲堂,借助更广泛的平台为广大青年人提供免费的创业指导和培训。

北京市委常委、市委教工委书记、中关村管委党组书记苟仲文对“北创营”的公益性和开放性给予了高度评价,他说,北京大学作为中国最高学府,其服务青年、服务大众的社会责任感。



最好的北大资源,给全国创业者

就在一年前的这个时候,科技部部长万钢曾经到“北创营”调研。当时向他介绍“北创营”的正是王健。当时,万钢部长听完介绍曾经问他,“北创营”与其他孵化器相比最大的优势在哪里?他回答说,因为我们有北大的资源。“万部长对这一点特别肯定”,王健说。

在那次考察结束时,万钢说,作为一个全公益的创业教育与服务平台,希望“北大创业训练营”把公益和开放的理念坚持下去,调动北大优质的教育资源、科研力量和校友资源为全国的青年创业者提供最好的创业教育,为“大众创业、万众创新”作出更大的贡献。

对于“北创营”来说,背靠北大,北大强大的校友资源、优质的教育资源为他们提供了最强的后盾。

刘统一便是这些北大资源的直接获益者。刘统一是北京软件与微电子学院研究生三年级的学生,也是“北大创业训练营”培养出的学员。作为一个旅游爱好出发,他于2015年初牵头推出了一款社交旅游APP“达客旅行”。刘统一是创始人,创业团队的核心成员都是来自北京大学、清华大学等高校的美术学院和软件学院的学生。上线不到一年的时间就已经有了百万用户,更让人惊讶的是,刘统一和他的“达客

旅行”还获得了来自新东方创始人俞敏洪、高德地图创始人侯军等业界大腕提供的天使投资七百多万元,这对一个在校学生来说实在是特别好的起点。“俞敏洪和侯军都是我在‘北创营’学习时候的老师,那时候我是带着一个特别简单的demo来的,现在正在把想法一步一步落实,在落实的过程中很多东西都发生了变化和调整,但是投资人一如既往地支持我,我想他们曾经当过我的老师所以对我有基本的信任”,刘统一对科技日报记者说。

从2012年“北创营”建立到今天,被认为是“北创营”核心价值的是:他们研发了100余门实战创业课程,累计授课超过600学时。邀请校外超过300位导师参与教学、项目路演及投融资指导等创业扶持链条。超过400名北大系投资基金联盟,从天使投资到pre-ipo,全链条基金综合扶持。全国累计公益孵化器面积超过2万平方米。

在王健看来,这样迅速而傲人的成绩,正是由于有了北大强大的资源储备。以导师一项为例,许多企业家、投资人甚至是文化界的大师都参与到课程中来,很重要的原因就是他们中很多人是北大校友,有天然的信任感和情感纽带,愿意通过这个平台帮助更多的年轻人。

好项目、好点子,这里为你提供一切帮助

根据官方数据,“北创营”开放课程中心每年累计服务10余万名创业青年,各类线下论坛沙龙路演等,每年服务1万名青年创业,“北创营”行业特训班,按行业每年培育1000名创业人才。每年从中选拔100名行业领军人才,进行综合创业扶持。培养10个行业领军创业项目,通过投资、导师1对1,投融资对接等进行精准扶持。

实际上,对创业者最有吸引力的在于,凡是“北创营”选中的人孵项目,“北创营”不仅提供相关培训和技术支持,更重要的是他们还提供为期半年到一年的免费办公场地。这一政策不仅在“北创营”外地的基地落实,在寸土寸金的中关村创业大街,同样在坚持。到现在,入孵的80多家企业已经有两家新三板上市。

去年以来,发展特别迅速的互联网金融平台诸葛理财、互联网挂号平台郁金香等等都出自“北创营”的手笔。

王健说,未来“北创营”将在全国建立十个综合创业扶持基地,累计开放超过三万平方米公益孵化器,全方位服务创业者,“北创营”全国建立100个公益开放课程中心,公益开放北大优质创业教育资源,全国开放1000个网络课程间,通过直播课堂及课程云服务覆盖高校、经济欠发达区域创业意向青年。

“北创营”说得上是一个小世界。许多曾经的学员虽然创业项目未必在这里孵化但一直会跟“北创营”保持非常紧密的联系,比如刘统一,他就把自己的公司办在了清华科技园,但这并不妨碍他三天两头与“同营”的老师同学们小聚。这些热爱创业的年轻人,称王健为“健哥”,有点什么事就来讨教商议一番。在这里,“总理也见过了,俞敏洪老师也见了很多次,侯军老师也常给我们建议……我觉得看到的世界有点不一样了”,刘统一说。

■创客说



浙江大学管理学院 企业管理系副教授、博士生导师 王健

2016年创业,新形势下的理性与坚守

2015年是一个充满激情甚至带有一丝疯狂的一年。在“大众创业、万众创新”和“互联网+”政策的刺激下,创业者和准创业者们如潮水一般涌现。2016年迎接各位创业者的,将是一个更加理性甚至带有一点寒冷的外部环境。

供给侧改革敲响的警钟

从2015年年底开始,中央明确提出了供给侧改革。这一提法在2015年几乎是“横空出世”。当大家还停留在双创、互联网+的狂欢中时,供给侧改革无疑是一个警钟。经济发展,一直以来都是消费需求拉动和供给支持两方面共同决定。空有需求,如果没有好的供给制度的支持,往往会造成劣币驱逐良币。我们有很好的电子商务需求环境,但是人们希望的是通过电子商务网购海外商品。

在今天的创业大潮中,我们都在讲改变世界,但是你却为这种改变提供了更好的产品和服务了么?集中于消费端的创业,可以比较快地形成业绩数据,可以说出动听的故事,而针对生产端的创业,不仅辛苦而且门槛极高,结果在2015年出现了一方面消费端风风火火,一方面实体经济纷纷倒闭;消费居然不能拉动制造的发展,消费与制造之间的沟壑日益加深,如果有谁能够在这两者之间做一些努力,必定能获得长期的商业成功。当大家都理性的时候,政策、资本都会开始往这方面去聚焦。

回归核心价值的“商业模式”

2015年创业者谈论最多的词恐怕就是“商业模式”。但是,很多人只是将商业模式肤浅地看作赚钱模式,讲的最多的一句就是“羊毛出在狗身上,让猪来买单”。资源整合固然重要,但是如果你自己没有创造价值,你为其他人都是猪吗?没错,真正的商业模式,其出发点就是创造一种不可复制的核心价值,否则,你的模式别人也可以轻易复制,把成功的希望寄托在外部资本和合作资源上,这样的项目是不可能获得成功的。

在资本狂热和充满泡沫的时候,你可能能够获得一时的融资,但是又能够走多远呢?专为你的团队和你的投资人真正负责过吗?所以,不要沉迷于玩弄所谓的“商业模式”,要真正去思考自己的项目能否有效运行,即通过自己的核心业务,整合有效外部资源,找准目标客户群体,源源不断地贡献自己的核心价值,并持续优化自己的现金流。这就是商业模式,但是没有清晰的战略判断、高效的组织与团队建设来支持,商业模式也仅仅只是纸面上的故事而已。

降落的“互联网”

2015年互联网几乎被免费、平台、流量所充斥,给人的感觉是飞在天上。殊不知,过去互联网之所以能够快速颠覆传统行业,一方面是由于需求改变,传统方式难以满足,另一方面是互联网处于新兴市场阶段,竞争不激烈。一旦互联网步入稳定期,其运营成本就会由于竞争而直线上升,加之用户对体验和个性化服务的需求进一步提高,导致传统的互联网模式面临瓶颈。可能很多人都把互联网等同于领先,其实互联网的更新换代速度更快,如果你今天还依靠流量、免费这种简单粗暴的经营模式,几乎不可能在激烈竞争中获胜。

互联网的便捷性,同时也带来用户转化成本的极度降低,这使得互联网公司一方面推广成本持续升高,另一方面辛苦获得的用户又很容易流失。现今,尤其是在手机端,没有哪家互联网公司敢说自己的用户是稳定的,很可能你前期辛苦烧钱获得用户,一夜之间就会全部流失到竞争对手那里,用户数指标将变得毫无意义。逐步“降落”的互联网,在2016年将会进一步与实体经济联手,会更看重重复购买、产品品质提升和品牌的营造,手机端将面临着更大的创新机会,也会有更加激烈的洗牌。

■联盟动态

云南生态产业联盟 坚守生态本色发展生态产业

云南省生态产业联盟整合云南生态农业发展促进会、昆明生态产业促进会等资源,立足生态云南,坚守生态元素,发展生态产业。据中国食品报报道,该联盟3年来,始终坚持“弘扬生态文明,实施绿色环保、发展生态产业、促进经济与环境和谐发展”的宗旨,高举“生态文明”大旗,专注高原生态产业,以生态产业为武器开展一场自上而下的“舌尖安全保卫战”。

联盟秉持着将“生态产业化,产业生态化”的目标与政府多方面联动,为省内生态产业提供权威的生态认证;以“生态”为名牌,严把产品源头质量关,用创新思维扶持生态产业多样化;严控产品生产全程,用协同方式促生态产品多元化;根植产品绿色理念,用可持续发展还原生态产业,共建高原净土的生态大旗。

据产业联盟负责人介绍,3年来云南生态产业联盟在省内建设了10个以上的生态产品交易中心,20个生态产业示范基地,并帮助会员单位在全省开设了1000家生态产品直营店。目前,在全省已有60家企业符合国家生态产业要求的生态产品指定供货基地。

云南生态产业联盟秘书长表示,未来联盟将继续以“生态产业化,产业生态化”为发展方向,立足云南得天独厚的生态资源,发展云南生态产业,共享生态福利,打造“美丽云南、生态绿城”,更将积极配合有关部门将新食品安全法落实到位,实现全国生态产业经济和环境并进新跨越,最终把云南高原生态产业产品推向全国推向全世界。(丁江河)

■联盟聚焦

环境保护技术验证评价联盟 我国首例国际联合验证评价项目完成

文·本报记者 李禾

去牙科诊所补牙,患者躺着的椅子旁就有小水管。医生一踩,就会有水流到一次性杯子里,供患者漱口等使用。这种水通过BTD技术对自来水消毒得,应用于牙科、或类似场合。

环境保护技术验证评价联盟(以下简称“联盟”)近日在中国环境科学学会官网发布公告,公

布BTD技术制水验证评价结果的声明。这是联盟成立后完成的首例验证评价项目,也是我国进行的首例国际联合验证评价项目,由联盟秘书处所在单位中国环境科学学会与丹麦ETA公司、丹麦DHI集团公司共同完成。这标志着联盟已有效运行,并在我国正式形成服务能力。

验证评价在我国处于起步阶段

验证评价是发达国家广泛开展的一种环境技术第三方评估机制,基于客观、科学、公正的原则,依据相关法规,由受委托的第三方机构,按照统一的验证评价规范和指南,以测试数据为基础,采用定量为主、定性为辅的方法,对具有一定创新性、具有商业化潜力的环境保护技术进行评价,向社会提供客观、高质量的技术性能和环境绩效数据。

环境保护技术验证评价联盟成立后,被纳入中国科协所属学会,有序承接政府转移职能扩大试点工作,发展获得了中国科协 and 环保部两大部委支持。2015年9月8日,中国环境科学学会通过官网发布公告,以团体标准的形式实施《环境保护技术验证评价通用

规范(试行)》、《环境保护技术验证评价测试通用规范(试行)》两项标准,作为联盟成员单位共同遵守的业务规范,团体标准这一发布机制为完善我国验证标准体系,提供了平台支撑。

据悉,联盟依托中国环境科学学会团体标准平台和联盟成员技术优势,正在制订《医疗废物干热处理技术验证评价规范》等。

与当前比较普遍的科技成果鉴定、专家评审等常见评价模式相比较,验证评价在我国还处于起步阶段,知名度不是很高。联盟秘书处表示,2016年,联盟将依托中国环境科学学会丰富的交流平台资源和联盟成员的积极支持,对验证评价业务进行宣传推广。

开展国际合作,扩大验证评价影响力

2015年,中国环境科学学会与中国科学院高能物理所合作,完成一项对医疗废物处置技术的验证评价项目;联盟已经开展探索验证评价作为财政科研项目管理工具的可行性。目前,中国环境科学学会受863计划——工业炉窑烟气排放控制技术项目组委托,对其5个项目技术成果进行评价,评价结果将作为项目验收的第三方依据之一。

2015年7月,中国环境科学学会与韩国环境产业技术院签订合作备忘录,双方还于2015年年底正式签订联合验证评价项目合同等,标志双方合作有实质进展。韩方拟委托中国环境科学学会对一项在中国应用的韩国技术,进行现场测试,双方共同发布验证结果,以促进韩方技术在我国的应用推广。



此外,联盟成员单位中国环境科学研究院亦与韩国环境产业技术院签订合作备忘录和联合验证项目合同,拟由韩方在韩国对一项韩国技术进行现场测试,双方共同发布验证结果。

据悉,今年联盟将在北京、辽宁、广州等地开展多场业务培训活动,快速扩大验证评价影响力,依托联盟成员,储备专业评价人才。同时,拟在上海环博会、中国环境科学学会学术年会等重大交流活动中介绍验证评价制度,希望获得更多科技工作者的支持和认可。

应逐步将验证评价引入科研管理

据介绍,2016年,联盟将继续按照细分技术领域,开展验证评价标准建设。结合案例试点,积累与不同技术种类相适应的指标体系、测试方案、数据分析方法等技术资料,整理成标准,用于指导评价业务开展。

在案例征集方面,联盟将结合环保热点,在农村污水处理、大气污染治理等领域开展专项征集活动,尽快帮助联盟成员获得验证评价项目机会,通过实践提升联盟成员的服务水平。联盟希望成员之间务实合作,建立起验证业务合作机制,进一步完善技术征集、项目分配、结果审核、资金保障等长效机制。

在做好能力建设、案例试点工作的同时,联盟将继续加强国际交流合作。联盟秘书处一方面将研究ISO验证评价标准建立后,国际互认合作

平台的建设问题;另一方面,继续深入开展国际联合验证项目,学习国外先进的管理运营经验,促进国内外技术交流推广。

联盟秘书处还表示,希望通过宣传推广活动,社会各界能逐步认可验证评价结果对于降低科技成果推广成本、促进产学研交流合作的作用,呼吁政府部门在科技管理、科研立项、科技计划绩效评价等领域引入验证评价服务,促进第三方科技评价服务机构的发展。以联盟的形式运营验证评价服务机制,也是符合国家政府职能转移、加强社会管理能力建设的改革方向,希望政府部门能提出评价服务收费、税收优惠、政府购买服务等支持第三方验证评价服务能力建设的保障措施,培育社会化科技评价服务的造血功能。