

新闻热线:010—58884107
E-mail:angela@vip.sina.com

■主编 刘燕 副主编 李国敏 责编 陈杰

产业发展和资本并购双轮驱动

大唐电信未来五年瞄准国内IC设计企业第一集团

□ 本报记者 刘燕



金进行出资,重点投资集成电路芯片制造业,兼芯片设计、封装测试、设备和材料等产业。

在国务院新闻办公室10月31日召开的发布会上,工业和信息化部运行监测协调局副局长黄利斌说:“它的设立弥补了我国集成电路领域投资的短板,将进一步带动地方投资、社会投入,发挥基金的放大和杠杆作用,对于破解我国集成电路企业融资瓶颈将发挥重要作用,有利于提升我国集成电路产业的技术水平,推动企业兼并重组,规范企业管理,逐步形成自我良性发展能力,推动产业做大做强。”

纲要中对集成电路设计的移动智能终端芯片、智能卡安全芯片、金融电子、汽车电子等领域都有提及,这与大唐电信集成电路设计产业的发展重点相契合。曹斌表示:“国家集成电路产业基金的成立,对大唐半导体的业务是很好的机遇,我们会积极参与,并通过产业发展和资本运作双轮驱动方式,运用投融资手段补足短板,迅速提升产业竞争力,实现公司集成电路设计产业做大做强。”

加快推动集成电路设计资源整合

2013年,大唐电信芯片设计产业整体规模接近25亿元,主要来自大唐微电子的智能卡安全芯片、联芯科技的智能终端芯片等产品。今年,大唐电信成立大唐半导体,整合旗下集成电路设计产业资源。这一举措成为大唐电信集成电路设计产业发展的里程碑。大唐半导体将作为大唐电信集成电路设计产业的统一资源共享和资本运作平台。

在智能卡安全芯片领域,大唐微电子拥有芯片安全技术、CPU技术、非射频技术、COS技术等多项自主核心技术,同时具有完整的产业集群优势,拥有从芯片设计、芯片制造、Wafer测试、模块封装、智能卡软件到测试验证的完整产业布局,是全球唯一一家能够在芯片级、模块级、成卡级向客户提供全方位产品、服务和解决方案的企业。

在智能终端芯片领域,联芯科技研制了业界首款TD-LTE/TD-SCDMA双模终端基带芯片,并形成后续系列化多模“中国芯”,芯片设计能力超常规实现了3年从65nm、40nm到28nm的三代跨越。

在全新的汽车电子领域,大唐电信开局良好,大唐电信与恩智浦合资的大唐恩智浦公司于今年4月投入运营,目前已完成门驱动芯片设计方案及产品相关工作,预计在年内完成第一次MPW(多项目晶圆);电池检测芯片计划在年底完成通用BMS(电池管理系统)演示系统设计。

虽然作为独立的三块业务各自发展势头不错,但总体规模不大,各自做强不易,折射了是国内芯片业的现状,公司多、规模小。“整合是必经之路,这既是大唐电信自身发展的需要,也是行业发展的大趋势。”

设立大唐半导体,旗下现有企业的业务不会发生大的变化,但作为大唐电信未来集成电路设计产业的同一平台,大唐半导体将以规模化、集中化和平

均化为原则,整合产业资源,并通过加强基础资源共享平台、供应链和产品研发管理,整合趋同业务,使资源聚焦于金融安全芯片、终端芯片和汽车电子芯片等核心业务。

另一方面,大唐电信将继续发挥集成电路设计、软件与应用、终端设计与移动互联网全产业链布局的优势,加强芯片设计与终端、应用业务的互动协同,实现芯片设计、制造、整机间的耦合联动关系,降低整体成本,提高产业竞争力。

此外,大唐半导体将作为大唐电信集成电路设计产业统一运营平台,加速并购重组节奏,快速补齐现有短板,使公司成为全球知名和中国领先的芯片设计和解决方案提供商。

冲击国内IC设计企业第一集团

目前全球集成电路产业正进入重大调整变革期,全球高速增长市场的竞争加速集中化。移动通信是唯一一个兼具规模和增速优势的IC应用市场,成为半导体的最大驱动力,我国迎来移动通信迭代升级和集成电路工艺升级叠叠的战略机遇期。

与其他芯片领域相比,移动通信芯片投入大但生命周期很短。“手机更新的速度越来越快,智能终端芯片的市场窗口越来越小,赚钱的时间就是3个月到半年,跟不上这个点,就赔了。”曹斌说,“其实大唐电信进军汽车电子芯片等专业芯片领域,就是为了有比较好的投入产出比,汽车电子芯片投入比智能终端芯片低,工艺要求高,产品生命周期长,一款汽车电子芯片的生命周期大约在8到10年,对企业发展有利。”

尽管智能终端芯片上挑战不少,但曹斌表示大唐电信不会退出这一市场,“现在要从我们一家往前冲改为整合资源联手冲,因为我们在通信基带芯片技术上有足够的积累,而且终端芯片还可以与我们其他的产业结合,比如行业终端、专用终端以及移动互联网等,能够产生协同效应。”

在大唐电信着力培育的金融卡业务上,则面临着不一样的挑战,即等待市场建立对国内安全芯片的信心。“金融卡与第二代身份证不同,因为第二代身份证涉及个人信息,所以只能由国内企业供货,市场接受度比较好,但是金融是开放市场,由于市场性,目前大的商业银行基本都用国外芯片。”曹斌说,“其实在安全性方面,国产芯片已经很有信心,现在我们与一些地方商业银行合作,效果很好。希望出现市场突破。”

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

均化为原则,整合产业资源,并通过加强基础资源共享平台、供应链和产品研发管理,整合趋同业务,使资源聚焦于金融安全芯片、终端芯片和汽车电子芯片等核心业务。

另一方面,大唐电信将继续发挥集成电路设计、软件与应用、终端设计与移动互联网全产业链布局的优势,加强芯片设计与终端、应用业务的互动协同,实现芯片设计、制造、整机间的耦合联动关系,降低整体成本,提高产业竞争力。

此外,大唐半导体将作为大唐电信集成电路设计产业统一运营平台,加速并购重组节奏,快速补齐现有短板,使公司成为全球知名和中国领先的芯片设计和解决方案提供商。

冲击国内IC设计企业第一集团

目前全球集成电路产业正进入重大调整变革期,全球高速增长市场的竞争加速集中化。移动通信是唯一一个兼具规模和增速优势的IC应用市场,成为半导体的最大驱动力,我国迎来移动通信迭代升级和集成电路工艺升级叠叠的战略机遇期。

与其他芯片领域相比,移动通信芯片投入大但生命周期很短。“手机更新的速度越来越快,智能终端芯片的市场窗口越来越小,赚钱的时间就是3个月到半年,跟不上这个点,就赔了。”曹斌说,“其实大唐电信进军汽车电子芯片等专业芯片领域,就是为了有比较好的投入产出比,汽车电子芯片投入比智能终端芯片低,工艺要求高,产品生命周期长,一款汽车电子芯片的生命周期大约在8到10年,对企业发展有利。”

尽管智能终端芯片上挑战不少,但曹斌表示大唐电信不会退出这一市场,“现在要从我们一家往前冲改为整合资源联手冲,因为我们在通信基带芯片技术上有足够的积累,而且终端芯片还可以与我们其他的产业结合,比如行业终端、专用终端以及移动互联网等,能够产生协同效应。”

在大唐电信着力培育的金融卡业务上,则面临着不一样的挑战,即等待市场建立对国内安全芯片的信心。“金融卡与第二代身份证不同,因为第二代身份证涉及个人信息,所以只能由国内企业供货,市场接受度比较好,但是金融是开放市场,由于市场性,目前大的商业银行基本都用国外芯片。”曹斌说,“其实在安全性方面,国产芯片已经很有信心,现在我们与一些地方商业银行合作,效果很好。希望出现市场突破。”

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

大唐半导体近期与集团体系内企业——中芯国际积极推进“4G+28nm”工程,意在打通集成电路设计和制造产业关键环节。

芯片国产化的大趋势已经不可逆转,相关方面的资金投入有望实现几何级增长。在此背景下,核心技术的突破和国产化将进入高峰期。产业链条上,集成电路芯片的设备、设计、制造、封装企业,均有望迎来高速发展。借助“产业发展”和“资本并购”双轮驱动战略,大唐电信希望未来五年进入国内IC设计企业第一集团。

“守护宝贝”建立保护孩子坚强网络

“守护宝贝”——让每个孩子安全成长公益行动11月3日在京启动。此次行动旨在吸收社会各界力量广泛参与,关注儿童被拐卖现状,及校园暴力、校园侵害等社会问题,特别是发挥技术优势在预防儿童走失、儿童侵害中的作用,为孩子营造一个安全的成长环境。

启动仪式上,人民日报客户端“孩子,等你归来——全国失踪儿童搜寻系统”和“妈妈,我想回家——全国被拐儿童寻亲系统”、中国警察网儿童安全教育平台、360公司“守护宝贝”寻人平台正式上线,三者将协同行动,向全网发布儿童失踪信息、征集线索,帮助警方在“黄金24小时”内迅速破案。

人民日报社副总编辑马利呼吁全社会关注儿童走失问题,帮助被拐儿童与父母早日重聚,是媒体应当承担的一份责任。公安部打拐办主任陈士渠表示,今后,公安机关将继续协调开展反拐综合治理,保持对拐卖犯罪的高压严打态势,以最大限度地减少拐卖犯罪的发生。

据记者了解,360公司与警方达成共识,佩戴360儿童智能手表的孩子遇到紧急情况时,家长可以第一时间将360儿童智能手表的信息提供给警方,帮助警方在最短时间内迅速确认孩子活动轨迹和最后出现地点,并根据这些第一手关键线索立即展开寻访人、追踪犯罪嫌疑人等行动,在孩子被频繁转移位置前,抓住“黄金24小时”,迅速破案,营救出被拐的孩子。在科技产品、网络平台与警方及社会资源的联动下,真正建立起保护孩子的坚强网络。

360公司董事长兼CEO周鸿祎表示,科技以人为本,守护孩子们的安全是每个科技公司的责任与义务。11月3日又恰逢360公司第一个用户感恩节,我们希望能与几大权威机构一起,为守护儿童安全贡献自己的力量。(向阳)

南大通用携手IBM创建自主创新数据库

IBM与天津南大通用数据技术股份有限公司宣布将在中国创建自主创新的数据库产品。为支持国家科技规划,南大通用将基于IBM Informix技术开发并销售这种创新的数据库方案。

IBM将通过提供本地化解决方案使IBM Informix数据库技术扩展到中国市场,从而更好地满足中国企业快速发展的需求。根据协议,南大通用将可以构建基于IBM Informix数据库的自有数据库版本,这些产品将以单独产品解决方案的形式提供给中国用户。

根据IDC数据,中国数据库技术市场规模预计将超过7亿美元。而本次IBM与南大通用的合作,将针对中国市场的独特需求而为其客户定制一流的数据库解决方案,从而推动该市场的快速增长。

IBM数据库与数据库管理全球副总裁Sean Poulley表示:“本协议证明了IBM的创新能力,以及对推动新兴市场,尤其是中国市场不断成长的承诺。我们希望借助创新的数据库技术,在中国、为中国并帮助中国的合作伙伴和客户获得竞争优势,实现企业转型。”

Informix是全球应用最多的数据库之一,为大型跨国企业、许多地区和当地中、小型企业提供了支持。该产品广泛应用于零售、银行、制造和政府等行业,而所有这些行业都是目前中国的重要增长领域。Informix因其创新设计而闻名,它可以用于实时分析的联机事务处理和联机分析处理提供统一平台,可以轻松扩展至云环境,并具备持续的可用性。Informix的优秀之处在于极高的性能和可用性、数据复制和扩展方面的独特能力,以及极低的管理开销。借助本次合作,快速增长的中国市场将更容易实现这些优势。(陈杰)

云家政发布家政行业大数据

10月28日,云家政在京首次正式发布中国一线城市北上广深四地家政行业数据报告,并同时公布“万家计划”,已完成400万美金的A轮融资的云家政希望通过万家计划帮助国内一万家有意识的家政门店去提升他们的互联网化。

通过对数据库的分析,云家政认为整体市场的供需缺口均近20万人,特殊时期缺口高达80%。而从云家政数据来看市场需求,一线城市普遍的供需缺口均在10—20万人之间,春节前后一个月更是会遭遇30%—50%的从业人员缺口,其中典型需求集中在育儿嫂、住家保姆和老人护理,尤其是居家养老缺口高达70%—80%。

作为家政O2O领域的领先平台,云家政于2011年启动家政公司端免费SaaS管理系统的开发与推广,在2013年8月正式对用户端运营,至今已积累超过2000家合作门店、超过250000名100%实名制从业人员、超过100000个家庭成为云家政用户。成为中国最大的实名制家政人员数据库,及最大的家政门店数据库。云家政将不断提升用户体验,扩大服务范围,加强数据挖掘,通过APP、微信、网站、电视端等多种手段,助力解决家庭需求,致力于成为中国家庭生活服务入口。

据了解,目前云家政已与百度、阿里巴巴、腾讯等平台都完成了对接,并且也已经对接进入中国电信IPTV智慧社区、进驻客厅平台,与小米、乐视的合作也正在洽谈中。(陈杰)

全球领先品牌评选活动启动

日前,2014—2015全球领先品牌Global Top Brands评选活动全面展开,今年的Global Top Brands品牌评选活动立足于智能互联这一全球科技热点,旨在帮助中国消费电子企业在智能互联时代中实现技术和市场规模的增长。作为中国消费电子产业的代表,海尔、海信、联想、TCL、长虹、华为、京东方、德赛、CEC、酷派、中兴等22家海内外知名的中国消费电子企业作为候选品牌,积极参与了今年的评选活动。

2014—2015全球领先品牌Global Top Brands由一系列活动构成,包括全球知名分析机构IDC、GfK高管对消费电子领域局势形势及发展报告、国际消费电子领袖高峰论坛、全球智能终端领袖高峰论坛,将同期发布2014—2015年度全球消费电子50强榜单、2014—2015年度全球电视20强榜单、2014—2015年度全球智能互联设备领先品牌TOP10榜单、2014—2015年度全球智能手机领先品牌TOP10榜单、2014—2015年度中国消费电子领先品牌十强榜单、2014—2015年度全球移动终端配件及外设领先品牌,并将与2015CES期间举行盛大颁奖。(杰闻)

MSN已成历史

10月31日,是微软宣布Messenger正式退出中国市场的日子。在服务全球客户长达15年之后,MSN将成为历史,彻底与国人说再见。

据了解,中国是MSN的最后一个服务地区,自8月28日开始,就已有不少中国用户表示收到了来自微软官方的邮件,告知MSN即将关闭,而在此之后,MSN将真的成为历史,不过微软为了留住自己的黏性客户,同时也表示用户的Messenger服务虽然将于2014年10月31日关闭,但Messenger上的联系人并不会丢失,用户可以使用Skype,同样支持原先Messenger账户以及联系人。

据调研机构数据显示,2011年其在中国内地的市场份额仅剩4.95%。Messenger关闭之后,MSN中国的业务范围也会随之进行调整。据微软MSN中国区总经理刘振宇介绍,10月15日,MSN中国已正式更名为微软在线,微软在线旗下将提供微软相关在线产品和服务的广告解决方案。

Messenger的关闭主要源于其始终没有将产品“中国化”,而随着QQ、微信等本土即时通讯软件的崛起,MSN日渐萎缩的市场份额已决定了其最终被关闭的命运。

工商总局禁双11商品价“先涨后降”

日前,北京市工商局发布“双11”警示,要求电商必须保证及时送货和退换货服务。工商总局此前也约谈了阿里巴巴、京东等10家大型电商,要求全面梳理近期网络商品价格,防范电商用“先涨价后降价”方法虚构优惠促销,也不得虚构成交量、成交额。

每逢一年一度的“双11”节期间,各大电商不断加入并扩大促销规模,引发消费者网购热情。不过根据近两年的数据统计,每年11月也成了网络购物投诉的高峰期。因此,工商部门为警示电商经营者,提出要求:购物网站应在首页或从事经营活动的主页面醒目位置,公开营业执照登载的信息或者其营业执照的电子链接标识。同时,经营者必须严把商品质量关,提供充足人员保障及时送货、退换货服务,并履行承诺,妥善处理消费者投诉。

这对双十一期间疯狂的消费者而言是利好消息。

“网银+”让一键支付成为可能

日前,京东金融推出的下一代支付产品“网银+”,这是一款由京东金融旗下网银在线开发,针对移动互联网市场推出的安全便捷的支付产品,具有支付快捷、体验好、维度广、安全和简化标准接入五大特色。作为下一代支付产品,“网银+”实现了真正意义上的“一键支付”。用户只需一张有预留手机号的银行卡及验证短信即可完成支付,无需开通网银、无需注册第三方支付账户或记忆密码。目前,“网银+”已接入京东商城两个重要移动端入口——京东商城和京东商城入口。用户在这两个入口的付款环节,选择“网银+”,即可享受一键式的快捷支付体验。

“网银+”安全、便捷的用户体验,是提升订单成功率的有力支持。对商户而言,“网银+”提供了更为简化的标准化接入,确保每一家商户的付款都是同样的便捷,提高商户的订单成功率。商户仅需将“网银+”嵌入到自己的应用中,无需跳出应用,即可让用户通过“网银+”支付窗口完成全部支付过程。由此,商户应用集成收费服务,快速完成软件商业化,形成完整的商业模式闭环。未来,“网银+”还会实现商户自助接入,推出更多应用场景支付等。

在中国金融迈入数据化时代,移动支付正在深度和广度上改变人们的生活,而真正意义上的“一键支付”的“网银+”则让移动支付体验更加人性化。

全功能平台才是APP发展方向

□ 陈杰

近来,随着诸如微信、搜悦等超级APP相继更新,移动互联网的全功能平台趋势已日渐明显,单个APP功能版图不断扩大,覆盖入口数量也在日渐增多。但全功能平台也有弊端:很容易被用户认为是杂乱无章的功能堆积。仔细审视现有的成功移动全功能平台,则可以看出他们的主线、要点,为行业提供有价值的借鉴范例。

应用商店中有数百万个APP,但据不完全统计每部智能手机平均只安装其中的40多个,而人们每天使用的APP则平均不到8个,去年这个数字还在10个左右。人们使用的APP正越来越少,一方面是用户习惯逐渐固定,另一方面是APP功能的不断拓展,替代多个APP也是重要原因之一。

国内已经诞生了诸如微信、搜悦等移动互联网全功能平台,用户可以完全不跳出单个APP,完成阅读、社交、购物、搜索等必选动作。但当其他新玩家准备迅速复制全功能平台模式时,他们会发现除了复杂的技术实现过程,还有一个难题摆在面前:做出来的“大而全”产品显得杂乱无章,更

像弗兰肯那样各个功能拼凑起来个怪物。也正因此,大量APP仍在缓慢地在自己领域不断深入布子,却不敢越雷池一步。但这样也并非久之计,移动互联网很难最终被几个全功能平台占据,就像现在的桌面互联网被BAT和几大门户占据。而审视已经成功的全功能平台则会发现,只要有合适的主线和支点,添加再多功能也不会觉得杂乱。

微信的主要支点就是其社交功能,在此基础上微信添加的所有功能几乎都以社交为主要标签。以去年微信更新5.0版本后添加的移动游戏平台为例,它以社交融入游戏,和朋友一起玩游戏为主要卖点,“打飞机”立即获得较大成功。今年微信推出自己的支付体系,再度以社交为主要卖点,主打“发条消息即可转账”。要在移动互联网的方面面都找到与社交之间的联系并非易事,微信之所以这样执着于此,就是要让社交成为贯通全功能平台的唯一主线。同时所有功能都具备社交特色,也使微信的各个功能都天然带有差异

化的竞争优势,而不仅仅是为了做一个标配。

再来看另一平台搜悦则有明暗两条主线,一条较为明显的主线是个性化。用户自己决定要看的内容和要使用的功能,就使一个大而全的功能聚合平台对每个用户而言都是小而美的单个应用。很难说搜悦是为了实现个性化才做出较多功能、内容供用户选择,还是为了让大量功能更好的应用而做了出色的个性化。另一条暗线则是通过功能之间联系搭建的移动生态圈,价值的走向贯穿其中。正常情况下,任何用户使用搜悦的任何单一功能,都会被价值链牵引使用全部功能。很明显,微信和搜悦恰好代表了两种全功能平台的搭建方式,由一点切入再由这个点不断辐射,或提前想好主线框架再快速搭建形成价值闭环。二者各有难点也各有优势,但都代表了当前APP的发展方向。

作为国内第一家通过国家认定的专门面向计算机软件领域的科学技术奖项——中创软件基金,一直把“以人为本”的理念切实贯彻到推动我国软件产业发展的不懈努力中。中创软件基金十九年来已评选出60名中创软件人才奖获得者,他们如今有的已成为院士、国家863专家、国家973首席科学家、长江学者等,都在各自领域内做出了令人瞩目的成就,担负着中国软件科技创新的重任,成为中国软件业的中流砥柱。(安吉)

三名软件英才获2014年中创软件基金人才奖

2014年10月30日,第十九届中创软件基金颁奖仪式暨学术报告会在山东大学举行。来自南京大学的尹一通博士,国防科技大学李东升博士,中国科学院软件研究所詹乃军博士获本年度“中创软件人才奖”。

中创软件基金评审委员会主任委员徐家福教授在致辞中讲到,感谢中创软件19年前设立基金,中创软件基金多年来选拔大量人才,为行业做出表率;中国虽然是一个大国,但还不能称为一个强国,想成为强国则离不开先进的科技水平和教育普及。他对

青年计算机工作者提出了要求和希望:树雄心、立壮志,人皆可以为尧舜!

中创软件董事长兼总裁靳海在发言中强调,中创软件基金多年的良好发展是众位专家、各单位多年来共同支持的结果,中创软件基金始终保持整个评审过程的严格透明;更感谢徐家福教授高龄之下仍旧严谨、认真的对待工作。靳海最后承诺,中创软件对基金会未来的发展一定做好支持服务,为国家信息化、智慧化的发展,强大的中国梦的实现做一份贡献!