新闻热线:010-58884107

我国今年IT服务业增速或超20%

在"2014中国IT服务年会"上,赛 迪顾问总裁李树翀表示,当前人们生 活中的几乎所有服务都越来越与IT 相关联。今年IT服务市场呈现高速 增长态势,产业规模增速快于硬件和 软件,显示了IT服务化的大趋势。从 产业结构看,系统集成原来在整个IT 服务中占比最大,但目前信息技术咨 询、数字内容服务的增长开始提速。 与此同时,信息消费、智慧城市的政策 对推动信息产业发展是极大利好,物 联网、大数据、云计算都开始商业化, 这对未来IT服务产业都将起到极大

本次年会由中国电子信息产业发 展研究院主办,赛迪顾问股份有限公 司承办,中国信息化推进联盟协办。 中国电子信息产业发展研究院院长罗 文在致辞中指出,随着信息化向纵深 发展,现代信息系统日益大型化、综合 化、集成化,面向全业务流程的综合集 成服务体系建设正日益成为IT服务 企业的核心竞争力。IT服务正从单 一企业竞争到以聚合生态系统的协同 效应参与全产业链竞争、从交易型服 务关系向业务合作伙伴关系转型,IT 服务生态系统共赢的商业模式正在形

可以预见,未来几年IT服务业仍 将保持速增长势头。

企业生产进入"大数据"模式

扫描工牌条码、点击触摸屏、选择 任务、提交完成情况、关闭界面……中 国航天科工集团8357研究所生产车 间工作人员站在屏幕前,熟练地完成 着这一系列动作。这台一眼看上去类 似超大版触屏的"pad",就是该所 MES系统的终端操作界面。

据悉,MES系统是以该所生产管 理为核心,强调生产作业计划的优化, 通过生产调度平台让生产管理人员可 以随时监控生产进度,继而对生产过 程中的偏差进行及时处理;通过精细 化的生产计划管理和加大车间执行计 划的力度,加快物流过程,降低在制品 积压;通过计划关联、实时监控预警等 机制提升生产的协调性;通过现场质 量的信息记录,实现质量信息的动态 追溯。该系统的引进和使用,使得工 作人员对任务信息一目了然,使得生 产从传统的纸质计划式的工调度模式 跃升为信息化的"大数据"管理模式。

"大数据"管理模式不仅大大提升 了该所生产管控能力,而且还有效降 低了资源的消耗,真正实现了生产环 节的高效率化。

汽车之家开启"真电商"

随着双十一的临近,汽车之家率 先备战的双11疯狂购车节开始进入 紧张的倒计时阶段。据了解,购车节 招商尚未结束,已经有国内外近50家 主流汽车品牌集体入驻。此次购车 节,不仅有宝马、奥迪、英菲尼迪等豪 华品牌亮相,还吸引了一汽丰田、东风 标致、长安福特、奇瑞、华晨等备受都 市白领追捧的热销品牌。其中不少品 牌全系底价大促,最大范围满足多层 次消费者的购车需求。

虽然去年双11采用线上支付定 金,线下提车的方式取得了不错的销 量成绩,但是在汽车之家CEO秦致看 来,今年汽车之家双11疯狂购车节, 最看重的是有多少用户通过线上,全 款支付完成了交易。

秦致指出,类似天猫汽车、Truecar等汽车电商平台,归根结底,做的 是营销的买卖。汽车电商在线全款售 卖,汽车电商平台和消费者之间直接 完成交易,并且以实际销售量作为衡 量标准,这才是真正的汽车电商。去 年汽车之家双11疯狂购车节主打的 是"便宜",今年主打的则是"真实"。 "今后我们不再重点关注PV、UV、时 长等指标,我们最关注的是真实成交 量。哪怕初期成交量很少,对我们都 有着重要意义。"秦致强调。

互联网带给汽车行业的冲击,在 销售、流通领域已经有所显现。未来 汽车经销商职能也会发生较大的改 变,4S的销售职能将会弱化。

谁能给移动互联网安全感?



10月24日上午, GeekPwn智能硬件破解大赛 现场,随机挑选的7位观众在Keen Team设计的破 解工具的帮助下,一次性黑掉70款主流智能手机, 控制手机所有权限。这意味着市面上售卖的智能 手机可能都存在安全隐患。

移动终端安全问题突出

截至2014年8月,国内智能手机用户占比达到 66%,三分之二的手机用户已完成了智能化升级; 通过手机上网网民比例达到83.4%,手机首次超越 PC成为第一大上网终端,诸如个人隐私安全、个人 信息安全及个人财产安全等问题更加突出。

"棱镜门"揭秘者爱德华·斯诺登声称美国国家 安全局(NSA)可以在手机关机的情况下继续通过 麦克风监听用户;美国国安局发布的第一份透明报 告承认其中的一个监听计划监控了近九万个机构 和个人,甚至包括德国总理的手机也遭到窃听,使 全世界对手机安全的重视已到前所未有的高度。

智能手机品牌越来越多,型号更新换代越来越 快,特别是定位服务、云端储存、移动支付等高科技 功能日益强大,在给人们带来便利的同时,也意味 着相关信息都置于庞大的互联网数据库中,用户的 一举一动都可能留下记录。

据有关部门发布的手机安全报告,手机用户身份 信息、地理位置信息、邮件记录、银行交易记录、社交 网络账号信息等,都是容易被泄露和窃取的个人信 息,而这些数据主要由手机厂商和手机应用系统和软 件开发者掌握,还有可能被广告商或第三方所截取。

近年来,苹果公司多次因搜集用户位置和行踪 信息在韩国、美国、欧洲等地受到用户集体诉讼索 赔,并受到一些国家政府部门的调查和处理,对此 苹果公司做出回应并采取相应措施,但仍然没有消 除公众隐忧。不仅是苹果,国内外许多知名智能手 机品牌都存在类似隐患问题。

我们无比兴奋冲进的移动互联网时代,如此危 机四伏,谁能给用户安全感?

中兴手机成为安全市场黑马

苹果、Android等产品频繁爆出隐私漏洞,不少 国产手机厂商开始着手主打安全性能。

今年三季度伊始,中兴通讯提出了"M-ICT战 略",从战略层面全面转向用户价值主张,同时被中 兴手机提到战略层级的还有手机"安全战略"。

近期在上合会议期间,中兴"天机"又被赠送各 国嘉宾,对中兴来说,这是极大的激励。8月,中兴 在业界首次提出了"十防"(防窃听、防泄密、防跟 踪、防盗、防吸费、防诈骗、防病毒、防骚扰、防流氓 软件、防卡慢)安全手机的理念,这是国内手机厂商 第一次针对手机安全问题提出具体规范化标准;9 月,在中国国际通信展上中兴正式推出了"天机"公 众版安全手机,将"十防"安全理念落到了实处,而 中兴"天机"也因此得到了类似"国礼"的殊荣,在美 国前总统卡特走访中兴,以及国家领导出访塔吉克 斯坦时,都以中兴"天机"作为官方礼品。不少专家

认为,中兴"天机"产品系列是安全手机的代表。

据了解,中兴在安全方面的布局主要定位在消 费者、企业和政府三个层面。在消费者方面,中兴 提供的是"天机+十防+顶级安全品牌"的策略,主 要应对用户使用终端时可能面临的电话木马漏洞、 恶意应用等;针对企业和政府机关,则提供"天机+ BYOD+顶级安全"和"天机+红机+顶级安全"的策 略,分别从云端、管理端和用户终端三个环节对信 息安全进行把控。

在近期发布的"天机公共版""红机"等产品中, "安全"将细化到芯片、系统和应用三个层面。其中 比较有代表性的例子是"掌心密语",这项功能能够 将语音通话、QQ消息、短信等内容全部进行加密, 除了发送方和接收方外,运营商、应用提供商或其 他人接收到的内容全部是杂音和乱码。每一通电 话都会采用不同的加密算法,解密难度极高。

中兴的底气来自哪里?

中兴用"无孔可人、无懈可击"来形容自己产品 的安全性,需要的不仅是勇气更要有底气。

中兴是我国首个通过工信部5级安全测试的 手机厂商,"天机"是中兴安全的理念的集大成者, 被外媒誉为全球最安全的手机之一

为了进一步提升安全性能,政府所使用的中兴 红机将搭载自有的操作系统,能够从芯片、软件等 层面提供强大的安全防护性能,产品"绝对安全", 黑客无法搜寻到手机,而且也根本无法进行监听。

Android 系统在安全方面备受诟病,而天机公 共版虽然主打安全,但依然基于Android架构设计, 中兴的做法是,从手机的软硬件层面出发,从数据 底层对手机进行保护。在加密算法方面,中兴拥有 自己的技术专利,能够提供信息加密,移动设备管 理和双域隔离等更高级别的安全保障。

中兴不仅在全球建立多个研发中心,有专门的 安全实验室,可为手机安全提供更多技术支撑,其核 心团队更引自黑莓安全团队,在手机安全方面具有 丰富的经验积累,这是其他厂商无法比拟的优势。

将安全融入到手机的每个环节之中是中兴手机 安全理念,从分析用户安全需求、到产品安全需求、 安全架构设计、安全方案设计以及安全评估测试,每 个环节均有安全活动,从而保证安全需求正确实现。

当然,手机安全仅仅依靠终端厂商是远远不够 的,中兴联合微处理器厂商、平台厂商、操作系统厂 商、应用厂商通力合作,使手机从底层到应用层,全 部有安全机制来保证。

终端安全服务将成市场竞争焦点

据市场研究公司 Gartner 预测,75%的手机应用将无法通过 2015年最基本的企业安全测试,最近一年我国网民仅因各类侵权 遭受损失合计约1434亿元,个人信息泄露是重要原因之一。改善 如此令人担忧的产业环境,需要政府、运营商、应用厂商等产业链

目前,这一市场已经吸引了众多竞争者相继推出了针对手机 用户的移动安全产品。

在企业用户侧,政府和大型企事业单位由于其信息系统数据具 有较高价值,其信息系统成为黑客的重点攻击对象,一旦信息系统 被攻陷将遭受较为重大的损失。而政企客户信息安全需求集中在 通信安全、云安全、终端管理等方面,对提供商在技术和服务方面的 要求也更高,面向企业的手机安全服务成为未来众多信息安全厂商

软硬件一体化方案将成为移动终端安全部署重点。软硬件一 体类主要通过专用终端设备(甚至加入专用的硬件加密芯片)、系 统封装(一般在Andorid系统基础上进行封装)、加入专用的加密 通信软件,并采用专用 VPN、中继资源以及专用服务器、专用的云 存储资源,覆盖数据安全、系统安全、通信安全和云服务安全,在系 天机、酷派 S60、国外的 Blackphone 等。相对而言,国外厂商如 Blackphone 在技术上相对领先,一是在加密通信上具有更高的保 密性(密钥长度128位以上,甚至可以到1024位);二是具有私密浏 览、私密搜索、WiFi上网安全等国内厂商所不具备的功能

硬件一体化手机安全产品安全级别最高,对提供商的技术及 团队要求非常高,该领域未来将是政府及大型企业在移动终端方 面进行安全部署的重点。

而移动设备管理(MDM)类用于企业对移动终端设备进行管理,通 常具有移动设备数据安全、丢失后擦除等数据安全领域的功能管理的 深度可以越过应用层、达到系统安全中的框架层、原生层甚至核心层的 领域,通常不会涉及系统架构层、通信安全和云服务安全的领域

BYOD指用户携带自己的设备办公。由于用户设备的安全 性能良莠不齐,因此必须对整个办公环境内的网络加以保护,防止 企业敏感信息被泄露。在BYOD方面,国内外有很多相应方案的 提供商,中兴属于其中的一家。配合新推出的天机、红机等产品, 中兴正力图构建一个完整的BYOD安全生态。

中兴的BYOD方案将实现从芯片到系统到应用的三级防护,而 目前很多在做BYOD的厂商受制于技术等的限制,无法做到这一点, 中兴BYOD将从云端、管理端和用户终端三个方面下手,为企业提供 三级防护

用户持自己的手机、平板办公,有些公司文件只有规定的时间 内能看到,或者只有部分内容和区域能看到,过了限定时间的内容 可以自动被销毁;为敏感应用配备应用打包器,为每一款App设置 独立的安全特性,同一款应用在不同人的设备上拥有不同的密钥, 任何组织或个人无法从中获取信息。

随着智能终端功能性和安全性矛盾的日益突出,不少企业都 开始增强了对安全的重视,中兴虽然不是先行者,但依靠多年的软 硬件安全经验,中兴提供的是一整套较为成熟的安全方案,目前尚

快递也能智能化

现如今,打车不用站街边苦等狂喊,使用嘀 嘀打车就能预约的士:交友聊天不用打电话发短 信,上微信就能进入朋友圈,摇一摇还能摇出奇 遇……移动互联网时代的到来已经让生活变得 更加便捷。随着电子商务领域的盛会"双11"的 临近,网购又成为当下最为火热的话题,顺带着 物流快递业也将再一次成舆论关注的焦点。那 么问题来了,在这个智能时代,传统的快递业难 道就不能搭上智能化的快车吗? 当然不是,一种 使用手机获取经纬度来辅助邮寄快件的时髦方

联系快递员,填写地址、邮编、电话等面单信 息是当下传统邮寄快件的方式。然而,多种原因 会导致寄件人和收件人不方便准确获取或者填 写以上信息,何况跨境网购的多语言填写更是麻 烦多多。而使用经纬度邮寄法,简单方便有如流 行的手机 APP应用。经纬度邮寄法全名为"邮件 路径信息的确定方法及装置"的专利申请,使用 此方法首先需要收件人、寄件人采用带GPS定位 功能的手机端软件,获取邮件收寄位置的经纬

度,并将经纬度和电话号码登记到连接互联网的 计算机系统。这两者之间的绑定,方便公众之间 用具有唯一性的电话号码来间接传递难记、难写 的经纬度。随后,计算机系统在响应寄件人的登 记信息并计算所属的收件员后,通知收件员,收 件员就根据手持端软件电子地图中标注的寄件 人经纬度和电话号码,准确上门收件;收件时,由 寄件人提前告之收件人的电码号码,收件员在手 持端软件中通过寄件人和收件人的电码号码,关 联本次邮件寄递的收寄位置经纬度,同时收件员 还需将一个标识条码对应到此邮件。邮件到达 派件员处,派件员下载派件数据到手持机,并依 据手持端软件电子地图中标注的邮件收件人的 经纬度和电话号码,准确派件。同时,因为有了 收件人经纬度,计算机系统就能快速确定派件路 线、邮件排序等信息。

在这一过程中,无论是收寄人的手机端软 件,还是收件员与派件员的手持端软件,均依靠 移动 APP 发挥作用,尤其是对于收寄人来说,邮 寄流程化繁为简,寄快件也就是敲敲按键,信息

也不易泄漏,查询邮件在途状态简单,堪称方便

使用经纬度邮寄快件,最大的受益人当属快 递企业,特别是对于分拣员来说,堪称莫大的福 音,因为经纬度邮寄法最主要的目的就是全机械 化分拣。先由设置的各快递员作业范围和收寄 件人登记的经纬度,计算机系统确定邮件所属的 收件员和派件员,再由快递员名称信息计算邮件 路径和分配条码,从而扫描条码实现从收件员到 派件员的全机械化分拣。这种方法改变了国内 外由人工或者传统自动分拣技术中的巨量地名 地址库来确定地址中"X路X号"与快递员作业范

很明显,经纬度邮寄法提高分拣效率和正确 率、节省人力成本,也解决了慢递、丢件、暴力分 拣等问题,还能借助收件时就能确定的邮件路径 计划运输投入、提高运输效率,这些智能之处恰 恰是当前快递业最欠缺的。

■IT 江湖

国产主机联盟成员增至58家

□ 本报记者 刘 燕

继和IBM和SAP相继宣布对天梭K1的全面支 持后,由浪潮主导成立的国产主机系统产业联盟也 在不断壮大中,成员总数从最初成立的16家达到 58家。

主机一直是浪潮的战略业务,浪潮集团副总裁 胡雷钧表示,2014年是天梭K1主机生态大发展的 一年,国产主机系统产业联盟在去年成立之初有16 家成员,涵盖芯片、整机、操作系统、中间件和数据 库等IT全产业链的骨干厂商,今年上半年发展到 38家,现在已经增长到58家。而且,浪潮与IBM、 SAP都建立了合作关系,成功进入全球主机俱乐 部,DB2、WebSphere、Sybase等平台软件都与天梭 K1系统完成融合,目前主流的数据库、中间件、工

具软件均可以在K1上运行。 更重要的是,浪潮在全球主机产业生态的影 响力不断扩大,扎实有效的合作推动了国内外两 大生态的交流和融合,有效拓宽了天梭 K1 系统 的发展空间。IBM大中华区软件集团业务发展 部总经理钟泽敏在演讲中表示,IBM与浪潮正在 进一步拓宽合作渠道,双方不仅会共同建立一个 "卓越中心",支持面向新平台的客户和ISV,还 会推动双方渠道资源的共享,共同进行深层次的 市场合作。目前,有超过30家ISV和SI将采用浪 潮和IBM共同开发的各类解决方案。

先进数通一直是IBM的紧密合作伙伴,也是国 产主机系统产业联盟的成员。浪潮和先进数通、 IBM的联合解决方案基于天梭 K1、IBM DB2 和 WebSphere平台的ESB、中间业务平台、银保通等银 行业生产系统解决方案,目前已经顺利完成了方案 的兼容性、功能和性能测试,性能良好,满足了生产

产业生态的发展为天梭 K1 的解决方案开发和 行业市场突破提供了坚实的基础。浪潮集团主机系 统事业部总经理陈昌浩表示,2014年基于天梭K1的 解决方案新增了50多个,其中大部分都是合作伙伴 完成的。目前天梭 K1 系统已经成功应用在12个关 键行业,建设银行、洛阳银行、广州白云机场、农业部 等用户的核心生产系统都已经从IOH(IBM、Oracle、 HP)的小型机平台迁移到天梭K1上。

有分析人士认为,本土企业的崛起以及国外企 业的本土化是近年来IT产业最明显的发展趋势, 以浪潮为代表的骨干企业在技术生态、产品、方案 等领域布局日臻完善,并带动国产产业链的发展和 壮大,中国IT产业即将进入产业链竞合时代,产业 发展方式的转型升级实际已经开始。

京东众筹诞生国内首个千万级项目

国内首个千万级产品众筹项目诞生了。继诞生8个百万众筹 后,突破千万的众筹项目是上线时间不到四个月的京东众筹继续 冲刺发力。10月21日,京东众筹平台上的"三个爸爸"智能空气净 化器众筹项目,筹资成功突破千万,一跃成为国内史上筹资金额最 高的产品众筹项目,金额遥遥领先第二名近一倍。

带着众多父母的爱、只为让孩子们能呼吸上纯净清新空气而 来的"三个爸爸"总计获得了超过3000名用户的支持,并于10月 22日结束项目募集。目前,包含"三个爸爸"在内,京东众筹平台 上百个众筹项目中,已有8个项目突破百万,一个突破千万,项目 成功率接近90%,创下了国内众筹平台效率的最高纪录,其中极米 家庭智能影院已进入京东采销平台,这些数据意味着,京东众筹独 具商城的全品类平台和优质客群的优势明显,其初衷不仅仅是为 参与者和创造者搭建平台,更是一个帮助项目成长的智能硬件孵 化平台。结合京东在供应链、物流、资源等方面的强大整合能力, 能为项目发起人提供从资金、生产、销售到营销、法律、审计等各种 资源,扶持帮助项目的快速成长。

相关业内人士评价,能聚集人气的众筹平台无疑是一个好的 选择。比起过去众筹网站的依托在极客群当中筹措资金的产品模 式,京东作为电商切入,让众筹平台变成更像是项目的孵化平台, 这是一种比较有效的模式,并且在电商时代,做3C出身的京东,也 (童言)

大唐电信积极布局4G芯片产业

大唐电信自主研发的28nm芯片将实现规模量产,届时将推 出新一代全模SoC智能手机芯片,该芯片采用28nm工艺,覆盖 LTE-TDD/LTE FDD/TD-SCDMA/WCDMA/GGE 五模,帮助 终端客户实现从3G到支持全球LTE的4G制式的无缝迁移,全面 支撑TD-LTE 4G大规模商用和移动互联网快速发展,实现产业 良性互动和转型升级。

大唐电信旗下联芯科技早在2011年便成功推出首款 TD-LTE/TD-SCDMA双模基带芯片,并参与了中移动规模技术 试验。2014年是4G元年,联芯科技正着力快速推进28nm五模 LTE芯片的研制,其五模LTE SoC的芯片未来将覆盖智能手机、 平板等多种产品。在今年6月的2014年亚洲移动通信博览会 (MAE)上,两款基于LC1860开发的LTE终端样机成为一大亮点, 引发广泛热议。目前,已有客户基于LC1860研发的终端产品送往 中国移动测试,将有望于今年三季度上市,届时基于该芯片开发的 多款智能手机产品也将同期面市。

4G市场一直是大唐电信战略布局的重中之重,其旗下联芯科 技包括LC1860在内的终端芯片和解决方案,既符合移动互联时代 大数据实时传输的需求,同时兼具优秀的多媒体处理能力,能够兼 顾移动互联网市场对智能硬件的要求。这些产品将有助于大唐电 信在宽带业务超速发展、4G市场快速更迭的背景下赢得先机,并 将开创移动互联的中国"芯"时代。